



КУЗБАССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени Т. Ф. Горбачёва



ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ
И УПРАВЛЕНИЯ

Н. В. Осокина

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ



Кемерово 2021

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева»

Н. В. Осокина

**Мировая экономика
и международные
экономические отношения**

Учебное пособие

Кемерово 2021

УДК 339(075.8)

Рецензенты:

Зобова Людмила Львовна, доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории и государственного управления ФБГОУ ВО «Кемеровский государственный университет»

Казанцева Елена Геннадьевна, доктор экономических наук, профессор кафедры экономической безопасности, учета и аудита ФБГОУ ВО «Кемеровский институт (филиал) РЭУ им. Г. В. Плеханова»

Осокина, Н. В. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Н. В. Осокина ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева. – Кемерово, 2021. – ISBN 978-5-00137-212-7. – 171 с. – Текст : непосредственный.

Рассмотрены теоретическая модель мировой экономики, основные этапы, субъекты и тенденции развития мирового хозяйства. Представлены качественные и количественные характеристики международных экономических отношений. Определен мир-системный статус России и особенности ее участия в современном мировом хозяйстве.

Пособие подготовлено по дисциплине «Мировая экономика и международные экономические отношения». Предназначено для студентов образовательных организаций высшего образования, обучающихся по направлениям подготовки и специальностям, входящим в укрупненную группу направлений подготовки, специальностей «Экономика и управление», аспирантов экономических специальностей, слушателей программ дополнительного профессионального образования, а также всех, кто интересуется проблемами современной мировой экономики.

Печатается по решению редакционно-издательского совета Кузбасского государственного технического университета имени Т. Ф. Горбачева.

УДК 339(075.8)

© Кузбасский государственный
технический университет
имени Т. Ф. Горбачева, 2021

© Осокина Н. В., 2021

ISBN 978-5-00137-212-7

Оглавление

Предисловие	4
Введение	5
Глава 1. Категориальный аппарат и основы развития мировой экономики	7
§ 1.1. Теоретические основы развития мировой экономики	7
§ 1.2. Предпосылки и этапы развития мировой экономики	17
§ 1.3. Россия в процессе развития мировой экономики	28
Глава 2. Основные черты современного мирового хозяйства	39
§ 2.1. Особенности развития и субъекты современного мирового хозяйства	39
§ 2.2. Неравномерность экономического развития стран в современном мировом хозяйстве	47
Глава 3. Тенденции развития современного мирового хозяйства	56
§ 3.1. Региональная экономическая интеграция в мировом хозяйстве	56
§ 3.2. Глобализация мирового хозяйства	65
§ 3.3. Глобальные проблемы и противоречия мирового хозяйства	74
Глава 4. Мировой рынок и международная торговля	83
§ 4.1. Теоретические основы международной торговли	83
§ 4.2. Международная торговля товарами и услугами	93
§ 4.3. Государственное регулирование внешней торговли и его методы ...	102
§ 4.4. Торговая политика. Роль ВТО в регулировании международной торговли	111
Глава 5. Международное движение факторов производства	122
§ 5.1. Международное движение капитала	122
§ 5.2. Международная миграция рабочей силы	134
§ 5.3. Международные валютные отношения	143
Заключение	162
Список использованной литературы	163

Предисловие

Данное издание представляет собой курс «Мировая экономика и международные экономические отношения» для студентов образовательных организаций высшего образования, обучающихся по направлениям подготовки и специальностям, входящим в укрупненную группу направлений подготовки, специальностей «Экономика и управление», студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» и направления бакалавриата 38.03.01 «Экономика».

Автор, Осокина Наталья Викторовна, – профессор, доктор экономических наук, академик Академии гуманитарных наук, заслуженный работник высшего образования Российской Федерации.

В первой главе представлены общая характеристика мир-системного анализа, периодизация этапов развития мировой экономики, сущность и механизм ее функционирования. Показаны особенности экономического развития России, позиционирование нашей страны в мир-системе на различных этапах развития, вплоть до конца советского периода.

Во второй главе характеризуются черты современного этапа мировой экономики, субъекты современного мирового хозяйства, соответствующие ему классификация и группы стран, показатели уровня их развития и роль в международных экономических отношениях.

В третьей главе раскрываются сущность глобализации и ее влияние на положение различных групп стран, особенности современной региональной интеграции, обострение глобальных проблем и противоречий мирового хозяйства.

В четвертой главе рассматривается важнейшее международное экономическое отношение – международная торговля товарами и услугами, государственное и международное регулирование внешней торговли, роль России на мировом рынке товаров и услуг.

В пятой главе дается систематизированное представление о международном движении капитала, миграции рабочей силы и международных валютных отношениях. Представлены качественные и количественные характеристики участия России в этих международных отношениях.

В заключении показаны перспективы современной модели мировой экономики.

Введение

Развитие национального хозяйства России происходит на основе и в рамках ее позиционирования в мировой экономике. В связи с этим очень важным является выработка у студентов систематизированных научных представлений о развитии и механизме функционирования мировой экономики и особенностях ее современного этапа, что возможно только на основе правильно выбранной методологии.

Большинство современных учебных пособий по экономическим дисциплинам сформировалось на основе неоклассического подхода, который господствует в экономическом образовании российских студентов, начиная с 1992 года. Характерное для него представление о мировой экономике как о всеобъемлющем саморегулирующемся рынке, в котором каждая страна занимает подобающее место и трудится во имя общего блага, в начале XXI века на фоне развивающегося глобального кризиса является упрощенным. Критическое отношение к засилью неоклассического направления высказывается как российскими, так и западными авторами.

Специфика данного учебного пособия в том, что его материал направлен на ознакомление студентов с одним из альтернативных подходов к становлению и развитию мировой экономики – мир-системным анализом, более всего известным в России по трудам выдающегося американского ученого, профессора Йельского университета Иммануэля Валлерстайна (1930–2019).

Теоретическим выражением мировой экономики является капиталистическая мир-система модернити. Она представляет собой совокупность миро-хозяйства с единой системой разделения труда, определяемого отношениями центра и периферии, и политической структуры, состоящей из входящих в международную систему суверенных государств. Внутри миро-хозяйства существуют фундаментальные отношения неравенства. Экономическое развитие стран происходит нелинейно, под воздействием как рыночных, так и нерыночных факторов. Периферия формирует свою собственную модель капитализма, отличную от модели центра. В учебном пособии представлена характеристика этого процесса для России на материале историко-логического анализа ее развития.

Россия – самое необычное государство исторической мир-системы, которое интегрировалось в нее дважды. Первая попытка интеграции была в XVIII веке, она закончилась для России крушением государства и расколом мировой экономики на две различные социальные системы. Важнейшим результатом этого стало спасение нашей страной человечества от уничтожения мировым злом, которым являлся фашистский национал-социализм, порожденный противоречиями мирового хозяйства.

Второй раз наша страна интегрировалась в мир-систему в конце XX века, надеясь «войти в цивилизованную семью народов», что снова привело к крушению государства и огромным территориальным, геополитическим и экономическим потерям.

В эпоху глобализации многократно возрастает и становится очевидным влияние внешних факторов на развитие и благополучие каждого народа. Это повышает актуальность изучения закономерностей развития и механизмов функционирования мировой экономики для формирования компетенций всесторонне развитого специалиста. При этом сама модель глобализации на глазах трансформируется.

В настоящее время мир-система вплотную подошла к новому порогу перемен, сейчас во многом еще немыслимых для обычного человека. Запад больше не считается единственным непоколебимым символом прогресса, которым он обладает со времен Возрождения. И в процессе выбора ориентиров для будущей судьбы человечества только Россия с ее огромным культурным потенциалом обладает неповторимыми практиками альтернативного развития.

Глава 1. Категориальный аппарат и основы развития мировой экономики

§ 1.1. Теоретические основы развития мировой экономики

Мировая экономика – это совокупность экономик стран мира, объединенных различными видами мирохозяйственных связей.

Формирование мировой экономики совпадает по времени со становлением капиталистического рыночного хозяйства и берет свое начало в XVI столетии. Образованию мировой экономики предшествовали Великие географические открытия: открытие Америки (экспедиция испанских моряков под руководством генуэзского мореплавателя Христофора Колумба, 1492 г.) и морского пути вокруг Африки (Васко да Гама, Португалия, 1498 г.).

Мирохозяйственные связи и международная торговля существовали между отдельными странами всегда, в том числе, до формирования мировой экономики. Но они носили межстрановый, узко-региональный характер, например, торгово-экономические отношения между отдельными европейскими государствами, Европа – Северная Африка, Европа – Ближний Восток и т. п. Если к 1400 году европейцам была известна 1/10 земной поверхности, то после Великих географических открытий – 1/5, а к концу XVI века – 3/5.

Методологической основой для характеристики теоретической картины мировой экономики является *метод мир-системного анализа*, наиболее известный в России по работам американского экономиста и социолога, профессора Йельского университета Иммануэля Валлерстайна.

Главными теоретическими положениями школы мир-системного анализа являются:

- положение о капиталистическом характере современного мирового хозяйства, который определяет мотивации действующих в нем субъектов;
- действующая модель мирового хозяйства рассматривается как историческая система, а процесс формирования мировой экономики как генезис капиталистического способа производства;
- центральной категорией в миро-системном анализе является *капиталистическая мир-система*, или мир-система модернити, сформировавшаяся на протяжении XVI века;

– мировая экономика имеет *центро-периферическое* строение, в ней выделяются страны центра и страны периферии.

«Капиталистическая мир-система представляет собой совокупность миро-хозяйства, определяемого отношениями центра и периферии, и политической структуры, состоящей из входящих в международную систему суверенных государств» [6, с. 50].

Схематическая структура мир-системы представлена на рис. 1 [44, с. 206].

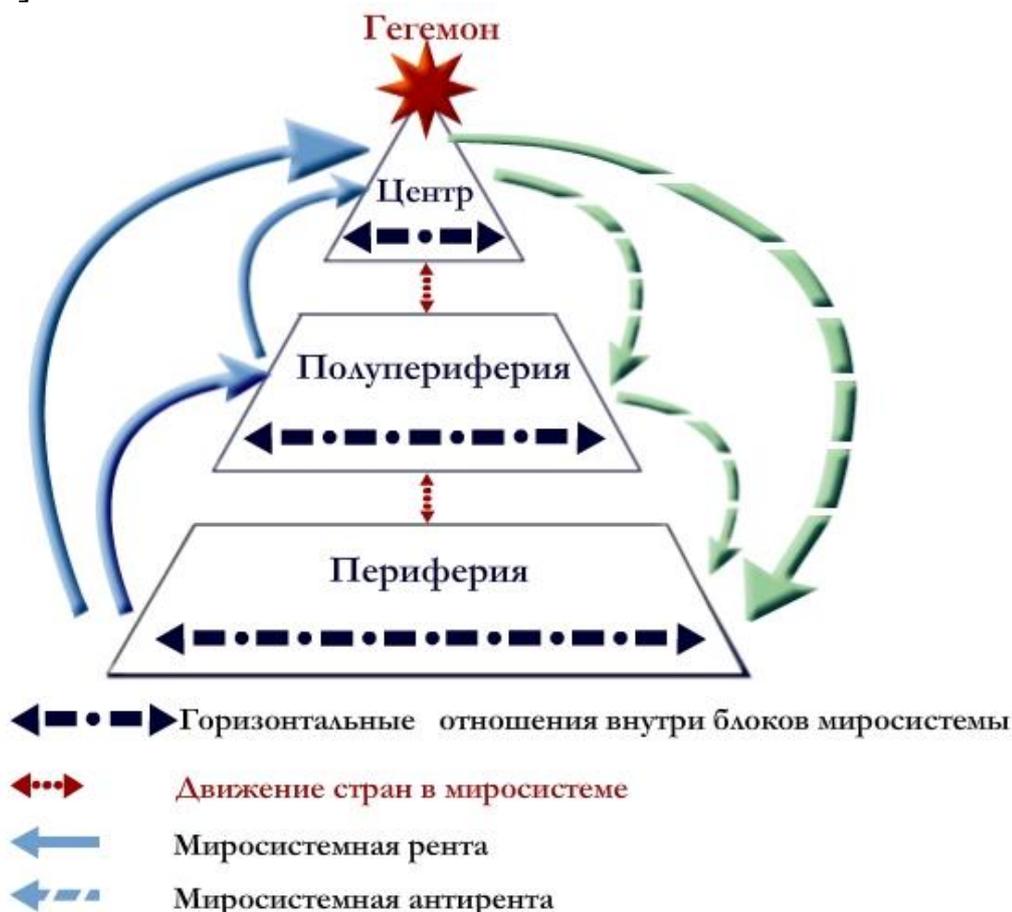


Рис. 1. Строение мир-системы

Исторически в качестве стран *центра* выделились так называемые страны Старого света, находившиеся в Западной Европе, имеющие непосредственный выход к Атлантическому торговому пути и создавшие особые торгово-колониальные империи, в которых они являлись метрополиями. Известны английская, французская, голландская, бельгийская, испанская и португальская колониальные империи. Колонии образовывали *периферию*. Сюда входили Американский континент, Африка, большая часть Азии, Австралия. Ряд ныне известных стран не входили ни в центр, ни в периферию, в том числе Россия.

Капиталистический характер существующей экономической системы проявляется, во-первых, в том, что основным мотивом производства является «безграничное накопление капитала», которое у К. Маркса называется законом производства прибавочной стоимости.

Во-вторых, в мир-системе существует интернациональная эксплуатация. Она проявляется в «иерархическом неравенстве распределения», которое реализуется посредством монополизации в центре высокоприбыльного производства. И. Валлерстайн подчеркивает, что капитализм использует не только присвоение собственником прибавочной стоимости, производимой его наемными работниками, «но и присвоение зоной сердцевины прибавочной стоимости, производимой в мир-экономике в целом» [7, с. 38].

Отношения мир-системной эксплуатации на рис. 1 выражают вертикальные отношения: присвоение мир-системной ренты (стрелки слева) и получение мир-системной антиренты (стрелки справа). **Мир-системная рента** – это преимущества, получаемые капиталистами стран центра за счет перераспределения прибавочной стоимости от периферии и полупериферии в центр в результате сложного механизма действия государства и межгосударственной политической системы в целом. Прибыли от эксплуатации колоний до 500 % годовых на вложенный капитал были обычным делом, иногда они достигали 2000 % годовых и более [23].

Извлечение мир-системной ренты имеет длительную историю, от грубых колониальных форм изъятия ресурсов до современных завуалированных, осуществляющихся через мировой финансовый рынок и систему международных экономических организаций [45, с. 31].

Кроме того, центр воздействует на периферию, формируя там особый тип экономического развития – периферийного, зависимого развития, которое связано с получением мир-системной антиренты. **Мир-системная антирента** – это комплекс упущенной выгоды и прямых убытков, получаемых странами периферии в результате ограничения самостоятельности в экономической политике и неэквивалентного перераспределения ресурсов в пользу стран центра.

Сущность мировой экономики состоит в функционировании центрo-периферической системы капиталистического рыночного хозяйства. Благодаря присвоению мир-системной ренты, в странах центра концентрируется накопление капитала и инноваций. Это ведет к концентрации богатств в странах центра, ускорению их экономического развития и повышению уровня жизни.

Кроме центра и периферии в мир-системе выделяется *полупериферия*. Особенность полупериферии заключается в том, что она «является одновременно эксплуатируемым и эксплуатирующим» структурным звеном в мир-системе. Полупериферия необходима, чтобы сделать функционирование капиталистической мир-экономики плавным, т. к. благодаря ей центр не сталкивается с объединенной оппозицией остальных.

В центре на разных этапах развития мир-системы выделяется конкретная страна-гегемон – держава, геополитическая позиция которой обеспечивает стабильное социальное распределение власти. Материальная основа мощи страны-гегемона коренится в возможностях предприятий, расположенных на ее территории, более эффективно действовать на всех трех основных экономических поприщах: аграрно-промышленном, торговом и финансовом. Держава-гегемон должна также обладать глобальной военной силой. Вследствие этого она может в значительной степени навязывать свои правила и свои желания в экономической, политической, военной, дипломатической и даже культурной сферах. Держава-гегемон присваивает большую долю мир-системной ренты по сравнению с другими странами центра. Из истории известно о трех этапах гегемонии разных держав в мир-системе: в середине XVII века Соединенные провинции – голландское владычество; в середине XIX века Соединенное королевство – британское владычество; в середине XX века – гегемония США.

Исторический характер современной системы мировой экономики означает, что ее существование имеет период возникновения, развития и окончания.

1. Мировая экономика сложилась около 1640 года. Центром стала Северо-западная Европа. Восточная Европа и Западное полушарие (впоследствии Латинская Америка) стали периферийными зонами. Полупериферией стали Испания и города – государства северной Италии.

2. Затем мир-система развивалась, последовательно включая в себя новые регионы. В своем развитии мировая экономика прошла доиндустриальный этап, этап домонополистического капитализма, этап государственно-монополистического капитализма и противостояния двух мировых хозяйств, в настоящее время вступила в постиндустриальный этап.

3. Капиталистическая мир-система придет к своему концу, когда исторические тенденции приведут ее в точку, где колебания системы станут настолько масштабными и хаотичными, что окажутся несовместимыми с обеспечением жизнеспособности ее институтов. Тогда система будет заменена одной или несколькими другими системами.

Основами развития мировой экономики являются: *международное разделение труда, мировой рынок, международные экономические отношения.*

Международное разделение труда является формой развития общественного разделения труда, которое имеет такие функциональные виды, как общее, частное и единичное.

Общее – разделение труда между крупными сферами материального и нематериального производства: промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь и т. д.

Частное – разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям: тяжелая и легкая промышленность, животноводство и растениеводство, а также внутри них, например нефтедобыча, металлургия, машиностроение в рамках тяжелой промышленности.

Единичное – разделение труда внутри одного предприятия как внутри цикла создания законченного товара.

Производственный процесс, расчленяясь на относительно самостоятельные фазы, в то же время подвержен территориальной концентрации. В связи с этим выделяются:

- межрегиональное разделение труда между регионами одной и той же страны;
- международное разделение труда между различными странами.

Международное разделение труда (МРТ) – высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах с последующим обменом и кооперированием. Важной предпосылкой развития МРТ является международное разделение других факторов производства: земли, капитала, технологий, предпринимательских способностей. Основными формами МРТ являются международная специализация и кооперация производства.

Международная специализация производства (МСП) – это рост концентрации однородного производства товаров и услуг сверх внутренних потребностей страны на основе их прогрессирующей дифференциации.

Основанием для устойчивой концентрации производства конкретных товаров и услуг в отдельной стране является обладание данной страной экономическими преимуществами в их производстве. **Экономическое преимущество** связано с наличием в данной стране таких факторов производства и их комбинаций, которое позволяет ей:

- производить конкретные товары и услуги в большем объеме, чем это требуется для внутреннего потребления;
- производить соответствующие товары более эффективно по сравнению с другими странами.

Экономические преимущества могут быть естественными или приобретенными.

Естественные преимущества, как правило, обусловлены фактором земли, с которым связаны природно-климатические условия, запасы природных ресурсов, удобное расположение по отношению к торговым путям и пр. Так, Саудовская Аравия имеет преимущества в добыче нефти, Бразилия – в производстве кофе.

Приобретенные преимущества связаны с наличием избытка физического капитала (машин, оборудования, производственных сооружений и коммуникаций) и квалифицированного труда. Страны, обладающие ими, получают преимущества в выпуске автомобилей, станков, электроники, летательных аппаратов, информационных и финансовых услуг.

Международная специализация производства развивается по двум направлениям: производственному и территориальному.

В территориальном аспекте международная специализация производства предполагает специализацию отдельных стран и регионов на производстве определенных продуктов для мирового рынка. Например, природно-климатические условия ряда стран Латинской Америки предполагают их специализацию на выращивании кофе, природные ресурсы России обуславливают развитие добывающих отраслей.

Производственное направление подразделяется на межотраслевую и внутриотраслевую специализацию.

Межотраслевая специализация предполагает сосредоточение в отдельных странах определенных отраслей производства, ориентированных на мировой рынок. Она в значительной степени связана с обладанием естественными преимуществами. Так, в первой половине 20-го столетия Норвегия специализировалась на выплавке алюминия, Финляндия – на производстве лесоматериалов и деревообработке, Голландия и Дания – на производстве мясомолочной продукции и т. п.

Под влиянием НТП происходит переход к преимущественно внутриотраслевой специализации, которая включает:

- предметную специализацию – сосредоточение в одной стране выпуска определенных видов продукции данной отрасли. Так, в электронной отрасли США специализируется на производстве компьютеров, а Япония – на производстве роботов и телевизоров;

- специализацию на производстве изделий определенных типоразмеров. Так, тракторостроение США выпускает наиболее мощные колесные и гусеничные тракторы, Англии – колесные тракторы средней мощности, Германии – колесные тракторы малой мощности;

- поддетальную специализацию, распространенную в машиностроении. Например, в легковом автомобиле насчитывается до 20 тыс. деталей и узлов, в прокатных станах – около 100 тыс., в электровозах – до 250 тыс. Примером такой специализации может служить производство шведского автомобиля «Вольво». Более 60 % комплектующих автомобиля Швецией импортируется;

- постадийную (технологическую) специализацию, распространенную в химической, металлургической промышленности, фармацевтике и т. д.

Международная производственная кооперация (МКП) – форма организации совместного или взаимосогласованного производства с участием нескольких хозяйствующих субъектов мировой экономики. Выделяются следующие формы МКП:

- совместное производство;
- подрядная кооперация;
- поставки в рамках лицензионных соглашений;
- производственная специализация;
- организация совместных предприятий и др.

В процессе развития международного разделения труда (МРТ) развивается мировой рынок. **Мировой рынок** – сфера устойчивых

товарно-денежных отношений между странами, основанных на МРТ и других факторах производства. На мировом рынке складываются международные экономические отношения.

Международные экономические отношения – это устойчивые взаимосвязи, складывающиеся на основе МРТ и функционирования мировых рынков факторов производства. К ним относятся:

- международная торговля товарами и услугами;
- международная миграция капитала;
- международное движение рабочей силы;
- международное научно-техническое и производственно-инвестиционное сотрудничество;
- международные валютно-финансовые отношения.

В мир-системе МРТ проявляется в том, что периферия выступает для центра поставщиком экономических ресурсов, прежде всего это сырье и труд.

В процессе развития мировой экономики складывается мировое хозяйство. **Мировое хозяйство** – это международный хозяйственный механизм, состоящий из взаимодействующих частей национальных экономик (отраслей, секторов, регионов), связанных сочетанием подвижных факторов производства и объединенных международной специализацией и кооперированием.

Между явлениями, которые обозначаются категориями «мировая экономика» и «мировое хозяйство», имеется общее и отличное. Общее заключается в том, что оба явления существуют в мировом экономическом пространстве, в котором складываются международные экономические отношения и процессы.

Мировая экономика – это понятие более широкое, чем мировое хозяйство, и она исторически сложилась раньше. Мировая экономика сформировалась к концу XVI века, а мировое хозяйство – к XX веку [45, с. 12]. К этому времени в странах периферии складывается первичная индустриализация, и они способны адаптироваться в международный хозяйственный механизм.

В систему мировой экономики национальные экономики входят в полном объеме, включающем как экспортно ориентированный, так и внутренне ориентированный секторы национальных хозяйств, соответственно, их рыночные и нерыночные анклав, а в систему мирового хозяйства включены только внешне ориентированные рыночные секторы национальных экономик.

Мировое хозяйство существует в различных моделях, а модель мировой экономики, содержащая в своей структуре центр, периферию, полупериферию и межгосударственную политическую систему, неизменна, пока существует капиталистический способ производства. Изменяется лишь положение отдельных стран и регионов в мир-системе, страновой состав ее структурных частей, страны-гегемоны. В XX веке было два типа мирового хозяйства: мировое капиталистическое хозяйство и мировое социалистическое хозяйство, и оба они входили в мировую экономику. В 90-е годы начался этап глобализации мирового хозяйства. Говорить же о глобализации мировой экономики некорректно, поскольку мировая экономика глобальна по определению.

Наконец, не совпадает периодизация этапов мировой экономики и мирового хозяйства. Хронология этапов мирового хозяйства у большинства авторов начинается с конца XIX века, а центр-периферическое строение мировой экономики сложилось к концу XVI века. Сравнение стран в мировой экономике происходит по нескольким направлениям, важнейшим из которых является их участие в создании мирового валового продукта, доля в мировом рынке товаров и услуг, доля в мировом рынке капитала, уровень валового внутреннего продукта на душу населения.

Участие стран в создании мирового валового продукта характеризует их экономическую мощь и показывает долю в мировом ВВП.

Показатель экономической мощи определяют на основе абсолютного объема валового внутреннего или валового национального продукта (ВВП, ВНП) в миллиардах долларов. Для того чтобы избежать существенных искажений при международных сопоставлениях ВВП, необходимо соблюдать следующие правила:

- сопоставляемые показатели должны быть приведены к одному году или к одному и тому же периоду;
- сопоставляемые показатели должны быть приведены к единой валюте с учетом покупательной способности национальных валют;
- показатели должны быть выражены в сопоставимых ценах.

Существует два подхода к расчету ВВП:

1) расчет по номинальному ВВП – при пересчете национальной совокупной стоимости в доллары США по обменному курсу. Однако чем более развита страна, тем относительно выше в ней цены на одинаковые товары. Классический пример: Биг-Мак (гамбургер, предлагаемый компанией McDonald's) в Швейцарии стоит в десять раз

дороже, чем в Венесуэле. Поэтому номинальный ВВП развитых стран завышен, а номинальный ВВП развивающихся стран занижен;

2) для решения указанной проблемы в экономику было введено понятие «паритет покупательной способности». *Паритет покупательной способности валют (ППС)* отличается от обменного курса валют. Это расчетный курс, который выражает соотношение валют разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определенному набору товаров и услуг.

В первую десятку стран мира по экономической мощи (ВВП с учетом ППС, миллиарды долларов) входят: 1) Китай – 27,804; 2) США – 20,289; 3) Индия – 11,321; 4) Япония – 5,451; 5) **Россия** – 4,176; 6) Германия – 4,160; 7) Индонезия – 3,778; 8) Бразилия – 3,316; 9) Великобритания – 2,975; 10) Франция – 2,860 [31].

Одна из целей, которые Владимир Путин ставил в майских указах 2018 года, – войти в пятерку ведущих экономик мира до 2024 года, – выполнена досрочно [48].

Исходя из наличия двух подходов к оценке размеров экономики, можно встретить противоположные друг другу утверждения насчет экономики России, поскольку по номинальному ВВП Россия не попадает даже в десятку самых больших экономик. Самые крупные экономики мира по ВВП номинальному, миллиарды долларов: 1) США – 21,439; 2) Китай – 14,140; 3) Япония – 5,154; 4) Германия – 3,863; 5) Индия – 2,935; 6) Великобритания – 2,743; 7) Франция – 2,707; 8) Италия – 1,988; 9) Бразилия – 1,847; 10) Канада – 1,730; 11) **Россия** – 1,637 [31].

В настоящее время многие экономисты предпочитают второй подход как более достоверный. Например, МВФ (Международный валютный фонд) с 2020 года отказался рассчитывать номинальный ВВП стран и стал публиковать только данные об экономике по ППС.

Показатель экономической мощи характеризует абсолютные размеры национальной экономики, но не уровень благосостояния людей, обеспечиваемый на ее основе. Этот уровень показывает производство ВВП на душу населения и измеряется в тысячах долларов. Принято считать его условным показателем уровня экономического развития. Более точное представление об уровне экономического развития можно получить с учетом системы показателей (подробнее об этом в § 2.2 второй главы).

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение мировой экономики и назовите примерную дату начала ее формирования.
2. Охарактеризуйте теоретическую модель мировой экономики и ее структурные блоки.
3. Каковы основные положения метода мир-системного анализа?
4. Охарактеризуйте вертикальные отношения и их влияние на положение разных групп стран мировой экономики.
5. Покажите общее и отличное между общественным разделением труда и международным разделением труда.
6. Каковы формы МРТ?
7. Охарактеризуйте содержание и разновидности экономических преимуществ.
8. Каково содержание различных форм международной специализации производства?
9. Перечислите основные формы международных экономических отношений.
10. Что такое мировое хозяйство? В чем общность и отличия понятий «мировая экономика» и «мировое хозяйство»?
11. Как сравниваются страны в мировой экономике? Что выражает показатель экономической мощи? Как он связан с уровнем экономического развития страны?

§ 1.2. Предпосылки и этапы развития мировой экономики

Главная роль в становлении капиталистической мир-системы принадлежит европейцам. Два важнейших процесса были **предпосылками** формирования мировой экономики:

- падение феодализма, которое открыло простор развитию капиталистических отношений в европейских государствах;
- великие географические открытия.

Согласно школе мир-системного анализа центр капиталистической мир-системы сложился раньше ее периферии и способствовал формированию последней. По мнению И. Валлерстайна, центр капиталистической мир-системы модернизируется случайно сложился в Западной Европе. Факторами его формирования были:

1) единовременное падение всех институтов, препятствовавших утверждению капиталистической мотивации в качестве господствующей, – класса феодалов, средневекового государства и католической церкви;

2) формирование в результате открытия Америки Атлантического торгового пути и перемещение европейских стран, омываемых Атлантическим океаном, в центр мировой торговли;

3) возникновение государства нового типа и межгосударственной системы, игравших важную роль в закабалении периферии и способствовавших в конечном счете утверждению капитализма как новой хозяйственной системы.

Только все это вместе привело к утверждению капиталистического способа производства. «Реальный капитализм исторически сложился именно как мир-система и приобрел свои конкретные черты именно в процессе развития мир-экономики» [23, с. 25].

Не будет преувеличением сказать, что большая часть периферии была открыта и завоевана для капитализма Испанией, эту «заслугу» она делит с Португалией. В 1494 году Испания и Португалия с благословения папы римского заключили Тордесильянский договор, разграничивший их заморские владения.

Кортес завоевал Мексику – страну ацтеков, а Франсиско Писарро – Перу, страну инков. В Европу хлынуло золото и серебро. Испанцы захватили территории Боливии и Колумбии, богатой изумрудами, правили в Венесуэле, завоевали Аргентину и Чили. В Африке им принадлежал ряд городов Алжира, Оран, Триполи, Тунис, в Юго-Восточной Азии – Филиппины. XVI век был самым блестящим в испанской истории, превратив ее в мировую империю.

Португальцы захватили Бразилию, и она являлась их колонией до XIX века. В Африке им принадлежали Ангола и Мозамбик. Они захватили Малакку – крупный порт на пересечении важнейших торговых путей из Индии к островам Индонезийского архипелага.

Началось формирование колониальной системы эпохи капитализма. **Колонии** (лат. *colo* – обрабатываю, обитаю) – это страны, лишённые политической и экономической самостоятельности, находящиеся под властью какого-либо государства (**метрополии**) и управляемые на основании специального режима.

Первые экспедиции колонизаторов напоминали крестовые походы. Общение с местным населением сводилось к ограблению,

порабощению, насильственной христианизации, пыткам и массовому уничтожению тех, кто пытался протестовать. Используя монополию на распоряжение достоянием колоний, опиравшуюся на военную силу, метрополии получали с них колониальную ренту. Дешевое благодаря рабскому труду колониальное сырье сделало возможным накопление капитала в тех немногих странах, которые использовали наемный труд.

Первоначальное накопление капитала протекало бы гораздо медленнее, «черепашьими темпами», если бы в ходе завоевания и ограбления периферии не были присвоены огромные ценности, которые использовались в процессе последующей капитализации: золото, серебро, драгоценные камни, редкие для Европы продукты, которые перепродавались по многократно завышенным ценам, наконец, человеческий товар – рабы. Изъятие этих ценностей, а также захват земель, с которых вытеснялось коренное население, неблагоприятно отразились на его положении. Геноцид, непосильный труд, инфекционные заболевания, к которым у индейцев не было иммунитета, вызвали значительное сокращение численности населения в Латинской Америке: с 40–60 млн в 1492–1520 годы до 9–13 млн в 1650–1670 годы. Заселение Америки чернокожими невольниками обернулось немалыми потерями для Тропической Африки, откуда в XVI–XIX веках было вывезено европейцами 15–16 млн рабов.

Необходимыми условиями принадлежности страны к центру капиталистической мир-системы в пору ее становления являлись:

- сильное централизованное государство;
- сочетание обладания иностранной зависимой территорией с капиталистическим характером национальной экономики;
- наличие пассионарной националистически ориентированной буржуазии;
- капиталистическое использование самих колониальных территорий (как ресурсной базы, сферы эксплуатации и рынка сбыта);
- доступ к ведущим торговым путям и центрам мировой торговли;
- обладание достаточной военной мощью.

Характерными чертами периферийной страны в пору становления капиталистической мир-системы являлись:

- политическое подчинение метрополии, управление на основе специального режима;

- принудительное изъятие национальных богатств на неэквивалентной основе в форме ограбления или обмана;
- насильственное принуждение к труду, рабский или полурабский труд;
- сотрудничество местной элиты с иностранными поработителями [45, с. 18].

Почти четыре столетия большая часть мировой территории находилась в роли политически подчиненной центру периферии. Еще в начале XX века на земном шаре было всего 55 независимых государств.

Согласно подходу мир-системного анализа изначально в экономическом отношении периферия вовсе не отставала от центра. В. Л. Иноземцев отмечает: «Предпринимая первые колонизаторские усилия, европейцы не имели хозяйственного превосходства. Даже спустя два с половиной столетия после появления первых колоний в Америке все европейские страны вместе взятые обеспечивали не более 23 % мировой промышленной продукции, в то время как на долю Индии приходилось 24,5 %, а Китая – почти 33 %. Через 150 лет доля Европы составляла уже 62 %, а доли Индии и Китая – 1,7 и 6,2 % соответственно» [22, с. 4–5]. Таким образом, произошло перераспределение производства материального богатства из Азии в Европу.

В 1750 году разница в объеме ВВП на душу населения, исчисленная с учетом паритета покупательной способности, между странами центра и периферии почти отсутствовала. Однако в 1860 году разница составляла уже почти два раза, в 1950 году достигла 5,8 раза и в 1996 году равнялась примерно 6,6 раза.

Формирование мировой экономики совпадает по времени со становлением капиталистического рыночного хозяйства. Оно прошло в своем развитии три этапа и находится на четвертом.

I этап – доиндустриальный – конец XVI – конец XVIII века.

II этап – капитализм свободной конкуренции – конец XVIII – 70-е годы XIX века.

III этап – государственно-монополистический капитализм – 70-е годы XIX века – 60-е годы XX века.

IV этап – постиндустриальный – 60-е годы XX века по настоящее время.

Для каждого этапа можно выделить следующие характерные признаки:

- материальную базу, характеризующую уровень развития вещественного и личного фактора производства;
- главную форму капитала;
- ведущее международное экономическое отношение;
- страну, имеющую статус державы-гегемона, или другую страну, играющую лидирующую роль в мировом политико-экономическом развитии.

Доиндустриальный этап. На этом этапе происходит развитие капиталистического уклада в странах Западной Европы. В ядро мир-системы входят централизованные государства Западной Европы, имеющие колонии и выход к новым торговым путям, прежде всего ускоренно модернизирующиеся Нидерланды (Голландия) и Великобритания, а также Франция. Испания утрачивает мировое господство, но сохраняет большую часть своих колоний.

Продолжаются колониальные захваты и их передел. Некоторые азиатские государства: Китай, Корея, Япония – пытались «закрыться» от колониальной экспансии, что удалось только последней.

Материальной базой стран центра является ручное мануфактурное производство, базирующееся на наемном труде. Мануфактуры ориентированы на массовый рынок.

На периферии формируется экономика, базирующаяся на труде рабов и крепостных. Три наиболее передовые страны Запада: Англия, Голландия и Франция – сыграли решающую роль в становлении рабовладельческой экономики в Новом Свете. Переход к крупным плантациям, где производство базировалось на принудительном рабском труде, был совершен на Карибских островах в 40–50-е годы XVII века британскими и французскими землевладельцами, которых поддерживали независимые голландские купцы.

Главной формой капитала становится **торговый капитал**, главным и, по существу, единственным международным экономическим отношением – международная торговля. В XVII веке, как отмечает Б. Кагарлицкий, было характерно «сочетание войны, торговли и разбоя... голландцы говорили, что война и торговля всегда идут вместе» [24, с. 53]. Страны-метрополии по ничтожным ценам вывозили колониальные товары: пряности, драгоценные камни, серебро, опиум, чай, кофе, шелк, рабов – и перепродавали их на европейских товарных биржах, главной из которых в XVII веке была Амстердамская (создана в 1608 году). Норма прибыли достигала 700–1000 %.

Самой передовой в торгово-промышленном отношении страной являлись Нидерланды (Голландия). Они организовали товарооборот между Западным миром и Востоком. Здесь раньше всего в Европе произошла буржуазная революция, связанная с борьбой голландской буржуазии за независимость от испанского владычества, в котором страна находилась в XVI веке, и утвердилось протестантское вероисповедание, наиболее соответствующее духу капитализма.

Голландия строит самый мощный торговый флот в Европе и благодаря самому дешевому фрахту становится «мировым извозчиком». Голландцы создали мощную колониальную империю с центром в столице теперешней Индонезии – Джакарте. И именно Голландия – самая передовая буржуазная страна – оказалась лидером в развитии работорговли XVII века.

Во второй половине XVII века Нидерланды были вынуждены уступить лидерство Великобритании, а в XVIII веке навсегда утратили престиж великой державы.

Период доиндустриального этапа (XVI–XVIII века) в истории экономических учений европейских стран принято называть эпохой *меркантилизма* (итал. *mercante* – торговец, купец). В накоплении денежного богатства важную роль играет государственная власть и проводимое ею регулирование производственных и торговых отношений.

Этап капитализма свободной конкуренции. Под свободной конкуренцией в данном случае понимается более высокая степень развития капитализма в странах центра в условиях отсутствия устойчивых экономических монополий.

Материальной базой в странах центра становится машинное производство. На периферии остается преимущественно ручное ремесленное производство и принудительный труд в рудниках и на плантациях. Ведущей формой капитала становится *промышленный капитал* – это капитал, функционирующий в сфере материального производства и находящийся одновременно на всех трех стадиях кругооборота и в соответствующих им функциональных формах. Происходит первичная индустриализация стран центра, прежде всего в Англии. Вслед за ней на путь индустриализации вступили США, Франция, Германия.

Изменяется экономическое положение периферии. Если в период формирования и на первом этапе развития мировой экономики периферия экономически почти не отставала от центра, а такие

страны, как Индия и Китай, даже превосходили его, то на втором этапе это отставание проявилось в полной мере и привело к растущему разрыву.

На роль гегемона мировой экономики выдвигается Великобритания, которая становится крупнейшей владелицей колоний (6,5 млн км² с населением 145 млн чел.), что превышало метрополию по территории в 75 раз и по населению в шесть раз.

Колониальная империя позволяла обеспечивать собственную промышленность необходимым и крайне дешевым сырьем, а также обширным рынком сбыта готовых изделий. Страна превратилась в промышленную мастерскую мира. Доминирующее положение в мировой промышленности и торговле создало условия для развития английского кредита. Возникло направление *классической политической экономии*, которое выдвигало требование свободы торговли и невмешательства государства в частнопредпринимательскую деятельность.

Политика свободной торговли разоряла периферию, а Китаю силовыми методами была навязана «свободная торговля» опиумом, с помощью которого значительная часть населения была наркотизирована.

Развитие капитализма в рамках второго этапа мировой экономики характеризовалось обострением противоречий между трудом и капиталом. Пролетариат вел классовые бои, особенно ожесточенно во Франции (Лионские восстания рабочих – 1831 и 1834 годы; восстание рабочих в Париже – 23–26 июня 1848 года; создание Парижской коммуны 18 марта 1871 года), в Англии – движение чартистов в 1837–1854 годы.

