



ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ

Кемерово 2019

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева»

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ

Кемерово 2019

УДК 351.862.6:338.2(075.8)

Рецензенты Зникин В. К., доктор юридических наук, профессор, руководитель консультативно-исследовательского центра «Конкурентная разведка и аудит безопасности»

Комарчева О. С., кандидат технических наук, доцент кафедры маркетинга и бизнес-коммуникаций ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный университет»

Кудреватых Наталья Владимировна

Слесаренко Екатерина Владимировна

Экономическая безопасность: учебно-методическое пособие / сост.:

Н. В. Кудреватых, Е. В. Слесаренко; КузГТУ. – Кемерово, 2019.

ISBN 978-5-00137-090-1

Приведены лекционные материалы, содержание практических занятий, задания для выполнения курсовой работы по дисциплине «Экономическая безопасность».

Рекомендовано для обучающихся специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Печатается по решению-редакционно-издательского совета КузГТУ.

УДК 351.862.6:338.2(075.8