Потребность в теоретическом осмыслении противоречий капиталистической экономики привела к созданию *марксистского* направления в политической экономии. Его основоположниками являлись К. Маркс и Ф. Энгельс. К. Маркс выступал внутренним критиком и продолжателем классической политической экономии. Он исследовал противоречия капитализма, создал экономическую теорию эксплуатации труда и поставил вопрос об исторической судьбе капитализма. На основе этих идей сложились политические партии и движения, оказавшие влияние на историю XX века.

Этап государственно-монополистического развития капитализма. Третий этап развития мировой экономики делится на два больших периода:

1) период до Второй мировой войны и формирования мирового социалистического хозяйства;

2) послевоенный период до распада мировой колониальной системы империализма.

В конце XIX – начале XX века происходит научно-техническая революция, связанная с распространением электричества и созданием новой энергетической основы промышленности. Расширяется круг стран, претендующих на вхождение в центр мир-системы.

Материальной базой в странах центра постепенно становится массовое индустриальное производство. Для экономики индустриального типа характерно, что в промышленности занято 45–70 % трудоспособного населения. Ведущая роль в экономике переходит от легкой и пищевой отраслей к тяжелой промышленности, машиностроению и металлообработке, химической промышленности.

Концентрация производства и капитала приводит к образованию монополий в промышленности и банковском деле. Основными формами монополий являются картель, синдикат, трест, концерн. Формируется система монополистической конкуренции.

Главной формой капитала становится **финансовый капитал** – слияние на основе акционерной формы собственности монополистического промышленного и банковского капитала. Формируется **финансовая олигархия** – верхушка крупной буржуазии, представленная клановыми или территориальными объединениями владельцев финансового капитала, которые сосредоточивают экономическую и политическую власть в обществе.

На роль ведущей формы международных связей выдвигается **вывоз капитала** – изъятие из национального экономического оборота части финансовых или материальных ресурсов и перемещение их за границу с целью получения более высокой нормы прибыли.

Страны периферии втягиваются в капиталистическое производство, подчиненное удовлетворению потребностей центра в минеральном и сельскохозяйственном сырье. Их экономическое развитие является внешне ориентированным. Вывоз капитала становится главным механизмом эксплуатации периферии центром.

Но зависимые территории распределены между странами центра крайне неравномерно, не в соответствии с их экономической и промышленной мощностью, что обостряет борьбу за экономический и территориальный передел мира.

Капитализм вступает в империалистическую стадию развития. Развивается милитаризм, особенно сильно в Германии и Японии, которым не хватало рынков сбыта, где они бы могли диктовать свои условия. Это привело к двум мировым войнам. Важную роль в развязывании обеих войн сыграла Германия. Здесь с целью пропаганды империалистических аннексий была образована специальная организация – Пангерманский союз. Его представители доказывали, что Германия окружена мощными державами – Англией, Францией, Россией, не имеет жизненного пространства и ей необходимо приобретение новых территорий.

Первая мировая война (1914–1919) привела к изменению расстановки сил в мир-системе и характера мирового хозяйства. В России произошла Октябрьская революция, в результате которой страна выпала из межгосударственной политической системы капитализма и произошел *раскол мира по социально-политическому принципу*, усилившемуся после Второй мировой войны (1939–1945).

Его содержание проявилось в следующем.

1. После победы СССР над гитлеровской коалицией из капиталистической мир-системы выделились страны Восточной Европы, Китай, Вьетнам, Северная Корея, первая страна в Центральной Америке – Куба. Наряду с мировым капиталистическим хозяйством формируется мировое социалистическое хозяйство.

2. Сложилось два главных военно-политических блока:

- Организация Североатлантического договора (НАТО, 1949 г.), в которую первоначально вошли Англия, Бельгия, Голландия, Норвегия, Италия, Люксембург, Португалия, Франция, США, Канада;
- Организация Варшавского договора о дружбе, сотрудничестве и взаимопомощи (ОВД, 1955 г.).

3. В качестве лидеров выделяются две сверхдержавы: Соединенные Штаты Америки, которые становятся гегемоном капиталистической мир-системы, и Советский Союз.

4. Сложился паритет вооруженных сил между СССР и США.

5. Между двумя секторами мирового хозяйства складываются отношения, получившие название «холодной войны».

Переход роли гегемона мир-системы от Англии к США был обусловлен следующими обстоятельствами:

- США превращаются в самую крупную индустриальную державу мира. Этому способствуют обе мировые войны, которые разру-

шали экономику их соперников, а самим США были выгодны. В США в 1949 году было сосредоточено 54,6 % капиталистического промышленного производства, 33 % экспорта, около 75 % золотых резервов капиталистического мира;

– США становятся мировым финансовым центром и обладателем мировой резервной валюты. При их ведущей роли США были созданы Бреттонвудские институты: Международный валютный фонд (МВФ) и Мировой банк реконструкции и развития (МБРР) – международные валютные и кредитные институты, способствовавшие стабилизации и интеграции капиталистического мирового хозяйства, координации валютной политики стран центра;

– США стали во главе мощной военной организации Североатлантический альянс (НАТО), созданной 4 апреля 1949 года и объединившей десять стран: Бельгию, Британию, Италию, Канаду, Люксембург, Нидерланды, Норвегию, Португалию, США, Францию.

СССР стал центром мирового социалистического хозяйства. Советский Союз был второй по экономической мощи державой мира. Среднедушевой ВВП на душу населения с 1960 года до середины 80-х годов XX века в СССР составлял более 45, а в РСФСР составлял более 50 процентов от уровня США.

В 1949 году по инициативе СССР была создана интеграционная группировка стран СЭВ (Совет экономической взаимопомощи). В нее входили СССР, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния и Чехословакия, Албания (в 1961 году вышла), Германская демократическая республика, Монголия, Куба, Социалистическая республика Вьетнам – всего десять стран. Кроме того, в работе СЭВ участвовали Социалистическая Федеративная республика Югославия, Финляндия, Северная Корея, Ирак, Мексика. На СЭВ приходилось 18,5 % территории земного шара, 10,2 % населения, 21,3 % мирового промышленного производства.

Мировое социалистическое хозяйство базировалось на преобладании государственной собственности на средства производства, использовании методов централизованного планового регулирования и административного ограничения рыночных отношений.

Пришлось создать и военную организацию в противовес военному блоку НАТО. Варшавский договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи (ОВД) был подписан 14 мая 1955 года в Варшаве. Странами участницами были Албания (вышла из договора в 1968 году), Болгария, Венгрия, Германская демократическая респу-

блика, Польша, Румыния, СССР и Чехословакия. Баланс военных сил между Советским Союзом и США обеспечил остальному большинству государств 50 лет мирного развития при незначительных военных тратах.

При активной поддержке Советским Союзом национально-освободительной борьбы народов колоний происходит крушение колониальных режимов на периферии. 1950–1970-е годы XX века считаются периодом распада колониальной системы империализма.

В 1960 году была принята Декларация ООН о предоставлении независимости колониальным странам и народам. Однако и в настоящее время насчитывается порядка 62 зависимых территорий: это страны, которые не имеют независимости, но обладают всеми характеристиками страны: территория, границы, население и т. д. [21].

Происходит пересмотр теоретических взглядов на природу рынка. Концепцию классического либерализма сменяет *кейнсианство*.

Дж. М. Кейнс (1883–1946) показал, что рыночная система дает сбои в области распределения ресурсов, и по-новому определил обязанности государства в рыночной экономике: не только быть «ночным сторожем», но и осуществлять макроэкономическое регулирование.

После Второй мировой войны в экономике многих стран (Франции, Великобритании, Италии, Австрии, ФРГ и др.) образовался весьма обширный государственный сектор, что привело к утверждению смешанной экономики. В хозяйственной практике получили распространение элементы политики *дирижизма*, в которой большое внимание государства уделяется повышению конкурентоспособности национальных фирм и осуществлению контроля над системой внешнеэкономических связей (особенно в Японии и Южной Корее).

Основные черты современного этапа развития мировой экономики будут излагаться в главе II.

Вопросы для самоконтроля

1. Каковы предпосылки формирования мировой экономики?
2. Каковы были условия принадлежности страны к центру и периферии на стадии формирования мир-системы?
3. Охарактеризуйте понятия колонии и метрополии. Чем обобщивалась колонизация для местного населения?
4. Какова хронология и признаки этапов мировой экономики?

5. Охарактеризуйте доиндустриальный этап мировой экономики.

6. В каких частях мир-системы использовался наемный и несвободный труд? Какую роль играл рабский труд в становлении капиталистической мир-экономики?

7. Какие условия позволили Голландии стать гегемоном первого этапа мир-системы?

8. Основные признаки этапа капитализма свободной конкуренции. Что способствовало превращению Великобритании в гегемона второго этапа мировой экономики?

9. С чем был связан раскол мира по социально-политическому принципу и в чем состояло содержание данного раскола?

10. Каковы были роль и место в мировой экономике Советского Союза и стран СЭВ?

11. Как изменяется политическое положение периферии в 50–70-е годы XX столетия?

12. В чем была новизна кейнсианского направления в экономической теории по сравнению с классической политэкономией?

§ 1.3. Россия в процессе развития мировой экономики

Для русских XV век был периодом окончательного освобождения от власти Золотой Орды. На заре формирования мир-системы происходит превращение России из Московского княжества в Русское царство.

В России *первый* этап мировой экономики охватывает период от великой Смуты (после Бориса Годунова) и до конца правления Екатерины II.

Второй этап развития мировой экономики в России начинается с правления Павла I (1796–1801) и заканчивается во время правления Александра II (1856–1881).

Третий этап развития мировой экономики представляет собой исторический период, начавшийся после аграрной реформы Александра II и закончившийся при Н. С. Хрущеве.

В *четвертый* этап развития мировой экономики страна вступила при Л. И. Брежневе [45, с. 34].

Формирование основной части российских территорий происходит одновременно с процессом образования мир-системы. Еще

при Иване IV Грозном (годы правления 1547–1584) были завоеваны Казанское и Астраханское ханства, присоединены Прикаспий и Приуралье, состоялся поход Ермака в Сибирь. Русские первопроходцы дошли до Тихого океана, основали первые поселения на Аляске, Курильских и Алеутских островах. Страна превратилась в многонациональное государство, населенное христианами, мусульманами, буддистами, язычниками. Территория России была огромна по размерам и низка по плотности населения. Большие расстояния и культурная неоднородность затрудняли формирование единого рыночного пространства.

Особенности *мир-системного статуса России* на всем протяжении ее развития в новой истории заключались в сочетании периферийных и непериферийных черт ее геоэкономического бытия. Она относилась к тем странам, которые не входили ни в центр, ни в периферию мир-системы. По мнению И. Валлерстайна, Россия вошла в мир-систему с полупериферийным статусом вследствие силы своей государственной машины (включая армию) и уровня индустриализации, уже достигнутого в XVIII веке [7, с. 50].

Отличия России от стран центра просматриваются по следующим направлениям.

1. Страна была отрезана от ведущих морских торговых путей: Атлантического и в Юго-Восточную Азию, что сдерживало развитие международных связей. За выход к морским путям боролись все русские государи, начиная с Ивана IV, особенно Петр I и Екатерина II. Но даже после того, как для русских кораблей были открыты Северный торговый путь через Балтийское море и путь в Средиземноморье через Черное море, Россия намного проигрывала в транспортном отношении странам центра. А для доставки товаров к портам требовалось преодолеть гужевым транспортом по бездорожью огромные российские пространства. Вследствие этого, а также из-за торговой монополии западноевропейских государств Россия не могла извлекать значительные выгоды из международной торговли.

2. Суровые условия существования русского этноса обуславливали более низкий уровень производства прибавочного продукта на душу населения по сравнению со странами Западной Европы. Россия – страна с «нелиберальной географией», самая холодная в мире, имеющая мало эффективных территорий. В целом по России среднегодовая температура – минус 5,5 °С. За эталон принята среднегодовая температура плюс 10 °С. Эффективной территорией считается

такая, в которой среднегодовая температура не опускается ниже плюс 2 °С, расположенная не выше 2000 метров над уровнем моря. Из-за холодного климата выход растительной биомассы с 1 га в России в 2–2,5 раза ниже, чем в Западной Европе, и в 3–5 раз ниже, чем в субтропических странах Дальнего Востока и основной части США. На неэффективных территориях резко повышаются затраты на строительство промышленных и жилых объектов. Промышленные товары, производимые на неэффективных территориях, оказываются в 2–3 раза дороже.

3. У России не было колоний, как в западноевропейских странах центра. Присоединяемые территории и население не были безопасно отделены и удалены от нее, как в классических колониях мир-системы. По словам Б. Кагарлицкого, «власть стремилась любую завоеванную территорию сделать Россией». Поэтому, несмотря на расширение российской империи, господствующие классы страны не имели возможности «эффективно передвинуть экономическую границу и накопить в колониях достаточные ресурсы для модернизации метрополии» [24, с. 346]. В наличии у господствующего класса было только свое население, которое и приходилось усиленно эксплуатировать.

4. Культурное сближение с мир-системой и ее лидером – Голландией, произошедшее при Петре I (годы правления 1689–1725), привело не к распространению политических и гражданских свобод, а к утверждению самодержавия и всеобщего политического порабощения общества. Торгово-промышленный класс с приходом к власти дворян был вытеснен из сферы политического и государственного влияния. Установленный в 1714 году указ о подушной подати, отданной в «откуп» помещикам, которые сами определяли способ ее взимания с крестьян с использованием при этом круговой поруки, окончательно закрепостил крестьян и создал крепкую связь помещиков и общины.

5. На территории России находятся исключительно богатые природные ресурсы, прогнозный потенциал которых оценивается ООН в 140 трлн долл. Это «бремя ресурсов» оказывало и продолжает оказывать давление на специализацию нашего государства в международном разделении труда. Преобладание сырьевой специализации является периферийной чертой. Страны центра были экономически заинтересованы в том, чтобы Россия была и оставалась поставщиком

дешевого сырья на мировой рынок. Задача освоения и вовлечения природных ресурсов в хозяйственный оборот сильно ограничивала действие стимулов интенсификации производства.

Россия не была и классической периферией, такой как страны Латинской Америки, Индия или Китай. Отличия от стран периферии просматриваются по следующим направлениям.

1. Прежде всего, страна была политически самостоятельна. Весь период новой истории в России функционировало сильное централизованное государство, которое сложилось практически одновременно с западноевропейскими государствами. Оно эффективно контролировало свою территорию, отражая неоднократные попытки нарушения суверенитета со стороны агрессивных соседей.

2. Правящий класс был ориентирован на капиталистический Запад и получение товаров мирового рынка. Император Петр I предпринял энергичную попытку модернизации и приобщения страны к европейской цивилизации. Дворянство европеизировалось. Однако это сделало значительную его часть духовно и культурно чуждым народу сословием.

3. Российское государство интегрировалось в межгосударственную политическую систему мир-экономики, активно взаимодействуя со странами центра по вопросам территориального передела на Евразийском пространстве. Под руководством дворянского офицерского корпуса русские армии нередко били лучшие европейские армии. По военной мощи (армия с численностью не менее 200 тыс. человек) наша страна занимала ведущие позиции в Европе.

4. Межгосударственная политическая система использовала Россию как «мирового жандарма», когда это требовалось. В то же время она выступала против России объединенным фронтом, если развитие событий могло предполагать существенное усиление российских позиций. Так, в Крымской войне (1853–1856) Англия и Франция объединились, чтобы вмешаться в русско-турецкую войну и не допустить усиления влияния России на Черном море.

Капитализм в России стал развиваться по особой модели. Промышленность начала развиваться не на вольнонаемном, а на подневольном труде. На мануфактурах работали в основном приписанные к ним крестьяне. Это обуславливало узость источников накопления и слабую востребованность технических новшеств в хозяйстве. Крестьянину, в отличие от наемного рабочего, можно платить гораздо меньше, он в своем натуральном хозяйстве создает практически все

то, что потребляет. Русская буржуазия происходила по преимуществу из гильдейских купцов или из числа торгующих крестьян, в то время как в странах Западной Европы третье сословие в большей степени образовывалось за счет дворянства.

Важная роль государства в организации промышленности и в собственности на факторы производства принадлежала государству. Государственная собственность оставалась господствующей в России: почти 40 % земельной площади, годной для сельскохозяйственного использования, и 66 % лесных массивов принадлежало государству; железные дороги, часть крупных металлургических и машиностроительных заводов традиционно были государственными. Узость внутреннего рынка, связанная с низкими доходами большинства населения, привела к ориентации на внешний рынок и к существенной роли иностранного капитала в экономике, который был постоянным партнером государства.

Российская империя в 1913 году была настоящим гигантом, конкурентом стран центра, занимая как по абсолютному объему ВВП, так и по объему промышленного производства второе место в мире. В то же время, несмотря на бурный рост в начале XX века, она не сократила отставания по уровню экономического развития, измеряемого через такой показатель, как ВВП на душу населения, от США, Великобритании, Германии и Франции. Напротив, отставание существенно увеличилось. Причиной было то, что с конца XIX века Россия стала соскальзывать к периферийному статусу. Это было результатом заметного проникновения в промышленный сектор иностранного капитала, главным образом, английского, германского, французского и бельгийского, что вело к оттеснению местных капиталистических сил и росту перераспределения стоимости.

Ускоренная интеграция России в мир-систему на рубеже XIX–XX веков привела к тому, что в начале XX века в ее экономико-политическом развитии сложились острые внутренние и внешние противоречия, в результате чего страна оказалась «слабым звеном» мирового капитализма. Проявлением этих противоречий стало поражение России в русско-японской войне, которое вызвало всеобщее недовольство властью, подъем народных выступлений в 1905 году, потерпевшая неудачу «стольпинская реформа» (проводилась в 1906–1910 годы) и, наконец, крайне неудачное вступление в Первую мировую войну.

Как отмечает И. Фроянов, «стольпинская реформа, осуществлявшаяся с применением грубого насилия, революционизировала российскую деревню, а тяжелейшая война довела революционные страсти до последней точки кипения» [67, с. 3], в результате чего последовали события Февраля и Октября 1917 года.

Российская империя практически не жила в условиях преобладания буржуазной собственности и индивидуально-буржуазных общественных отношений. От принятия Закона об отмене общины (9 ноября 1906 года) до Октябрьской революции прошло каких-то 11 лет. Буржуазная модернизация в России была прервана Октябрьской революцией, и на смену буржуазной пришла советская модернизация. На своем последнем публичном выступлении 20 ноября 1922 года Ленин говорил о необходимости построения в России государственного капитализма, прогрессивная задача которого – индустриализация.

После установления советской власти и образования СССР (30 декабря 1922 года) происходит кардинальная реконструкция системы отношений собственности и хозяйства. Сложившаяся модель общественно-экономического устройства получила несколько названий, наиболее распространенным из которых стал термин *административно-командная экономика*. Ее основными чертами были:

1) государственная собственность на основные средства производства, национализация земли, банков, внешней торговли, средств транспорта и связи;

2) господство однопартийной системы с режимом личной власти руководителей КПСС;

3) вертикальные связи в народном хозяйстве: партийная (от Генсека Политбюро ЦК КПСС до секретарей низовых парторганизаций), хозяйственная (от Госплана, Совета народных комиссаров до директоров заводов и организаций); контроль государственной безопасности (от НКВД, позже КГБ СССР до «первых отделов» на предприятиях);

4) всеобщая обязанность трудиться в народном хозяйстве;

5) развитая система административного принуждения к труду;

6) предоставление государством социальных гарантий за счет общественных фондов потребления: гарантии занятости, постепенный переход к бесплатному среднему и высшему образованию, медицин-

скому обслуживанию, системе пенсионного обеспечения, символическая плата за жилье и коммунальные услуги и т. д.

Советское государство выполнило задачу создания современной электроэнергетики и машиностроения, что обеспечило победу в Великой отечественной войне. В результате революции 1917 года Россия, по словам одного из зарубежных критиков глобализации, Н. Хомского, выпуталась из сложившейся системы разделения Европы, в которой Запад развивался, а Восток становился прислуживающей ему территорией, изначальным третьим миром. «Несмотря на ужасные зверства Сталина и страшные военные разрушения, советская система все-таки подверглась значительной индустриализации. Она образует «второй мир», а не часть третьего мира, – или же образовывала до 1989 года» [69, с. 42].

Грандиозные задачи советская экономика смогла решить и за тридцать послевоенных лет (1945–1975), в том числе:

- 1) восстановить и как минимум утроить производственный потенциал;
- 2) создать гигантскую военную мощь, приблизительно равную США, а в космосе – перегнать их;
- 3) осуществить урбанизацию;
- 4) значительно повысить уровень благосостояния всего населения.

Итоговые показатели развития России в советский период представлены в табл. 1 [39, с. 497–548]. Из таблицы видно, что на рубеже третьего и четвертого этапов развития мировой экономики Россия (СССР) достигла наиболее высокого положения в мировой экономике по уровню экономического развития и как центр силы.

70-е годы были периодом максимального укрепления позиций нашей страны в мировой экономике. По экономической мощи она уступала лишь США, удельный вес СССР в мировом ВВП превышал 13 %, объем ВВП в 1970 году составлял 58 % американского. Промышленное производство составляло от уровня США 92 %. Душевой ВВП в СССР, начиная с 50-х годов, устойчиво превышал среднемировой уровень и в 70-е годы составлял 47–48 % от уровня США. До начала 70-х годов преобладала тенденция к росту эффективности производства. Затем отставание от США стало нарастать. Однако вплоть до 1990 года сокращались только темпы роста ВВП, но не его объем.

Таблица 1

Показатели положения России в мировой экономике
(1929–1990 гг. в границах бывшего СССР, 2000 г. – РФ)

	1929	1938	1950	1970	1980	1990	2000
ВВП, млрд долл.	375	485	840	2540	3175	3325	1000
Удельный вес в мировом ВВП, %	7,51	8,62	11,12	13,18	11,71	9,22	2,1
Место по ВВП среди стран мира	3	3	2	2	2	2	10
ВВП США, млрд долл.	1400	1315	2175	4300	5790	7475	9875
ВВП Россия / США, %	0,26	0,35	0,38	0,58	0,54	0,44	0,10
Пром. пр-во Россия, млрд долл.	80,0	130,0	250,0	725,0	935,0	1000,0	450,0
Пром. пр-во Россия / США, %		0,60	0,68	0,92	0,85	0,66	0,20
Население, млн чел.	171,5	186,5	205,5	247,0	258,5	290,0	145,0
ВВП на душу населения в ценах и по ППС 2000 г., тыс. долл.	2,2	2,6	4,1	10,3	12,3	11,5	6,9
ВВП на душу населения Россия / США, %	19,1	25,8	28,8	47,5	48,2	37,9	19,6
Среднемировой ВВП на душу населения в ценах и по ППС 2000 г., тыс. долл.	2,5	2,6	3,0	5,2	6,2	6,9	7,8

Любая экономическая система периодически вступает в кризисное состояние, когда необходимы преобразования. В них нуждалась и советская экономика, поскольку возможности экстенсивно-мобилизационной модели развития были исчерпаны. В семидесятые годы в стране накопились внутренние противоречия. Обострились они и в мировой экономике в целом (нефтяной кризис 70-х годов, мировой долговой кризис, Б-фаза Кондратьевского цикла). Однако вместо разработки стратегии преобразований на основе фундаментального исследования особенностей развития страны был взят курс на механическое копирование в качестве идеала ситуации в странах центра и его гегемона – США. Еще Н. С. Хрущевым был провозглашен волюнтаристский лозунг «Догнать и перегнать Америку!».

В середине 80-х годов XX века под руководством М. С. Горбачева начинается «перестройка» экономики. Она велась под лозунгом реформирования советской экономики в направлении «больше демократии, больше социализма». Однако реформы проводились

непродуманно и привели к росту инфляции, социальному расслоению и недовольству, потере управляемости народным хозяйством. В конечном итоге они вылились в развал экономики и крах государства. В декабре 1991 года было подписано Соглашение о создании Содружества Независимых Государств (СНГ), в котором констатировалось прекращение существования Советского Союза. Это было сделано вопреки Всесоюзному референдуму 17 марта 1991 года, на котором за сохранение и обновление СССР проголосовало большинство граждан.

Период с 1992 года принято называть *переходным*. Под переходом понимается отказ от административно-командной экономики и построение рыночной экономики. Преобразования в Российской Федерации проводились под руководством правительства, возглавляемого Б. Н. Ельциным. В основе преобразований лежала концепция Вашингтонского консенсуса. Упрощенно под ним понимается стандартный набор обязательств страны-должника, получающей кредит МВФ. Обязательства включали приватизацию, либерализацию, финансовую стабилизацию. Программа не учитывала специфики российской экономики и не устранила, а усилила негативные тенденции. Был взят курс на построение капитализма методом шоковой терапии, т. е. применения максимально быстрых темпов и радикальных форм преобразований, для чего широко использовалась помощь западных консультантов. Ранее существовавшие производственно-экономические отношения были разрушены, а для становления новых требовалось время.

Преобразования переходного периода преследовали не только экономические, но и политические цели: 1) для бывшей советской номенклатуры – превращение в реальный класс частных собственников; 2) для Запада, находившегося с СССР в состоянии «холодной войны», – устранение конкурента и овладение его ресурсами и внутренним рынком.

Шоковый характер преобразований, к тому же сопровождавшийся крахом государства, чрезвычайно усугубил начавшийся уже в 1990 году тяжелейший *трансформационный кризис*.

За «переход к рынку» пришлось заплатить очень высокую экономическую, геополитическую и социальную цену. *Экономические последствия* состояли в том, что трансформационный кризис привел к беспрецедентному по своим масштабам спаду ВВП, который

продолжался до 1999 года. Такого спада ВВП не было даже во время войны. Он отбросил российскую экономику далеко назад. Российская Федерация переместилась с четвертого места в мире в 1990 году на десятое место в мире в 2000 году. Удельный вес России в мировом ВВП сократился с 5,25 % в 1991 году до 2,31 % в 2000 году. Инвестиции в основной капитал составили 22,8 %, объем сельскохозяйственного производства – 55 % от уровня 1990 года. По ВВП на душу населения Россия переместилась с 37 места в мире в 1990 году на 59 место в 2000 году. Подушевой ВВП впервые с 1938 года опустился ниже среднемирового уровня.

Геополитические последствия состояли в том, что расчленение СССР вылилось для исторической России в огромные потери и существенно ухудшило возможности ее взаимодействия с мировым хозяйством. Территория уменьшилась на 1/4, по этому показателю страна оказалась отброшенной на 300 лет назад, в допетровские времена. За пределами России осталось 25 млн русских людей, густонаселенные, экономически развитые районы. Существенно осложнился выход к Балтийскому и Черному морям, что было главной задачей почти всех русских царей. Россия лишилась половины морских портов, особенно важна потеря незамерзающих портов. В настоящее время железнодорожные, автомобильные магистрали, трубопроводы России на запад и юг и авиатрассы в воздушном пространстве проходят по территории иностранных государств, что весьма неблагоприятно для связей с зарубежными потребителями. К рубежу третьего тысячелетия РФ утратила положение страны-сверхдержавы и столкнулась с угрозой оказаться на периферии формирующегося нового мира.

Социальные последствия проявились в том, что в результате сокращения государственных расходов и ухудшения экономического положения предприятий население столкнулось с резким снижением уровня социальных гарантий, высоким ростом цен и жилищно-коммунальных тарифов, явной и скрытой безработицей, расширением платности медицинских и образовательных услуг. По оценке Всемирного банка удельный вес населения, оказавшегося за чертой бедности, в 2000 году составлял примерно 40 %.

Депопуляция приняла такие масштабы, что стали говорить о реальной угрозе вымирания российского этноса. Ежегодная убыль населения в конце 90-х годов составила 700–900 тыс. человек (то есть около 2,5 тыс. человек в день!). Смертность была особенно высока

среди мужчин трудоспособного возраста, что привело к самому высокому в мире разрыву в продолжительности жизни мужчин и женщин – 13 лет. В качестве причин называются уменьшение благосостояния, алкоголизм, наркомания и социальный стресс.

В начале XXI века переходный период в России в основном завершен. Доля негосударственного сектора в производстве ВВП достигла 70 %, создана рыночная инфраструктура. В США и ЕС было заявлено, что Россия уже является страной с рыночной экономикой. По объему производства ВВП в конце 2007 года страна вернулась на уровень дореформенного 1991 года, но заняла по этому показателю седьмое место в мире.

Вопросы для самоконтроля

1. Каков мир-системный статус России в процессе исторического развития мировой экономики? С какими историческими личностями связано ее пребывание на первом, втором, третьем этапе мировой экономики?

2. Какие особенности определяли позиционирование России в центрo-периферийной структуре мировой экономики? Чем она отличалась от стран центра и периферии?

3. Каковы особенности модели развития капитализма в России?

4. Объясните, раскрывая причины, к чему привела ускоренная интеграция Российской империи в мир-систему.

5. Основные черты административно-командной экономики.

6. Какова была динамика экономических показателей нашей страны в советский период? Почему СССР считался сверхдержавой?

7. Каковы были причины проведения и содержание программы преобразований советской экономики? Раскройте понятия «перестройка» и «переходный период».

8. Что произошло в результате «перестройки» с Советским Союзом и какие политические и социально-экономические последствия это имело?

9. Охарактеризуйте длительность трансформационного кризиса и его издержки. Как изменились социально-экономические показатели России?

Глава 2. Основные черты современного мирового хозяйства

§ 2.1. Особенности развития и субъекты современного мирового хозяйства

Современный этап мировой экономики называется *постиндустриальным*. Он начался в 70-е годы XX столетия.

Социально-экономическое содержание современного этапа остается капиталистическим. Сохраняется центр-периферийное строение мировой экономики. Основные страны центра: США, страны Западной Европы (члены Европейского союза до 2004 года), Швейцария, Норвегия, Япония. Основные страны полупериферии: Аргентина, Бразилия, Индия, Индонезия, Китай, Мексика, Южная Корея, Российская Федерация и др. Большинство стран мира является периферией; в 90-х годах к ней присоединились многие бывшие члены социалистического блока в виде большинства стран переходной экономики.

Существует четыре центра силы: США, РФ, КНР, ЕС.

Гегемоном мир-системы являются США. После гибели СССР они стали единственной сверхдержавой мировой экономики и сейчас находятся уже в нисходящей фазе цикла гегемонии. Обострились их противоречия с Китаем, Россией, Европейским союзом и внутри самого американского общества. В настоящее время главным государством, способным претендовать на то, чтобы перехватить у США роль гегемона мир-системы, считается Китай.

Материальной базой в странах центра становится компьютерно-интегрированное производство. В них сконцентрирована высококвалифицированная рабочая сила. Главной сферой занятости является сфера услуг, которая составляет в ВВП примерно 63 %. Ее отраслевая структура включает профессиональные, компьютерные, научно-исследовательские, образовательные, медицинские, финансовые, туристические и другие услуги.

На полупериферии и периферии материальной базой является массовое индустриальное производство, находящееся на различных ступенях промышленной зрелости.

Следует подчеркнуть, что периферийность и неразвитость не синонимы. Периферийное хозяйство не просто стоит на более низкой ступени экономического развития, а выполняет важную конструктив-

ную роль в обслуживании экономики «центра». В настоящее время на основе аутсорсинга на периферии мирового хозяйства создаются как предприятия обрабатывающей промышленности, так и центры НИОКР, периферийные страны выступают не только сырьевыми, но и индустриально-технологическими придатками экономики ядра.

Главной формой капитала является *транснациональный финансовый капитал*, сосредоточенный в руках мировой финансовой олигархии. Это интегрированный монополистический промышленно-банковский акционерный капитал, принадлежащий финансово-промышленным группам.

Главными формами международных экономических отношений и, соответственно, извлечения мир-системной ренты на современном этапе являются валютно-финансовые отношения, торговля высокотехнологичными услугами и интеллектуальной собственностью. Важную роль по-прежнему играет торговля минеральными ресурсами.

Наибольшую долю мир-системной ренты присваивают США, обладающие фактической монополией на мировую резервную валюту. Доллар США используется больше всех других валют в торговых и финансовых операциях. Приобретение долларов иностранными государствами позволяет Соединенным Штатам жить в долг. Производя около 20 % мирового ВВП, они потребляют около 40 % мирового ВВП. Они также получают интеллектуальную ренту за счет лидерства в цифровых технологиях.

В 70-е годы XX века среди капиталистических стран центра произошло перераспределение сил в пользу уменьшения гегемонии США и формирование полицентризма: США, ЕС, Япония. Однако после ликвидации СССР и мировой социалистической системы произошло усиление американоцентризма. США стремятся реализовать «стратегию глобального руководства миром», в которой все больше делают ставку на силовые методы. Жертвами американской агрессии в конце 90-х годов XX и начале XXI века стало население Сербии, Афганистана, Ирака.

Господствующей экономической доктриной постиндустриального этапа становится *монетаризм* – теория и практическая концепция управления государством, согласно которой определяющую роль в экономических процессах играет количество денег в обращении и связь между денежной и товарной массой. Кейнсианская

концепция регулирования экономики подвергнута критике как затратная, ведущая к росту государственных расходов и инфляции. Роль государства в экономике должна быть четко ограничена изданием соответствующих этим принципам законов и регулированием денежно-кредитной сферы.

Со второй половины 70-х годов во многих странах стала осуществляться серия реформ, направленных на ограничение экономической роли государства. Особенно активно она экспортируется в страны полупериферийного и периферийного блока. Но в США и других странах центра государство играет важную роль в таких отраслях и направлениях деятельности, как военно-стратегический сектор, топливно-энергетический комплекс, железнодорожный транспорт, фундаментальные научные исследования, решение проблем, связанных с экологическим кризисом, здравоохранение и образование. Поэтому говорят, что по поводу использования теоретических концепций в современной экономической политике имеет место «двойной стандарт».

К *основным участникам* современного мирового хозяйства принято относить:

- 1) национальные государства;
- 2) международные транснациональные компании (транснациональные корпорации – ТНК; транснациональные банки – ТНБ);
- 3) региональные интеграционные объединения;
- 4) международные экономические организации.

Представление о наиболее значимых в мировой экономике национальных государствах дает «*Большая двадцатка*» (G20). Она возникла в конце 1990-х годов, когда азиатские страны были охвачены финансовым кризисом, а западные не знали, как на него реагировать. Фактически национальных экономик в ней 19, т. к. двадцатым членом в ней является Европейский Союз – интеграционная группа из 27 государств. Государства – участники G20 – это Аргентина, Австралия, Бразилия, Великобритания, Германия, Индия, Индонезия, Италия, Канада, Китай, Мексика, Россия, Саудовская Аравия, США, Турция, Франция, Южная Корея, ЮАР, Япония. В настоящее время саммиты G20 являются глобальным форумом для сотрудничества и консультаций по вопросам, относящимся к международной финансово-экономической системе.

Важнейшими тенденциями развития современного мирового хозяйства являются интернационализация, транснационализация, интеграция, цифровизация, глобализация.

Экономическая *интернационализация* – это процесс международного обобществления капитала и производства, выражающийся в том, что совместная производственная деятельность многих людей перерастает национальные границы. Процесс экономической интернационализации развивается по вертикали мирового хозяйства – транснационализация – и по горизонтали – международная интеграция.

Транснационализация происходит в процессе функционирования транснационального финансового капитала. Организационными формами транснационального капитала выступают ТНК и ТНБ. Их деятельность вышла за национальные границы и ориентирована на эксплуатацию ресурсов мировой экономики в целом.

Под *ТНК* понимается крупное финансово-производственное, научно-технологическое, торгово-сервисное объединение, организованное в виде головной (материнской) компании с сетью зарубежных хозяйственных единиц.

Материнская компания – это предприятие, контролирующее активы или другие единицы за пределами страны базирования посредством владения долей в акционерном капитале, превышающей 10 % обычных акций или их эквивалента в частной компании. Если материнская компания принадлежит капиталу двух и более стран – это *многонациональная корпорация – МНК*.

Список крупнейших мировых компаний ежегодно составляет Форбс (Forbes) – американский финансово-экономический журнал. Рейтинг построен по показателю рыночной капитализации, который рассчитывается посредством умножения количества выпущенных компанией акций на стоимость одной такой акции. В 2020 году в список вошли одна компания Саудовской Аравии, семь компаний США, две компании КНР [64].

Между подразделениями ТНК существует замкнутый внутрифирменный рынок, на котором используются трансфертные цены. Трансфертные цены – это условно-расчетные цены, устанавливаемые между головной компанией и ее зарубежными филиалами в ходе внешнеторговых операций, они обычно ниже рыночных цен на аналогичные товары.

ТНК осуществляют производственно-инвестиционное сотрудничество, реализуют международные формы производства. Сеть международного производства, созданная ТНК, образует вторую, или «внешнюю», экономику стран базирования материнских компаний ТНК. Они контролируют ценовую политику, являются получателями максимального мирового дохода.

ТНБ – это крупные частные банки, которые от крупных национальных банков отличаются наличием зарубежной сети филиалов. Они переносят за границу не только активные операции, но также часть собственного капитала и формирования депозитной базы. ТНБ участвуют в экономическом разделе мирового рынка ссудных капиталов и кредитно-финансовых услуг. Примерно половина всего объема операций с финансовыми активами на рынках ведущих стран приходится на десять крупнейших универсальных банковских институтов.

В десятку крупнейших банков (по суммарной стоимости балансовых активов) в 2020 году вошли четыре банка КНР («Большая четверка», включая крупнейший в мире ICBC – Промышленный и коммерческий банк Китая), два банка США, по одному банку принадлежат Японии и Великобритании и два банка Франции. Активы этих банков составляют от 4,3 до 1,9 трлн долл. США [65].

Интеграция (лат. *integratio* – восполнение, объединение в целое каких-то частей, элементов) в экономическом смысле подразумевает процесс взаимного приспособления и объединения нескольких государств. Региональные интеграционные объединения возникают на основе взаимодействия группы заинтересованных стран, приводящего к сближению их хозяйственных механизмов, заключению межгосударственных соглашений и согласованному регулированию хозяйств межгосударственными органами. Этот процесс и категория глобализации будут рассмотрены в гл. 3.

Цифровизация экономики – это новый этап развития экономики, обусловленный современной революцией в производительных силах. Как в свое время промышленная революция превратила аграрную экономику в индустриальную, так сейчас технологическая революция приводит к ее цифровизации. Это развитие системы экономических отношений, основанных на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий в производстве, управлении, коммуникациях и развлечениях.

С этой точки зрения, автоматизация – цифровая экономика, но это не просто автоматизация, а создание новых бизнес-моделей, новых рынков и новых потребителей с опорой на возможности цифровой экономики. Простой пример – автоматизация диспетчерского управления таксопарком – это автоматизация, а не «цифровизация», а вот Uber, который, по существу, предоставляет ту же услугу, не являясь вообще таксопарком и не владея ни единой машиной, при этом делает это дешевле, удобнее и безопаснее, – это цифровая экономика. Компьютер на столе операциониста в банке – это автоматизация, а вот способ выдачи кредитной карты и кредита онлайн, без визита в банк, 24 часа 7 дней в неделю, принятие решения о кредите, исходя из анализа действий пользователя в сети, – это уже цифровая экономика [72].

Среди базовых цифровых информационно-коммуникационных технологий называют blockchain, big data, нейросети и искусственный интеллект, промышленный интернет, технологии виртуальной и дополненной реальности и т. д.

Процесс цифровизации сопровождается трансформацией хозяйственных процессов: от роботизации производства благ массового потребления к новым производствам, созданию благ с индивидуальными характеристиками для каждого потребителя, например, посредством использования инновационной цифровой технологии, 3D-печати и прототипирования. Ярким практическим примером уже вчерашнего дня такого позиционирования цифровой экономики является создание 3D-принтеров по строительству мостов (Амстердам, Нидерланды), производству мотоциклов в Швеции, жилых домов (Китай, ОАЭ) и др. [76, с. 139–140].

Именно развитие цифровых технологий определит в будущем успех развития субъектов малого и среднего предпринимательства. Лидерами цифровизации экономики являются Япония, Сингапур, США, Китай. Правительство РФ планирует обеспечить до 2025 года рост объемов цифровой экономики в три раза [66, с. 43].

Важную роль на современном этапе развития мировой экономики играют международные экономические организации. **Международные экономические организации** – это институты многостороннего межгосударственного сотрудничества и инструмент урегулирования международных отношений. Их формирование началось на третьем этапе развития мир-экономики в 40-х годах XX века.

Международные экономические организации объединяют государства и являются формами экономического и политического сотрудничества стран. Они используются:

- 1) для обсуждения насущных экономических и политических проблем в рамках всего мирового сообщества;
- 2) для согласования экономической и социальной политики;
- 3) для глобального макроэкономического регулирования.

Большинство международных экономических организаций действуют в рамках *Организации Объединенных Наций – ООН*. Это универсальная международная организация, созданная в целях поддержания мира и безопасности и развития сотрудничества между государствами 24 октября 1945 года. ООН считается форумом, наделенным уникальной легитимностью, а также основной конструкцией международной системы коллективной безопасности и главным элементом современной многосторонней дипломатии. Членами ООН могут быть только международно-признанные государства – субъекты международного права. В 2021 году в ООН входит 193 государства.

Структура ООН включает следующие органы:

- Генеральная ассамблея;
- Совет безопасности;
- Экономический и социальный совет (ЭКОСОС);
- Совет по опеке;
- Международный суд;
- Секретариат, Генеральный секретарь, Верховный комиссар по правам человека.

Ответственность за поддержание международного мира возложена на Совет Безопасности ООН – в него входят пять постоянных членов, которые обладают правом вето: Великобритания, Китай, Россия (де-факто наследник СССР), США, Франция, а также десять членов, избираемых на Генеральной Ассамблее на двухлетний срок.

ЭКОСОС в соответствии с уставом ООН является органом, отвечающим за координацию деятельности 15 специализированных учреждений ООН, 9 функциональных комиссий и 5 региональных комиссий в экономической и социальной сфере: Европейской экономической комиссии, Экономической и социальной комиссии для Азии и Тихого океана, Экономической и социальной комиссии для Западной Азии, Экономической комиссии для Африки, Экономической комиссии для Латинской Америки и Карибского бассейна.

В распоряжение Совета выделено более 70 процентов людских и финансовых ресурсов всей системы ООН. Совет уполномочен созывать специальные заседания по чрезвычайным ситуациям гуманитарного характера в случае и по мере необходимости.

Наиболее известными специализированными организациями ООН являются:

- 1) ЮНКТАД – конференция ООН по торговле и развитию;
- 2) ЮНИДО – организация ООН по промышленному развитию;
- 3) ВТО – Всемирная торговая организация;
- 4) ВОЗ – Всемирная организация здравоохранения;
- 5) МОТ – Международная организация труда и т. д.

Особое место в системе ООН занимают валютно-кредитные и финансовые институты: МВФ – Международный валютный фонд и группа Всемирного банка, а также региональные банки экономического развития. В настоящее время в группу Всемирного банка входят пять организаций: Международный банк реконструкции и развития, Международная ассоциация развития, Международная финансовая корпорация, Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций, Международный центр по урегулированию инвестиционных споров. В отдельных случаях под Всемирным банком по-прежнему понимается Международный банк реконструкции и развития (МБРР), который до сих пор составляет основу деятельности Всемирного банка.

МВФ оказывает многостороннее влияние на факторы, регулирующие макроэкономическую политику большинства стран мира. И МВФ, и МБРР являются активными проводниками политики финансовой либерализации и одновременно регуляторами ссудного рынка, т. к. без их согласия не решаются вопросы получения крупных кредитов и урегулирования международной задолженности.

Вопросы для самоконтроля

1. Раскройте содержание основных признаков первого этапа мировой экономики.
2. Охарактеризуйте центрo-периферийное строение современной мировой экономики.
3. Какова роль США в современной мир-системе?
4. Какие тенденции характерны для современного мирового хозяйства?
5. Как вы определите понятие «цифровизация экономики»?

6. Что включает содержание категорий «транснациональный финансовый капитал», ТНК и ТНБ?

7. Какова главная экономическая доктрина современного этапа? Почему говорят, что по поводу использования теоретических концепций в современной экономической политике имеет место «двойной стандарт»?

8. Перечислите основных субъектов современного мирового хозяйства.

9. Расшифруйте понятие «Большая двадцатка». Охарактеризуйте территориальную принадлежность каждой страны и ее значимость в мировом хозяйстве.

10. Назовите критерии определения ТНК. Почему в связи с ТНК говорят о «второй экономике»? В каком случае употребляют категорию МНК?

11. Каковы направления деятельности ТНК и их роль в международных отношениях?

12. Какую роль в международных экономических отношениях играют международные экономические организации? Перечислите наиболее важные из них.

§ 2.2. Неравномерность экономического развития стран в современном мировом хозяйстве

Сейчас в мире насчитывается 251 страна. Страны очень различны по своим макроэкономическим показателям и политическому положению. В их числе 195 независимых государств, 12 непризнанных государств, много территорий с неопределенным статусом и зависимых территорий [56]. На 2021 год на планете проживает около 7,875 млрд чел.

Классификация стран по макроэкономическим показателям – это выделение стран в те или иные группы, связанное с особенностями их исторического, экономического, культурного и политического развития. Для характеристики экономики стран мира используются такие показатели, как ВВП на душу населения, отраслевая структура экономики и наукоемкие отрасли, уровень и качество жизни населения.

Классификация осуществляется международными экономическими организациями: ООН, МВФ и Всемирным банком (МБРР).

Перечень критериев выделения стран в группы учитывает интересы каждой организации.

В ООН выделяются классификация Экономического и социального совета (ЭКОСОС), классификация экспертов ООН, классификация ЮНКТАД.

Классификация МВФ делит страны по таким критериям, как:

- доминирующего экспорта (страны-экспортеры жидкого топлива, страны, не экспортирующие нефть, экспортеры другого сырья, экспортеры промышленно готовой продукции, экспортеры услуг);
- финансовый (страны экспортеры и импортеры капитала);
- внешнего долга (страны высокой задолженности);
- дохода (страны с низким уровнем доходов).

Классификация Мирового банка выделяет группы стран в зависимости от доходов на душу населения: страны с низким уровнем доходов, страны с доходами ниже среднего уровня, страны с доходом выше среднего уровня, страны с высоким уровнем доходов.

Классификация ЭКОСОС, принятая в 1980 году, является наиболее распространенной. В соответствии с ней все страны мира делятся по степени развитости рыночной экономики на три группы:

- развитые страны с рыночной экономикой;
- развивающиеся страны;
- страны с переходной экономикой.

Существенным для деления на эти группы является показатель производства ВВП на душу населения.

В группу **развитых стран** входят государства со смешанной социально-ориентированной экономикой (так называемой сильной рыночной экономикой) и высоким ВВП на душу населения. К развитым странам применяют также понятие «индустриальные» или «индустриально развитые страны». В странах данной группы проживает около 15 % населения мира, в связи с этим, а также из-за высокого уровня жизни их часто называют «золотым миллиардом».

Для данной группы стран характерны: многоотраслевая структура хозяйства, развитые обрабатывающая промышленность и сфера услуг, в том числе финансовых и информационных, активная разработка и внедрение достижений НТП, интенсивные внешнеэкономические связи. Трудовые ресурсы отличаются высоким качеством. Сформировался развитый средний класс.

В настоящее время в группу развитых стран входят:

1) все страны Западной Европы: Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Лихтенштейн, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, Франция, Финляндия, Швейцария, Швеция;

2) в Америке США и Канада;

3) в Азии Япония, а с 1997 года также Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг, Израиль;

4) Австралия и Новая Зеландия.

Это в основном страны центра и некоторые их бывшие колонии (страны переселенческого капитализма), 29 стран и территорий.

Страны переселенческого капитализма – это США, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Израиль. Многие из них являются бывшими колониями: США освободились от английского колониального владычества в 1776 году, Канада была британским доминионом до 1931 года, Австралия была английской колонией до 1931 года. Состав населения в них сформировался при определяющей роли миграций. Местное население этих территорий в ходе колонизации было в основном уничтожено. Однако следует помнить, что полного совпадения между группой развитых стран и стран центра нет.

В странах этой группы, кроме США, уровень индустриального развития более низкий, чем по группе в целом, большое значение имеет горнодобывающая промышленность, экспорт сырьевых товаров и сельскохозяйственной продукции. Сформировался развитый средний класс.

В настоящее время МВФ введен термин *«передовые экономики»* (или *«передовые страны»*) для обозначения групп стран и территорий, традиционно относимых к развитым.

Данные о десяти передовых странах в 2020 году представлены в табл. 2 [61].

В составе развитых стран особо выделяется так называемая группа семи, обычно называемая «Большой семеркой» (G7).

Группа семи, или «Большая семерка», включает США, Японию, Германию, Францию, Великобританию, Италию, Канаду. По показателям 2020 года, все они входят в первую десятку по экономической мощи: объем номинального ВВП (см. параграф 1.1), имеют высокий уровень экономического развития, лидируют в военном отношении и международных финансовых организациях, являются членами НАТО (кроме Японии). Они координируют свою экономическую и

финансовую политику на ежегодных встречах в верхах, которые проводятся начиная с 1975 года, лидируют в международных финансовых организациях, экспортируют наукоемкую, высокотехнологичную продукцию и услуги, сельскохозяйственную продукцию. Номинальный ВВП на душу населения в 2020 году не менее 30 тыс. долл. Однако удельный вес «G7» в мировой экономике в XXI веке постепенно снижается в связи с формированием нового центра накопления капитала в Юго-Восточной Азии.

Таблица 2

Передовые экономики в 2020 году

№ в рейтинге	Название страны	Регион	ВВП на душу населения номинальный, долл.
1.	Швейцария	Западная Европа	65 010
2.	Канада	Северная Америка	49 690
3.	Япония	Азия	44 246
4.	Германия	Западная Европа	52 386
5.	Австралия	Австралия	52 379
6.	Великобритания	Западная Европа	45 741
7.	США	Северная Америка	62 869
8.	Швеция	Европа	53 652
9.	Нидерланды	Европа	56 489
10.	Норвегия	Западная Европа	74 357

В группу *развивающихся стран* входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Группа развивающихся стран включает 132 страны, в них проживает более 80 % населения Земли. К этой подсистеме относятся почти все азиатские страны, страны Африки и Латинской Америки. На развивающихся странах лежит печать периферийного развития. Процесс воспроизводства на предшествующих этапах мир-экономики в них был насильственно приспособлен к потребностям метрополий.

Для большинства развивающихся стран характерны:

- многоукладная дезинтегрированная экономика, на значительной территории распространен натуральный тип хозяйства, а товарный уклад ориентирован на внешний рынок;
- чрезмерная дифференциация доходов;
- высокая зависимость от иностранного капитала;
- низкий уровень развития гражданского общества;
- рост внешней задолженности.

В странах Ближнего Востока и Африки развитие опирается прежде всего на эксплуатацию природных богатств. В Латинской Америке, Восточной и Юго-Восточной Азии развитие в большей степени связывалось с индустриализацией. Латинская Америка считается бывшим лидером промышленной революции в развивающемся мире, Восточная Азия – нынешним лидером.

Состав развивающихся стран очень неоднороден. Выделяются такие их подгруппы, как новые индустриальные страны – НИС, страны-нефтеэкспортеры, страны-«квартиросдатчики», страны плантационного хозяйства, наименее развитые страны. Весьма различен уровень подушевого ВВП развивающихся стран. Так, в 2018 году подушевой ВВП в Катаре 72 961 долл., Индии – 2 026 долл., Центральноафриканской республике – 462 долл. в год [8].

Новые индустриальные страны (НИС) выделены группой экспертов ООН. Это периферийные страны, в которых в ходе промышленного развития в 70–80-е годы XX века сложились черты, отличающие их от остальных развивающихся стран. В это время для них были характерны более высокие темпы хозяйственного развития по сравнению с другими странами. Рост НИС осуществлялся при сочетании сил государства и предпринимательства. Модели рыночной экономики, сформировавшиеся в НИС, отличаются существенной ролью государственного регулирования по сравнению с более либерализованной моделью развитых стран, в связи с чем их называют странами авторитарного капитализма. Больше всего НИС в Юго-Восточной Азии.

Критерии отнесения к НИС таковы:

- доля промышленности в объеме ВВП не менее 30 %;
- доля готовой продукции в экспорте более 50 %.

По времени образования НИС делятся на следующие группы («поколения»):

- первой волны – Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань;
- второй волны – Бразилия, Мексика, Аргентина;
- третьей волны – Филиппины, Малайзия, Таиланд, Индия.

Поколение НИС первой волны принято называть «восточные драконы». Для них характерен высокий подушевой ВВП, поэтому они с 1997 года включены в группу развитых стран. НИС второй волны («латиноамериканские пумы») и третьей волны остаются в группе развивающихся стран.

Среди стран-нефтеэкспортеров выделяются богатые страны Ближнего Востока: Саудовская Аравия, Кувейт, ОАЭ, Катар, Бахрейн, а также государство в Юго-Восточной Азии Бруней. Они имеют большие запасы нефти и малочисленное население. Другие страны-нефтеэкспортеры имеют значительное население и более низкие доходы: Алжир, Ливия, Габон, Ирак, Иран, Индонезия.

Страны-«квартиросдатчики» – небольшие островные и приморские государства с выгодным географическим положением. Являются офшорными зонами, финансовыми центрами, местом приписки флотов всех стран, мировыми центрами туристического бизнеса; имеют высокий ВВП на душу населения. Это Каймановы и Бермудские острова, Кипр, Панама, Багамы, Мальта, Барбадос и др.

К странам плантационного хозяйства относятся государства Центральной Америки и Карибского бассейна с аграрной специализацией (Коста-Рика, Никарагуа, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Доминиканская республика), а также Африки (Кения, Танзания, Уганда (Восточная и Центральная Африка), Кот-д'Ивуар (Западная Африка) и др.). Экспортируют кофе, бананы, сахар, какао, цветы, хлопок, фрукты и т. п.

Группа *наименее развитых стран* в 2018 году насчитывает 47 государств, из них 33 в Африке (страны южнее Сахары, за исключением ЮАР), а также в Азии (Афганистан, Непал, Камбоджа, Лаос), Латинской Америке (Никарагуа, Парагвай). Некоторые из стран являются многонаселенными: Бангладеш – 141 млн чел., Демократическая Республика Конго (бывший Заир, до 1997 г.) – 56,4 млн чел., Мьянма (до 1989 г. – Бирма) – 50,5 млн чел., Танзания – 37 млн чел., Эфиопия – более 70 млн чел., Судан – 35,1 млн чел. В мир-системе они являются частью наиболее отсталой сырьевой периферии. В этих государствах часто имеются богатые природные ресурсы, но ими распоряжаются зарубежные ТНК. Этому способствует высокая коррупция и неумение населения зарабатывать на собственных богатствах.

Характеристика наименее развитых стран включает несколько критериев, выделенных ЮНКТАД [73, с. 50]:

- 1) доход на душу населения ниже 1 230 долл.;
- 2) слабость людских ресурсов. Критерий выявляется на основе показателей питания, здоровья, образования и грамотности взрослого населения;

3) экономическая уязвимость, т. е. подверженность климатическим, сельскохозяйственным, экономическим и другим катаклизмам.

Капиталистический уклад в этих странах существует в виде фрагментов, которые представлены в основном иностранным капиталом. В докапиталистическом секторе преобладают натуральные связи, почти все сферы занятости населения – традиционные уклады.

Высокий процент населения поражен инфекционными болезнями, проживает за чертой бедности, в этих странах часто идет война. Беднейшей страной в 2020 году является Центральноафриканская республика [33]. Около 15 % населения заражено ВИЧ. 93 % людей за чертой бедности. С 1965 года в стране идут постоянные конфликты. Экономика полностью зависит от экспорта продуктов сельского хозяйства и алмазов. У этих стран мало шансов улучшить свое положение самостоятельно, опираясь лишь на внутренние силы.

В группу стран с *переходной экономикой* выделены государства, которые в конце 80-х годов XX века начали переход от административно-командной экономики к рыночной экономике. Это бывшие страны мирового социалистического хозяйства. Сюда относятся 13 государств Восточной Европы, 15 республик бывшего Советского Союза, Монголия, Китай и Вьетнам.

Содержание перехода включало реформы, направленные на:

1) разгосударствление и приватизацию общественной собственности;

2) отмену планового ценообразования и либерализацию внешнеэкономических отношений;

3) курс на построение капиталистической экономики и сближение с политическими центрами Запада, прежде всего США и ЕС.

Реформы осуществлялись путем сочетания эволюционного и радикального («шоковая терапия») вариантов преобразований.

Выделяют три группы стран, отличающихся стартовыми возможностями осуществления реформ, методами их проведения и достигнутыми результатами.

Первая группа включает Польшу, Венгрию, Словакию, Чехию, Словению и страны Балтии: Латвию, Литву, Эстонию. В этой группе были наиболее благоприятные стартовые условия реформ: непродолжительное (около 40 лет) существование плановой экономики, готовность населения к принятию ценностей рыночной экономики, финансовая помощь Запада в осуществлении реформ. В начале XXI века некоторые из этих стран вошли в состав ЕС и были причислены к

развитым странам, однако пока по уровню развития они относятся к среднеразвитым странам. Они в 2–3 раза уступают странам Западной Европы, США и Японии по среднему душевому ВВП. В частности, в 2018 году номинальный ВВП на душу населения в Польше составил 13 816 долл., в Венгрии – 12 833 долл., в Словакии – 18 323 долл., в Чехии – 18 365 долл., в Латвии – 16 194 долл., в Литве – 17 054 долл., в Эстонии – 20 597 долл.

Во второй группе стран реформы проводились радикальным способом, который привел к политическим потрясениям, распаду государств (Советского Союза, Социалистической Федеративной Республики Югославии), межнациональным войнам и даже военной агрессии стран НАТО (операция против боснийских сербов в 1995 году, операция против Союзной Республики Югославия с 24 марта по 10 июня 1999 года). В эту группу в 2020 году отнесены Российская Федерация, Беларусь, Молдова, Украина, Армения, Азербайджан, Грузия, Казахстан, Киргизия, Монголия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, а также Болгария, Румыния, Албания, Македония, Хорватия, Сербия, Черногория, Монголия.

Сокращение ВВП здесь было очень сильным – от 30 до 60 %, а по промышленному производству оно составило от 10 % (Узбекистан) до 80 % (Грузия). В настоящее время самый высокий номинальный ВВП на душу населения в этой группе в **РФ – 11 327 долл.**, самый низкий в Таджикистане – 826 долл., что соответствует критерию отнесения государства к беднейшим странам мира. Беднейшими государствами Европы в 2020 году считаются Молдова с номинальным подушевым ВВП 3 218 долл. и Украина – 2 963 долл. [53].

В особую группу ЮНКТАД выделяет страны, в которых государственная власть принадлежит коммунистическим партиям. Это Китайская Народная Республика, Куба, Вьетнам, Северная Корея. Китай и Вьетнам строят рыночную экономику, не отказываясь от социализма, а Куба и КНДР остаются странами с административно-командной экономикой.

Классификация КНР представляет особую трудность. Экономика КНР – это симбиоз плановой экономики и частного предпринимательства. С 80-х годов XX века разгосударствление экономики в Китае осуществлялось с опорой на капиталовложения и технологии корпораций США, но под контролем Коммунистической партии Китая. Это привело к высоким темпам роста ВВП, превращению страны в промышленную мастерскую мира и значительному росту жизненного уровня

населения. По уровню номинального ВВП на душу населения, 9 608 долл., КНР относится к среднеразвитым странам мира. МВФ относит Китай, как и Индию, к развивающимся азиатским странам.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие организации осуществляют классификацию стран по макроэкономическим показателям? Каковы критерии классификации?

2. На какие группы классифицирует страны Экономический и социальный совет ООН? Каково соотношение этих групп с центро-периферийной структурой мировой экономики? Какая группа стран является самой многочисленной по населению?

3. Назовите количество и перечень стран, входящих в группу «промышленно развитые страны». Каковы их характерные черты?

4. Перечислите десятку «передовых экономик» по классификации МВФ.

5. В чем особенности группы семи («Большой семерки»)?

6. Какие страны и по каким признакам отнесены к группе «развивающиеся страны»? Охарактеризуйте их место в структуре мир-системы.

7. На какие подгруппы делятся развивающиеся страны? Выделите их характерные особенности.

8. Охарактеризуйте страны, входящие в категорию НИС, и поколения НИС.

9. Какие из стран НИС перешли в группу «промышленно развитые страны»?

10. В чем особенности стран-«квартиросдатчиков»?

11. По каким показателям страны относятся к категории наименее развитых? Какова географическая принадлежность большинства из них?

12. Почему группа стран названа странами с переходной экономикой? В чем состоял переход?

13. Какие подгруппы выделяются среди стран с переходной экономикой? Охарактеризуйте их по составу и уровню ВВП на душу населения.

14. В чем особенности классификации Китайской Народной Республики?

Глава 3. Тенденции развития современного мирового хозяйства

§ 3.1. Региональная экономическая интеграция в мировом хозяйстве

Международная экономическая интеграция (МЭИ) – это процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития устойчивых взаимосвязей между национальными экономиками. В процессе экономической интеграции образуются интеграционные группы, оформленные межгосударственными соглашениями.

Сближение стран проходит определенные этапы от низшего к высшим уровням, которые принято называть формами интеграции. К формам интеграции относятся:

1) *преференциальные торговые соглашения*, когда страны предоставляют друг другу более благоприятный торговый режим, чем они предоставляют третьим странам;

2) *зона свободной торговли*, в рамках которой отменяются торговые ограничения между странами-участницами, прежде всего таможенные пошлины;

3) *таможенный союз* кроме зоны свободной торговли предполагает установление единого внешнеторгового тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран;

4) *платежный союз* обеспечивает взаимную конвертируемость валют и функционирование единой расчетной денежной единицы;

5) *общий рынок* – более сложная форма, в которой наряду со свободной торговлей и единым внешнеторговым тарифом обеспечивается свобода передвижения капитала и рабочей силы, а также согласование экономической политики;

6) *экономический и валютный союз* – ступень интеграции, на которой все перечисленные формы совмещаются с проведением общей экономической и валютной политики.

Экономическая интеграция обеспечивает преимущества:

1) расширяется операционное пространство для производства и перемещения продукции и взаимного беспошлинного обмена;

2) обеспечивается более широкий доступ к разного рода ресурсам и новейшим технологиям в масштабе всего региона;

3) облегчаются вопросы решения торговой политики, укрепляются переговорные позиции членов группы в ВТО за счет того, что они действуют совместно;

4) создаются привилегированные условия для фирм стран – участниц интеграции в конкуренции с фирмами третьих стран;

5) улучшаются условия для совместного решения наиболее острых социальных проблем, таких как выравнивание условий развития отдельных более отсталых районов, уменьшение безработицы, предоставление социальных гарантий малообеспеченным слоям населения, развитие здравоохранения и т. д.;

6) создается благоприятная внешнеполитическая среда в результате укрепления взаимопонимания и сотрудничества стран в неэкономических областях: социальной, культурной, политической, военной.

Предпосылками интеграции являются:

- близость уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран;

- географическая близость, наличие общей границы и исторически сложившихся экономических связей;

- общность экономических и иных проблем, стоящих перед интегрирующимися странами;

- наличие иницирующего центра, объединяющего другие страны с созданием наднациональных институтов;

- демонстрационный эффект и «эффект домино».

За редким исключением, МЭИ развивается либо между развитыми странами с рыночной экономикой, либо между развивающимися странами. В странах, создавших интеграционные объединения, обычно происходят положительные сдвиги – демонстрационный эффект. Это оказывает определенное психологическое воздействие на другие страны региона, у которых возникают трудности во внешнеэкономической деятельности, поскольку на них не распространяются льготы, которые получают члены интеграционной группы. Поэтому складывается заинтересованность во вхождении в интеграционную группу – «эффект домино».

По данным ВТО, в начале XXI века зарегистрированы 312 соглашений, из которых 170 сохраняют свою силу. Независимо от провозглашенных целей и названий большинство из них находятся на низших ступенях интеграции: либо на уровне преференциальных

торговых соглашений, либо зоны свободной торговли. Эти формы наиболее просты для реализации.

В настоящее время интеграционный процесс отчетливо прослеживается в следующих крупных регионах:

- 1) Западная Европа – континентальная европейская интеграция, представленная объединениями ЕС и ЕАСТ;
- 2) Северная Америка – атлантическая интеграция – НАФТА;
- 3) Латиноамериканская интеграция – ЛАИ, КАРИКОМ, ОВКГ, МЕРКОСУР;
- 4) Азиатско-тихоокеанский регион – АСЕАН, АНЗСЕРТА, АТЭС.

Наблюдаются также интеграционные процессы в странах Центральной и Латинской Америки, на Ближнем Востоке и в Африке. Однако в странах Африки интеграционный процесс осложнен низкой емкостью национальных рынков и слабым развитием внутрорегиональной торговли.

Наиболее высокоразвитым и значимым для международных экономических связей России интеграционным объединением является *Европейский Союз*: до 31 января 2020 года в нем было 28 государств, а после выхода Великобритании осталось 27 стран-участниц.

Процесс интеграции Европы начался в 1951 году. По инициативе Робера Шумана, главы французского МИДа, шесть стран Европы: ФРГ, Франция, Италия, Бельгия, Нидерланды и Люксембург – создали ЕОУС (Европейский союз угля и стали), который объединил тяжелую промышленность этих стран в единый комплекс. В 1957 году они подписали Римский договор об учреждении Европейского экономического сообщества – ЕЭС. Был учрежден также Евратом.

Европейское экономическое сообщество прошло длительный путь восхождения от низших к высшим ступеням экономической и валютной интеграции. Хронология этапов этого процесса такова:

- 1) зона свободной торговли 1957–1968 годы;
- 2) таможенный союз – с 1 июля 1968 года;
- 3) общий рынок – с 1987 года;
- 4) экономический союз – с 1993 года.

Успехи, достигнутые в группировке, стимулировали присоединение к ней все новых участников. В январе 1973 года к «шестерке» подключились Дания, Ирландия, Великобритания, в 1981 году –

Греция, в 1986 году – Испания и Португалия, в 1995 году – Австрия, Финляндия, Швеция.

1 ноября 1993 года в результате подписанного в г. Маастрихт договора ЕЭС стало называться Европейский союз.

Группировка ставила такие цели, как интеграция в политической сфере и развитие валютного союза. ***Интеграция в валютно-финансовой сфере*** выражалась следующими этапами:

- 1) Европейская валютная змея – с 24 апреля 1974 года;
- 2) Европейская валютная система – с 13 марта 1979 года, введение европейской валютной единицы ЭКЮ для безналичных расчетов;
- 3) введение валюты евро в безналичный оборот – с 1999 года;
- 4) отмена странами – членами ЕС национальных валют и переход к единой валюте евро – с 1 января 2002 года.

С 1 мая 2004 года в ЕС вошли десять новых членов: Эстония, Латвия, Литва, Венгрия, Польша, Чехия, Словакия, Словения, Кипр и Мальта. Расширение ЕС на Восток идет одновременно с расширением Североатлантического блока НАТО. Новые страны имеют более низкий уровень развития. ВВП новых стран-членов составляет всего 5 % от совокупного ВВП 15 стран «старого» ЕС. Болгария и Румыния вошли в ЕС с 1 января 2007 года. В 2013 году к ЕС присоединилась Хорватия. При этом Евросоюз сейчас не берет на себя обязательства по «подтягиванию» новичков до среднего уровня, как в случае с Испанией или Ирландией.

Механизм функционирования ЕС основывается на политико-правовой системе управления, которая состоит из наднациональных органов и из элементов национального регулирования. Международные органы управления ЕС включают:

- 1) Совет министров, или Совет Европейского союза, (СМЕС) – законодательный орган, на уровне которого принимаются решения по реализации единой политики ЕС. В его структуре несколько советов: по сельскому хозяйству, финансам, образованию и т. д. СМЕС отвечает за ход экономического развития каждой страны и всего союза. В случае препятствия экономической политики отдельной страны нормальному функционированию валютного и экономического союза Совет Министров наделяется правом принятия соответствующих мер прямого воздействия, обязательных к исполнению национальными органами власти;

2) Комиссия Европейских сообществ (КЕС) – исполнительный орган, имеющий право представлять на утверждение Совету министров проекты законов, распоряжаться бюджетом; осуществлять контроль за соблюдением договоров таможенного режима, деятельностью аграрного рынка, налоговой политикой и т. д. Иногда называется «Европейским правительством»;

3) Европейский парламент – контролирующий орган, взаимодействующий с КЕС и Советом министров, утверждает бюджет. Бюджет состоит из взносов в размере 1,2–1,3 % ВВП входящих в ЕС государств и собственных средств;

4) Суд Европейских сообществ – высший судебный орган, призванный обеспечить выполнение договоров и реализацию основополагающих принципов ЕС;

5) Европейский Центральный банк (ЕЦБ), куда входят центробанки стран – членов ЕС, регулирует зону евро (19 стран).

В настоящее время Европейский союз – организация 27 стран с населением почти 500 млн человек и экономическим потенциалом, сравнимым только с Китаем и США. По таким показателям, как население, доля в мировой торговле и валютных резервах ЕС опережает США. Сейчас ЕС является не только экономической, но и политической организацией. 13 декабря 2007 года был подписан Лиссабонский договор, придавший ЕС статус «сверхдержавы».

Однако сейчас наблюдается *кризис Евросоюза*, который начался после мирового финансово-экономического кризиса 2008 года. До него ЕС воспринимался большинством населения как некий «зонтик», смягчающий давление глобализации, а также как «навигатор» для недавно вошедших в него стран. В настоящее время ЕС так уже не воспринимается: практика показала, что он более не способен защитить население этих стран от «удара» глобального кризиса. Разочарование было наиболее сильным в менее развитых странах ЕС.

Ряд членов так называемого «нового» ЕС образовали неформальную группу государств во главе с Польшей, которые демонстративно ориентируются не на мнение системообразующих стран Евросоюза (прежде всего Германии и Франции), а на мнение США. Это часто мешает реализации действительных интересов народов Европы. Ярким примером такой политики являются «нападки» на строительство газопровода «Северный поток-2».

Первой страной, которая объявила о выходе из состава ЕС по итогам государственного референдума, стало Объединенное Королевство Великобритании. Великобритания находилась в составе ЕС более 40 лет. Однако на общенациональном референдуме 2016 года почти 52 % населения проголосовало за выход страны из Евросоюза. Великобритания покинула Европейский Союз 31 января 2020 года. Она потеряла представительство и право голоса в органах власти ЕС, но при этом оставалась частью единого экономического пространства вплоть до конца 2020 года. В течение этих одиннадцати месяцев Великобритания и ЕС должны были договориться о новых условиях торговли и сотрудничества.

Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) была создана в 1960 году по инициативе Великобритании в противовес ЕЭС на основе подписанной в 1959 году Стокгольмской конвенции. Однако большая часть стран затем переориентировались на ЕС. В настоящее время в ЕАСТ остались четыре страны: Норвегия, Швейцария, Исландия и Лихтенштейн. Здесь нет наднациональных органов управления. Высшим руководящим органом управления является Совет, состоящий из представителей всех стран (по одному голосу).

В 1989–1992 годах между ЕС и ЕАСТ было создано Европейское экономическое пространство – ЕЭП.

Договор ЕЭП предусматривает:

- свободное движение товаров, услуг, капиталов и людей;
- сотрудничество в областях науки, образования, экологической и социальной политики;
- создание правовой системы, реализующей общие правила и нормы.

В Северной Америке функционирует **НАФТА – Североатлантическая зона свободной торговли**, которая объединяет США, Канаду и Мексику. Объединение было создано в ответ на усиление западноевропейской интеграции, а также рост азиатских стран и расширение их взаимной торговли. Соглашение о создании НАФТА вступило в силу с 1994 года. Оно регулирует широкий круг аспектов предпринимательской деятельности в пределах Северной Америки, в том числе инвестиции, права интеллектуальной собственности, государственные закупки, меры, связанные с соблюдением стандартов и т. д. Важным моментом соглашения является защита североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний,

пытающихся избежать американских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику.

В отличие от Западной Европы НАФТА развивается на частно-корпоративной, а не на государственно-корпоративной основе, т. е. как сотрудничество американских корпораций и их канадских филиалов. Здесь нет наднациональных институтов, регулирующих взаимное сотрудничество, как в ЕС.

В планы США входит превратить НАФТА в ядро Панамериканского общего рынка, которое оказывало бы влияние на все страны Западного полушария, включая Кубу.

Регион Центральной и Латинской Америки, в отличие от Европы и Северной Америки, является зоной интеграции развивающихся стран. Здесь существует шесть интеграционных группировок, включающих 29 из 33 страны этого региона. Интеграционный статус четырех из них: ЛАИ, КАРИКОМ, МЕРКОСУР, ОКВГ – соответствует ступени общего рынка.

Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ) создана в 1980 году и включает одиннадцать стран: Боливию, Колумбию, Эквадор, Перу, Венесуэлу, Аргентину, Бразилию, Чили, Мексику, Парагвай и Уругвай.

Сообщество Карибских государств (КАРИКОМ) создано в 1973 году, объединяет 14 стран: Багамы, Барбадос, Белиз, Доминику, Гренаду, Гайану, Ямайку, Тринидад и Тобаго, Антигуа и Барбуду, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсию, Сент-Винсент и Гренадины. Практически все они – государства-«квартиросъемщики», являющиеся офшорными зонами. Имеет систему межгосударственных органов: Конференцию глав правительств, бюро конференции, совет Карибского сообщества, секретариат, Парламентскую ассамблею.

Общий рынок стран Южного Конуса (МЕРКОСУР) существует с 1991 года. Наиболее динамично развивающаяся интеграционная группа региона. Соглашение стран-участниц предусматривает свободное движение между ними товаров, капиталов и рабочей силы, введение единого внешнего тарифа по отношению к третьим странам, координацию политики в области промышленности, сельского хозяйства, транспорта, связи, а также в валютно-финансовой сфере.

В качестве постоянных членов в группу входят Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай. С 2006 года вошла Венесуэла, однако с декабря 2016 года страна лишена всех прав и обязанностей, присущих ее статусу государства – участника МЕРКОСУР.

Организация восточнокарибских государств (ОВКГ) создана в 1981 году. Включает семь государств: Антигуа и Барбуду, Гренаду, Доминику, Монсеррат, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсию. Государства имеют единую валюту – восточно-карибский доллар. Операции с валютой осуществляются через Восточно-Карибский Центральный банк (ЕССВ) на острове Сент-Китс.

АСЕАН – Ассоциация стран Юго-Восточной Азии. Интеграция началась с подписания Бангкокской конференции в 1967 году пятью странами – Индонезией, Малайзией, Филиппинами, Сингапуром, Таиландом. В нее входят в настоящее время десять стран: помимо уже названных, Мьянма, Бруней, Лаос и Вьетнам (с 1995 года), Камбоджа. На данный момент статус наблюдателя имеют Папуа – Новая Гвинея и Восточный Тимор. Интеграционный статус – зона преференциальной торговли.

В 1997 году было создано новое образование, получившее название «АСЕАН плюс три» (Китай, Япония и Южная Корея).

Высшим органом АСЕАН является Конференция глав государств, которая собирается один раз в три года, центральным руководящим органом – ежегодная встреча министров иностранных дел. В АСЕАН в основном действуют преференциальные таможенные пошлины – в среднем до 5 % по 38 тысячам товаров.

Сотрудничество в рамках АСЕАН носит в большей степени политический характер, поскольку внешнеторговые потоки направлены главным образом на Японию, США, Китай и других крупных игроков мирового рынка.

АТЭС – Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество – это консультативный форум 21 экономики Азиатско-Тихоокеанского региона для сотрудничества в области региональной торговли, а также облегчения и либерализации капиталовложений. АТЭС не имеет устава, поэтому с юридической точки зрения не может называться организацией. Это не зона свободной торговли, а открытая экономическая ассоциация, которая создана в 1989 году по инициативе Австралии.

В форуме принято называть его членов «участвующими экономикami». Это Австралия, Бруней, Вьетнам, Гонконг, Индонезия, Канада, Китайский Тайбэй, КНР, Республика Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа – Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Таиланд, Филиппины, Чили и Япония.

Как площадка для публичного обсуждения международных экономических вопросов АТЭС очень важна. Регион АТЭС позиционируется как главная зона экономического роста в XXI веке. Сегодня это практически 60 % мирового ВВП и 48 % мировой торговли. Значительная часть экономик – членов АТЭС (Китай, Республика Корея, США, Япония, ряд стран – членов АСЕАН) являются ключевыми торгово-экономическими партнерами России. Торговая статистика показывает, что всего на регион АТЭС приходится 28 % российского экспорта. В свою очередь доля импорта достигает 25 % [2]. АТЭС сохраняет роль площадки для дискуссии вне политики.

Россия в связи с интеграционными процессами кроме АТЭС представлена в объединениях БРИКС, СНГ, ЕАЭС.

БРИК (БРИКС) была основана в 2006 году Бразилией, Россией, Индией, Китаем. В 2011 году к ним присоединилась ЮАР, и организация стала называться БРИКС. В 2015 году создан Банк развития БРИКС. Сотрудничество стран БРИКС рассматривают «как новый формат интеграции стран-лидеров быстроразвивающегося мира» [9, с. 153].

Ряд республик бывшего СССР в 1991 году образовали **Содружество Независимых Государств – СНГ**. В него входят десять участников (Азербайджанская Республика, Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Республика Молдова, Российская Федерация, Республика Таджикистан, Республика Узбекистан и Украина), один ассоциированный член (Туркменистан), два наблюдателя (Монголия и Афганистан).

Развитие интеграции в рамках СНГ шло противоречиво. «Если в Европе страны ЕС совместно работали для объединения, то СНГ создавалось для цивилизованного развода» [48]. Все страны постсоветского пространства были заинтересованы в получении выгод от сотрудничества с Россией. В 1997 году было создано **Союзное государство России и Белоруссии**. Вместе с тем ряд стран (Грузия, Украина и др.) стремится дистанцироваться от России и самостоятельно войти в мировое сообщество и в НАТО. Интеграция пошла фрагментарно.

В 1994 году был создан наднациональный орган управления СНГ – Межгосударственный экономический комитет. В 1995 году учрежден Таможенный союз, на базе которого развивалось ЕврАзЭС – Евразийское экономическое сообщество, существовавшее в 2002–

2014 годах. Эта организация стала предшественницей **Евразийского экономического союза (ЕАЭС)**. Договор о его создании, который подписали Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Россия, вступил в силу с 1 января 2015 года. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, а также услуг, капитала и рабочей силы и проведение скоординированной политики в отраслях экономики. Государством – наблюдателем ЕАЭС является Молдавия. Соглашение о зонах свободной торговли подписано в 2015–2019 годах с Вьетнамом, Ираном, Сингапуром, Сербией. Примерно 50 стран выразили желание сотрудничать с Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС) [13].

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение и назовите предпосылки международной экономической интеграции.
2. Охарактеризуйте этапы и формы интеграционного процесса.
3. В чем заключаются возможные преимущества экономической интеграции?
4. Охарактеризуйте наиболее известные интеграционные группировки в Западной Европе, Северной Америке, Азии, Латинской Америке по следующей схеме: год образования, страны-члены, этап интеграции, роль в мировом хозяйстве.
5. Какая интеграционная группа в мире является наиболее развитой и в чем это выражается?
6. Содержание валютно-финансовой интеграции в ЕС.
7. Охарактеризуйте процесс расширения Европейского Союза. Объясните понятия «старый» ЕС и «новый» ЕС.
8. Каковы международные органы управления ЕС?
9. Почему говорят о кризисе ЕС?
10. В каких интеграционных объединениях участвует Россия?
11. Какие интеграционные группы созданы на постсоветском пространстве? В чем отличия СНГ и ЕАЭС?

§ 3.2. Глобализация мирового хозяйства

Глобализация (англ. *global*) буквально переводится как «мировизация» или «всемирность». Под глобализацией в самом общем смысле понимается процесс всемирной экономической, политической, культурной и религиозной интеграции и унификации. Идея глобализации имеет глубокие исторические и религиозные корни,

связанные с представлениями о всеединстве человечества. В теориях раннего эволюционизма человечество рассматривается как единое целое, изменяющееся от примитивных форм к развитым в соответствии с законами, подобными естественно-научным законам. Наиболее часто говорят об экономической, политической и культурной глобализации.

Под *глобализацией мирового хозяйства* (экономическая глобализация) понимается: 1) создание системы мировых рынков, опосредующих процесс воспроизводства капитала; 2) учение западных фундаменталистов о всеильном рынке и мировой справедливости. Природа экономической глобализации двойственна, ее можно рассматривать в широком и в узком смысле.

Глобализация в широком смысле связана с общей характеристикой развития мир-системы. Это исторический процесс превращения капиталистической системы в единую, общемировую. Согласно ранним эволюционистам, это однозначно прогрессивный процесс.

Глобализация в узком смысле – это качественно новый этап существования мир-системы, наступивший в результате ее последнего расширения, связанного с крушением советского проекта. В дальнейшем изложении термин «глобализация» будет использоваться в этом смысле.

Датировать наступление глобализации как новой стадии развития капиталистической мир-системы следует девяностыми годами XX века, отменившими поляризацию мира по социально-политическому признаку и обусловившими новый этап в развитии мирового рынка [45, с. 289].

Глобализация в узком смысле связана с функционированием мир-системы, является результатом ее развития. Ряд авторов, например З. Бжезинский, даже утверждают, что глобализация есть продукт деятельности гегемона современного этапа мир-системы – США, одним из приоритетов которой было крушение геополитического конкурента СССР и системы международного социализма. Он проговаривается о планах поглощения России расширяющимся Западом [3, с. 132].

Гегемония США сложилась задолго до наступления современной глобализации и, безусловно, повлияла на формирование модели глобализации. После окончания Второй мировой войны, столкнувшись с опустошением Европы и с мощным подъемом советской системы, Штаты организовали зону своего влияния как глобальную

систему, центр которой составляли они сами. Поэтапно США навязали другим правила игры, соответствующие их идеологическим, торговым и финансовым предпочтениям, что только и могло обеспечить военное и политическое объединение контролируемого пространства.

Итак, в явлении глобализации переплетаются два процесса:

1) объективный процесс развития производительных сил, ведущий к интернационализации производства и углублению коммуникаций между участниками международных экономических отношений и вообще всеми жителями планеты;

2) деятельность по реализации интересов стран центра, т. е. политико-экономического сообщества Запада.

Сущностью глобализации как нового состояния мировой экономики является формирование унифицированного информационно-экономического пространства для беспрепятственного движения транснационального финансового капитала в масштабах мировой экономики.

Организирующей силой унификации экономического пространства является деятельность наднациональных макроэкономических структур – ВТО и Бреттонвудских институтов: МВФ и ВБ в духе Вашингтонского консенсуса.

Вашингтонский консенсус – обобщенное название совокупности программ структурных преобразований (ПСП) Международного валютного фонда и Всемирного банка для стран – получателей их кредитов. Название обусловлено тем, что штаб-квартиры этих институтов находятся в Вашингтоне. Среди пунктов ПСП центральное место занимают:

- либерализация цен и рынков;
- макроэкономическая стабилизация;
- приватизация государственной собственности;
- дерегулирование экономики.

Осуществление этих мероприятий предполагает отказ от государственного регулирования цен и тарифов на товары и услуги, снижение торговых барьеров на импорт товаров и экспорт сырья, введение конвертируемости национальных валют и установление рыночного валютного курса, либерализацию прямых иностранных инвестиций, снижение любыми жесткими способами дефицита государственного бюджета и дефицитов торгового и платежного балансов. Их совокупность способствует устранению национально-историче-

ской специфики государственного экономического управления странами в соответствии со своеобразием потребностей их народов и задачами, которые им нужно решать для своего развития.

Важным моментом для понимания глобализации является соотношение категорий глобализации, интернационализации, интеграции. Эти категории имеют определенную общность, но рассматривать их как синонимы неправомерно. Отличия этих процессов просматриваются в следующем.

Интернационализация характеризует выход деятельности субъектов экономики за национальные границы. Она является порождением промышленной революции. Это объективный процесс, диктуемый развитием производительных сил, который усиливает мотивацию отсталых стран к развитию. Его экономическая реализация – в основном сфера деятельности транснационализирующихся микро-субъектов экономики.

Глобализация же, во-первых, охватывает мировое хозяйство в целом, во-вторых, это качественно новый период в его развитии, не наблюдавшийся ранее. Как отмечает известный специалист в области международных экономических отношений А. Я. Эльянов, «интернационализация не сводима к глобализации, хотя и способствовала ее приближению. Глобализация не замещает и не отменяет интернационализацию, а происходит наряду и одновременно с ней. ... интернационализация объединяет, а глобализация разъединяет и сталкивает» [74, с. 4].

Интеграция в аспекте, рассматриваемом в данном пособии, связана с локальными межгосударственными объединениями, цель которых – создать не универсальные, а особые экономические условия для своих членов, в том числе защиту от нежелательного «всепроницающего» воздействия глобализации.

Черты современной глобализации [45, с. 75]:

- возрастание в экономической и культурной жизни всех стран роли легитимных и нелегальных структур международной корпоративно-финансовой олигархии;
- принципиально новый этап либерализации международных торговых и валютных режимов национальных государств;
- усиление зависимости экономик всех стран от системы внешних рынков, особенно от мирового финансового рынка;
- уменьшение роли национальных государств в регулировании экономики своих стран;

– возрастание в экономическом регулировании роли норм и правил, устанавливаемых международными институтами.

Необходимо различать объективную основу движущих сил глобализации и политику глобализации.

Объективная основа глобализации связана с процессами интернационализации производства и развития коммуникаций, с информационной революцией, обеспечивающими рост производительных сил, создающими возможности для повышения эффективности общественного производства.

Политика глобализации проявляется в использовании мировых производительных сил финансовой олигархией ведущих мировых держав, в первую очередь США, для укрепления своего господства над народами других стран с целью обеспечения приоритета стран центра в потреблении сокращающихся ресурсов планеты. Политически глобализация базируется на военной мощи США и их определяющей роли в блоке НАТО и международных экономических организациях.

Очевидно, что следствием таких мероприятий является устранение барьеров для освоения экономического пространства стран, вовлеченных в мировое хозяйство, транснациональным финансовым капиталом стран центра. Целью такой деятельности является увеличение возможностей извлечения мир-системной ренты, и более всего в ней, естественно, заинтересован агент, имеющий приоритет в извлечении ренты, т. е. США.

Содержание категории «глобализация» является многоаспектным. Как новый период в состоянии мировой экономики, глобализация характеризуется новым состоянием производительных сил, международных экономических, политических, социальных и культурных отношений.

1. Глобализация характеризует новое качество мировой экономической системы в плане развития производительных сил. Они базируются на пятом технологическом укладе, который в настоящее время уже переходит в шестой технологический уклад, и всемирной информационной сети Интернет. Основой производства реального мирового ВВП являются интернационализированные воспроизводственные комплексы – ТНК, обуславливающие резкое возрастание уровня обобществления производства и расширение масштабов планируемости.

Следует подчеркнуть, что социально-экономическое содержание глобального обобществления производительных сил остается капиталистическим. Целью транснациональных корпораций является получение прибыли, а не распространение в мировом масштабе выгод, связанных с их деятельностью.

Появляются технологии формирования сознания – современные информационные технологии, совмещающие навыки рекламы, достижения психологии, лингвистики и математики с качественно новыми коммуникативными возможностями и общим усилением воздействия на органы чувств человека. М. Делягин подчеркивает, что благодаря информационным технологиям наиболее коммерчески эффективным бизнесом становится преобразование живого человеческого сознания, подстройка не товаров к потребностям людей, а самих людей – к товарам, которые производятся [16, с. 178].

Качественное изменение производительных сил проявляется и в том, что формируется «информационное сообщество» – обособленный от основной части общества круг людей, причастных к систематическому использованию технологий формирования сознания. Информационное сообщество сконцентрировано, главным образом, в развитых странах.

2. Финансовая система стала главной сферой реализации глобальной экономики. На спекулятивные операции приходится примерно 90 % ежедневных валютных операций и только 10 % обслуживают внешнюю торговлю. В связи с этим финансовые рынки называют иногда «экономикой казино». Они являются главной сферой присвоения мир-системной ренты, большая часть которой достается гегемону мир-системы США.

Рациональность действий участников рыночных отношений, несмотря на видимое обилие информации, в условиях постоянной психологической обработки существенно затрудняется, а получение объективных сведений в условиях господства финансово-экономических гигантов и их альянсов в телекоммуникационной сфере становится проблематичным. В связи с этим обоснованы утверждения о «вырождении конкуренции» и о загнивании «глобальных монополий».

3. Идеологической базой современной глобализации является философия рыночного фундаментализма и общечеловеческих ценностей, трактуемых как приоритет индивидуального над общественным.

Эксперты отмечают появление в конце XX века во всех странах ярко выраженных представителей глобальной элиты с космополитическим мировосприятием и транснациональной лояльностью. Их называют «homo globalis», граждане мира. Они свободно говорят по-английски (обычно в американском варианте), характеризуются высокой мобильностью, склонностью использовать для операций со своим капиталом офшорные зоны. Эталоном является некий идеальный образ богатого бизнесмена, исповедующего гедонизм, который со своими деньгами «невидим» для государства. Рыночный фундаментализм, по выражению известного финансового магната Дж. Сороса, «придает моральное обоснование институту рынка, аморальному по своей природе, и полностью оправдывает необходимость противодействия любому вмешательству в рыночные процессы» [59, с. 63].

4. В эпоху глобализации происходит образование параллельных национальному государству центров власти. Традиционные властные полномочия государства ограничиваются такими структурами, как:

- разнообразные органы международного управления и регулирования, создаваемые на межгосударственном уровне (НАТО, МВФ, ВТО и т. д.);
- транснациональные корпорации;
- международные общественные, религиозные и преступные организации;
- глобальные СМИ, являющиеся инструментом «глобального общественного мнения» и «моральных стандартов».

Глобализация ограничивает роль государства не только «сверху», но и «снизу» – укреплением и прямым выходом на международную арену отдельных элементов общества, как общественных организаций (например правозащитных организаций), так и отдельных лиц (представителей властной, научной, культурной элиты и т. д.). Выходя на международную арену, они привлекают для взаимодействия с государством внешние силы и неминуемо становятся проводниками их интересов – «пятой колонной», часто стоящей на службе конкурентов их собственного общества и действующих против него [16, с. 176].

5. В свете вышеизложенных характеристик вызывает неприятие трактовка глобализации как этапа развития демократической рыночной системы, ее планетарного воцарения и победы цивилизации над

тоталитаризмом. Налицо существование информационно-финансовой олигархии, демократия как власть людей уступает место постдемократии, власти денег. На смену либерализму идет тоталитаризм в новом качестве – глобальный сетевой тоталитаризм. В постиндустриальных странах центра формируется общество с жесткой сетевой несвободой, где отчуждение труда и отчуждение человека от человека еще сильнее, чем в индустриальном обществе.

б. Модель свободного рынка, которая по принципу «двойных стандартов» усиленно навязывается Западом другим странам в качестве цели государственной политики, на деле используется центром для эксплуатации периферии и полупериферии. Наибольший выигрыш от глобализации имеют индустриальные страны, в которых сосредоточено подавляющее большинство ТНК и ТНБ. Они получают возможность снижать издержки и сосредотачиваться на выпуске наиболее доходной наукоемкой продукции и перебрасывать трудоемкие и экологически грязные производства в развивающиеся страны. Развивающиеся страны оказываются во всеобщей зависимости от передовых держав и конъюнктуры мирового рынка. Кроме того, индустриальные страны, в первую очередь США, играют главную роль в международных экономических организациях, в том числе в МВФ и МБРР.

Глобализация как процесс может выступать в различных моделях. В настоящее время говорят о *неолиберальной модели глобализации*, или глобализации по-американски. Это однополярное мироустройство при гегемонии США, распределении мировых ресурсов в пользу транснационального капитала стран центра, навязывании систем и ценностей западного мира, невзирая на их противоречия ценностям других цивилизаций, культивировании сверхпотребления и агрессивного индивидуализма, перспективе неокOLONиализма для стран периферии.

Глобализация в неолиберальной форме способствует увеличению разрыва между уровнем социально-экономического развития различных стран и регионов; социальной поляризации внутри стран; становится фактором усиления неустойчивости мирового развития; дает толчок к развитию преступности в глобальном масштабе и сопровождается дестабилизацией военно-политической обстановки в мире.

Альтернативной моделью глобализации является *гуманистически-ноосферная модель глобализации*. Ее существование возможно в связи с тем, что научные достижения постиндустриального общества с его приоритетами творческого начала, духовного производства и гуманистической этики способны обеспечить достойные условия жизни и развития каждому человеку, народу и цивилизации. Эта модель базируется на многополярном мироустройстве, диалоге цивилизаций, бережном отношении к природе, приоритете ценностей устойчивого развития.

В настоящее время модель неолиберальной глобализации, по мнению многих экспертов, переживает свой закат. Это связано с приближением конца американского системного цикла капиталистического накопления и статуса США как гегемона современной мир-системы.

Центр накопления капитала впервые за все время существования мир-системы сместился из Северной Атлантики (Западная Европа и США) в восточно-азиатский регион. Доля «Большой семерки» в 2015 году в мировом ВВП по сравнению с 1970 годом снизилась с 58,3 до 46,4 процентов, в обрабатывающей промышленности – с 58,2 до 39,2 процентов [29, с. 115].

В восточно-азиатском регионе выявилось государство, обогнавшее США по ряду важных показателей, лежащих в основе системных преимуществ гегемона мир-системы, – это КНР. В 2009 году Китай стал первым по объему мирового экспорта, первой мировой державой по объемам индустриальной продукции, с 2014 года – первым в мире по ВВП с учетом паритета покупательной способности. Успехи на поприще финансов проявились в том, что МВФ включил юань в свою корзину валют. Китай усиливает и свои позиции в сфере военной мощи и производства вооружений, активно сотрудничая с Российской Федерацией, а также и с ведущими странами ЕС.

В связи с этим США резко активизировали противодействие международной политике Китая, разворачивая торговую войну и угрожая санкциями всем, кто будет действовать вразрез с их директивами. Эта политика характеризуется как новая «холодная война», которая может поставить под угрозу мир во всем мире.

Какой будет новая модель глобализации, зависит от того, сохранится ли капиталистическая рыночная экономика в качестве господствующего способа организации общественного производства.

Вопросы для самоконтроля

1. Понятие экономической глобализации мирового хозяйства.
2. В чем заключается двойственность природы экономической глобализации?
3. Когда наступила «глобализация в узком смысле»?
4. Охарактеризуйте явление и сущность глобализации.
5. Каковы черты современной глобализации?
6. Какие организации содействуют унификации информационного пространства?
7. Каково соотношение категорий «интернационализация», «интеграция», «глобализация»?
8. В чем различие между объективной основой и политикой глобализации? Какую роль в политике глобализации играет гегемон мир-системы?
9. Раскройте содержание глобализации, охарактеризовав ее экономические, политические, идеологические основы.
10. В чем состоит качественное изменение производительных сил в эпоху глобализации?
11. Как изменяются властные полномочия государства в условиях глобализации?
12. Кто и почему имеет наибольшие выгоды от глобализации?
13. Какая модель глобализации действует в настоящее время и каковы ее перспективы?

§ 3.3. Глобальные проблемы и противоречия мирового хозяйства

Глобальными проблемами называют особые по своей важности проблемы, от преодоления которых зависит возможность продолжения жизни на Земле. Глобальные проблемы обусловлены процессами, связанными с последствиями экономической и производственной активности человечества, сложившимися в XX веке, которые существенно ухудшают условия дальнейшего повышения уровня благосостояния и качества жизни людей, а в ряде случаев представляют угрозу для существования будущих поколений. Таким образом, глобальные проблемы выступают как глобальные ограничители экономической активности человечества.

Признаки глобальных проблем:

- без их решения невозможно выживание человечества;

- они затрагивают все страны мировой экономики;
- их можно решить только совместными усилиями мирового сообщества;
- их решение нельзя оставить для будущих поколений.

В публикациях упоминается более 20 насущных проблем современной мировой экономики, однако наиболее часто в перечень глобальных проблем включают:

- 1) экологическую;
- 2) демографическую;
- 3) природно-ресурсную;
- 4) преодоления бедности;
- 5) мира и разоружения, предотвращения ядерной войны;
- 6) распространения наркотиков, международной преступности и терроризма.

Все глобальные проблемы взаимосвязаны, и в их возникновении и развитии просматривается взаимосвязь с функционированием капиталистической центрo-периферийной структуры мировой экономики.

В качестве наиболее острой обычно выделяется *глобальная экологическая проблема*, связанная с кардинальным ухудшением природной среды. В каждой из трех составных частей окружающей среды: в атмосфере, на суше и в водной среде – сегодня наблюдаются негативные изменения, представляющие опасность для жизни и здоровья человека.

Только загрязнение воздуха является причиной 5 % всех заболеваний населения мира. В сельских районах развивающихся стран около 2 млн человек ежегодно умирают вследствие высоких концентраций вредных взвесей в воздухе. 40 % населения мира испытывают дефицит пресной воды, 1,1 млрд человек (почти каждый шестой житель Земли) пользуются небезопасной питьевой водой. Около 15 % поверхности суши стало не пригодной для сельскохозяйственного использования вследствие деятельности человека. Деградация суши проявляется в истощении и засолении почв, опустынивании, сведении лесов, обеднении генофонда жизни на планете за счет сокращения видов животного и растительного мира.

Проблема опустынивания затрагивает жизненные интересы каждого третьего жителя Земли. Сведение лесов ведет к потере основного источника кислорода в атмосфере, влияет на климатические

процессы. По некоторым данным, каждую секунду вырубается лес с площади, равной футбольному полю. 1130 видов млекопитающих и столько же видов птиц находятся на грани исчезновения.

Важной проблемой является повреждение озонового слоя планеты. По мнению экспертов, каждый процент потери озонового слоя означает рост числа раковых заболеваний на 2 %. Если не остановить процесс нарастающего загрязнения окружающей среды, может произойти глобальная экологическая катастрофа, связанная с потеплением климата планеты.

Следует подчеркнуть, что экономическая деятельность стран центра выступает главным фактором роста нагрузки на природную среду. Это связано с тем, что в них:

а) производится и потребляется больший объем ВВП на душу населения по сравнению с другими странами;

б) ТНК развитых стран интенсивно развивают производство, обычно ресурсоемкое и экологически грязное, на территории стран периферии;

в) в мире под воздействием СМИ, в которых господствуют медийные структуры Запада, распространяются и культивируются стандарты «общества потребления».

На США приходится 25 % вредных выбросов в атмосферу, на страны – члены ЕС – 14 %, на Японию – 5 %, на страны – члены СНГ – 13 %. США принадлежит лидерство и по душевому показателю твердых бытовых отходов: на каждого жителя в год приходится 500–600 кг мусора.

Демографическая проблема выражается в резком росте населения планеты в последнее столетие и увеличении в связи с этим антропогенной нагрузки на природную среду. По мнению экспертов, за последние 50 лет нагрузка на окружающую среду выросла примерно в четыре раза, а в следующие 50 лет может увеличиться еще в восемь раз, что является неприемлемым для человечества.

Изменение динамики роста населения связано с переходом от традиционного типа воспроизводства населения с высокой рождаемостью и высокой смертностью к современному типу воспроизводства с низкой смертностью и низкой рождаемостью. Такой тип воспроизводства существует в развитых странах. В развивающихся же странах из-за противоречивого сочетания прогресса и отсталости, с одной стороны, имеет место сокращение смертности, с другой –

сохраняется высокая рождаемость. В связи с этим говорят, что в развивающихся странах имеет место демографический взрыв.

Если население развивающихся стран будет ориентировано на «общество потребления», созданное в развитых странах, то промышленные отходы полностью уничтожат экологическую безопасность.

Природно-ресурсная проблема включает в себя сырьевую, энергетическую и продовольственную проблемы. Она проявляется в дисбалансах между производством и потреблением сырьевых, энергетических и продовольственных ресурсов, в их возрастающем дефиците, негативных последствиях для природной среды, которые вызываются наращиванием производства ресурсов. Промышленно-сырьевой дисбаланс века заключается в том, что наибольший промышленный потенциал сосредоточен в США, странах Европы и Японии, тогда как основные энергетические и сырьевые ресурсы сосредоточены в России и странах третьего мира. На индустриально развитые страны приходится половина добычи минерального сырья и 90 % его использования.

США потребляют каждую третью тонну нефти. Если весь мир перейдет на уровень энергетического потребления среднего американца, планета превратится в свалку отходов, а разведанных и потребляемых энергоресурсов человечеству хватит всего на 15 лет.

Наиболее важным ресурсным дефицитом является дефицит продовольственных ресурсов. **Продовольственная проблема** проявляется в том, что каждый шестой житель Земли (более 1 млрд человек) потребляет пищи меньше, чем требуется для нормальной жизнедеятельности по медицинским нормам. Это приводит к тому, что около 13 млн человек ежегодно умирают от голода или плохого питания.

Продовольственная проблема имеет ярко выраженный социальный характер. Мировой объем производства продуктов питания пока достаточен, чтобы обеспечить население Земли полноценным, но не избыточным питанием. Вследствие потерь и неравномерного распределения продовольственных ресурсов часть людей сейчас питается избыточно, часть – умеренно, а часть – совершенно недостаточно.

Обострение ресурсной проблемы связано с усилением неравномерности социально-экономического развития стран, регионов и отдельных социальных групп современного мирового сообщества. Недостаточное потребление продуктов питания связано с явлением **бедности**.

Состояние бедности характеризуется недостаточными средствами для обеспечения базовых человеческих потребностей в питании, жилище, здоровье, образовании и информации. Бедность имеет место во всех странах: как массовое явление в периферийных странах и как очаги бедности в развитых странах с высокими средними доходами.

Разновидности бедности: бедность в общем смысле, относительная бедность, абсолютная бедность, крайняя бедность, бедность в форме нищеты.

Бедность в общем смысле можно определить как обладание уровнем доходов и расходов, которые могут обеспечить только минимальный уровень жизни. **Относительная бедность** отражает значительное неравенство в распределении доходов и богатства. Относительно бедными считаются те семьи, которые живут ниже приемлемых в данное время и в данном месте стандартов, и люди, ощущающие себя лишенными того, чем наслаждаются другие люди в обществе, частью которого они себя считают. Относительная бедность имеет разный уровень в разных странах в зависимости от уровня их общего социально-экономического развития.

Под **абсолютной**, или глобальной, **бедностью** принято считать стоимость корзины продуктов, необходимых для выживания в наименее развитых странах. **Крайняя бедность** – это абсолютная бедность, при которой не удастся обеспечить потребление, соответствующее указанной выше стоимости минимальной потребительской корзины. Вариантом крайней бедности служит **нищета**, характеризующаяся бездомностью, а в ряде случаев неспособностью или нежеланием людей вести иной образ жизни.

В соответствии с периодически пересматриваемыми критериями Всемирного банка, выработанными для оценки положения в странах «третьего мира», **показателем глобального уровня бедности** в 2015 году считается доход размером в 1,9 доллара на человека в день, рассчитанный по курсу на основе ППС в ценах 2011 года. В ВБ также приняты более высокие уровни бедности для стран с доходом ниже среднего, со средним и высоким уровнем дохода – 3,2, 5,5 и 21,7 долларов в день. Эти показатели основаны на денежных критериях и не учитывают такие аспекты, как доступ к образованию, услугам здравоохранения, водо- и электроснабжению. В соответствии с этим определением доля бедных на глобальном уровне примерно на 50 % выше по сравнению с монетарной бедностью.

Согласно данным ВБ, в условиях крайней нищеты (имеют доход ниже 1,9 долл. в день) живут 736 млн человек (10 % населения планеты), почти половина населения мира – 3,4 млрд человек живут на сумму менее чем 5,5 долл. в день. Континентом с самым высоким уровнем бедности является Африка [25]. В то же время жители Западной Европы только мороженого съедают на 11 млрд долл. в год.

В условиях глобализации происходит увеличение разрыва как между бедными и богатыми странами, так и повсеместно между бедными и богатыми гражданами, в том числе в развитых странах. По данным международной благотворительной организации Oxfam, 26 миллиардеров планеты суммарно владеют таким же состоянием, как 3,8 млрд наименее обеспеченных людей (практически половина населения планеты) [27].

Угрозы неравномерности развития и глобальной бедности весьма существенны. Во-первых, в регионах, где сосредоточено бедное население, развиваются опасные инфекционные болезни, а вследствие роста коммуникаций они распространяются по всему миру. Бедность способствует деградации планетарного генофонда, которая не обойдет стороной и самые развитые и социально благополучные страны мира.

Во-вторых, население вынуждено искать любые виды заработка, а это ведет к росту производства наркотиков и распространению преступных видов бизнеса, угрожающих всем на планете: пиратства, торговли людьми и человеческими органами и т. п. По подсчетам немецких ученых, почти половина мирового населения живет в условиях неформальной экономики, по большей части криминальной.

В-третьих, из бедных регионов мира идет нелегальная миграция в благополучные регионы, вследствие чего в благополучных регионах могут возникать негативные явления: усиление криминогенной обстановки, рост преступности, недовольство местного населения, конфликты на религиозно-этнической почве и т. д.

В-четвертых, бедность порождает социальное недовольство, являющееся питательной средой расовой, национальной, религиозной и других видов социальной неприязни и ненависти. Бедность таит в себе источник насилия как реакцию на социальное неравенство и выступает социально-экономическим источником терроризма.

В-пятых, важной угрозой, сопровождающей сохранение и распространение бедности, является вырождение этических принципов,

без которых вряд ли возможно нормальное гармоничное развитие постиндустриальных стран.

Из-за угроз глобальной бедности люди в любой стране мира не могут чувствовать себя в полной безопасности. Для ее смягчения население развитых стран мира вынуждено оказывать развивающимся странам гуманитарную помощь, размеры которой, впрочем, совершенно недостаточны для решения проблемы.

Глобальный характер *проблемы сохранения мира*, помимо угрозы атомной войны, связанной с гибелью человечества, проявляется в том, что все страны вынуждены тратить на содержание вооруженных сил огромные ресурсы, которые могли бы быть направлены на мирные цели. Кроме того, войны и военные учения усиливают экологическую опасность. Испытание новых видов вооружений (климатического оружия, биологического оружия и т. п.) ведет к непредсказуемым последствиям.

Несмотря на устранение противостояния двух систем, создававшего почву для гонки вооружений, глобальный характер данной проблемы не преодолен. В 2019 году военные расходы всех стран превысили 1,8 трлн долл. США (более 2 % мирового ВВП). По данным SIPRI (Стокгольмский международный институт исследования проблем мира), около 75 % военных мировых расходов приходится на десять стран: США, Китай, Саудовскую Аравию, Францию, Индию, Россию, Великобританию, Германию, Японию, Южную Корею.

Увеличивается количество стран, владеющих ядерным оружием. Возникли зоны региональных и локальных военных конфликтов. В 90-х годах произошло более 200 вооруженных конфликтов. В XXI веке насчитывается сорок шесть конфликтов, десять из них продолжаются в настоящее время, в том числе война на Востоке Украины, гражданская война в Ливии, Нигерии, Судане, Йемене, Сирии, Ираке, Афганистане и т. д. [14].

Появились так называемые «*гибридные войны*», в которых сочетается использование регулярных и нерегулярных вооруженных формирований. К формам использования регулярных войск относятся операции НАТО по принуждению к миру и демократии за пределами географической зоны ответственности альянса. Основными полями противодействия являются экономическое, информационное и киберпространство. В настоящее время США широко использует стратегию гибридных войн против своих основных геополитических противников – Китая и России.

Основой геополитической стратегии стран Запада в отношении России является так называемая «петля анаконды», которая нацелена на «удушение России» за счет оттеснения от морских пространств с постепенным отсечением окраин. В планах Запада России отводится роль мировой «кочегарки», для обслуживания которой хватит 25–30 млн чел. По разработкам группы футурологов Госдепартамента США, от России должен быть отсечен Северный Кавказ, выделены еще шесть независимых образований: Западная Россия, Урал, Западная и Восточная Сибирь, Дальний Восток и Северные территории.

Комплексные, переплетающиеся и усиливающие друг друга последствия глобальных проблем приобрели угрожающий характер. Считается, что в настоящее время мощность процесса разрушения биосферы на порядок выше мощности ее самовосстановления. Множится число и увеличивается масштаб техногенных аварий. Только энергичное и всеобъемлющее противодействие этим явлениям и процессам может предотвратить самоуничтожение цивилизации. Обострение проблем мирового хозяйства привело к постановке *проблемы необходимости перехода к устойчивому развитию*.

Термин «*устойчивое развитие*» был введен в оборот в 1987 году Комиссией ООН по окружающей среде и развитию. В узком смысле содержание устойчивого развития связывается преимущественно с его экологической составляющей. В широком смысле устойчивое развитие предполагает переход к новому качеству функционирования мировых социально-экономических систем. По сути, оно предполагает всемирный переход к новой цивилизации, противоположной капиталистической рыночной экономике.

Содержание устойчивого развития в широком смысле включает следующие направления:

- 1) коэволюция природы и общества;
- 2) сбалансированное социально-экономическое развитие всех структурных звеньев мировой экономики – удовлетворение основных потребностей всех ныне живущих людей;
- 3) ориентация в потреблении природных ресурсов на сохранение возможности удовлетворения потребностей не только нынешнего, но и будущих поколений;
- 4) социально-политическая стабильность, господство институтов права, взаимной ответственности и партнерства в международных отношениях и внутри стран;

5) рост духовного уровня людей и значимости духовных ценностей в потреблении.

В Декларации Конференции ООН было отмечено: «Чтобы добиться устойчивого развития и более высокого уровня жизни для всех народов, государства должны уменьшить и исключить не способствующие устойчивому развитию модели производства и потребления» [41]. Речь идет об ограничении погони за прибылью и господства рыночного образа жизни.

Основным препятствием на пути перехода к устойчивому развитию является эгоизм развращенных чрезмерным потреблением жителей одних стран, безответственная репродукция населения в других странах, наличие острых антагонистических противоречий в мир-системе.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите признаки глобальных проблем.
2. Перечислите основные глобальные проблемы современности. Какая из них, на ваш взгляд, сейчас является наиболее острой?
3. Какова связь развития глобальных проблем с функционированием центрo-периферийной структуры мировой экономики?
4. В чем заключается ресурсный дисбаланс в современной мировой экономике?
5. В чем проявляется социальный характер продовольственной проблемы?
6. Какие разновидности бедности известны? Чем различаются абсолютная, относительная и крайняя бедность?
7. Назовите количественные параметры глобальной бедности.
8. В чем состоят угрозы глобальной бедности?
9. В чем заключается содержание проблемы сохранения мира в современных условиях? Что такое «гибридные войны» и чем они опасны для современной России?
10. Какова связь глобальных проблем и постановки проблемы устойчивого развития?
11. Охарактеризуйте содержание устойчивого развития в широком смысле. Какие факторы мешают перейти к устойчивому развитию?

Глава 4. Мировой рынок и международная торговля

§ 4.1. Теоретические основы международной торговли

Международная торговля – это сфера товарно-денежных отношений по обмену товарами и услугами резидентами разных стран. *Внешняя торговля* – это обмен той или иной страны с другими странами. Экспорт – это вывоз товаров из страны за границу, импорт – ввоз товаров из-за рубежа. Сумма стоимости экспорта всех стран образует *международный товарооборот*.

Развитие теоретических взглядов на причины международной торговли и характер торговой политики происходит в двух направлениях. На ранних этапах мирового хозяйства теория и практика международной торговли строились на принципах *меркантилизма*. Его представители Т. Мэн (1571–1641), А. Монкретьен (1575–1621) считали, что внешняя торговля должна прежде всего обеспечивать получение золота, что достигается превышением экспорта над импортом. Торговая политика ориентировалась на поощрение экспорта и сдерживание импорта путем всевозможных торговых ограничений. Для этого запрещалось вывозить деньги за границу, торговля валютой была государственной монополией, все деньги, полученные от продажи товаров, иностранцы должны были потратить на покупку местных изделий.

По образному выражению Ф. Энгельса, «нации стояли друг против друга как скряги, обхватив обеими руками дорогой им денежный мешок и с завистью и подозрительностью озираясь на своих соседей» [34, с. 544].

По мере развития капиталистического фабричного производства возникла потребность в другом подходе к международной торговле, выразителями которого стали классики английской политической экономии: вначале А. Смит, а затем Д. Рикардо. Это была идеология *фритредерства*. Назовем ее основные моменты:

- 1) правительствам следует не вмешиваться во внешнюю торговлю, поддерживать режим открытых рынков и свободы торговли;
- 2) нации должны специализироваться на производстве тех товаров, в изготовлении которых у них есть преимущества, и обменивать их на товары, преимуществом в производстве которых обладают другие нации;

3) внешняя торговля стимулирует развитие производства путем расширения рынка за пределы национальных границ.

Теории торговли, основанные на идеологии фритредерства, принято называть классическими. Классические теории торговли объясняют причины торговли в условиях, когда страны обладают естественными преимуществами, обусловленными географическими и природными факторами.

Первую классическую теорию – теорию абсолютных преимуществ – создал Адам Смит (1723–1790). *Абсолютное преимущество* – это способность страны производить товар с меньшими производственными затратами, чем это делается в других странах, т. е. преимущество в абсолютных издержках производства товара.

Модель классической теории торговли строится на следующих допущениях:

1) в торговле участвуют только две страны (*A* и *B*) и два товара (*X* и *Y*);

2) принимается во внимание только один фактор производства, труд (*L*), который абсолютно мобилен в стране и абсолютно немобилен между странами;

3) издержки на производство товара определяются только рабочим временем;

4) при производстве товаров используются одинаковые технологии;

5) транспортные расходы на перевозку товаров равны нулю;

6) торговля ведется без ограничений со стороны государства.

Принцип абсолютного преимущества записывается следующим образом:

$$a_{LX} < b_{LX},$$

где a_{LX} – количество труда, необходимое для производства одной единицы товара *X* в стране *A* (абсолютные издержки); b_{LX} – количество труда, необходимое для производства одной единицы товара *X* в стране *B*.

Благодаря абсолютному преимуществу, в одной стране товар становится дешевле, чем в другой. Так, виноградное вино, производимое в Португалии и Франции, дешевле, чем стоило бы такое же вино, если производить его в Шотландии. Очевидно, что Шотландии выгодней покупать виноградное вино за границей, чем разводить у себя для его производства виноград в оранжереях.

Давид Рикардо (1772–1823) пошел дальше, заложив теоретическую базу большинства последующих концепций международной торговли. При этом он исходил из модели А. Смита и считал принцип абсолютного преимущества верным, но частным случаем причины торговли. Рикардо сформулировал **принцип сравнительного преимущества**. Страна *A* обладает сравнительным преимуществом перед страной *B* по товару *X*, если в ней стоимость товара *X*, выраженная в товаре *Y*, т. е. вмененные издержки производства товара *X*, ниже, чем в стране *B*.

Принцип сравнительного преимущества страны записывается следующим образом:

$$(a_{LX} / a_{LY}) < (b_{LX} / b_{LY}),$$

где a_{LX} – количество труда на производство одной единицы товара *X* в стране *A*; a_{LY} – количество труда на производство одной единицы товара *Y* в стране *A*; b_{LX} – количество труда на производство одной единицы товара *X* в стране *B*; b_{LY} – количество труда на производство одной единицы товара *Y* в стране *B*.

Страна *A* имеет сравнительное преимущество в производстве товара *X*, потому что в ней он стоит дешевле в товаре *Y*, чем в стране *B*. Страна *B* имеет сравнительное преимущество в производстве товара *Y*, потому что в ней он стоит дешевле в товаре *X*, чем в стране *A*. Таким образом, стране *A* нужно специализироваться на товаре *X* и экспортировать его в страну *B*. Соответственно, стране *B* специализироваться нужно на товаре *Y* и экспортировать его в страну *A* в обмен на товар *X*.

По Рикардо, для того чтобы страны торговали, необязательно каждой из них иметь абсолютно более дешевый товар. **Достаточно, чтобы были различны вмененные издержки производства товаров при взаимном обмене.** При этом принимается допущение, что вмененные издержки производства товаров постоянны.

Рассмотрим модель классической торговли между странами *A* и *B*, которая включает два товара: пшеницу и уголь (см. схему). Пусть страна *A* может производить 1 т пшеницы или 4 т угля, используя одну единицу ресурсов. Страна *B* может производить 2 т пшеницы или 5 т угля, используя также одну единицу ресурсов. Из этих условий ясно, что страна *B* обладает абсолютными преимуществами по обоим товарам. По Смиуту, страны торговать между собой не будут.

Построим кривые вмененных издержек (рис. 2).

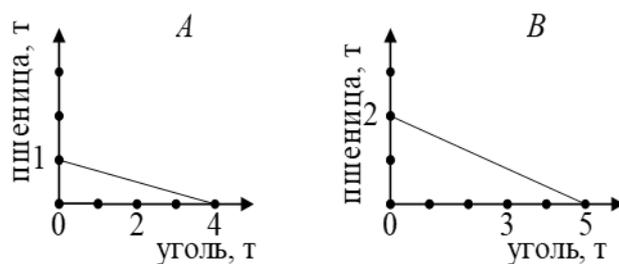


Рис. 2. Кривые вмененных издержек

Теперь определим сравнительные преимущества по производству 1 т пшеницы. Им будет обладать страна, в которой пшеница стоит в угле дешевле.

В стране *A* 1 т пшеницы = 4 т угля.

В стране *B* 2 т пшеницы = 5 т угля или 1 т пшеницы = 2,5 т угля.

Сравнительным преимуществом по пшенице обладает страна *B*. Следовательно, сравнительное преимущество по углю – у страны *A*. В соответствии с теорией сравнительных преимуществ стране *B* будет выгодно специализироваться на пшенице, а стране *A* – на производстве угля. Страна *B* будет экспортировать пшеницу в страну *A* в обмен на уголь.

Теперь нужно определить, сколько может стоить одна единица пшеницы в угле во взаимной торговле между страной *A* и страной *B*. Ее цена должна быть выгодна обеим странам, а для этого страна *B* должна получить за 1 т пшеницы из-за рубежа больше угля, чем от его внутренних производителей, а страна *A* – отдать за 1 т пшеницы меньше угля, чем это будет на внутреннем рынке.

Следовательно, цена будет складываться в пределах

$$2,5 \text{ т угля} < 1 \text{ т пшеницы} < 4 \text{ т угля.}$$

Реально цена устанавливается в зависимости от соотношения спроса и предложения на пшеницу и уголь. Если спрос на пшеницу вырастет, ее цена будет ближе к верхнему пределу, и наоборот, если спрос на пшеницу снизится, ее цена будет ближе к нижнему пределу.

Из теорий Смита и Рикардо вытекают следующие выводы.

1. Специализация и торговля выгодна мировой экономике, т. к. она способствует более эффективному размещению мировых экономических ресурсов.

2. С помощью внешней торговли каждая страна может выйти за пределы кривой своих производственных возможностей, что

равносильно либо увеличению количества и качества используемых ресурсов, либо использованию лучшей техники и технологии.

3. Кроме указанных выгод, польза внешней торговли еще и в том, что она стимулирует конкуренцию и ограничивает монополию. Возросшая конкуренция иностранных фирм заставляет местные фирмы переходить к производственным технологиям с более низкими издержками производства.

Бесспорно, международная торговля является важным фактором, влияющим на развитие экономики, поэтому страны, которые участвуют в ней, быстрее наращивают ВВП, а страны, отсекаемые от внешнего рынка, замедляют свое развитие. Но классическая теория имеет много ограничений, вытекающих из условий ее модели.

Классическая теория торговли предполагает, что при специализации страны полностью отказываются от производства альтернативного товара. Однако на практике специализация имеет пределы. Модель строилась, исходя из условия постоянства вмененных издержек. Но на практике действует закон возрастающих вмененных издержек. Дело в том, что по мере увеличения производства одного продукта и отказа от производства другого продукта приходится использовать все менее подходящие ресурсы. Растущие вмененные издержки ставят пределы специализации на определенных товарах. Вследствие этого, а также из-за соображений экономической безопасности ни одна страна, как правило, не отказывается полностью от производства товара, который она импортирует, а какое-то его количество производит для внутреннего потребления.

Классические теории торговли имеют и другие недостатки. Прежде всего, внешняя торговля стран никогда не была и не является полностью свободной. Применение принципа относительных преимуществ модифицируется действием многочисленных факторов, в частности, валютными курсами, инфляцией, таможенными барьерами, экономической политикой развитых стран, деятельностью ТНК и т. д. Выгоды, которые страны извлекают из международной торговли, неодинаковы. Рекомендации классической теории по поводу специализации стран в международной торговле будут успешны на практике только между странами, имеющими одинаковый уровень развития. Если же ею будут руководствоваться слабо-развитые страны, торгующие с промышленно развитыми, то разрыв в их развитии будет воспроизводиться и увеличиваться.

Неоклассические теории международной торговли сложились в 30-х годах XX века. Шведские ученые Эли Хекшер (1879–1952) и Бертиль Олин (1899–1979) пытались по-новому объяснить принцип сравнительного преимущества стран и причины международной торговли, связывая его с обеспеченностью экономик стран факторами производства (трудом и капиталом). Их теорию обычно называют теоремой Хекшера – Олина (сокращенно **теорема Х – О**).

Теория вводит такие категории, как фактороинтенсивность товаров и факторонасыщенность стран. Фактороинтенсивность – показатель, который определяет относительные затраты производственных факторов (труд и капитал) на создание конкретной продукции. По фактороинтенсивности товары разделяются на трудоемкие и капиталоемкие. Товар А будет более капиталоемким, чем товар В, если соотношение затрат капитала и затрат труда на его производство выше, чем соотношение таких же затрат на изготовление товара В:

$$Ka / La > Kb / Lb,$$

где Ka – затраты капитала на товар А; La – затраты труда на товар А; Kb – затраты капитала на товар В; Lb – затраты труда на товар В.

Соответственно, в этом неравенстве товар В будет более трудоемким, чем товар А.

Страны неодинаково обеспечены факторами производства относительно друг друга. Это выражается показателем факторонасыщенности. Факторонасыщенность экономик стран определяется или через относительные цены каждого фактора производства, или через их абсолютные размеры. В соответствии с факторонасыщенностью различают **избыточные** и **дефицитные** факторы производства в каждой стране.

Страна В считается более обеспеченной фактором капитала, чем страна А, если соотношение цены капитала и цены труда у нее ниже, чем в стране А. При этом за цену капитала принимают процентную ставку, а цена труда определяется заработной платой:

$$PKa / PLa > PKb / PLb,$$

где PKa – цена капитала в стране А; PLa – цена труда в стране А; PKb – цена капитала в стране В; PLb – цена труда в стране В.

В этом случае фактор капитала является относительно избыточным для страны В и дефицитным для страны А. Можно сказать, что страна В обладает сравнительным преимуществом по обеспеченно-

сти фактором капитала перед страной *A*. В стране *A* фактор труда является относительно избыточным, а фактор капитала – дефицитным.

Теорема Х – О сводится к следующему: *страны экспортируют продукты интенсивного использования избыточных факторов производства и импортируют продукты интенсивного использования дефицитных для них факторов производства.*

Теорема Х – О не только признает, что торговля основана на сравнительных преимуществах, но и пытается объяснить причину этих преимуществ, заключающуюся в разной относительной обеспеченности стран факторами производства. В соответствии с данной теоремой капиталозыбыточным странам выгоднее всего торговать с трудоизбыточными странами. Распределение мировых товарных потоков во многом соответствует теории Хекшера – Олина. Однако есть и другие факты, которые противоречат теории Х – О, например, наличие интенсивной торговли между странами со сходной степенью обеспеченности факторами производства, такими как США и Япония.

Составной частью неоклассической теории Х – О является *теорема Столпера – Самуэльсона*. Ее авторы – американский экономист австрийского происхождения Вольфганг Столпер (1912–2002) и американский экономист Пол Самуэльсон (1915–2002). Суть теоремы Столпера – Самуэльсона в том, что международная торговля со временем приводит к выравниванию цен на товары и факторы производства, а соответственно, и на доходы этих факторов в торгующих странах. Однако этот факт не подтверждается практикой. Критика теории Столпера – Самуэльсона базируется на нереалистичности ее методологических предпосылок, в том числе: допущений о наличии совершенной конкуренции на рынках, фиксированного предложения труда и капитала, единой технологии в торгующих странах, единых предпочтений потребителей в различных регионах и т. д. Все эти условия на практике не соблюдаются. Поэтому в действительности выравнивания цен на товары и факторы производства в торгующих странах не происходит.

В соответствии с неоклассическими теориями необходимо уничтожение всех препятствий для свободной торговли между странами, т. е. должна быть обеспечена ситуация полного отсутствия вмешательства государств в регулирование внешнеторговых отношений. Тогда произойдет выравнивание условий развития разных

стран. Но исторические условия развития внешней торговли и мирового хозяйства в целом свидетельствуют об обратном. Развитые страны (страны центра) для экономического подъема использовали (и продолжают использовать) силу государства, монопольное положение в торговле со странами периферии, разнообразные торговые ограничения. В настоящее время принцип свободы торговли постоянно нарушается, в частности, многочисленными санкциями.

Неотехнологические теории международной торговли возникли в 60-е годы XX века. Они объясняют торговлю в условиях современного развития международного разделения труда, в частности, расширяющийся внутриотраслевой обмен между странами. Специализацию стран здесь объясняют различиями в обеспеченности технологическими факторами. К ним относятся затраты на НИОКР (в процентах от стоимости продаж), заработная плата на одного занятого, процент квалифицированной рабочей силы. В отличие от классических и неоклассических теорий, неотехнологические рассматривают сравнительные преимущества стран не в статике, а в динамике. Также в неотехнологических теориях не абсолютизируется принцип свободы торговли.

Среди неотехнологических теорий можно выделить **теорию технологического разрыва** Майкла Познера (1931–2006). В соответствии с ней торговля между странами осуществляется даже при одинаковой обеспеченности факторами производства. Технические новшества, возникающие в какой-то отрасли в одной из торгующих стран, могут выражаться либо в существенном повышении производительности труда, либо в появлении нового товара. В результате образуется технологический разрыв между странами, обладающими и не обладающими этими новшествами, т. е. возникает экономическое преимущество. Этот разрыв постепенно преодолевается, т. к. другие страны начинают копировать нововведение страны-новатора. Но постоянно возникают новые технологические разрывы. Открытие новых технологий приводит к экспорту новых товаров, произведенных на их основе, а затем и самих технологий.

Другой разновидностью неотехнологических теорий является **теория жизненного цикла товаров**, ее основатель – американский экономист Раймонд Вернон (1913–1999). Как и Познер, Вернон предсказывал, что подавляющее большинство товарных инноваций будет происходить из богатых стран (стран-инноваторов) с высоким уровнем заработной платы, поскольку именно здесь имеются для этого

благоприятные условия. Он выделял три стадии в жизненном цикле товара, которые рассмотрел применительно к США и некоторым другим развитым и развивающимся странам.

1. Стадия нового товара. На ней все производство расположено в стране-инноваторе. Страна-инноватор в соответствии с патентными законами является монопольным производителем нового товара.

2. Стадия зрелости товара. К этому времени срок патентной защиты истечет, и товар будет имитироваться производителями из других стран. Более высокая доля выпуска товара будет экспортироваться на зарубежные рынки, в основном развитых стран.

3. Стадия стандартизации товара. На ней ценовая конкуренция становится очень интенсивной. Производство перемещается в страны с более низкими трудовыми издержками, т. е. развивающиеся страны, а страны, где товар появился впервые, становятся его импортерами.

Общий вывод из неотехнологических теорий заключается в следующем: *наиболее высокоразвитые индустриальные страны будут экспортировать нестандартизованные товары, произведенные при помощи новых и более продвинутых технологий, и импортировать товары, произведенные при помощи устаревших или менее продвинутых технологий.*

Среди современных теорий торговли выделяется *теория конкурентных преимуществ нации*, отражающая изменения в мировой экономике в условиях глобализации. Была разработана в 1990 году, автор – американский экономист Майкл Портер (род. в 1947), который считает, что на международном рынке конкурируют не страны, а фирмы, использующие преимущества не только той страны, в которой они базируются, но и тех стран, где находятся их финансы. По М. Портеру, конкурентоспособность страны, т. е. ее преимущества в международной торговле, определяется конкурентоспособностью ее фирм.

Он ввел понятие «*национальный ромб конкурентоспособности*», определяемый четырьмя характеристиками:

- 1) факторные условия – человеческие и природные ресурсы, ресурсы знаний, денежные и инфраструктурные ресурсы;
- 2) условия спроса, включая международный спрос;
- 3) состояние родственных и поддерживающих отраслей – сферы поступления сырья и полуфабрикатов, оборудования, технологий и т. п.;
- 4) стратегия фирмы, ее структура и конкуренты.

Государство своей политикой может оказывать как положительное, так негативное влияние на все эти условия. Обеспечение внешнеторговых преимуществ стран в мире может быть обеспечено лишь с помощью государственного регулирования и стимулирования НТП [32, с. 50].

Теория М. Портера была применена на практике такими странами, как США, Австралия, Новая Зеландия. В 1990-х годах она стала основой государственных рекомендаций для повышения конкурентоспособности продукции этих стран на мировом рынке.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение терминов «меркантилизм» и «фритредство».
2. Каковы особенности и допущения модели классической теории торговли?
3. Принцип абсолютного преимущества А. Смита и принцип сравнительного преимущества Д. Рикардо – в чем разница между ними?
4. В чем состоят выгоды стран от специализации и торговли и каковы пределы специализации?
5. Какие недостатки классических теорий торговли отмечаются критиками?
6. Какие неоклассические теории вы знаете? В чем состоит теорема Хекшера – Олина?
7. Сформулируйте содержание теоремы Столпера – Самуэльсона? Каковы основания для критики неоклассических теорий?
8. Обладание какими преимуществами лежит в основе неотехнологических теорий торговли? Что такое технологические факторы производства?
9. Каковы основные положения теории технологического разрыва?
10. Охарактеризуйте теорию жизненного цикла товара.
11. Какой общий вывод следует из неотехнологических теорий?
12. В чем состоит теория конкурентных преимуществ М. Портера и какие страны применяли ее на практике?
13. Охарактеризуйте понятие «национальный ромб конкурентоспособности».

§ 4.2. Международная торговля товарами и услугами

Мировой рынок товаров – это сфера устойчивой торговли товарами между странами. В международной торговле участвуют более 200 стран. Субъектами международной торговли выступают страны мира, ТНК, региональные интеграционные группировки.

Международная торговля товарами является первой и наиболее развитой формой международных экономических отношений. Она характеризуется общим объемом (товарооборотом) и структурой. **Международный товарооборот** включает сумму стоимости экспорта всех стран. Структура международной торговли обычно рассматривается в двух аспектах: 1) географическая; 2) товарная.

Географическая структура характеризует распределение торговых потоков между отдельными странами и их группами по территориальному или по организационному признаку.

Территориальная географическая структура показывает удельный вес в мировом экспорте стран, принадлежащих к одной части света (Африке, Азии, Европе) или к укрупненной группе стран (индустриальные страны, развивающиеся страны или страны с переходной экономикой). Согласно статистике ЮНКТАД мировой товарный экспорт в 2018 году достиг уровня в 19,5 трлн долл. США, из них на развитые страны приходится 10,1 трлн долл. (53 %), развивающиеся страны – 8,6 трлн долл. (44 %), страны с переходной экономикой – 0,5 трлн долл. (2,5 %) [5]. Современной тенденцией является увеличение в международной торговле доли развивающихся стран, которое происходит за счет Китая и новых индустриальных стран Азии.

Организационная географическая структура показывает удельный вес в мировом экспорте стран, принадлежащих к отдельным интеграционным и иным торгово-политическим объединениям.

Организационная структура международной торговли товарами [11, с. 91] в 2016 году:

- ЕС – 33,8 %;
- НАФТА – 13,98 %;
- АСЕАН – 7,1 %;
- ЕАЭС – 2,2 %.

Товарная структура международной торговли характеризует удельный вес отдельных товарных групп в общем объеме мирового товарооборота. Это сельскохозяйственные продукты, продукты

добывающей промышленности, промышленные товары – продукция обрабатывающей промышленности.

В конце XX века в товарной структуре мирового экспорта продукция сельского хозяйства составляла 10 %, продукция добывающей промышленности – 10 %, продукция обрабатывающей промышленности – около 80 %. Порядка 40 % в этой группе составляет машинно-техническая продукция.

В соответствии с характером товаров мировой рынок можно условно разделить на три этажа.

Нижний «этаж» – это рынок ресурсо- и трудоемких товаров. На нем конкурируют менее развитые страны, постсоветские государства.

Средний «этаж» – это рынок средне- и низкотехнологичных трудоемких готовых изделий и полупродуктов. На нем ведут борьбу новые индустриальные страны.

Верхний этаж мирового рынка расслоился на три яруса:

1-й – низкотехнологичные изделия (продукты черной металлургии, конструкционные материалы, текстиль, швейные изделия, обувь и другая продукция легкой промышленности);

2-й – среднетехнологичные изделия (станки и транспортные средства, резинотехнические и пластмассовые изделия, продукты основной химии и деревообработки);

3-й – высокотехнологичные изделия (аэрокосмическая и информационная техника, автоматизированное конторское оборудование, электроника и фармацевтика, точные и измерительные приборы).

Существует более 20 млн видов готовых изделий производственного и потребительского назначения, огромное число промежуточных изделий и более 600 видов услуг. Современным классификатором внешнеторгового учета является Гармонизированная система описания и кодирования товаров ГС (HS) включающая 22 раздела и 97 товарных групп. Кроме единичных стандартизированных товаров в международной торговле фигурируют такие товарные категории, как товар-группа, товар-предприятие, товар-программа.

Быстро растет в мировой экономике торговля услугами. С 2000 по 2018 годы доля услуг в международной торговле выросла с 18 % до 23 %. По прогнозу экспертов ВТО, в результате цифровизации доля услуг в международной торговле с 2040 года может вырасти до 30 % [72, с. 8].

Услуга – это деятельность, направленная на удовлетворение потребностей других лиц на основе договорных отношений между производителем и потребителем услуг. Торговля услугами иногда называется «невидимым экспортом».

Основные отличия товара и услуги и торговли ими:

1) товары осязаемы, видимы, поддаются хранению. Услуги неосязаемы, невидимы, не поддаются хранению в силу неосязаемости и невидимости большинства услуг, торговлю ими иногда называют невидимым экспортом и импортом;

2) торговля товарами не связана с производством. Экспорт товара означает вывоз за границу без обязательств об обратном ввозе. Торговля услугами связана с их производством. Производство услуг, как правило, объединено с их экспортом в рамках одного контракта и требует непосредственной встречи продавца и покупателя.

В соответствии с классификацией услуг ВТО в состав услуг входят двенадцать секторов:

- деловые услуги (включая профессиональные услуги);
- услуги в области связи (включая почтовые, телекоммуникационные и аудиовизуальные услуги);
- строительные и связанные с ними инженерные услуги;
- дистрибьюторские услуги (включая услуги оптовой и розничной торговли);
- услуги в области образования;
- услуги, связанные с защитой окружающей среды;
- финансовые услуги (страхование, банковские услуги и услуги на рынке ценных бумаг);
- услуги в области здравоохранения и соцобеспечения;
- туризм и услуги, связанные с путешествиями;
- услуги по организации досуга, культурных и спортивных мероприятий (кроме аудиовизуальных услуг);
- транспортные услуги;
- услуги прочие, не вошедшие в перечисленные (например бытовые услуги).

Каждый сектор в свою очередь делится на подсектора. Всего классификатор услуг насчитывает 155 подсекторов.

Для отдельной страны выделяются такие **показатели участия во внешней торговле**, как:

- 1) экспорт – X ;
- 2) импорт – M ;

- 3) внешнеторговый оборот – $X + M$;
 - 4) торговое сальдо – $X - M$, или чистый экспорт – X_n ;
 - 5) экспортная (импортная) квота;
 - 6) объем экспорта (импорта) на душу населения данной страны;
 - 7) экспортный потенциал;
 - 8) соотношение доли страны в мировом производстве и ее доли в мировой торговле;
 - 9) товарная и географическая структура экспорта и импорта.
- Все показатели измеряются в миллиардах долларов.

Стоимостный объем внешней торговли исчисляется за определенный период времени в текущих ценах соответствующих лет с использованием номинальных валютных курсов.

Физический объем внешней торговли исчисляется в постоянных ценах.

Экспортная (импортная) квота показывает отношение стоимости экспорта (импорта) к ВВП или ВНП. На уровне отрасли это доля экспортируемых отраслью товаров в общем объеме производства. Чем больше внутренний рынок страны, тем ниже ее экспортная квота. Так, в 90-х годах XX века экспортная квота США составляла 11 %, Японии – 14 %, Нидерландов – 59 %. В РФ в 2018 году экспортная квота была 30,7 %, импортная квота – 20,7 %, чистый экспорт был положительным и составлял 10 % ВВП [44, с. 10].

Объем экспорта (импорта) на душу населения данной страны показывает степень открытости экономики.

Экспортный потенциал – это та продукция, которую может продать данная страна на мировом рынке без ущерба для удовлетворения своих внутренних потребностей.

Соотношение доли страны в мировом производстве и ее доли в мировой торговле. Данный показатель характеризует конкурентоспособность товаров данной страны на мировом рынке.

Географическая структура внешней торговли страны характеризует распределение товарных потоков между нею и ее основными торговыми партнерами, т. е. удельный вес отдельных стран или интеграционных объединений в экспорте и импорте страны.

Товарная структура внешней торговли страны характеризует удельный вес отдельных товарных групп в экспорте и импорте. Она отражает международную специализацию страны, показывает степень развитости страны и эффективность ее участия в между-

народной торговле. Чем выше в структуре экспорта удельный вес обрабатывающей промышленности, а в ней – доля высокотехнологичных товаров, тем выше уровень индустриального развития страны. То же относится к наукоемким услугам. Чем выше в стоимости экспорта удельный вес высокотехнологичных товаров и наукоемких услуг, тем большую выгоду она извлекает из мировой торговли.

Структура торговли весьма разнообразна в различных странах. Более бедные развивающиеся страны склонны экспортировать продукты питания и сырье, а импортировать промышленные товары.

Индустриальные страны импортируют сырьевые товары и экспортируют продукцию перерабатывающей промышленности.

Страны-лидеры в мировой торговле в 2019 году (десять ведущих экспортеров) – это Китай, США, Германия, Нидерланды, Япония, Франция, Южная Корея, Италия, Гонконг, Китай [30]. Россия в 2019 году занимала 15-е место по экспорту товаров, что составляло 2,3 % международного товарооборота [37].

Согласно рейтингу ЦАМТО в 2019 году Россия сохранила второе место по объемам проданных на экспорт вооружений, поставив военной техники на 14,144 млрд долл., или 15,4 % от общемировых поставок [51].

Товарная структура экспорта РФ в основном обусловлена ее естественными преимуществами – природно-сырьевым потенциалом. Она весьма инерционна и противоречит направлению структурных сдвигов экспорта в мире: от сырьевых товаров к продукции обрабатывающих отраслей и наукоемким товарам. В национальном экспорте самая низкая доля машиностроения среди стран БРИК.

Товарная структура основных позиций экспорта и импорта РФ в 2019 году представлена в табл. 3 [10] (в процентах от всего объема экспорта и импорта).

Доля России в мировом экспорте услуг в 2018 году составляла 1,2 %, а в импорте – 1,6 % [71, с. 9].

Главными торговыми партнерами РФ являются страны дальнего зарубежья. В 2019 году на долю Европейского Союза приходилось 41,7 % российского внешнеторгового товарооборота, на страны АТЭС – 31,8 %, на страны СНГ – 12,1 %, на страны ЕАЭС – 8,6 %. В первую десятку торговых партнеров России входили: Китай, ФРГ, Нидерланды, США, Турция, Италия, Республика Корея, Япония, Польша, Великобритания [10].

Таблица 3

Товарная структура экспорта и импорта РФ

<i>Экспорт</i>		<i>Импорт</i>	
Минеральные продукты	63,33 %	Машины, оборудование и транспортные средства	43,90 %
Металлы и изделия из них	8,87 %	Продукция химической промышленности	19,59 %
Продукция химической промышленности	6,39 %	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	12,24 %
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	5,85 %	Металлы и изделия из них	7,31 %
Машины, оборудование и транспортные средства	5,32 %	Текстиль и обувь	6,20 %
Драгоценные металлы и камни	3,61 %	Минеральные продукты	2,09 %
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3,02 %	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1,51 %.

Периодически между «богатыми» и «бедными» странами возникают политические разногласия по поводу распределения доходов от торговли.

Внешняя торговля выгодна для обеих сторон, но эти выгоды могут распределяться неравномерно между двумя торгующими сторонами. Выгоды от торговли распределяются прямо пропорционально изменениям цен у обеих сторон и выражаются такой категорией, как условия торговли.

Условия торговли – это соотношение экспортных и импортных цен определенного товара, страны в целом, группы стран.

Соотношение цен может рассчитываться или по экспорту и импорту конкретного товара, или, если анализируется внешняя торговля в целом, через соотношение индекса импортных и соотношение индекса экспортных цен.

Различают:

1) ***товарные или чистые бартерные условия торговли***

$$T_0T = \frac{P_x}{P_m},$$

где P_x – индекс экспортных цен; P_m – индекс импортных цен;

2) *доходные условия торговли*

$$T_0T = \frac{P_x}{P_m} \cdot Q_x,$$

где P_x – индекс экспортных цен; P_m – индекс импортных цен; Q_x – количественный индекс экспорта.

Доходные условия торговли показывают потенциал страны импортировать товары за счет выручки, полученной от экспорта в целом.

При изменении условий торговли для страны возможны следующие ситуации:

1) $T_0T = 100$ означает равенство цен экспорта и импорта;

2) $T_0T > 100$ означает *растущий* индекс условий торговли. Он показывает, что при росте совокупной цены экспорта по сравнению с совокупной ценой импорта на каждую единицу экспортируемого товара становится возможным приобрести больше импортных товаров. Благосостояние страны возрастает;

3) $T_0T < 100$ означает *падающий* индекс условий торговли. Он показывает, что при росте совокупной цены импорта по сравнению с совокупной ценой экспорта на каждую единицу экспортируемого товара становится возможным приобрести все меньше импортного товара. Благосостояние страны сокращается.

В конце 80-х годов XX века общей тенденцией стало ухудшение условий торговли развивающихся стран и улучшение условий торговли большинства развитых стран, особенно Японии. Также ухудшались условия торговли стран с переходной экономикой.

По оценкам экспертов, в настоящее время разнонаправленные по своим эффектам факторы будут продолжать оказывать дестабилизирующее влияние на товарные рынки. К негативным последствиям для устойчивости товарных рынков может привести дальнейшая эскалация торговых конфликтов, особенно США – КНР, и усиление геополитической напряженности [60, с. 21].

Экономический рост с точки зрения его влияния на международную торговлю может быть нейтральным, экспортрасширяющим или импортозамещающим.

Нейтральный рост торговли – увеличение физического объема международной торговли без изменения условий торговли между странами.

Экспорторасширяющий рост – расширение производства товара, который страна экспортирует, ведущее к ухудшению условий ее торговли в пользу ее торговых партнеров. В этом случае страна ростом своего экспортного предложения приводит к снижению цен на экспортируемый товар. Валютная эффективность экспорта снижается, и ей приходится экспортировать все больше, чтобы обеспечить необходимый импорт.

Импортозамещающий рост – расширение производства того товара, который страна импортирует, ведущее к улучшению условий торговли страны по отношению к ее торговым партнерам. Рост внутреннего производства товаров, которые ввозятся из-за рубежа, приводит к уменьшению импортного спроса и к относительному снижению импортных цен. Таким образом, условия торговли в стране улучшаются, а у ее партнеров – ухудшаются.

Особой разновидностью экспорторасширяющего роста является так называемый **разоряющий рост**. В этом случае гипертрофированный экспорторасширяющий рост сочетается с резким ухудшением условий торговли из-за изменения конъюнктуры мирового рынка вследствие рецессии или других факторов. При такой ситуации лучше вообще не стремиться к экономическому росту, чем получить подобный тип роста. Поэтому развивающиеся страны принимают многочисленные попытки сократить предложение основных экспортных товаров. Бразилия законодательно запрещала экспорт кофе. Куба сжигала часть своего сахарного тростника. Страны организации нефтеэкспортеров ОПЕК квотируют производство и экспорт нефти.

Известна также ситуация в изменении условий торговли, которая получила название «**голландская болезнь**». Она является проявлением закономерностей, описанных теоремой английского экономиста Т. Рыбчинского.

В 1955 году Тадеуш Рыбчинский доказал теорему соотношения роста предложения факторов и увеличения производства. Ее суть в следующем. **Растущее предложение одного из факторов производства приводит к увеличению производства и доходов в той отрасли, где этот фактор используется более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отраслях, где этот фактор используется менее интенсивно.**

К подобной ситуации может привести открытие новых экспортных природных ресурсов. Их разработка приводит к перетягиванию в соответствующие отрасли ресурсов капитала из других отраслей. В результате в этих отраслях наступает упадок, они не модернизируются. Происходит деиндустриализация экономики.

Так, Голландия в 60-е годы XX века обнаружила большие запасы природного газа в Северном море. Но чем больше Голландия добывала и продавала газа, тем больше рос реальный обменный курс валюты и тем больше приходил в упадок экспорт других промышленных товаров. Причина снижения экспорта заключалась в том, что ресурсы: капитал, технологии, рабочая сила – перетекали из обрабатывающих отраслей в добывающий сектор. «Голландская болезнь» наблюдалась во многих странах: Великобритании, Норвегии, Австралии, Мексике. Проявилась она и в СССР в связи с открытием сибирской нефти и газа.

Открытие нефтяных и газовых месторождений в западной Сибири в конце 60-х – начале 70-х годов потребовало крупных ресурсов на их освоение, что обескровило другие отрасли. В 70-е годы советская экономика не отреагировала на новый этап НТР: внедрение информатизации и энергосберегающих технологий. Качественное отставание советской экономики от Запада стало нарастать.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение понятий географической и товарной структуры международной торговли.
2. Каковы определения территориальной и организационной структуры торговли?
3. В чем отличие расчета международного товарооборота и внешнеторгового товарооборота страны?
4. Охарактеризуйте товарную структуру мирового рынка.
5. В чем состоит отличие международной торговли услугами от торговли товарами?
6. Какие показатели используют для характеристики участия страны в международной торговле? Что говорит о степени развитости страны товарная структура ее экспорта и импорта?
7. Назовите первую пятерку стран-лидеров в современной мировой торговле.
8. Охарактеризуйте современное состояние внешней торговли РФ. В чем особенности товарной структуры экспорта РФ?

9. Какие показатели используются для характеристики условий торговли? Как влияет изменение условий торговли на благосостояние национальной экономики?

10. Охарактеризуйте причины и последствия экспортрасширяющего, импортозамещающего и разоряющего роста.

11. В чем состоит теорема Т. Рыбчинского?

12. Объясните феномен «голландской болезни». Как вы считаете, имеет ли она место в современной России?

§ 4.3. Государственное регулирование внешней торговли и его методы

Как отмечалось в § 4.1, господствующей рекомендацией в теориях международной торговли в большинстве случаев является принцип либерализации, т. е. ликвидация всех барьеров на пути движения товаров между странами. Однако на деле в международной торговле существует система ограничений и правил, которые используют как государства, так и международные экономические организации для регулирования международных экономических отношений, в том числе торговли товарами и услугами.

Государственное регулирование внешней торговли представляет собой деятельность, направленную на регулирование и развитие отношений экономического характера данной страны с другими странами и реализацию целей торговой политики. Она осуществляется правительственными органами: министерствами и ведомствами. В России это Президент РФ, Правительство РФ, Министерство экономического развития, Министерство промышленности и торговли и т. д.

Торговые барьеры – это система мер регулирования движения товаров и услуг между странами, которые применяются для реализации торговой политики. Разновидности торговых барьеров включают две большие группы: *тарифные* и *нетарифные* (см. схему 1).

В конце прошлого века и в начале XXI столетия нетарифные меры вышли на первое место как регуляторы внешней торговли и как барьеры в международной торговле [19, с. 7].

Нетарифные барьеры будут подробнее рассмотрены в § 4.4.

Среди тарифных барьеров, которые направлены преимущественно на регулирование импорта, выделяются таможенные пошлины (таможенные тарифы) и тарифная квота.

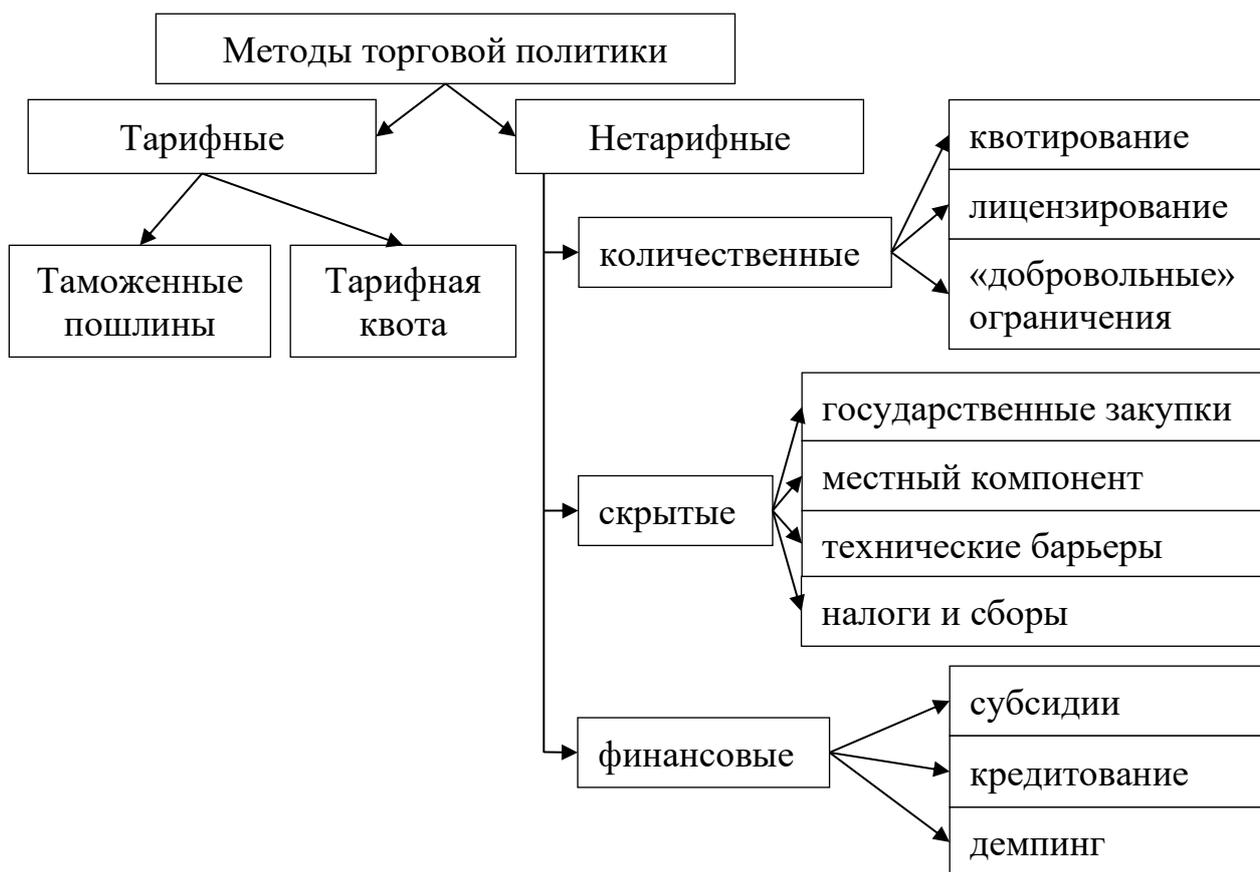


Схема 1. Тарифные и нетарифные торговые барьеры

Таможенный тариф имеет несколько значений: 1) свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через границу; 2) конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащей уплате при вывозе или ввозе определенного товара. В России экспорт и импорт различных групп товаров регулируется законом «О таможенном тарифе».

Таможенная пошлина – это обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара. Это наиболее распространенный вид методов таможенной политики.

Таможенные пошлины выполняют три основные функции:

- фискальную – относится и к импортным, и к экспортным пошлинам, т. к. они являются статьей доходной части госбюджета;
- протекционистскую (защитную) – относится к импортным пошлинам, т. к. с их помощью государство ограждает местных производителей от нежелательной иностранной конкуренции;
- балансирующую – относится к экспортным пошлинам и устанавливается с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

Классификация таможенных пошлин осуществляется по следующим направлениям.

1. По объекту обложения:

– **импортные** – являются преобладающей формой пошлин, применяемой всеми странами мира; накладываются на импортные товары;

– **экспортные** – накладываются на экспортные товары, применяются крайне редко отдельными странами. Их цель – ограничение поставок на мировой рынок сырьевых товаров, увеличение цен и повышение доходов казны и производителей. Такая задача ставится при налогообложении экспорта риса Таиландом и Мьянмой, какао-бобов Ганой и кофе Бразилией. В РФ экспортные пошлины взимаются, например, на сырую нефть, природный газ, дизельное топливо, мазут и т. д. [63];

– **транзитные** – накладываются на товары, перевозимые транзитом через территорию данной страны. Встречаются редко, преимущественно как средство торговой войны. В России в настоящее время не используются.

2. По методу таможенного обложения товаров:

– **адвалорные** – начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров (например, 20 % от таможенной стоимости комплекта оборудования);

– **специфические** – начисляются в установленном размере за единицу облагаемого товара (например, пошлина за экспорт нефти из РФ с 1 июля 2020 года – 37,8 долл. за 1 тонну) [49];

– **комбинированные** – сочетают оба названных вида таможенного обложения. Например, комбинированная ставка на импорт спортивной обуви. За каждую пару обуви платится 15 % от ее таможенной стоимости, но уплаченная сумма не может быть меньше 4-х евро.

До второй мировой войны, когда основная часть мировой торговли приходилась на сырье, 60–70 % всех пошлин были специфическими. Специфическими обычно являются экспортные пошлины. Адвалорные пошлины более удобны при импорте машинно-технических изделий, т. к. они динамично реагируют на изменение цен.

3. По характеру таможенные пошлины бывают:

– **сезонные** – применяются для регулирования международной торговли продукцией сезонного характера, срок их действия обычно не более нескольких месяцев в году;

– **антидемпинговые** – применяются в случае ввоза на территорию страны товаров по цене более низкой, чем их нормальная цена в экспортирующей стране, если это наносит ущерб местным производителям подобных товаров;

– **компенсационные** – накладываются на импорт товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии, если это наносит ущерб национальным производителям. Обычно накладываются страной в случае недобросовестной конкуренции со стороны торговых партнеров или как ответная мера на дискриминационные действия. Введению компенсационных и антидемпинговых пошлин предшествует специальное торговое расследование.

4. По происхождению таможенные пошлины бывают:

– **автономные** – пошлины, вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти страны;

– **конвенционные** (договорные) – пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения, такого как ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле), или соглашений о таможенном союзе;

– **преференциальные** – пошлины, имеющие более низкие ставки по сравнению с обычно действующим тарифом, которые накладываются на товары, происходящие из развивающихся стран. С 1971 года действует общая система преференций, предусматривающая значительное снижение импортных тарифов развитых стран на импорт готовой продукции из развивающихся стран. Россия, как и многие другие страны, с импорта из развивающихся стран не взимает таможенные пошлины вообще.

5. По типам ставок:

– **постоянные** – таможенный тариф, ставки которого не могут изменяться в зависимости от ситуации. Подавляющее большинство стран имеют именно такие тарифы;

– **переменные** – таможенный тариф, ставки которого могут изменяться в установленных органами государственной власти случаях.

6. По способу вычисления:

– **номинальные** – тарифные ставки, указанные в таможенном тарифе;

– **эффективные** – реальный уровень таможенных пошлин на конечные товары, вычисленный с учетом уровня пошлин, наложенных на импортные узлы и детали этих товаров.

Ставка эффективного импортного тарифа возрастает по мере увеличения доли импортных компонентов в конечной продукции. Импорт сырьевых товаров может характеризоваться равенством номинальной и эффективной ставок. Наоборот, чем сложнее импортируемое изделие, чем больше ступеней технологической обработки оно прошло, тем больше будет разница между номинальной и эффективной таможенными ставками.

Отсюда происходит тарифная эскалация – повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки, которая используется для консервации сырьевой ориентации экспорта в развивающихся странах.

Тарифная квота – разновидность переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товаров: при импорте в пределах квоты он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа, при превышении определенного объема импорт облагается по более высокой сверхквотной ставке тарифа.

На субъектов национальной экономики: производителей импортозамещающей продукции и потребителей импортной продукции – таможенные барьеры оказывают неоднозначное влияние. Это влияние рассматривается в неоклассической теории, которая получила название **базисная теория таможенных тарифов**.

Влияние может быть различным в зависимости от типа страны-импортера. В международной торговле страна считается **малой**, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары не приводит к изменениям мировых цен. Страна считается **большой**, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары приводит к изменениям мировых цен. Такая страна называется импортер-монопсония.

Влияние импортного тарифа на экономику **малой страны** схематически представлено на рис. 3 [28].

Рассмотрим ситуацию влияния импортного тарифа на экономику малой страны. Пусть малая страна производит и потребляет товар X в точке E , D – кривая спроса на товар X , S – кривая предложения товара X производителями малой страны. При отсутствии внешней торговли производители могут продать, а потребители купить Q_e товара X по цене P_e .

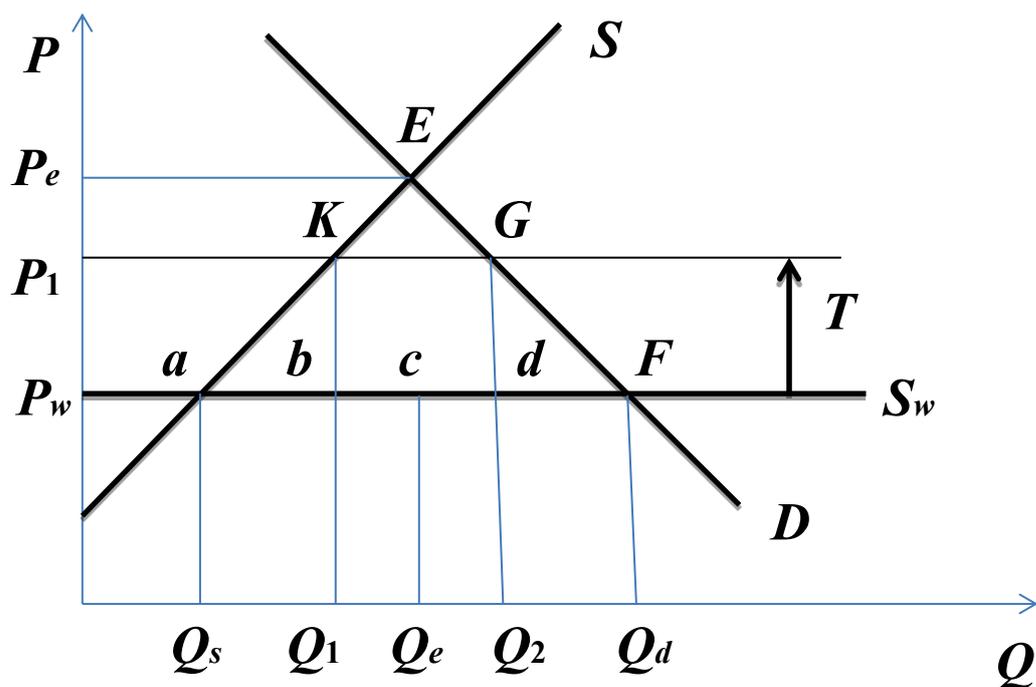


Рис. 3. Влияние импортного тарифа на экономику малой страны

На мировом рынке товар X предлагается по меньшей цене P_w . Мировой рынок может поставить по этой цене в малую страну неограниченное количество данного товара. Кривая S_w – это кривая предложения товара X в малой стране, которая отражает объем товара, доступный потребителям как из внешних, так и из внутренних источников.

Если малая страна будет приобретать товар X на мировом рынке в условиях свободной торговли (без тарифных барьеров), то объем спроса ее потребителей возрастет с Q_e до Q_d . Но ее производители будут вынуждены сократить свои поставки с Q_e до Q_s . Объем импорта составит отрезок Q_sQ_d .

Чтобы защитить своих производителей от иностранной конкуренции, правительство малой страны вводит тарифный барьер T (таможенную пошлину на товар X). В этом случае цена на товар X будет

$$P_1 = P_w + T.$$

Соответственно, кривая предложения товара X с учетом внешних поставок переместится в положение P_1G . Внутренние производители увеличат производство с Q_s до Q_1 , объем импорта уменьшится с Q_sQ_d до Q_1Q_2 , потребители будут вынуждены уменьшить объем потребления товара X до Q_2 . Таким образом, излишек потребителей сократится. До введения тарифа он составлял площадь, ограниченную

кривыми D и S_w , а после введения тарифа – площадь, ограниченную кривыми D и P_1G . Потеря излишка потребителей составила площадь фигуры $a + b + c + d$.

Таким образом, в результате обложения импорта тарифом возникают две группы экономических эффектов: **перераспределительные эффекты** (эффект доходов и эффект передела) и **эффекты потери**. Рассмотрим их.

Эффект доходов (фигура c) представляет собой увеличение доходов бюджета, связанное с обложением импорта таможенной пошлиной. При этом доходы перераспределяются из частного сектора в государственный.

Эффект передела (фигура a) представляет собой увеличение излишка производителей за счет перераспределения доходов от потребителей к производителям.

Эффекты потери возникают в связи с тем, что часть утраченного излишка потребителей не компенсируется их перераспределением к другим субъектам экономики, и представляют собой чистые потери экономики страны. На рис. 3 это фигура b (эффект защиты производителей) и фигура d (эффект отсечения части потребителей от покупки товара X из-за повышения его цены по сравнению с той, которая была бы при свободной торговле).

Рассмотрим влияние тарифа на экономику большой страны. Для большой страны введение импортного тарифа является не столько средством защиты местных производителей от иностранной конкуренции, сколько средством улучшения своих условий внешней торговли.

Влияние импортного тарифа на экономику **большой страны** схематически представлено на рис. 4.

Пусть большая страна производит и потребляет товар X в точке E , D – кривая спроса на товар X , S – кривая предложения товара X производителями большой страны. При отсутствии внешней торговли производители могут продать, а потребители купить Q_e товара X по цене P_e .

На мировом рынке товар X предлагается по меньшей цене P_w . В отличие от малой страны в большую страну мировой рынок может поставить не неограниченное, а только определенное количество товара по цене P_w . Поэтому если большая страна откроется мировому рынку в условиях свободной торговли (без тарифных барьеров), то

кривая предложения товара X с учетом внутренних и внешних источников S_w будет иметь вид наклонной прямой. Равенство спроса и предложения на товар X будет достигнуто в точке F . Цена на товар X упадет до P_w . Доступность потребления товара X возрастет с Q_e до Q_d . Но внутренние производители будут вынуждены сократить свои поставки с Q_e до Q_s . Отрезок Q_sQ_d составит объем импорта в условиях свободной торговли.

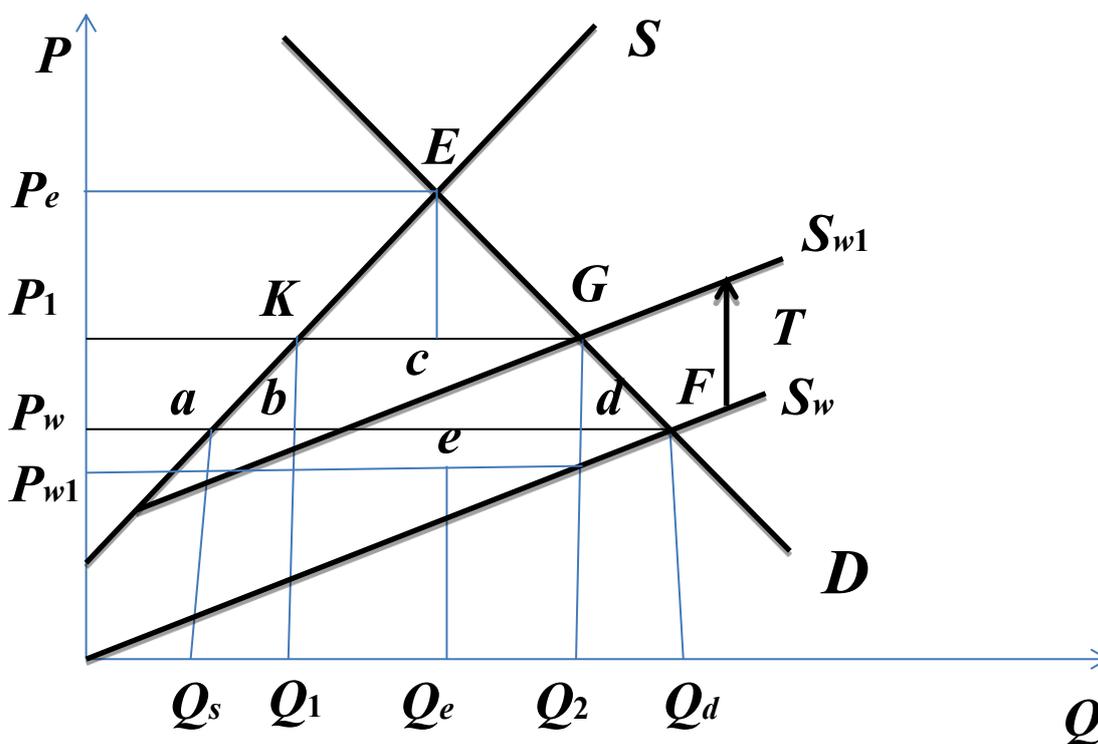


Рис. 4. Влияние импортного тарифа на экономику большой страны

Чтобы защитить своих производителей от иностранной конкуренции, правительство большой страны вводит тарифный барьер T (таможенную пошлину на товар X). Кривая предложения товара X с учетом внутренних и внешних источников переместится из положения S_w в положение S_{w1} . Равенство спроса и предложения будет достигнуто в точке G . Товар X будет продаваться по цене P_1 , потребление товара уменьшится с Q_d до Q_2 , внутренние производители смогут увеличить поставки товара X с Q_s до Q_1 , а объем импорта уменьшится и будет представлен отрезком Q_1Q_2 .

Поскольку цена товара X на мировом рынке зависит от его количества, покупаемого большой страной, то она в результате введения тарифа снизится с P_w до P_{w1} . Отрезок $P_wP_1 < T$. Поэтому **цена товара X на рынке большой страны после введения тарифа**

увеличится на величину, меньшую чем тариф. Импорт страны дешевеет, что при постоянной цене экспорта означает, что условия торговли страны улучшаются. В этом главное отличие влияния тарифа на экономику большой страны от влияния тарифа на экономику малой страны. В связи с этим, как будет показано ниже, большая страна может даже выиграть от введения тарифа.

Как и в случае с малой страной в большой стране в результате введения тарифа происходит снижение излишка потребителей (фигура $a + b + c + d$), и возникает две группы экономических эффектов: перераспределительные и эффекты потери.

Перераспределительные эффекты – это эффекты доходов и передела. Эффект дохода представлен двумя прямоугольниками: c – перераспределение доходов от местных потребителей в бюджет большой страны и e – эффект условий торговли, перераспределение доходов от иностранных производителей в бюджет большой страны. Эффект передела (фигура a) представляет собой увеличение излишка местных производителей за счет сокращения излишка потребителей.

Так же, как и в малой стране, в большой стране от введения тарифа возникают чистые потери экономики, представленные треугольниками b и d , причем объяснение этих потерь аналогично. Однако, в отличие от малой страны, эти чистые потери могут быть при определенных условиях компенсированы улучшением условий торговли. Здесь возможны три случая:

- 1) $e > b + d$;
- 2) $e = b + d$;
- 3) $e < b + d$.

Только в первом случае, когда эффект от улучшения условий торговли будет перекрывать чистые потери экономики от введения тарифа, большая страна может выиграть от введения тарифа согласно базисной теории таможенных тарифов. Для достижения этого выигрыша важно правильно установить ставку таможенного обложения импорта, т. е. ввести оптимальный тариф.

Оптимальный тариф – это ставка таможенной пошлины на импорт, обеспечивающая максимизацию уровня национального экономического благосостояния. Она всегда положительна, относительно невелика и обратно пропорциональна эластичности импорта.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие методы государственного регулирования торговли вам известны?
2. Что такое таможенный тариф, тарифная квота, тарифная эскалация?
3. Какие функции выполняют таможенные пошлины?
4. Охарактеризуйте классификацию таможенных пошлин.
5. В чем отличие специфических, адвалорных и комбинированных пошлин?
6. В каких случаях применяются антидемпинговые и компенсационные пошлины?
7. Раскройте смысл терминов «малая страна» и «большая страна» в международной торговле.
8. Какие экономические эффекты возникают при введении импортного таможенного тарифа в малой стране? Покажите на рисунке и охарактеризуйте перераспределительные эффекты и эффекты потери. Почему они возникают?
9. Какие субъекты в экономике малой страны выигрывают и проигрывают от введения импортных таможенных тарифов?
10. В чем сходство и отличие влияния таможенного тарифа на экономику малой и большой страны?
11. Какой новый экономический эффект возникает в экономике большой страны? Покажите на рисунке и объясните причины.
12. Может ли большая страна выиграть от введения импортного тарифа и при каких условиях?
13. Каким должен быть оптимальный тариф?

§ 4.4. Торговая политика.

Роль ВТО в регулировании международной торговли

Торговая политика государства – это система мер государственного регулирования внешнеторговых связей, направленная на ускорение экономического роста, завоевание и удержание внешних рынков, повышение государственных доходов и благосостояния населения, поддержание положительного торгового баланса.

Основная задача торговой политики – помочь экспортерам вывезти как можно больше своей продукции, сделать их товары более конкурентоспособными на международном рынке и ограничить

импорт, сделать иностранные товары менее конкурентными на внутреннем рынке.

В рамках торговой политики переплетаются экономические, политические, административные, организационные, правовые и иные вопросы. В экономическом плане средствами торговой политики выступают:

- протекционизм;
- торговая экспансия, т. е. завоевание и удержание рынков;
- стимулирование экспорта и рационализация импорта;
- эффективный внешнеторговый менеджмент и т. д.

Протекционизм – это государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики. Наиболее полное обобщение теории протекционизма связано с именем австралийского ученого Макса Кордена (род. в 1927 году).

Имеются важные доводы как «за протекционизм», так и «**против** протекционизма». В пользу протекционизма обычно приводят следующие доводы:

- необходимость стимулировать отечественное производство;
- необходимость защищать новые молодые отрасли;
- создание дополнительных рабочих мест;
- внеэкономические доводы: соображения национальной безопасности, национального достоинства;
- увеличение доходов госбюджета.

Однако имеются и важные доводы против протекционистской тарифной политики:

- тарифы замедляют экономический рост, т. к. их введение приводит к сокращению объемов международной торговли;
- тарифы приводят к увеличению налогового бремени на потребителей;
- одностороннее введение тарифов ведет к ответным тарифным санкциям, которые подрывают стабильность международной торговли;
- тариф на импортные товары подрывает экспорт страны, осложняя проблемы платежного баланса, т. к. сокращаются доходы покупателей нашей продукции за рубежом, а также увеличивается стоимость импортных комплектующих.

Перед экономистами и правительствами постоянно стоит дилемма: что лучше – протекционизм или свобода торговли?

Длительное время в практике международной торговли применялся тарифный протекционизм.

Вторая половина XX века и начало XXI века проходила под знаком нарастания в торговой политике идеологии фритредерства (см. § 4.1), которая соответствует тенденции современной глобализации и поддерживается международными экономическими организациями.

Положительными сторонами фритредерства являются снижение цен на внутреннем рынке, стимулирование конкуренции, открытые рынки стран партнеров и т. д. Основным недостатком фритредерства является то, что ставка на него наиболее выгодна для развитых государств, обладающих конкурентоспособными высокоэффективными производствами. Реализация политики фритредерства слабо развитыми и развивающимися государствами приводит к «консервации» их текущего уровня развития и бедности [58, с. 61].

В настоящее время получили распространение *нетарифные методы регулирования торговли (НТМ)*.

Причины распространения НТМ следующие:

- 1) использование государством тарифных мер защиты затруднено, т. к. на одностороннее изменение тарифного регулирования следует негативная реакция торговых партнеров;
- 2) для изменения таможенных тарифов требуются взаимные консультации сторон, длительные переговоры и согласования;
- 3) общая тенденция, связанная с деятельностью ГАТТ и ВТО, – уменьшение таможенного обложения.

НТМ меньше поддаются государственному регулированию и санкциям со стороны торговых партнеров, поэтому их применение более оперативно. С помощью НТМ можно существенно повысить степень защиты внутреннего рынка и поддержать местных производителей и при низком уровне тарифной защиты.

Наиболее часто употребляемые НТМ – *количественные ограничения*. Они включают квотирование, лицензирование, «добровольные» экспортные ограничения.

Квота – это мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени. По охвату квоты делятся на глобальные, индивидуальные, сезонные, квоты на основе двусторонних соглашений.

Глобальные квоты устанавливаются на экспорт или импорт конкретного товара на определенный период времени. Они предназначены обеспечить необходимый уровень потребления данного

Для потребителей возникают:

- 1) совокупные убытки от уменьшения потребительского излишка;
- 2) чистые убытки от снижения эффективности производства и сокращения объема продаж.

Для местных производителей возникает положительный эффект от увеличения излишка производителей.

Для государства эффект увеличения бюджетных доходов возникает только в одном случае: если квоты будут распределяться на основе свободного аукциона. В этом отличие действия квоты от тарифа. Но квоты могут распределяться и по-другому: по принципу явных предпочтений или распределения на неценовой основе. Практика показывает, что метод свободного аукциона применяется крайне редко.

Лицензирование – это регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах за конкретный промежуток времени. Лицензирование может являться составной частью процесса квотирования или быть самостоятельным инструментом государственного регулирования.

Во втором случае выделяются разовые лицензии, генеральные лицензии, глобальные лицензии, автоматические лицензии.

Эмбарго – полный запрет на проведение экспортно-импортных операций. По уставу ООН это коллективная репрессивная мера нескольких стран по отношению к некоторому государству, действия которого представляют угрозу международной безопасности. Эта мера является инструментом экономических санкций. Экономические санкции могут накладываться на какое-то государство по коллегиальному решению, например резолюции ООН. Обычно государства решаются на введение коммерческого эмбарго по политическим причинам. Чаще всего эмбарго применяют США.

«Добровольное» ограничение экспорта (ДЭО) – количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле, принятом в рамках официального или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара. «Добровольные» экспортные ограничения на деле навязываются экспортеру. Они либо предлагаются в одностороннем порядке, либо устанавливаются на переговорах с позиции силы.

Наибольшее распространение «добровольные» экспортные ограничения получили в торговых отношениях США, Японии, Европейского союза. Так, Япония «добровольно» ограничивает свой экспорт автомобилей и стали в США, телевизоров – в Великобританию, Бельгию, Нидерланды и Люксембург, стали – в страны ЕС, ЮАР, Южную Корею.

Однако ДЭО могут дать фирмам страны-экспортера не только ограничение рынка, но и преимущества. Введению ДЭО предшествуют закулисные переговоры, на которых можно договориться об этих преимуществах. Зарубежные фирмы могут назначать за свою продукцию более высокие цены, чем в случае тарифных ограничений или квотирования импорта. При этом государство, куда товар импортируется, теряет часть доходов от таможенного обложения импорта.

Скрытые формы НТМ включают технические барьеры, государственные закупки, требования о содержании местных компонентов, соглашения о компенсациях.

Технические барьеры – требования о соблюдении национальных стандартов в области качества, оформления, упаковки и условий хранения для импортируемых товаров. Особенно высокие технические барьеры существуют для экспорта в страны – члены ЕС. Технические барьеры не всегда являются только методом защиты своего производителя, но также связаны с защитой населения от товаров, угрожающих жизни и здоровью людей.

Политика в области государственных закупок – требование к государственным органам и предприятиям покупать определенные товары только у национальных фирм даже несмотря на то, что эти товары могут быть дороже импортных. Наиболее типичным объяснением такой политики является требование государственной безопасности. Так, в США в 1933 году был принят закон «Покупай американское», по которому государственные организации в США были обязаны покупать только национальные товары. В ЕС государственные телефонные компании закупают оборудование исключительно у европейских фирм, несмотря на то, что их цены выше мировых.

Государственная монополия внешней торговли – форма управления экспортом и импортом, которая существует в виде предоставления исключительных прав государственным компаниям или компаниям, действующим под контролем государства, на осуществление торговых операций с конкретным товаром. В Японии это рис,

пшеница, ячмень, молочные продукты, спирт, табак. В Швеции и Финляндии – алкогольные напитки. В Австрии – табак, спирт, соль. Государство затем получает деньги от реализации этих товаров населению.

Широкое распространение государственная торговая монополия имеет в международной торговле стран Азии и Африки, среди них Индия, Иран, Ирак, Сирия, Алжир. В Советском Союзе государственная монополия внешней торговли существовала как инструмент планового контроля за производством и обращением.

По экспорту государственная монополия обычно применяется в отношении вывоза стратегических сырьевых товаров или военных технологий.

Соглашения о компенсациях предусматривают обязательство экспортера инвестировать часть выручки от реализации экспортной продукции в экономику страны-импортера. Особенно распространены в сфере торговли вооружением.

Финансовые формы НТМ включают субсидирование и кредитование экспорта, страхование экспортных рисков, внутренние субсидии национальным производителям.

Субсидии делятся на:

– **прямые** – непосредственные выплаты экспортеру после совершения им экспортной операции на сумму разницы его издержек и полученного им дохода. Прямые субсидии запрещены правилами ВТО и их применение может наказываться ответными мерами в виде компенсационных пошлин;

– **косвенные** – скрытое дотирование экспортеров через предоставление льгот по уплате налогов, условиям кредитования и страхования, продажу части ресурсов по более низким ценам и т. д.

Внутренние субсидии распространены в сельском хозяйстве, особенно в ЕС и США. По программе CAP (система сельскохозяйственного субсидирования и сельскохозяйственных программ в ЕС) на 2014–2020 годы сельскохозяйственный бюджет составляет 37,8 % бюджета ЕС. Финансирование предполагает прямые платежи фермерам (субсидии), идет на меры, поддерживающие сельскохозяйственные рынки и развитие сельскохозяйственных территорий. Лидерами поддержки агропромышленного комплекса являются также США и Китай. На сельского жителя в России приходится 310 долл. поддержки, в ЕС – 851 долл., в США – 1604 долл. на человека [36].

Для измерения нетарифных методов обычно используют один из следующих индексов:

– **индекс частотности** – индекс, показывающий долю тарифных позиций, покрытых нетарифными ограничениями;

– **индекс покрытия торговли** показывает стоимостную долю экспорта или импорта, покрытую нетарифными ограничениями.

Обычно для анализа степени регулирования торговли нетарифными методами с помощью одного из индексов рассчитывают стоимость нетарифных барьеров в виде эквивалента адвалорной пошлины (процент от таможенной стоимости товара).

По своему характеру торговая политика государства бывает **протекционистской** (средневзвешенная ставка импортного тарифа более 14 %), **умеренной** (ставка импортного тарифа от 9 % до 14 %) или **открытой** (ставка импортного тарифа менее 9 %).

В табл. 4 представлена связь между типами внешней политики и средневзвешенной ставкой таможенного тарифа [77].

Таблица 4

Шкала значений оценки внешнеторговой тарифной политики

Тип внешнеторговой политики	Средневзвешенная ставка импортного тарифа
Фритредерство	до 4 %
Слабый протекционизм	от 4 % до 9 %
Умеренный протекционизм	от 9 % до 14 %
Сильный протекционизм	от 14 % до 19 %
Жесткий протекционизм	свыше 19 %

В конце второго десятилетия XXI века группу стран, для которых характерен низкий уровень тарифной защиты, составляют США, Германия, Франция и Россия. Наименьшее значение средневзвешенной ставки импортного тарифа наблюдается в США (2,27 %), затем следуют Германия и Франция (3,09 %) и замыкает группу Россия (3,91 %). Они реализуют политику фритредерства. Китай (5 %) и Индия (6,88 %) реализуют политику слабого протекционизма, а Бразилия (10,95 %) – умеренного протекционизма [57, с. 63].

Низкий импортный тариф в развитых странах связан с:

- 1) высокой конкурентоспособностью национальных экономик;
- 2) либерализацией их торговли друг с другом при менее либеральном режиме для развивающихся стран и стран с переходной экономикой;
- 3) активным применением нетарифных ограничений.

Использование нетарифных методов даже при относительно либеральном таможенном режиме приводит к более ограничительному характеру государственной торговой политики в целом. По отношению к развивающимся странам и странам с переходной экономикой, занимающим незначительный удельный вес в товарообороте развитых стран, применяется менее либеральный режим. К ним активно применяются нетарифные ограничения, в том числе система лицензий качества и безопасности продукции, санитарно-гигиенического соответствия стандартам страны-импортера и т. д. Ужесточая содержащиеся в лицензиях требования, а подчас и ограничивая их выдачу, они ограничивают торговлю со странами не своей группы. Таким образом, во внешней политике большинства стран, включая развитые, имеет место *сочетание либерализации и протекционизма* во внешней торговле.

Во внешнеторговой политике России наблюдается очень высокий уровень либерализации. Либерализация внешней торговли в РФ во многом обусловлена шоковым характером преобразований, проводимых в ней в переходный период. Кардинальные преобразования, обеспечивающие либерализацию внешнеэкономической деятельности, в России были осуществлены практически за три года (1992–1995) в отличие от медленной и осторожной либерализации в развитых странах в послевоенный период [44, с. 397]. Либерализованные внешние связи стали фактором кризиса и спада в нашей экономике, который вызвал сильнейшую деиндустриализацию, не преодоленную до сих пор. В 2014 году даже с учетом поправки на «неформальную деятельность» индекс промышленного производства в России был равен 84 % от уровня 1990 года [26]. Россия объективно нуждается в самом разнообразном импорте, за который отдает свои невозпроизводимые сырьевые ресурсы. Многие эксперты отмечают, что в настоящее время во внешнеторговой политике России отсутствуют необходимые предпосылки для ухода от роли мирового поставщика ресурсов [12, с. 3].

На торговую политику стран оказывают влияние институты международного регулирования торговли. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) начало действовать с 1949 года.

Всемирная торговая организация (ВТО), являющаяся преемницей ГАТТ, начала свою деятельность 1 января 1995 года. Секретариат ВТО находится в Женеве (Швейцария). Участниками ВТО

являются почти все страны: доля стран – участниц ВТО в мировом торговом обороте составляет более 95 %.

Основополагающие принципы и правила ГАТТ / ВТО:

- предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле на недискриминационной основе;
- взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения;
- регулирование торговли преимущественно тарифными методами; отказ от использования количественных ограничений; прозрачность (открытость) торговой политики; разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров и т. д.

На практике принцип взаимности торговых уступок реализуется со значительными изъятиями, в том числе официально допускаются исключения из режима наибольшего благоприятствования (РНБ). Например:

- 1) разрешается продолжать использовать преференции, существовавшие на момент образования ГАТТ;
- 2) из сферы действия РНБ исключаются уступки, предоставленные при образовании таможенного союза или в рамках соглашений о приграничной торговле;
- 3) развивающиеся страны получают особые уступки в рамках общей системы льгот (преференций), особое место занимают таможенно-тарифные уступки наименее развитым странам.

Развитые страны имеют привилегии в ВТО. Президент США может принимать нормативные акты, противоречащие положениям ВТО, если они ущемляют национальные государственные интересы.

Россия вступила в ВТО 22 августа 2012 года (переговоры велись более 17 лет). С момента вступления России в ВТО средневзвешенный импортный тариф в России снизился примерно в два раза. Открытие рынков и принятие правил ВТО ударило по обрабатывающей промышленности России. Главная цель вступления в ВТО – облегчение доступа российского экспорта на международные рынки, а производителей – к новым технологиям – пока не достигнута.

Один из плюсов членства в ВТО заключается в том, что РФ получила возможность пользоваться процедурой ВТО по разрешению споров, стала подавать иски в ВТО против других стран, чтобы снять те или иные тарифные ограничения. Добиться положительного решения удастся далеко не всегда.

В последние годы принципы и нормы ВТО поставлены под большие сомнения, в первую очередь Соединенными Штатами Америки. Эксперты отмечают, что США цинично нарушают правила, обязательные для всех. Они злоупотребляют объявлениями эмбарго и ведут политику санкционных войн, привлекая к ним союзников по НАТО. Санкции против Кубы были введены еще в 1960 году. В отношении страны действует «Закон о торговле с врагом». США вводили санкции против балканских стран, Белоруссии, Ирана, Ирака, КНДР, Сирии и др. С 2014 года идет санкционная война США против России. В августе 2018 года США запретили поставлять российским государственным предприятиям американские товары и технологии, помеченные в торговой номенклатуре США признаком «национальная безопасность»: авионика, подводные аппараты, некоторые газовые турбины, калибровочное оборудование, электронные компоненты, системы информационной безопасности и т. д. [79]. С 2018 года началась тарифная война США с Китаем. Восстановить справедливость через ВТО в этом процессе невозможно.

Вопросы для самоконтроля

1. Сформулируйте определение и основные задачи торговой политики.
2. Охарактеризуйте протекционизм. В чем состоят доводы «за» и «против» протекционизма?
3. Что преобладает в современной торговой политике: протекционизм или фритредерство?
4. Каковы причины распространения нетарифных методов (НТМ) в современной торговой политике?
5. Приведите классификацию НТМ.
6. Перечислите и охарактеризуйте содержание основных количественных НТМ.
7. Что такое импортная квота и каковы ее основные эффекты? В чем отличие импортной квоты от импортного тарифа?
8. В чем заключаются скрытые и финансовые НТМ?
9. Назовите разновидности торговой политики и их количественные критерии. Что характерно для уровня тарифной защиты основных игроков рынка международной торговли и России?
10. Можно ли считать низкий импортный тариф в развитых странах доказательством того, что они реализуют принцип свободы торговли? Приведите аргументы в пользу своей позиции.

11. Что преобладает в торговой политике большинства стран: протекционизм или фритредерство?

12. Какую торговую политику реализует Россия? Насколько она соответствует повышению уровня экономического развития нашей страны?

13. Каковы цели и принципы ВТО? Обеспечивает ли эта организация на ваш взгляд реальную свободу торговли в интересах всех стран?

Глава 5. Международное движение факторов производства

§ 5.1. Международное движение капитала

Международное движение или миграция капитала является важнейшей современной формой международных экономических отношений. Она реализуется посредством мирового рынка капитала. *Мировой рынок капитала* представляет собой совокупность отношений, обеспечивающих перемещение и перераспределение капитала между странами. Страны, формирующие предложение на мировом рынке капитала, называются инвесторами. Страны, предъявляющие спрос на капитал, называются реципиентами капитала. Это деление условно, т. к. одни и те же страны выступают в той и в другой роли, все зависит от конкретно рассматриваемого случая.

Мировой рынок капитала имеет разветвленную структуру, которая представлена на рис. 6.



Рис. 6. Структура мирового рынка капитала

На мировом рынке капитала обращаются активы разных стран. Тип актива определяется структурной частью мирового рынка. В

данном параграфе в основном будут рассмотрены вопросы, связанные с рынком акций и кредитным рынком.

Главные субъекты мировых рынков капитала – это транснациональные компании, транснациональные банки и так называемые институциональные инвесторы. К институциональным инвесторам относятся страховые компании, пенсионные фонды, взаимные фонды.

Важную роль на мировом рынке капитала играют государственные органы, международные и региональные валютно-кредитные организации, осуществляющие размещение или предоставление своих займов за рубежом. На мировом рынке капитала действуют также физические лица, но в основном опосредованно, преимущественно через институциональных инвесторов.

Миграция капитала осуществляется в процессе экспорта капитала (вывоза) и импорта капитала (ввоза).

Сущность вывоза капитала заключается в следующем: это изъятие из национального экономического оборота части финансовых или материальных ресурсов и перемещение их за границу с целью извлечения прибыли и других выгод. Вывоз капитала получил распространение в последней трети XIX века в связи с образованием монополий и перенакоплением капитала.

Вывоз капитала определяется как экономическими (коммерческими), так и неэкономическими, в том числе политическими, мотивами. Коммерческие цели преследуют частные субъекты мирового рынка капитала. **Экономическими** мотивами вывоза капитала являются:

1) получение более высокой нормы прибыли, чем в стране происхождения. ТНК рассредоточивают технологическую цепочку по всему миру, осуществляя поиск мест наименьших издержек. Трудоемкое производство размещают в районах с дешевой рабочей силой, материалоемкое – вблизи дешевых источников сырья и т. п.;

2) стремление захватить рынки и не допустить проникновения конкурентов;

3) противодействие протекционистской политике отдельных государств и экономических союзов. Так, например, в Европе американские концерны производят продукции в восемь раз больше экспорта товаров в этот регион.

Неэкономические (то есть не связанные непосредственно с коммерческими интересами), в том числе политические, мотивы вывоза капитала чаще характерны для государства и международных

экономических организаций. В частности, государства связывают свои зарубежные инвестиции с условиями, обеспечивающими льготы для своего бизнеса по сравнению с бизнесменами из третьих стран, финансируют марионеточные правительства и свержение неугодных политических режимов. Однако правительства могут предоставлять и коммерческие займы.

Неэкономические цели вывоза капиталов преследуют международные валютно-кредитные организации (МВФ, МБРР и т. д.), прежде всего это стабилизация международных финансовых отношений. Также они реализуют политические цели, в том числе интересы гегемона мир-системы, конкретно США.

Классификация форм вывоза капитала осуществляется по следующим направлениям.

1. В зависимости от функциональной формы различается вывоз предпринимательского капитала и ссудного капитала. **Предпринимательский капитал** вывозится с целью получения предпринимательской прибыли.

Вывоз предпринимательского капитала осуществляется в трех видах:

- путем строительства за рубежом новых предприятий, собственных или на паях в форме филиалов, дочерних предприятий, смешанных предприятий с участием местного капитала в промышленности, торговле и других отраслях;
- путем приобретения контрольного пакета или части акций действующего предприятия за рубежом;
- путем создания предприятий за рубежом по заказам принимающей страны.

Ссудный капитал вывозится с целью получения процентов на вложенный капитал. Он вывозится в виде внешних займов, кредитования внешнеторговых поставок, вкладов в иностранные банки, международного перемещения валюты. Наиболее распространенными формами международного кредита являются лизинг, факторинг, кредиты по компенсационным сделкам.

Экспорт лизинговых услуг – это предоставление в аренду зарубежным компаниям объектов недвижимости, техники и оборудования. Получил распространение в 70-е годы XX века.

Международный факторинг – это посредническая комиссионная деятельность банка или фактор-компании при расчетах между

поставщиками товаров и покупателями посредством оплаты финансовых требований поставщиков с последующим взиманием долга с покупателей.

2. По характеру собственности или субъекту вывоза различается:

- вывоз частного капитала (≈ 60 % объема рынка);
- вывоз государственного капитала (≈ 30 % объема рынка);
- собственность международных финансово-кредитных учреждений (≈ 10 % объема рынка).

Частный капитал – это средства корпораций, банков и частных инвесторов. Экспорт частного капитала растет гораздо более быстрыми темпами, чем экспорт официального капитала, особенно государственного.

Государственный (официальный) капитал – это средства государственного бюджета, предусмотренные соответствующими его статьями и перемещаемые за рубеж либо принимаемые из-за рубежа по решению правительства согласно двусторонним или многосторонним договоренностям. Это государственные займы, безвозмездные субсидии и дотации преимущественно наименее развитым странам (гранты, помощь и т. д.), государственные коммерческие кредиты; государственные гарантии частных кредитов.

Государственное кредитование обычно осуществляется на более льготных условиях, чем частное. Но государственные кредиты обычно являются **целевыми**, или **связанными**, то есть кроме возврата долга и процентов по нему заемщик должен выполнить определенные требования кредитора. Предоставление таких кредитов, как правило, имеет политическую окраску. Кредиты международных и региональных финансовых организаций (МВФ, МБРР, Американского банка развития, Азиатского банка развития, Европейского банка развития) – это тоже **связанные кредиты**, которые обязывают государство-получатель осуществить определенные программы реформ.

3. По натурально-вещественной форме различаются вывоз капитала в **материально-вещественной** форме (оборудование, материалы, топливо и пр.) и вывоз капитала в **денежной** форме.

4. По срокам различаются ввоз и вывоз капитала в **краткосрочной (до одного года)** и **долгосрочной форме**. Краткосрочные вложения – это банковские депозиты, средства на счетах других финансовых институтов, краткосрочные займы и кредиты. К долгосроч-

ным вложениям относятся прямые и портфельные инвестиции, долгосрочные займы и кредиты.

5. По роли в экономике принимающих стран различаются прямые инвестиции, портфельные инвестиции, прочие инвестиции.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ, или ПЗИ) связаны с образованием собственных компаний, а также капиталовложениями в иностранные предприятия в объеме *десять и более процентов* уставного капитала и обеспечивают длительный интерес прямого инвестора. Инвестор получает право участвовать в процессе принятия решений в рамках предприятия, получающего инвестиции.

ПИИ направлены на расширение сферы влияния, обеспечение будущих финансовых интересов, а не только на получение дохода. Они возрастают по мере повышения мобильности современных производственных технологий и развития совместного предпринимательства.

Организационными формами ПИИ являются:

- 1) создание предприятия с нуля;
- 2) организация зарубежных филиалов;
- 3) создание совместных предприятий с зарубежными партнерами;
- 4) внутрикорпоративные займы: переводы материнской компании зарубежным филиалам;
- 5) реинвестирование прибыли;
- 6) стратегические альянсы и поглощения.

Государство оказывает поддержку прямым зарубежным инвестициям, которые являются *наиболее предпочтительными*, т. к. они не образуют задолженности, способствуют росту занятости, притоку новых технологий и международного коммерческого опыта. Однако ПИИ могут оказывать и негативное влияние на экономику. Основной формой прямых инвестиций за рубежом в настоящее время становятся слияния и поглощения. Их цель – устранение конкуренции.

Портфельные иностранные инвестиции – это средства, вложенные в экономические активы с целью извлечения дохода (в форме прироста рыночной стоимости инвестиционных объектов, дивидендов, процентов, других денежных выплат) и диверсификации рисков. Они не дают инвестору права реального контроля над объектом финансирования. К ним относятся акционерные ценные бумаги (в объеме менее 10 % акционерного капитала); долговые ценные

бумаги – облигации, простые векселя, долговые расписки, казначейские векселя; финансовые дериваты – фьючерсы, опционы, свопы.

Портфельные инвестиции часто называют спекулятивными инвестициями, а также «горячими деньгами». Спекулятивные инвестиции быстро приходят на финансовый рынок страны (группы стран) и быстро уходят в соответствии с колебаниями процентных ставок, курсов валют и т. п. Это может усиливать макроэкономическую нестабильность.

Прочие инвестиции – движение капитала, связанное с межгосударственными кредитами и банковскими депозитами, международным перемещением валюты. Это категория инвестиций, включающая все остальные межгосударственные передвижения капитала, не отнесенные к прямым, портфельным инвестициям или резервным активам.

Формами прочих инвестиций принято считать:

- 1) займы;
- 2) коммерческие кредиты;
- 3) валюту;
- 4) депозиты;
- 5) прочие активы и пассивы.

Займы составляют примерно 50 % прочих инвестиций. Займы – это средства, взятые у кредитора под определенный процент на строго определенный срок. Отличительной чертой займов является то, что кредитор, предоставляющий их, не получает взамен документ, который мог бы обращаться на финансовом рынке, например вексель. В качестве кредитора и заемщика могут выступать правительства различных стран, банки, международные финансовые и экономические организации, частные фирмы и пр.

Коммерческие кредиты предоставляются, как правило, на срок до одного года зарубежными поставщиками импортерам, чтобы они могли расплатиться за поставку. В настоящее время 75–80 % международной торговли осуществляется на условиях предоставления платежа для импортера. Обычно такие кредиты предоставляются крупными банками страны-экспортера, например Эксимбанком в США. Они используются для стимулирования национального экспорта.

Банковские депозиты могут беспрепятственно превращаться в деньги и используются для платежей.

Международное перемещение валюты возникает потому, что банки и министерства финансов стран завозят иностранную валюту

и используют ее для расчетов. Так, ввоз долларов в российскую экономику означает кредитование российскими резидентами резидентов США.

Прочие инвестиции считаются *наименее выгодными*. Они образуют внешнюю задолженность и могут дестабилизировать денежное обращение в стране. Также прочие инвестиции связаны с привлечением кредитов МВФ и других, которые сопровождаются условиями, ограничивающими экономическую самостоятельность страны.

Главными экспортерами и импортерами капитала традиционно являются развитые страны, прежде всего страны центра: США, Германия, Япония, Нидерланды, Южная Корея, Гонконг, Великобритания, Франция, Италия, Швейцария и др. США – ведущий экспортер и импортер капитала, при этом ввоз капитала здесь систематически превышает его вывоз. В лидеры также вырвался Китай. С начала XXI века Китай устойчиво сохраняет второе место в мире после США как по величине ежегодно притекающего иностранного капитала, так и по объему накопленных прямых иностранных инвестиций. Россия начиная с 2018 года занимает 20-е место в мире как в накопленных экспортированных, так и в накопленных импортированных ПИИ, ее доля по каждой из этих позиций на мировом рынке составляет около одного процента [55, с. 39].

Уровень экономического развития страны отражается в показателях международного движения капиталов. К ним относятся:

1) объем зарубежных инвестиций (активов) данной страны и его соотношение с ВВП страны. Как правило, страна с высоким уровнем экономического развития имеет большие возможности вложения капитала в экономику других стран;

2) инвестиционная позиция: соотношение активов, которыми владеет страна за рубежом, и активов, которыми владеют иностранцы в данной стране;

3) соотношение объема зарубежных прямых инвестиций данной страны и объема иностранных прямых инвестиций на ее территории;

4) объем внешнего долга и его соотношение с ВВП и экспортом данной страны.

В соответствии с неоклассической теорией вывоз капитала приносит дополнительный выигрыш и стране-экспортеру, и стране – импортеру капитала. Однако в обеих странах есть выигравшие и проигравшие в результате движения капитала. В стране-экспортере вывоз

капитала приводит к снижению его предложения внутри страны и росту цены капитала в стране. В результате:

- 1) выигрывают собственники капитала, которые могут получить более высокий процент или прибыль на вложенный капитал;
- 2) проигрывают предприниматели, которые вынуждены приобретать капитал по более высокой процентной ставке;
- 3) происходит сокращение занятости, т. к. рабочие места создаются не в собственной стране, а за рубежом;
- 4) ухудшается платежный баланс, хотя, когда начнут поступать прибыли от этих вложений, платежный баланс будет улучшаться.

В стране – импортере капитала его приток приводит к снижению цены капитала. В результате:

- 1) выигрывают предприниматели, которые могут получить капитал более дешево;
- 2) проигрывают собственники капитала;
- 3) приток капитала может вести к росту государственного долга.

Важны масштабы притока и оттока капитала. Чрезмерный отток зарубежного капитала может вызывать подрыв национальной валюты и банкротство.

Нерезиденты под воздействием кризиса изымают свои капиталы, чем повышают спрос на иностранную валюту по сравнению с ее предложением, что приводит к падению обменного курса, истощению валютных резервов ЦБ и ущербу для коммерческих банков.

Избыточный приток зарубежного капитала также может иметь отрицательные последствия, т. к. может способствовать росту инфляции, спекулятивных цен на рынках недвижимости и фондовом рынке.

Продолжение роста цен на недвижимость во время глобальной экономической нестабильности может привести к резкому сокращению спроса и, как следствие, к обрушению рынка. Это явление получило название «лопающегося финансового пузыря». Такое произошло на финансовом рынке США в 2007–2008 годах, после чего разразился мировой финансовый кризис. Под экономической нестабильностью может пониматься замедление темпов экономического роста, колебание мировых цен, фондовых индексов, возрастание безработицы и другие явления, присущие рыночной экономике.

Как отмечалось выше, для страны-реципиента особенно выгоден приток прямых инвестиций, который может способствовать развитию новых отраслей промышленности, притоку новых технологий, управленческого и организационного опыта и т. д. Однако он может нести и негативные последствия, например:

- отток финансовых ресурсов в виде перевода прибылей за границу;
- возможность утраты контроля над собственными природными ресурсами и проведением независимой национальной политики;
- вытеснение собственного бизнеса из прибыльных отраслей;
- привлечение зарубежных специалистов в ущерб специалистам национальным;
- обострение экологических проблем.

Последнее весьма характерно для КНР, где ускоренному экономическому росту способствовали инвестиции зарубежных, в первую очередь американских ТНК.

Разнородность и неоднозначность последствий экспорта и импорта капитала привели к тому, что миграция капитала и финансовый рынок стали важной сферой государственного регулирования. Государство регламентирует сферы приложения иностранного капитала в национальной экономике, проводит меры антимонопольного регулирования в отраслях функционирования иностранного капитала, регулирует приток иностранного и отток национального капиталов, способствует формированию благоприятного инвестиционного климата.

Обычно государство ограничивает проникновение капитала в такие отрасли, как добыча полезных ископаемых, банковское дело, выпуск газет, теле- и радиовещание, транспорт и связь, строительство и эксплуатация электростанций и другие отрасли, оказывающие влияние на проведение независимой экономической политики.

Инвестиционный климат – это совокупность экономических, политических и финансовых условий и рисков, влияющих на приток внутренних и внешних инвестиций в экономику страны.

Составляющими инвестиционного климата являются:

- 1) потенциальные опасности, которые характеризуют инвестиционный риск;
- 2) потенциальные возможности, которые определяются инвестиционным потенциалом;
- 3) законодательная база.

К **потенциальным опасностям** относятся политическая нестабильность, социальная напряженность, экологические риски, экономическая конъюнктура (цены, инфляция, процентные ставки, валютный курс).

Инвестиционный потенциал включает:

- 1) ресурсно-сырьевую базу (энерго-сырьевой потенциал, технологии, человеческие ресурсы);
- 2) производственный потенциал (наличие конкурентных преимуществ и пр.);
- 3) потребительский рынок;
- 4) инфраструктура (производственная, институциональная, информационная);
- 5) геополитический фактор.

Законодательная база важна с точки зрения обеспечения стабильности, защиты прав собственности, налогового законодательства, специального законодательства в области инвестиций.

В России имеет место устойчивая тенденция превышения вывоза капитала над его ввозом, которая сохраняется с 90-х годов до настоящего времени. Страна является чистым экспортером капитала. Если рассматривать инвестиционную позицию стран БРИКС, то Китай и Россия являются чистыми экспортерами капитала, Бразилия и Индия – чистыми импортерами капитала, в Южной Африке экспорт и импорт капитала почти сбалансированы. На конец 2018 года зарубежные активы (вывоз капитала) в РФ составляли 1 339 млрд долл. (в 5,46 раза меньше, чем активы КНР), обязательства (ввоз капитала) – 969 млрд долл. [55, с. 11].

Трансформационный кризис и шоковая приватизация 90-х годов XX века породили в РФ такое специфическое явление как **«бегство капитала»**. Это вывоз частного капитала за рубеж не по экономическим мотивам (увеличение прибыли и т. п.), а с целью сохранения капитала и помещения его в более стабильные и надежные условия. Причинами здесь стали политическая нестабильность, инфляция, высокие налоги, а также незаконный характер приобретения больших денежных средств в условиях высокой коррумпированности и действия криминальных факторов в российской экономике того периода.

«Бегство капитала» осуществляется как законными, так и незаконными путями. К законным относятся размещение капитала юридических и физических лиц в ссудной форме на банковских

депозитах и различных счетах других финансовых учреждений, приобретение недвижимости в установленном законом порядке.

К незаконным методам перевода капиталов за рубеж относятся депонирование на счетах зарубежных банков доходов от экспорта, занижение экспортных цен и завышение импортных, авансовые платежи под импортные контракты без последующей поставки товара и зачисления валюты на зарубежные счета российских резидентов. Капитал вывозится также в виде наличной иностранной валюты. Россия в ущерб национальной экономике является крупным финансовым донором других стран.

Вывоз капитала из России, как и во многих других странах, связан с *офшорным бизнесом* – это регистрация компаний, действующих на территории нашей страны, в офшорных зонах. Офшорная зона (англ. *off shore* – вне берега) – территория государства или ее часть, в пределах которой для компаний-нерезидентов действует особый льготный режим регистрации, лицензирования и налогообложения, как правило, при условии, что их предпринимательская деятельность осуществляется вне пределов этого государства. Они уже упоминались в § 2.2 как страны-«квартиросдатчики». Компании, зарегистрированные в офшорных зонах, называются офшорами. Офшорные операции представляют собой финансовый инструмент, который, не нарушая действующее законодательство, используют для планирования и минимизации налогообложения и для защиты коммерческой тайны.

Размещение капитала в офшорах влечет за собой такое явление, как «псевдоиностранные инвестиции», т. е. поступление в российскую экономику прямых инвестиций, которые ранее были вывезены отечественными предпринимателями. В отличие от обычных ПИИ «псевдоиностранные инвестиции» не связаны с новыми технологиями и т. п. Против этой тенденции действует политика властей, направленная на деофшоризацию экономики. В настоящее время инвестиционная позиция России по прямым зарубежным инвестициям показывает долю офшоров в активах российских резидентов на уровне 56 % [55, с. 26].

Вывоз капитала оказывает противоречивое воздействие на экономику России. С одной стороны, он усиливает интеграцию российской экономики в мировое хозяйство, повышая конкурентоспособность ряда отраслей. С другой стороны, вывоз капитала:

- усугубляет нехватку инвестиционных ресурсов в стране;
- сдерживает экономический рост;
- уменьшает доходы государственного бюджета и возможности повышения благосостояния россиян;
- способствует росту частного внешнего долга, поскольку для зарубежных инвестиций компании берут за рубежом кредиты.

Инвестиционный климат в России не является благоприятным. Российская экономическая модель пока не в состоянии создавать условия для быстрого роста внутренних инвестиций. Отрицательно также влияет макроэкономическая финансовая нестабильность (колебания валютного курса рубля), высокие геополитические риски, санкционное давление на Россию.

Совокупный ущерб, который был нанесен в связи с введением 159 ограничительных мер (данные на конец 2018 года), составил около 6,3 млрд долл. Из них 25 ограничений на сумму 2,4 млрд долл. ввел Евросоюз, 9 ограничительных мер предприняли США на сумму 1,1 млрд долл., Украина – 22 ограничительные меры на сумму 775 млн долл. [38].

Сложившееся в России распределение иностранных инвестиций по отраслям экономики не отвечает потребностям страны в модернизации. По данным ЦБ РФ, к началу 2019 года менее половины капиталовложений пришлось в промышленность, в т. ч. на добычу полезных ископаемых – 25 %, на обрабатывающие производства – 20 %. На сферу услуг пришлось более 50 %, лидируют торговля и финансово-страховая деятельность. В региональном разрезе свыше 53 % ПИИ приходится на Центральный федеральный округ, с доминирующей здесь Москвой. Из других регионов по-прежнему в числе лидеров Сахалинская область за счет крупных нефтегазовых проектов с участием иностранных ТНК. Также крупными реципиентами являются Красноярский край, Ямало-Ненецкий автономный округ, Санкт-Петербург, Московская и Липецкая области [55, с. 44–45].

Необходима разработка национальной политики и соответствующей ей стратегии для привлечения зарубежных капиталовложений.

Контрольные вопросы

1. Дайте определение мирового рынка капитала, охарактеризуйте его структуру и основных субъектов.
2. В чем сущность, экономические и неэкономические мотивы вывоза капитала?

3. Раскройте направления классификации форм вывоза капитала.
4. Охарактеризуйте категории прямых, портфельных и прочих инвестиций.
5. Какие инвестиции считаются наиболее выгодными с точки зрения реципиентов капитала и почему? В чем их плюсы и возможные минусы?
6. Назовите показатели, характеризующие позицию страны в международном движении капиталов.
7. Раскройте последствия ввоза и вывоза капиталов. В чем опасность избыточного притока и оттока капиталов?
8. Что включает содержание категории «инвестиционный климат» и каковы его составляющие?
9. Охарактеризуйте инвестиционную позицию России.
10. В чем смысл понятия «бегство капитала» и каковы его причины в России?
11. Роль офшоров в зарубежном инвестировании России. Что такое «псевдоиностранные инвестиции»?
12. Охарактеризуйте особенности инвестиционного климата в России. Какие внешние факторы влияют на него? Что, по вашему мнению, необходимо сделать для его улучшения?

§ 5.2. Международная миграция рабочей силы

Роль миграции в формировании населения и развитии экономики все более усиливается. Учитывая это, XXI век можно назвать «веком глобальной миграции». Международная миграция с каждым годом охватывает все большее число населения и территорий. По данным исследования Департамента по экономическим и социальным вопросам ООН, число международных мигрантов в мире с 2000 года выросло на 49 % и в 2017 году составляло 258 млн человек. Это связано как с развитием информационно-транспортных коммуникаций, так и с возрастанием социально-политической нестабильности.

Международная миграция рабочей силы является объективным способом функционирования мирового рынка труда. Мировой рынок труда формируется экспортом и импортом рабочей силы. В начале XXI века численность мигрирующего населения превысила 120 млн человек.

Международная миграция рабочей силы – это переселение трудоспособного населения из одних стран в другие с целью поиска работы сроком более чем на один год или на постоянное место жительства.

Миграция включает в себя иммиграционные и эмиграционные потоки. **Иммиграция** – перемещение трудоспособного населения из-за рубежа в другую страну. **Эмиграция** – перемещение трудоспособного населения из данной страны за рубеж. **Резмиграция** (репатриация) – возвращение эмигрантов на постоянное место жительства.

В соответствии с классификацией Международной организации труда (МОТ) различают пять основных видов современных мигрантов:

1) **переселенцы**, направляющиеся на постоянное место жительства;

2) **работающие по контракту**, в котором четко оговорен срок пребывания в принимающей стране;

3) **профессионалы**, имеющие высокий уровень подготовки, соответствующее образование и практический опыт работы, а также преподаватели и студенты, перемещающиеся в мировой системе высшего образования;

4) **нелегальные иммигранты**, в число которых входят также иностранцы с просроченной или туристической визой, занимающиеся трудовой деятельностью;

5) **беженцы** – лица, вынужденные эмигрировать из своих стран из-за какой-либо угрозы.

Миграция совершается по многочисленным неэкономическим и экономическим причинам. К основным **экономическим** причинам миграции рабочей силы относятся:

– различия в уровнях экономического развития стран и соответственно в уровнях заработной платы, налогов, социального обеспечения;

– разрыв в потребностях в рабочей силе определенного качества в конкретных странах и наличие у них соответствующих трудовых ресурсов;

– поиск более творческой работы, подходящих социально-культурных и психологических условий жизни, а также желание возвратиться на историческую родину.

Важными **неэкономическими** причинами миграции являются военные действия, а также природные факторы: катастрофы, стихий-

ные бедствия, погодные условия. За 2014–2019 годы в несколько раз увеличилась нелегальная миграция из стран Африки и Ближнего Востока в Европу, основной причиной которой являлись события в арабском мире, в частности, войны в Сирии и Ливии, а также деятельность группировки «Исламское государство».

Формы миграции квалифицируются по следующим критериям:

- 1) по направлениям миграции;
- 2) по территориальному охвату: межконтинентальная и внутриконтинентальная;
- 3) по уровню квалификации мигрантов: высококвалифицированная и низкоквалифицированная рабочая сила;
- 4) по времени пребывания за границей: безвозвратная, временно-постоянная, сезонная, маятниковая;
- 5) по степени законности въезда за границу и устройства на работу.

Существуют следующие **направления** миграционных потоков:

- из развивающихся стран и стран с переходной экономикой в развитые страны;
- между развитыми странами;
- миграция между развивающимися странами;
- миграция из развитых стран в развивающиеся страны;
- миграция из развивающихся стран в бывшие социалистические страны.

Страны и регионы по результативности миграции можно разделить на принимающие (центры притяжения), отдающие (доноры) и транзитные. Некоторые страны, в том числе Россия, одновременно являются как центрами притяжения, так и донорами мигрантов.

США, Канаду, Австралию, Новую Зеландию, страны Западной Европы можно назвать принимающими государствами. Более всего мигрантов прибывает в США – 20 % от всей доли мигрантов в развитые страны. В Европу в целом – 33 %, в остальные развитые страны – примерно 7 % [78]. Среди стран с переходной экономикой крупным центром притяжения мигрантов является Россия.

По данным ООН, по абсолютному количеству мигрантов в 2019 году первое место занимают США: 48,2 млн иммигрантов (трудовых, беженцев и т. д.), или 15,1 % населения; второе – Россия: 11,6 млн иммигрантов, или 8,1 % населения; третье – Саудовская Аравия: 10,8 млн иммигрантов, или 34,1 % населения; четвертое

место – Германия: в этой стране 10,2 млн иммигрантов, или 12,5 % населения; пятое место – Великобритания: соответственно 8,4 млн и 12,9 %. В России больше всего трудовых мигрантов и беженцев из стран СНГ, особенно Украины – более 3 млн, Казахстана – 2,5 млн, Узбекистана – 1,1 млн.

Страны Азии, Африки, Латинской Америки в основном относятся к отдающим. Страны Азии в настоящее время также характеризуются наибольшим потоком беженцев. Более половины беженцев происходят из трех стран: Сирии (5,5 млн человек), Афганистана (2,5), Южного Судана (1,4) [58, с. 35]. Имеются в данной группе стран и центры притяжения трудовых мигрантов. К ним относятся ЮАР – в Африке; Сингапур, Гонконг, Таиланд и Малайзия – в Юго-Восточной Азии; страны-нефтеэкспортеры – на Ближнем Востоке. Среди трудящихся мигрантов преобладают молодые люди в возрасте до 35 лет, преимущественно рабочих профессий.

Первое место среди стран – доноров миграции занимает Индия, второе – Мексика, третье – Россия, четвертое – Китай, пятое – Бангладеш.

К экономическим эффектам миграции в принимающих странах относятся следующие.

1. Экономия на обучении прибывающих работников, особенно высококвалифицированных, за счет чего страна получает возможность создавать более высокую стоимость ВВП (валового национального продукта) и ускорять научно-технический прогресс. Больше всего экономит на этом самая богатая страна мира США. Также огромную экономию получил Израиль за счет эмигрантов из СССР.

2. Экономия на заработной плате. Иностранная квалифицированная рабочая сила оплачивается ниже, чем национальная. В результате фирмы экономят на издержках производства и повышают конкурентоспособность.

3. Иностранцы рабочие заполняют вакансии на рабочие места, являющиеся непрестижными в глазах местного населения. Для промышленно развитых стран иммигранты обеспечивают рабочей силой целые отрасли, например, во Франции они составляют 25 % всех занятых в строительстве, 1/3 всех занятых в автомобилестроении, в Бельгии – 50 % всех горняков, в Швейцарии – 40 % строительных рабочих. На тяжелую работу охотно нанимаются палестинцы в Израиле, индонезийцы в Малайзии, боливийцы в Аргентине.

4. Иммиграция расширяет потребительский спрос и тем самым расширяет емкость внутреннего рынка. Считается, что каждый дополнительный потребитель генерирует еще одно рабочее место.

5. Принимая поток мигрантов, страна омолаживает армию занятой рабочей силы и создает условия для более высокой отдачи от ее использования.

К экономическим эффектам миграции в странах-донорах относятся следующие.

1. Ряд позитивных эффектов связан с денежными переводами от мигрантов своим семьям. Эмигранты посылают семьям на родину валютные переводы, и порой их масштабы больше, чем выручка от экспорта товаров данной страны. Это положительно воздействует на платежный баланс страны, укрепление национальной валюты и повышает возможности импорта.

Расширяется емкость потребительского рынка страны-донора. Трудовые мигранты в первую очередь поддерживают текущее потребление своих семей, а также улучшают их доступ к системам здравоохранения и образования. Так, согласно докладу ЮНЕСКО, в странах Латинской Америки расходы на образование в результате притока личных денежных переводов увеличились в среднем на 53 %, а в 18 странах Африки и Азии – на 35 %.

Кроме того, в странах с низким и средним доходом переводы мигрантов стали крупнейшим источником внешнего финансирования, превысив чистый приток прямых иностранных инвестиций и размеры официальной помощи в целях развития [4, с. 7].

2. Другими экономическими эффектами для стран экспорта рабочей силы могут считаться уменьшение безработицы, увеличение возможностей внедрения трудосберегающих технологий без социальных потрясений и негативных социальных последствий.

3. После работы за границей в страну возвращаются обученные, более квалифицированные работники. Нередко мигранты привозят с собой материальные ценности и сбережения, составляющие примерно такую же сумму, как и денежные переводы, а также оборудование, необходимое для организации бизнеса, чем оживляется деловой климат.

4. Политическим эффектом может являться повышение стабильности за счет повышения уровня доходов мигрантских домохозяйств и оздоровления общественных настроений.

Как для стран-доноров, так и для стран-реципиентов последствия миграции неоднозначны, имеются и отрицательные результаты.

Негативные последствия для стран, принимающих мигрантов на свой рынок труда, следующие.

1. Может обостриться ситуация на национальном рынке труда. Вследствие роста предложения на рынке труда усиливается тенденция к снижению цены рабочей силы. Поэтому, как правило, профсоюзы принимающих стран относятся к притоку иностранной рабочей силы негативно.

2. Возрастает преступность в стране-реципиенте, т. к. потоки мигрантов включают в себя социально неблагополучные слои, в том числе лиц, скрывающихся от правосудия. Особенно высоки издержки нелегальной миграции.

3. Если в стране превышено количество мигрантов сверх их оптимального уровня, то переселенцы начинают игнорировать принятые в стране порядки и навязывать свои условия. Обостряются националистические настроения, провоцируются этнические конфликты, усиливаются оппозиционные движения.

В настоящее время многие развитые страны посчитали сложившиеся масштабы миграции как опасные для их экономик.

В 2015–2018 годах в странах Евросоюза развернулся *миграционный кризис*, связанный с наплывом беженцев. Выделение средств на прием беженцев сильно ударило по бюджету ЕС. Кроме того, возросло количество террористических угроз, т. к. вместе с мирными мигрантами прибывают очень жестко настроенные представители террористических группировок.

Произошла дестабилизация безопасности в обществе. Ночь на 1 января 2016 года в Европе получила название «Охота на женщин». В городах Германии, Австрии, Швеции, Финляндии поступило более 650 заявлений об изнасилованиях, кражах, избиениях, домогательствах, которые совершались молодыми мужчинами североафриканской и восточной внешности. Важным проявлением кризиса является «наступление» ислама на европейскую территорию. Более 80 % прибывающих в Европу мигрантов являются мусульманами [1].

Негативные последствия для стран – доноров мигрантов.

1. Утечка интеллекта и квалифицированных кадров расценивается как потеря части национального богатства страны. Происходит

«утечка умов». Так, Россия ежегодно теряет 50–60 млрд долл. в результате того, что 1/3 российских ученых работает за рубежом.

2. Миграция ухудшает структуру трудовых ресурсов в стране-доноре. Страна теряет наиболее молодую и здоровую часть рабочей силы. Из-за чрезмерного выезда за границу трудоспособного населения возникают необратимые потери демографического потенциала.

3. Значительный приток денежных переводов мигрантов может вызвать в стране-доноре ситуацию, аналогичную «голландской болезни». «Голландская болезнь» – эффект Гронингена. Гронинген – это название гигантского газового месторождения на севере Королевства Нидерландов. Когда оно было освоено, масштабный экспорт газа вызвал приток иностранной валюты в Нидерланды и рост валютного курса гульдена, что негативно сказалось на экспорте продукции обрабатывающих отраслей Нидерландов и стало тормозить экономическое развитие. Устойчивые процессы миграции из стран, которые не могут обеспечить достаточный уровень жизни, через налоги пополняют бюджет, создавая подушку безопасности. Тем самым они расхолаживают местные элиты, которые перестают заботиться о развитии своих стран.

Миграционные потоки в каждой стране регулируются специальной миграционной политикой. Государственная миграционная политика подразделяется на эмиграционную и иммиграционную.

Эмиграционная политика регулирует выезд из страны, направлена на предотвращение ущерба от потерь рабочей силы. Она может включать ограничение выдачи загранпаспортов, введение эмиграционных квот, установление обязательных сроков работы в стране после завершения образования за государственный счет.

Иммиграционная политика регулирует въезд в страну и использование иностранной рабочей силы. Ее задачей является формирование оптимального объема миграционного потока и условий использования иностранной рабочей силы. Миграционная политика должна содействовать отраслевому, секторальному и территориальному сбалансированию национальной экономики.

Различают три основных типа иммиграционной политики:

- 1) ограничение пребывания иммигрантов в стране;
- 2) разрешение проживания без предельного срока с правом въезда членов семьи;
- 3) разрешение постоянного проживания иммигрантов с правом получения гражданства.

В настоящее время в связи с миграционным кризисом все развитые страны идут по пути закрытия границ от волны трудовых мигрантов. Большинство развитых стран проводят протекционистскую иммиграционную политику. Они стремятся привлечь из-за границы ту рабочую силу, в которой страна наиболее заинтересована, и отсекают остальные миграционные потоки. Для этого они:

- ежегодно определяют иммигрантские квоты;
- устанавливают временные интервалы для работы на местном рынке прибывшему мигранту;
- выдвигают требования по квалификации, опыту работы, полу, возрасту, национальности, состоянию здоровья, законопослушности. Так, в США ограничен въезд членов коммунистической партии. В Ирландии отказывают иностранцам, ранее осужденным на срок более одного года;
- определяют профессии, которыми иностранцам заниматься запрещено;
- борются с нелегальной миграцией.

В некоторых странах практикуется использование программ по стимулированию реэмиграции: выплата материальной помощи выезжающим, обучение их новым специальностям, оказание материальной помощи странам – донорам массовой миграции.

Эмиграционная политика страны-донора определяется целями, которые обусловлены выгодами и потерями от экспорта трудовых ресурсов. Политика в отношении эмигрантов включает:

- определение характера эмиграционного режима: либеральный или ограничительный;
- выдвижение требований к эмигрантам вернуться на родину по мере приобретения ими зарубежного образования;
- стимулирование или административное требование перевода валютных средств на родину.

Миграционные политики в стране-реципиенте и в стране-доноре должны взаимно корректироваться. Международное право предусматривает разделение ответственности между ними. Страна-реципиент отвечает за прибытие и использование мигрантов, а страна-донор – за регулирование оттока рабочей силы и защиту интересов своих граждан за рубежом.

Россия является одновременно и принимающей страной, и донором рабочей силы для мирового рынка. Это приводит к негатив-

ным последствиям: усиление криминала, рост национальных и религиозных конфликтов, увеличение нагрузки на окружающую среду, рост социальных расходов, потеря налоговых поступлений.

В 2018 году указом Президента РФ В. В. Путина № 622 от 31.10.2018 была утверждена Концепция государственной миграционной политики на 2019–2025 годы. В приоритете Концепции – россияне, а также наши соотечественники, проживающие за рубежом, для которых Концепция предусматривает возможность добровольного переселения на территорию РФ на постоянное место жительства.

В стране принят документ «О правовом положении иностранных граждан в РФ» (июль 2002 года). Теперь каждый регион должен ежегодно выставлять квоту для приема иностранных рабочих. Орган, который занимается регулированием миграции в РФ, – Федеральная миграционная служба.

Сейчас миграционный поток в Россию занимает второе место в мире после потока в США. Иностранцы приезжают сюда в поисках высокооплачиваемой работы и достойной жизни.

В 2019 году в РФ почти 16,5 млн иностранных граждан поставлено на миграционный учет. По количеству мигрантов лидирует Узбекистан, затем Таджикистан, на третьем месте – Украина, которая с 2013 года потеснила с этого места граждан Киргизии.

Чтобы официально трудоустроиться на территории РФ, необходимо оформить соответствующие разрешительные документы, иначе мигрант рискует получить не только административный штраф, но и быть депортированным из страны с запретом последующего въезда. Для работодателей наем на работу нелегала также влечет наложение огромных штрафных санкций.

Патент – документ, подтверждающий право иностранного гражданина на временное осуществление трудовой деятельности на территории субъекта Российской Федерации. Иностранец имеет право осуществлять трудовую деятельность только в пределах того субъекта РФ, на территории которого ему выдан патент. С 2020 года также обязательным является полис ДМС.

Вопросы для самоконтроля

1. Почему XXI век можно назвать «веком глобальной миграции»?
2. Дайте определение и раскройте причины международной миграции.

3. Охарактеризуйте классификацию видов и форм международной миграции.
4. Охарактеризуйте географический аспект основных стран-реципиентов и стран – доноров международной миграции.
5. Раскройте содержание экономических эффектов миграции для отдающих и принимающих стран.
6. Каковы негативные последствия для стран-реципиентов и стран – доноров международной миграции?
7. Что вы знаете о миграционном кризисе в Европе, каковы его причины и проявления?
8. Как связан с негативными последствиями миграции эффект Гронингена?
9. Охарактеризуйте основные виды и содержание миграционной политики.
10. Каковы особенности положения России на рынке миграции рабочей силы?

§ 5.3. Международные валютные отношения

Сфера международных валютных отношений связана с обменом национальных денег на иностранные. Без такого обмена не могут совершаться никакие международные экономические сделки.

Валюта представляет собой любой актив, способный стать покупательным средством на международной арене. Как правило, валютой выступают денежные знаки, обслуживающие международный оборот. По этому принципу различают национальную валюту и иностранную валюту.

Национальная валюта – платежное средство на территории выпускающих ее стран. В современном мире далеко не все государства имеют национальную валюту. Около 80 стран и территорий (каждая третья) используют в качестве законного платежного средства валюту других государств. **Иностранная валюта** – платежное средство других стран, других государств.

Различают национальные валютные системы, региональные и мировые валютные системы. **Национальная валютная система** – часть денежной системы страны, в рамках которой формируются и используются валютные ресурсы и осуществляется международный платежный оборот. Примером **региональной** валютной системы является европейская валютная система.

Мировая валютная система – закрепленная межгосударственными соглашениями форма организации международных валютных отношений, сложившихся на основе развития мирового рынка.

Назначение мировой валютной системы:

- 1) обеспечивать международный обмен достаточным количеством пользующихся доверием платежно-расчетных средств;
- 2) поддерживать относительную стабильность и эластичность приспособления валютного механизма к изменению условий мировой экономики;
- 3) служить интересам всех стран-участниц.

Мировая валютная система прошла в своей эволюции три этапа и находится на четвертом. В соответствии с этим выделяются:

- **Парижская валютная система** – с 1867 года;
- **Генуэзская валютная система** – с 1922 года;
- **Бреттонвудская валютная система** – с 1944 года;
- **Ямайская валютная система** – с 1977 года.

С 1979 года существует Европейская валютная система (региональная), которая вначале базировалась на стандарте ЭКЮ, а потом с 1999 года по настоящее время – на евро.

Основные элементы мировой валютной системы:

- 1) мировые резервные валюты, международные счетные единицы;
- 2) условия взаимной конвертируемости валют;
- 3) унифицированный режим валютных паритетов;
- 4) регламентация режимов валютных курсов;
- 5) межгосударственное регулирование валютных ограничений;
- 6) межгосударственное регулирование международной валютной ликвидности;
- 7) унификация правил использования международных кредитных средств обращения;
- 8) унификация основных форм международных расчетов;
- 9) режим мировых валютных рынков и рынков золота;
- 10) международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование.

Важнейшим элементом мировой валютной системы являются мировые резервные валюты. **Мировая резервная валюта** – это общепризнанная в мире национальная валюта, которая накапливается в резервах Центральных банков других стран. Она служит способом

определения валютного паритета и базой котировки валютных курсов, выполняет функции международного платежного средства, инвестиционного актива, погашения дефицита платежного баланса.

Мировая резервная валюта является инструментом извлечения мир-системной ренты для ее эмитента. Наличие такого статуса у национальной валюты создает дополнительные выгоды стране-эмитенту, позволяя в течение длительного времени иметь отрицательное сальдо платежного баланса без ущерба национальной экономике, т. к. национальная валюта не предъявляется к оплате в виде требования на поставку товаров или ликвидных активов, а остается в других государствах в виде резервов.

Чтобы национальные деньги получили статус мировой резервной валюты, необходимо решение МВФ.

В настоящее время в состав мировых резервных валют входят:

USD – доллар США;

EUR – евро (официальная валюта 19 стран «еврозоны»);

GBP – британский фунт стерлингов;

SFR – швейцарский франк;

JPY – японская иена.

Доля этих валют в мировых валютных резервах неодинакова. Доллар США является основной резервной валютой мира. В течение последнего десятилетия он составляет более 60 % от общего объема мировых валютных резервов. На втором месте – евро, примерно четверть мировых валютных резервов. Третье место – британский фунт [18]. Среди резервных валют также есть австралийский и канадский доллар, но их доля в международных расчетах и банковских резервах очень мала по сравнению с вышеназванными.

МВФ в 2015 году включил юань в корзину резервных валют (Специальные права заимствования, SDR). Специальные права заимствования – международная счетная единица, созданная МВФ в 1969 году. SDR существуют в безналичной форме в виде записей на специальных счетах стран – членов МВФ. Второй известной международной счетной единицей была Европейская валютная единица ЭКЮ.

После включения юаня корзина SDR выглядит так: доллар США – 41,7 %, евро – 30,9 %, китайский юань – 10,9 %, японская иена – 8,3 %, британский фунт стерлингов – 8 % [35]. Однако для полноценного статуса мировой резервной валюты юань является недостаточно либерализованной валютой. Доля юаня в международ-

ных расчетах в 2020 году составила 1,22 % [35]. По этому показателю позиции юаня пока очень далеки от доллара.

Важнейшим процессом международного валютного механизма является конвертируемость валют. **Конвертируемость**, или обратимость валюты (от слова «обращаться»), – это свободный обмен ее на иностранные валюты и обратно без прямого вмешательства государства в этот процесс.

Различают два вида конвертируемости:

1) **внешняя конвертируемость** – это предоставление свободы обмена национальной валюты страны на иностранную только иностранцам (нерезидентам), тогда как граждане и юридические лица этой страны подобной свободой не обладают;

2) **внутренняя конвертируемость** – это предоставление свободы обмена национальной валюты страны на иностранную валюту только резидентам данной страны, тогда как нерезиденты данным правом не обладают.

Свобода обмена определяется объемом и жесткостью практикуемых в стране валютных ограничений. **Валютные ограничения** – это мера валютного контроля, состоящая в особых действиях официальных инстанций, ведущих к сужению возможностей, повышению издержек или появлению неоправданных затяжек в осуществлении валютного обмена и платежей по международным сделкам. Ограничения могут касаться как субъектов валютных отношений, так и валютных операций. В последнем случае различают две основные сферы валютных ограничений: по текущим и финансовым операциям платежного баланса.

Степень конвертируемости валюты находится в прямой зависимости от масштабов ее внешнеэкономической деятельности, устойчивости внутреннего денежного обращения, уровня развития национальных денежных и товарных рынков, а также рынков капитала. В то же время степень конвертируемости обратно пропорциональна объему и жесткости практикуемых в стране валютных ограничений. В зависимости от наличия валютных ограничений в стране ее валюта может быть:

- неконвертируемой, или замкнутой;
- частично конвертируемой;
- свободно конвертируемой.

Неконвертируемыми являются валюты слаборазвитых государств и государств с сильным государственным регулированием валютных отношений, вплоть до государственной монополии на торговлю валютой, которая была в СССР. Неконвертируемые валюты нельзя обменять на территории зарубежных государств. В настоящее время основными неконвертируемыми валютами являются денежные средства Кубы и Северной Кореи. Неконвертируемыми также являются денежные средства большей части африканских государств, стран Средней Азии, ряда государств Центральной и Южной Америки (Колумбии, Гватемалы, Венесуэлы и др.).

Частично конвертируемыми являются национальные валюты, которые можно обменять на валюты других государств внутри страны и за рубежом с определенными ограничениями. Это могут быть ограничения в отношении отдельных субъектов экономики или по конкретным счетам платежного баланса, т. е. операциям по текущему счету платежного баланса или по капитальным операциям. **Частично конвертируемым** относятся валюты большинства стран мира, включая стран – членов ЕС, не перешедших на евро, денежные средства стран СНГ, Турции, Индии, Индонезии, Вьетнама, Египта, Бразилии и др. К ним также официально относятся китайский юань и российский рубль.

Свободно конвертируемая – полностью обратимая денежная единица страны, в законодательстве которой полностью отсутствуют валютные ограничения. Такая денежная единица без специальных разрешений обменивается на другие денежные единицы, это распространяется на все виды внешнеэкономических операций (текущие и капитальные), на все категории владельцев этой валюты. Именно такой конвертируемостью должны обладать мировые резервные валюты.

Главным экономическим условием свободной конвертируемости является устойчивый спрос на товары, услуги и финансовые активы страны на мировых рынках, который и обуславливает стабильный спрос на ее валюту со стороны зарубежных субъектов экономики. Кроме того, важны стабильная социально-политическая обстановка в стране, доверие к ее валюте.

В настоящее время в мире насчитывается 18 свободно конвертируемых валют (СКВ), которые поддерживаются международной клиринговой платежной системой, организованной американской CLS Group. Кроме пятерки резервных валют сюда входят австралийский доллар, канадский доллар, сингапурский доллар, гонконгский

доллар, израильский шекель, мексиканское песо и др. Из стран БРИКС такой статус имеет только рэнд ЮАР.

Основой валютной системы России в соответствии с Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» является ее официальная денежная единица (валюта) – *российский рубль (RUB)*, заменивший рубль СССР. В 1998 году рубль был деноминирован по соотношению 1:1000. Указом президента РСФСР Б. Ельцина «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР» от 15 ноября 1991 года. Россия фактически ввела внутреннюю (только для резидентов) конвертируемость рубля по текущим операциям платежного баланса. По финансовым операциям были установлены валютные ограничения. С июня 1996 года Россия официально приняла на себя в полном объеме обязательства по Статье VIII устава МВФ, в соответствии с которой запрещено вводить ограничения по счету текущих операций без согласия фонда, но они могут самостоятельно вводить ограничения по счету движения капиталов.

В 2006 году ЦБ РФ досрочно снял почти все валютные ограничения. С этого времени по 2014 год велись активные переговоры о возможном включении российского рубля в число СКВ платежной системы GLS, однако в связи с политикой санкций против РФ эти переговоры были остановлены. Рубль не стал и не станет СКВ до тех пор, пока хозяйствующие субъекты сами не захотят использовать его в международных расчетах. Доля рубля в международных расчетах составляет пока 0,26 % [18].

Конвертируемость предполагает соблюдение эквивалентности при обмене валют. Механизмом реализации эквивалентности являются валютные паритеты и валютные курсы.

Валютный паритет – соотношение, которое устанавливает пропорцию между двумя валютами в законодательном порядке или на основе паритета покупательной способности валют. До юридической демонетизации золота базой валютных паритетов было золото. Золотой паритет – соотношение валют по их официальному золотому содержанию. Паритет покупательной способности – соотношение денежных сумм в сопоставляемых валютах, необходимых для покупки стандартной товарной корзины.

После прекращения размена валют на золото паритеты валют устанавливаются в SDR или ЭКЮ. Валютный паритет составляет

объективную основу обмена валют, т. е. валютных курсов, однако эта пропорция, как правило, не совпадает с валютным курсом.

Валютный курс – цена одной денежной единицы в другой, которая складывается на валютном рынке. **Номинальный** валютный курс – это количество национальной валюты за единицу иностранной. Например, 1 USD = 78,21 RUB.

Установление курса номинальной денежной единицы в иностранной валюте в данный момент называется **валютной котировкой**. Валютная котировка бывает прямая и обратная.

$1_{\text{ин.валюты}} = X_{\text{национальной валюты}}$ – прямая котировка;

$1_{\text{национальной валюты}} = X_{\text{ин.валюты}}$ – обратная котировка.

Когда при прямой котировке цена единицы иностранной валюты в национальных денежных единицах растет, говорят об обесценении (удешевлении) национальной валюты. И наоборот, когда цена единицы иностранной валюты в национальных денежных единицах падает, говорят об удорожании национальной валюты.

Реальный валютный курс характеризует соотношение, в котором товары одной страны могут быть проданы в обмен на товары другой страны. Определяется по формуле

$$R = \frac{e \cdot P^*}{P},$$

где e – номинальный валютный курс, количество национальной валюты за единицу иностранной; P^* – уровень цен за рубежом (в иностранной валюте); P – уровень внутренних цен (в национальной валюте).

Реальный валютный курс оценивает конкурентоспособность страны на мировых рынках. Увеличение этого показателя (реальное обесценение) означает, что товары и услуги за рубежом стали относительно дороже, и, следовательно, потребители как внутри страны, так и за рубежом предпочтут отечественные товары иностранным. Снижение данного показателя (реальное удорожание) означает, что товары и услуги данной страны стали относительно дороже, и она теряет конкурентоспособность.

Международная валютная ликвидность (МВЛ) – это способность страны или группы стран обеспечивать своевременное погашение своих международных обязательств приемлемыми для кредиторов платежными средствами. МВЛ – показатель платежеспособности национальной экономики. Ликвидные позиции страны-должника

характеризуются таким показателем, как отношение золотовалютных резервов страны к внешнему долгу.

МВЛ включает четыре основных компонента:

- 1) официальные золотые резервы страны – золотой запас;
- 2) официальные валютные резервы страны;
- 3) государственные счета в SDR;
- 4) резервную позицию страны в МВФ (право страны – члена МВФ на автоматическое получение безусловного и беспроцентного кредита в иностранной валюте в пределах 25 % ее квоты).

МВЛ выполняет четыре функции:

- является средством образования ликвидных резервов;
- является страховым средством осуществления международных платежей;
- служит основой для покрытия дефицита платежного баланса;
- служит средством для проведения валютных интервенций.

Золотой запас – это запасы золота в стандартных слитках, которыми располагает центральная финансовая власть. Также в золотовалютные резервы могут включаться другие драгоценные металлы: платина и серебро.

По данным World Gold Council (Всемирного совета по золоту), совокупный объем золотых резервов в мире (без частных накоплений) составляет 35,017 тыс. тонн.

На сентябрь 2020 года в первую десятку по золотым запасам входили: 1) США – 8133,5 т; 2) Германия – 3362,4 т; 3) Италия – 2451,8 т; 4) Франция – 2436,1 т; 5) Россия – 2299,4 т; 6) Китай – 1948,3 т; 7) Швейцария – 1040,0 т; 8) Япония – 765,2 т; 9) Индия – 664,2 т; 10) Нидерланды – 612,5 т [40].

Валютные резервы – это запасы иностранных свободно конвертируемых валют, которые включают: 1) остатки на текущих счетах в иностранных банках и краткосрочные банковские депозиты; 2) рыночные ликвидные финансовые инструменты в иностранной валюте – казначейские векселя, краткосрочные и долгосрочные правительственные ценные бумаги; 3) не обращающиеся на рынке долговые свидетельства.

Обычно размер золотых и валютных резервов стран считают вместе. В 2020 году Россия занимала *четвертое* место по золотовалютным резервам (ЗВР) среди всех стран мира после Китая, Японии и Швейцарии. Объем ЗВР России составлял около 558 900 млн долл.

В первую десятку по ЗВР в приведенной последовательности входят также Саудовская Аравия, Тайвань, Гонконг, Индия, Южная Корея, Бразилия. США занимают 20-е место. При этом в структуре ЗВР РФ доля монетарного золота составляет 19 %, среди валют первое место занимает евро – 34 %, доллар США – около 20 %, юань – 14 %, британский фунт – 6 %, японская иена – 4,5 %, канадский доллар – 2,8 %, австралийский доллар – около 1 % [54].

Валютный рынок – это особый рынок, на котором осуществляются валютные сделки, то есть обмен валюты одной страны на валюту другой страны по определенному номинальному курсу.

Участниками валютного рынка выступают:

- 1) коммерческие и Центральные банки;
- 2) валютные биржи;
- 3) брокерские агентства;
- 4) международные корпорации.

К услугам банков и небанковских финансовых институтов прибегают и индивидуальные участники валютного рынка: туристы, получатели денег от зарубежных родственников, инвесторы, вкладывающие средства в иностранные активы.

Основные участники валютного рынка – это коммерческие банки. Подавляющая часть денежных активов, продаваемая на валютном рынке, имеет вид **депозита до востребования** в крупнейших банках, ведущих торговлю друг с другом. Лишь незначительная часть рынка приходится на обмен наличных денег.

В торговле валютой используются курс продавца и курс покупателя.

Курс продавца – это курс, по которому банк продает иностранную валюту в обмен на национальную.

Курс покупателя – это курс, по которому банк покупает иностранную валюту в обмен на национальную.

При прямой котировке курс продавца больше, чем курс покупателя. Разница между курсами продавца и покупателя образует маржу банка. За счет маржи покрываются расходы на обменные операции и формируется прибыль банка.

Валютные рынки классифицируются:

- по сфере распространения на международные и внутренние;
- по отношениям к валютным ограничениям на свободные и несвободные;
- по степени организованности на биржевой и межбанковский;

– по видам валютных сделок на рынки наличных и срочных валютных сделок.

Внутренний (национальный) валютный рынок – это рынок данной страны. Национальные валютные рынки обслуживают движение денежных потоков внутри страны и связь с мировыми валютными центрами.

Мировой валютный рынок обслуживает международное движение товаров, услуг и капитала и связывает национальные валютные рынки. Ядро его составляют государства, в которых валютные ограничения практически отсутствуют. Основу оборота мирового валютного рынка формирует пятерка стран: Великобритания, США, Сингапур, Япония и Гонконг (специальный административный район Китая).

По своим масштабам валютный рынок России – это внутренний рынок. Доля российского валютного рынка в мировом валютном рынке в 2018 году составила 1,06 %. В России функционируют две валютные биржи: ПАО «Московская Биржа ММВБ-РТС» и ЗАО «Санкт-Петербургская валютная биржа». В настоящее время межбанковский сегмент валютного рынка в России больше биржевого. Отличием биржевого рынка по сравнению с межбанковским является его прозрачность.

Валютный рынок выполняет следующие функции:

- обслуживание международного оборота товаров, услуг и капитала и совершение для этого конверсионных операций;
- формирование валютного курса под воздействием спроса и предложения;
- предоставление механизмов для страхования валютных рисков – хеджирование. Валютный риск – это риск потерь или недополучения прибыли в связи с неблагоприятным изменением валютного курса;
- валютная спекуляция (арбитраж), т. е. игра на будущей цене валюты. Для удачной спекуляции участникам рынка нужно правильно спрогнозировать ожидаемые изменения валютного курса.

Валютный курс оказывает большое влияние на многие макроэкономические процессы, происходящие в обществе. От уровня валютного курса, с помощью которого сопоставляются цены на товары и услуги, произведенные в разных странах, зависит конкурентоспособность национальных товаров на мировых рынках, объемы экспорта и импорта, а значит, состояние баланса текущих операций.

Динамика валютного курса, степень и частота его колебаний являются показателями экономической и политической стабильности общества. Поэтому валютная политика является составной частью общей макроэкономической политики государства наряду с ее фискальной, кредитно-денежной и структурно-инвестиционной компонентами.

Изменение курса национальной валюты имеет неоднозначные последствия для различных субъектов валютного рынка. Рассмотрим последствия понижения курса валюты.

1. Понижение курса валюты отрицательно сказывается на отечественных потребителях, т. к. ведет к удорожанию импортных товаров, является фактором инфляции, сокращает возможность выбора. В то же время понижение курса валюты выгодно для отечественных экспортеров товаров, т. к. удешевляет их товары и расширяет спрос на них у зарубежных потребителей.

2. Понижение курса национальной валюты приводит к тому, что национальные активы и ценные бумаги дешевеют для иностранцев и становятся для них более привлекательными. Это ведет к увеличению притока капитала из-за рубежа. В то же время оно невыгодно для отечественных экспортеров капитала, т. к. иностранные активы и ценные бумаги для них дорожают.

При этом *резкое падение* курса национальной валюты нежелательно, т. к. оно может вызвать отток капитала. Резкое падение валютного курса страны означает, что ее ценные бумаги резко дешевеют, а следовательно, богатство их держателей резко уменьшается. В это время на ценные бумаги нет спроса, т. к. обесценивающиеся активы непривлекательны. Поэтому притока капитала в страну, наблюдающегося при обычном снижении курса национальной валюты нет, наоборот, наблюдается его отток.

3. Понижение курса национальной валюты повышает совокупный спрос на ВНП, т. к. чистый экспорт X_n является составной частью расчета ВНП по расходам, согласно формуле

$$\text{ВНП} = C + G + I_g + X_n,$$

где C – личное потребление; G – правительственные расходы; I_g – валовые частные инвестиции; X_n – чистый экспорт.

В то же время понижение курса национальной валюты уменьшает совокупное предложение ВНП, т. к. оно увеличивает издержки производства. Кривая совокупного предложения сдвигается влево

вверх. Резкое падение валютного курса является разновидностью «шока предложения», т. к. может вести к сокращению реального объема производства при одновременном резком росте цен.

Страны, стремящиеся к стимулированию отечественных экспортных и импортозамещающих производств, используют занижение (относительно покупательной способности) валютного курса, при этом темпы обесценения национальной валюты должны опережать темпы внутренней инфляции. Такая политика («валютный демпинг») известна в практике Китая, Индии и других стран.

Последствия влияния колебаний валютного курса для субъектов национальной экономики обобщены в табл. 5.

Таблица 5

Последствия колебаний валютного курса

Падение валютного курса	Рост обменного курса
экспортеры товара выигрывают	экспортеры товара проигрывают
импортеры товара проигрывают	импортеры товара выигрывают
экспортеры капитала проигрывают	экспортеры капитала выигрывают
импортеры капитала выигрывают	импортеры капитала проигрывают
должники (в этой валюте) выигрывают	должники (в этой валюте) проигрывают
кредиторы (в этой валюте) проигрывают	кредиторы (в этой валюте) выигрывают
должники (в иностранной валюте) проигрывают	должники (в иностранной валюте) выигрывают
кредиторы (в иностранной валюте) выигрывают	кредиторы (в иностранной валюте) проигрывают

Можно выделить ряд факторов, которые влияют на ситуацию на валютном рынке Российской Федерации и курс национальной валюты. Среди них:

- 1) уровень развития национальной экономической системы;
- 2) зависимость национальной экономики от мировых резервных валют;
- 3) цена на нефть;
- 4) политические события;
- 5) недоверие к рублю и «бегство капитала»;
- 6) эффективность макроэкономической политики.

Преобладание доли углеводородов в российском экспорте формирует зависимость курса рубля от цены на нефть. Увеличение стоимости нефти повышает курс национальной валюты. В случае падения

цены на нефть российские доходы от продажи топлива на международной арене снижаются, и наблюдается укрепление курса доллара по отношению к рублю.

Валютная политика – это совокупность мероприятий в сфере международных и внутриэкономических отношений, направленных на достижение намеченных ориентиров макроэкономического развития.

Валютная политика включает следующие компоненты:

1) политику определения обменного курса национальной валюты и управления им;

2) политику валютных ограничений и регулирование степени конвертируемости национальной валюты;

3) политику управления золотовалютными резервами страны.

Цели валютной политики:

– обеспечение стабильного обменного курса национальной валюты;

– решение задач торговой политики: стимулирование экспорта и сдерживание нежелательного импорта;

– предотвращение утечки капитала.

Для решения первостепенной задачи валютной политики – обеспечения стабильного обменного курса национальной валюты – необходимо выбрать оптимальный режим регулирования валютного курса, способствующий поддержанию его равновесного значения. Управление валютным курсом – прерогатива Центрального банка государства. В теории известны два основных режима валютных курсов, устанавливаемых государственными решениями: фиксированный и плавающий.

Фиксированный валютный курс – это установление Центральным банком количественного показателя номинального валютного курса и обязательство поддерживать его с помощью различных форм вмешательства в функционирование валютного рынка. Чаще всего используются валютные интервенции.

Для поддержания обменного курса валюты на **завышенном уровне** по сравнению с равновесным Центральный банк выкупает национальную валюту в обмен на иностранную (например, продает доллары из валютных резервов и покупает рубли). Таким образом, предложение доллара на валютном рынке увеличивается, и это приводит к снижению его курса по отношению к рублю.

Если Центральному банку необходимо поддержать национальный валютный курс на **заниженном** по сравнению с равновесным

уровне, то проводится обратная операция: продажа национальной валюты в обмен на иностранную с пополнением валютных резервов.

Выбор фиксированного режима обменного курса обеспечивает ряд преимуществ:

1) обеспечивает стабильность и предсказуемость валютных курсов, что положительно сказывается на объемах внешней торговли и международных кредитов;

2) приводит к сокращению инфляционных ожиданий и упрочению доверия к проводимой политике, создает долгосрочные ориентиры для инвесторов, способствует стабилизации цен.

Использование фиксированного режима валютного курса было закреплено в Бреттонвудской мировой валютной системе. МВФ публиковал золотые паритеты, и рыночный курс валют мог отклоняться от паритета в пределах $\pm 1\%$ по Уставу МВФ и $\pm 0,75\%$ по Европейскому валютному соглашению. Это способствовало восстановлению и устойчивому росту послевоенных экономик стран Западной Европы и Японии. Уже после ликвидации Бреттонвудской системы на рубеже XX–XXI веков правительство КНР поддерживало валютный курс на уровне 8,3 юаня за доллар США, что способствовало устойчиво-высокому темпу роста китайской экономики [73, с. 50].

Однако использование фиксированного режима валютного курса связано с определенными ограничениями и недостатками, в частности:

– наличие достаточного объема валютных резервов для смягчения колебаний на валютном рынке;

– эффективная налоговая система и контроль государственных расходов как средство достижения невысокого уровня бюджетного дефицита.

Недостатки фиксированного режима валютного курса связаны с ограничением независимости в кредитно-денежной политике государства. Чем выше международная мобильность капитала, тем труднее поддерживать фиксированный валютный курс. Кроме того, существует большая вероятность ошибок при выборе значения уровня фиксации валютного курса, что чревато потерями валютных резервов и общим дестабилизирующим воздействием на экономику. Если зафиксировать обменный курс на уровне, далеком от равновесного, это отрицательно повлияет на конкурентоспособность экономики и ее перспективы. Так, неоптимальное значение фиксации курса

российского рубля во второй половине 90-х годов XX века содействовало тому, что в условиях Азиатского валютного кризиса 1998 года курс рубля к доллару упал более, чем в три раза, а внешний долг РФ по отношению к ВВП возрос с 43 % ВВП до 120 % ВВП [75].

Плавающий валютный курс – это режим, когда курс национальной валюты свободно изменяется в любых пределах под воздействием спроса и предложения. Он распространился после того, как в рамках действующей в настоящее время Ямайской мировой валютной системы странам было предоставлено право выбора любого режима валютного курса. Известны следующие разновидности режима плавания валютных курсов: корректируемый валютный курс, управляемо плавающий валютный курс и независимо плавающий валютный курс.

Две первые разновидности: корректируемый и управляемо плавающий валютные курсы – предполагают вмешательство Центрального банка в курсообразование на валютном рынке, так называемое «**грязное**» плавание. Независимо (свободно) плавающий валютный курс исключает подобное вмешательство и считается «**чистым**» плаванием.

Использование свободно плавающего валютного курса имеет следующие преимущества:

1) курс здесь определяется максимально близко к равносному значению, т. е. только рыночными колебаниями спроса и предложения;

2) свободное плавание валютного курса способствует автоматическому регулированию платежных балансов без потерь валютных резервов и не требует вмешательства Центрального банка.

Условием оптимального действия режима свободного плавания является низкоинфляционная, стабильная экономика. В ее отсутствие проявляются недостатки режима свободного плавания: непредсказуемые колебания валютных курсов, которые отрицательно сказываются на международной торговле и финансах.

С 2009 года МВФ при классификации выделяет десять режимов регулирования валютного курса [68, с. 206]. В аналитических целях он группирует режимы по типам:

- жесткая фиксация, т. е. юридическая долларизация и валютное управление;
- плавающие режимы;

– мягкая фиксация: традиционная фиксация, скользящая привязка, валютный коридор и т. д.

Использование различных вариантов режима мягкой фиксации валютного курса характерно в современных условиях практически только для развивающихся стран и стран с формирующимся рынком.

В действительно свободное плавание пускаются только промышленно развитые страны, в первую очередь обладатели резервных валют.

В последние десятилетия широкое распространение получили различного рода гибридные виды валютного курса, фактически являющиеся грязным плаванием.

Ни один из режимов регулирования валютных курсов не обладает исключительным преимуществом с точки зрения макроэкономического равновесия. Выбор режима регулирования курса валюты определяется уровнем развития и размерами экономики страны, степенью ее открытости, состоянием финансовых рынков, платежного баланса и национальной денежной системы, величиной резервов иностранной валюты, общественно-политическим климатом, природой и особенностями экономических потрясений, с которыми сталкивается страна.

За время существования отечественного валютного рынка Банк России испробовал все основные существующие режимы валютного курса. С начала 1992 года на протяжении 2,5 месяца Банк России применял фиксированный официальный валютный курс рубля, первоначально установленный на уровне 110 руб. за 1 долл. США. Первые годы реформ характеризовались долларизацией: «бегством от рубля» из-за его высокой инфляции. Этому способствовало введение частичной внутренней конвертируемости рубля. Наблюдалось постоянное снижение курса рубля к доллару.

С лета 1992 года Банк России фактически перешел на использование режима «управляемого плавания» валютного курса, который действовал до середины 1995 года. Время от времени наблюдались периоды свободного плавания, которые в данной ситуации адекватнее назвать «свободным падением». Один из примеров – «черный вторник» в октябре 1994 года. В это время валютные операции были сосредоточены на биржевом секторе российского валютного рынка. В дальнейшем, однако, стал, как и в рыночных странах, преобладать межбанковский сектор. Банки активно спекулировали валютой, играя на понижение.

С середины 1995 года под воздействием рекомендаций экспертов МВФ был введен «горизонтальный валютный коридор», который через год был заменен на «наклонный валютный коридор». На 1997 год он был установлен в следующих границах:

от 1 \$ = 5500–6100 руб. на 01.01.1997;

до 1 \$ = 5750–6350 руб. на 31.12.1997.

По оценкам экспертов, валютный курс в рамках коридора был слишком завышен по сравнению с курсом равновесия, т. к. он включал в себя нереализованный инфляционный потенциал. Дело закончилось разразившимся в 1998 году валютно-финансовым кризисом на российском рынке. Курс рубля упал почти в три раза до 21 руб. за 1 доллар на 01.01.1999. Учитывая, что в 1997 году была проведена деноминация рубля (1 новый = 1000 старых рублей), курс составил 1 \$ = 21 000 рублей [52].

После кризиса 1998 года и вплоть до конца 2004 года в России применялся режим регулируемого плавания. Валютные отношения стабилизировались, в результате низкого курса рубля повысилась конкурентоспособность отечественного экспорта, и начался экономический рост. В феврале 2005 года Банк России ввел в качестве ориентира курсовой политики бивалютную корзину (0,1 евро, 0,9 доллара). Для обеспечения гибкого курсообразования она колебалась в определенных пределах, по достижении которых Банк России совершал валютные интервенции или увеличивал границы «коридора» [62].

В 2008 году ипотечный кризис в США послужил триггером глобального финансово-экономического кризиса. В России он спровоцировал кризис ликвидности банков и кризис на валютном рынке. В это время уже были ликвидированы валютные ограничения по текущим и финансовым операциям платежного баланса и введено свободное перемещение капитала в соответствии с международными стандартами. Среднегодовая стоимость рубля к доллару изменилась с 24,8 рубля за доллар в 2008 году до 31,7 рубля за доллар в 2009 году.

С лета 2014 года разрастается новый валютный кризис в России на фоне резкого снижения нефтяных цен и санкций Запада. С 10 ноября 2014 года Банк России демонтировал валютный коридор и отказался от валютных интервенций на постоянной основе [55]. Это привело к усилению спекуляций на валютном рынке. По итогам 2014 года рубль, по оценке агентства «Bloomberg», стал худшей валютой года, потеряв 58 % своей стоимости по отношению к доллару, в то время как в 2008 году он подешевел лишь на 17,7 % [80].

Резкая волатильность курса рубля сохраняется и далее. В начале октября 2020 года на фоне «коронакризиса» и ожидания от США и Евросоюза очередного пакета антироссийских санкций на Московской бирже курс рубля упал до 78,11 руб. за доллар и до 91,68 руб. за евро [81]. Рубль падает, как и другие валюты развивающихся рынков. Доллар укрепляется на фоне спроса инвесторов на «безопасные» активы. По глубине падения к доллару с начала 2020 года курс рубля оказался на третьем месте среди валют стран развивающихся рынков, потеряв 21,6 % стоимости.

Причинами частой дестабилизации валютного курса РФ являются как внешние шоки, связанные с возрастанием кризисогенности мировой экономики в условиях предстоящего завершения американского системного цикла накопления капитала, так и чрезмерная открытость системы внешнеэкономических отношений Российской Федерации, препятствующая обеспечению достаточной защиты от этих шоков.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение национальной, региональной и мировой валютных систем.
2. Охарактеризуйте назначение, элементы и этапы эволюции мировой валютной системы.
3. Какие преимущества дает стране обладание резервной валютой и каким условиям должна отвечать экономика страны – эмитента резервной валюты?
4. Охарактеризуйте группу современных резервных валют и неодинаковость их статуса.
5. Раскройте содержание категории «конвертируемость валют» и ее виды. Что такое валютные ограничения и каковы их разновидности?
6. Как характеризуются по степени конвертируемости валюты основных групп стран мира? В чем особенности конвертируемости российского рубля?
7. Дайте определение понятий валютного паритета и валютного курса.
8. Как влияет на конкурентоспособность национальных товаров увеличение и понижение реального валютного курса?

9. Охарактеризуйте содержание и основные элементы международной валютной ликвидности. Каковы здесь позиции России?

10. Дайте определение понятия и основные направления классификации валютных рынков.

11. Каковы функции валютного рынка?

12. Почему необходимо регулировать обменный курс национальной валюты?

13. Как влияет повышение курса национальной валюты на экспортеров и импортеров товаров и услуг, совокупный спрос и совокупное предложение в национальной экономике?

14. Как влияет понижение курса национальной валюты на экспортеров и импортеров капитала, должников и кредиторов в национальной валюте?

15. Каковы цели и основные направления валютной политики?

16. Перечислите основные системы регулирования обменных валютных курсов в современных условиях. Какими преимуществами и недостатками они обладают?

17. Охарактеризуйте валютный рынок РФ в соответствии с критериями классификации валютных рынков.

18. Какие факторы влияют на валютный курс рубля в РФ и какова его динамика?

Заключение

Капиталистическая мир-система характеризуется глубинными противоречиями, которые разрешаются в ходе сменяющихся системных циклов капиталистического накопления. Развитие мир-системы сопровождается усилением амплитуды циклических колебаний, поэтому возможен момент, когда они станут настолько масштабными и хаотичными, что окажутся несовместимыми с обеспечением жизнеспособности ее институтов. По мнению И. Валлерстайна, мы уже являемся свидетелями гибели исторической эпохи, аналогичной краху европейского феодализма пять или шесть столетий назад.

Процесс завершения американского системного цикла накопления, по-видимому, включает подготовку посткапитализма. Содержание данного исторического этапа пока неясно, однако в нем возможны два противоположных вектора развития: контрмодерн и сверхмодерн. Для каждого из них может быть использован технологический прорыв в виде массового внедрения нейросетевых технологий искусственного интеллекта.

Финансовая стадия американского системного цикла характеризуется не просто временным переключением извлечения капиталистами прибыли со сферы производства и торговли на сферу финансовых операций, но включает своеобразное возведение над реальной экономикой устойчивой виртуально-спекулятивной надстройки, которое эту реальную экономику разрушает.

Хозяева мир-системы в лице транснациональных олигополистов пережили капитализм с его национально-государственными институтами, но хотят любой ценой сохранить и преумножить все обретенные в нем привилегии и богатства.

XXI век ставит перед Россией императив осмысления итогов ее модернизационных проектов – стремление в капиталистическое «общество цивилизованных стран». Наша попытка реинтеграции в капиталистическую мир-систему, предпринятая в конце XX века, обернулась для страны большими территориальными, геополитическими и социально-экономическими потерями.

В грядущем мировом апокалипсисе России нужна самоидентификация и мобилизация, чтобы спастись самой и спасти прогрессивное будущее для человечества.

Список использованной литературы

1. Асон, Т. А. Современный миграционный кризис в Европе и пути его преодоления. – Текст : электронный // Вектор экономики. – 2019. – № 3. – URL: <http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2019/3/worldconomy/Ason.pdf> (дата обращения: 22.09.2020).
2. АТЭС после 2020 года: задачи для России. – Москва, май 2019 г. – 94 с. – Текст : непосредственный.
3. Бжезинский, З. Выбор. Глобальное господство или глобальное лидерство / З. Бжезинский ; пер. с англ. – Москва : Международные отношения, 2004. – 288 с. – Текст : непосредственный.
4. Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики, выпуск № 48, сентябрь 2019. – Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации. – 28 с. – Текст : непосредственный.
5. В 2019 году объем мировой торговли товарами сократился на 2,4 %. – URL: <http://infranews.ru/logistika/55435-v-2019-godu-obem-mirovoj-torgovli-tovarami-sokratilsya-na-24/> (дата обращения: 15.08.2020). – Текст : электронный.
6. Валлерстайн, И. Конец знакомого мира: Социология XXI века / И. Валлерстайн ; пер. с англ. под ред. В. И. Иноземцева. – Москва : Логос, 2004. – 368 с. – Текст : непосредственный.
7. Валлерстайн, И. Анализ мировых систем и ситуация в современном мире / И. Валлерстайн ; пер с англ. П. М. Кудюкина ; под общей редакцией канд. полит. наук Б. Ю. Кагарлицкого. – Санкт-Петербург : Издательство «Университетская книга», 2001. – 416 с. – Текст : непосредственный.
8. ВВП на душу населения стран мира 2018 (номинальный). – URL: http://fincan.ru/articles/51_vvp-na-dushu-naselenija-stran-mira-2018/ (дата обращения: 11.03.2020). – Текст : электронный.
9. Вергун, А. Н. Сотрудничество стран БРИКС как новый формат интеграционного процесса. – Текст : непосредственный // Вестник МГИМО-Университета. – 2013. – № 5. – С. 153–161.
10. Внешняя торговля России в 2019 году. – URL: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/vneshnyaya-torgovlya-rossii-v-2019-godu/> (дата обращения: 18.08.2020). – Текст : электронный.
11. Гладков, И. С. Международная товарная торговля: тренды и итоги 2016 г. – Текст : непосредственный // Власть. – 2017. – С. 91–97.
12. Головин, А. А. Специфика таможенно-тарифного регулирования внешней торговли развитых и развивающихся стран. – Текст :

непосредственный // Вестник Евразийской науки. – 2019. – № 1. – Т. 11. – С. 1–10.

13. Гришина, М. Сергей Лавров: Порядка 50 стран выразили желание сотрудничать с Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС). – URL: <https://souzveche.ru/articles/politics/35309/> (дата обращения: 26.07.2020). – Текст : электронный.

14. Густерин, П. Географическая статистика войн и вооруженных конфликтов XXI века. – URL: <https://topwar.ru/160166-geograficheskaja-statistika-vojn-i-vooruzhennyh-konfliktov-xxi-veka.html> (дата обращения: 07.08.2020). – Текст : электронный.

15. Делягин, М. Г. Место России в условиях глобализации. – Текст : непосредственный // Наш современник. – 2001. – № 7.

16. Делягин, М. Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации : курс лекций. – 3-е изд., перераб. и доп. / М. Г. Делягин. – Москва : ИНФРА-М, 2003. – 768 с. – Текст : непосредственный.

17. Доля доллара в международных расчетах – 2020. – URL: <https://zaimisrochno.ru/articles/5262-dolya-dollarav-mezhhdunarodnyh-raschetah-2020> (дата обращения: 24.09.2020). – Текст : электронный.

18. Доля доллара, евро и рубля в международных расчетах. – URL: <https://kubdeneg.ru/dolya-dollarav-evro-rublyav-mejdunarodnyh-raschetah/> (дата обращения: 27.09.2020). – Текст : электронный.

19. Дюмулен, И. И. Нетарифные методы в современной международной торговле: некоторые вопросы теории, практика и правила ВТО, интересы России. – Текст : непосредственный // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016. – № 2. – С. 3–20.

20. ЕАЭС и АСЕАН: открывая новые горизонты сотрудничества. Аналитический доклад. – Москва, 2017. – 229 с. – Текст : непосредственный.

21. Зависимые территории. – URL: http://spravo4niki.com/skolko.php?id=26&zavisimie_territorii_mira (дата обращения: 07.07.2020). – Текст : электронный.

22. Иноземцев, В. Л. Милость к США будет вечной? Или вестернизация как глобализация и «глобализация» как американизация. – Текст : непосредственный // Экономическая и философская газета. – № 29. – Июль 2004 г. – С. 4–5.

23. История экономики : конспект лекций для студентов всех специальностей / Б. Ф. Козаченко, М. М. Черкасов и др. – Москва :

Изд-во МГУП, 1999. – URL: <http://hi-edu.ru/e-books/xbook240/01/part-007.htm>. (дата обращения: 20.12.2018). – Текст : электронный.

24. Кагарлицкий, Б. Периферийная империя: Россия и миросистема / Б. Кагарлицкий. – Москва : Ультра. Культура, 2004. – 528 с. – Текст : непосредственный.

25. Как Всемирный банк оценивает уровень бедности. – URL: <https://tass.ru/info/7525997> (дата обращения: 05.08.2020). – Текст : электронный.

26. Калабеков, И. Г. Российские реформы в цифрах и фактах. Справочное издание. Обновляемая версия книги / И. Г. Калабеков. – URL: <http://kaivg.narod.ru> (дата обращения: 14.04.2017). – Текст : электронный.

27. Калмацкий, М. Многомиллиардная бедна: почему в мире увеличивается разрыв между богатыми и бедными / М. Калмацкий. – URL: <https://russian.rt.com/business/article/594980-bogatye-bednye-gaznitsa> (дата обращения: 05.08.2020). – Текст : электронный.

28. Киреев, А. П. Международная экономика. В 2-х частях : учебное пособие для вузов. Ч. I / А. П. Киреев. – Москва : Международные отношения, 1997. – 416 с. – Текст : непосредственный.

29. Клинов, В. Сдвиги в мировой экономике в XXI веке: проблемы и перспективы развития. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2017. – № 7. – С. 114–127.

30. 10 крупнейших стран по объему экспорта в 2019 году. – URL: <https://www.vesti.ru/finance/article/2414509> (дата обращения: 18.08.2020). – Текст : электронный.

31. Крупнейшие экономики мира на 2020 год. Топ-20 по данным МВФ. – URL: <http://topmira.com/goroda-strany/item/587-largest-economies-in-the-world> (дата обращения: 03.06.2020). – Текст : электронный.

32. Кусургашева, Л. В. Мировая экономика : учебное пособие для студентов очной и заочной формы обучения подготовки специалистов по направлению 080502 «Экономика и управление на предприятии (по отраслям)» / Л. В. Кусургашева ; Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева. – Кемерово : КузГТУ, 2012. – 132 с. – Текст : непосредственный.

33. Максимова, О. Топ-10 Самых бедных стран мира на 2020 год: на каком месте Россия, Беларусь и Украина? / О. Максимова. – URL: <https://zen.yandex.ru/media/id/5dd8f6b73676ed2b9e75002a/>

top10-samyh-bednyh-stran-mira-na-2020-god-na-kakom-meste-rossiia-belarus-i-ukraina-5e36d3c0e41fd74ec64b80b7 (дата обращения: 18.07.2020). – Текст : электронный.

34. Маркс, К. Сочинения. В 39 т. – 2-е изд. / К. Маркс, Ф. Энгельс. – Москва, 1964. – Т. 1. – 544 с. – Текст : непосредственный.

35. МВФ вводит новую корзину валют СДР, включающую китайский юань, определяет новые суммы валют. – URL: <https://www.imf.org/ru/News/Articles/2016/09/30/AM16-PR16440-IMF-Launches-New-SDR-Basket-Including-Chinese-Renminbi> (дата обращения: 25.09.2020). – Текст : электронный.

36. Международный опыт в сфере сельского хозяйства. – URL: <http://www.scanex.ru/upload/pdf> (дата обращения: 04.09.2020). – Текст : электронный.

37. Место России в мировой экономике 2019. – URL: <https://kubdeneg.ru/mesto-rossii-v-mirovoi-ekonomike-2019/> (дата обращения: 18.08.2020). – Текст : электронный.

38. Минэкономразвития подсчитало ущерб от ограничительных мер. – URL: https://ria.ru/20190219/1551058970.html?utm_source=uxnews&utm_medium=desktop (дата обращения: 18.09.2020). – Текст : электронный.

39. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет / под ред. И. С. Королева. – Москва : Юристъ, 2003. – 604 с. – Текст : непосредственный.

40. Мировые золотые резервы. – URL: <http://global-finances.ru/mirovyie-zolotyie-rezervyi/> (дата обращения: 27.09.2020). – Текст : электронный.

41. Независимая газета. – 01.07.2000. – С. 8. – Текст : непосредственный.

42. Новые американские ограничения на торговлю с Россией и Китаем. – URL: <https://bmpd.livejournal.com/4074982.html> (дата обращения: 30.08.2020). – Текст : электронный.

43. Оболенский, В. П. Внешняя торговля России: содействие процессам воспроизводства. – Текст : непосредственный // Российский внешнеэкономический вестник. – 2019. – № 9. – С. 7–19.

44. Осокина, Н. В. Современная мир-система и Россия / Н. В. Осокина, Е. Г. Казанцева ; под общ. ред. Н. В. Осокиной ; Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева. – Кемерово : КузГТУ, 2018. – 504 с. – Текст : непосредственный.

45. Осокина, Н. В. Мировая экономика. Часть I. Современное мировое хозяйство: этапы и тенденции развития : учебное пособие / Н. В. Осокина ; Кузбасский государственный технический университет. – Кемерово : КузГТУ, 2009. – 117 с. – Текст : непосредственный.

46. Пархомчук, М. А. Возвращение Крыма в состав России: преимущества и недостатки / М. А. Пархомчук, В. В. Бувина. – Текст : непосредственный // Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика : сб. ст. – Курск : Издательство Юго-Западного государственного университета, 2014. – С. 135–138.

47. Попов, А. Экономика России стала 5-й в мире, опередив Германию / А. Попов. – URL: <https://maxpark.com/community/4765/content/7126235> (дата обращения: 06.07.2020). – Текст : электронный.

48. Путин: СНГ создавалось для «развода». – URL: http://news.bbc.co.uk/hi/russian/russia/newsid_4382000/4382389.stm (дата обращения: 09.10.2020). – Текст : электронный.

49. Пошлина на экспорт нефти из России повышается на до \$37,8 за тонну. – URL: <https://ria.ru/20200701/1573719446.html> (дата обращения: 22.08.2020). – Текст : электронный.

50. Расходы бюджета на сельское хозяйство в РФ и странах ОЭСР. – URL: https://inagres.hse.ru/data/2020/05/09/1546683557/Olga%20Shik_Russian%20budget%20and%20OECD%20indicators.pdf (дата обращения: 04.09.2020). – Текст : электронный.

51. Россия сохранила второе место по экспорту вооружений. – URL: <https://ria.ru/20200127/1563946086.html> (дата обращения: 18.08.2020). – Текст : электронный.

52. Режим валютного курса Банка России. – Текст : электронный // Банк России. – URL: http://www.cbr.ru/dkp/exchange_rate (дата обращения: 26.09.2020).

53. Рейтинг стран мира по ВВП на душу населения 2019 года. – URL: <https://tyulyagin.ru/ratings/rejting-stran-mira-po-vvp-na-dushu-naseleniya-2019-goda.html> (дата обращения: 18.07.2020). – Текст : электронный.

54. Рейтинг стран по золотовалютным резервам на 2020 год. – URL: <https://tyulyagin.ru/ratings/rejting-stran-po-zolotovalyutnym-rezervam.html> (дата обращения: 28.09.2020). – Текст : электронный.

55. Россия в международном движении капитала в 2018 – начале 2019 года : аналитический доклад / А. С. Булатов,

Ю. Д. Квашнин, А. В. Кузнецов и др. ; под ред. А. С. Булатова. – Москва : МГИМО-Университет, 2019. – 59 с. – Текст : непосредственный.

56. Сколько стран в мире на 2020 год. – URL: <https://mnogofactov.ru/goroda-i-strany/skolko-stran-v-mire.html> (дата обращения: 16.10.2020). – Текст : электронный.

57. Солодухина, О. Внешнеторговая политика России как фактор обеспечения экономической безопасности / О. Солодухина, Ю. Калущких – Текст : непосредственный // Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика : сб. ст. – Курск : Издательство Юго-Западного государственного университета, 2016. – С. 60–63.

58. Су Фанюнь. Современные проблемы международной трудовой миграции и пути их решения : выпускная квалификационная работа / Су Фанюнь, науч. рук. Н. Ф. Сивцова. – Белгород, 2018. – 86 с. – 38.03.01 Экономика. – Текст : непосредственный.

59. Сорос, Дж. Новая глобальная финансовая архитектура. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2000. – № 12. – С. 56–85.

60. Спартак, А. Н. Современные тенденции и риски в развитии мировой экономики / А. Н. Спартак, В. В. Французов. – Текст : непосредственный // Российский внешнеэкономический вестник. – 2019. – № 2. – С. 7–21.

61. Страны – лидеры экономики 2020. – URL: <https://zen.yandex.ru/media/id/5df6470edf944400c57a01c9/stranylidery-ekonomiki-2020-5e2dedaacddb71692148e4e1> (дата обращения: 15.07.2020). – Текст : электронный.

62. Структура бивалютной корзины (история). – Текст : электронный // Банк России. – URL: http://www.cbr.ru/hd_base/?PrtID=bicurbasket&pid=bicurbase&sid=ITM_50691 (дата обращения: 02.10.2020).

63. Таможенные пошлины на экспорт: какие товары не облагаются сборами и их доставка за рубеж. – URL: <http://ilogteh.ru/tamozhennye-poshliny-na-eksport> (дата обращения: 22.08.2020). – Текст : электронный.

64. ТОП 10 самых дорогих компаний мира в 2020 году. – URL: <https://ru.fxssi.com/top-10-samyx-dorogix-kompanij-mira> (дата обращения: 10.07.2020). – Текст : электронный.

65. ТОП 20 крупнейших банков мира в 2020 году. – URL: <https://ru.fxssi.com/top-20-krupnejshix-bankov-mira> (дата обращения: 10.07.2020). – Текст : электронный.

66. Удальцова, Н. Л. Современные тенденции развития цифровой экономики и ее влияние на предпринимательскую деятельность / Н. Л. Удальцова, В. И. Мосина. – Текст : непосредственный // Экономика и управление народным хозяйством. – 2018. – № 5 (162). – С. 43–48.

67. Фроянов, И. Революция для России. – Текст : непосредственный // Литературная газета. – 29 августа – 4 сентября 2007 г. – № 33–34 (6134). – С. 3.

68. Холопов, А. В. Макроэкономическая роль режима валютного курса. – Текст : непосредственный // Вестник МГИМО-Университета. – 2015. – № 6. – С. 205–215.

69. Хомский, Н. Прибыль на людях / Н. Хомский. – Москва : Праксис, 2002. – 256 с. – Текст : непосредственный.

70. Хренова, М. ООН назвала 47 наименее развитых стран в мире / М. Хренова. – URL: <https://tass.ru/obschestvo/7157111> (дата обращения: 18.07.2020). – Текст : электронный.

71. Шуйский, В. П. Россия в международной торговле услугами: риски и возможности. – Текст : непосредственный // Российский внешнеэкономический вестник. – 2019. – № 11. – С. 7–14.

72. Цифровизация экономики. – URL: <http://bit.samag.ru/uart/more/67> (дата обращения: 12.07.2012). – Текст : электронный.

73. Эксперт. – 16 сентября 2002 г. – № 34. – С. 50. – Текст : непосредственный.

74. Эльянов, А. Я. Глобализация и догоняющее развитие. – Текст : непосредственный // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 1. – С. 3–16.

75. Это страшное слово «дефолт», или Десять лет спустя. – URL: <https://www.interfax.ru/business/27579> (дата обращения: 01.10.2020). – Текст : электронный.

76. Юдина, Т. Н. Цифровизация как тенденция современного развития экономики Российской Федерации: pro u contra. – Текст : непосредственный // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2017. – № 3. – С. 139–140.

77. Юрик, В. В. Сравнительный анализ таможенных тарифов в переходных экономиках / В. В. Юрик. – URL: <https://docplayer.ru/>

58413882-Sravnitelnyy-analiz-tamozhennyh-tarifov-v-perehodnyh-ekonomikah.html (дата обращения: 24.08.2020). – Текст : электронный.

78. United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division (2017). International Migration Report 2017. – URL: <https://www.un.org/development/desa/publications/international-migration-report-2017.html> (дата обращения: 13.02.2019). – Текст : электронный.

79. About foreign exchange statistics // BIS. – URL: https://www.bis.org/statistics/about_fx_stats.htm?m=6%7C381 (дата обращения: 13.02.2019). – Текст : электронный.

80. Bloomberg заявил о коллапсе потребительской экономики в России. – Текст : электронный // Корреспондент. – 16 июля 2015 г. – URL: <https://korrespondent.net/world/russia/3540227-Bloomberg-zaiavyl-o-kollapse-potrebytelskoi-ekonomyky-v-rossyyu> (дата обращения: 02.10.2020).

81. Курс доллара рванул вверх, болезнь Трампа пошатнула рынки. – URL: <https://svpressa.ru/economy/news/277495/?itg=1> (дата обращения: 02.10.2020). – Текст : электронный.

Осокина Наталья Викторовна

**Мировая экономика
и международные
экономические отношения**

Учебное пособие

Редактор О. А. Салтымакова

Подписано в печать 24.02.2021. Формат 60×84/16
Бумага офсетная. Гарнитура «Times New Roman». Уч.-изд. л. 10,6
Тираж 100 экз. Заказ.....
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева, 650000, Кемерово, ул. Весенняя, 28
Издательский центр Кузбасского государственного технического
университета имени Т. Ф. Горбачева, 650000, Кемерово, ул. Д. Бедного, 4 а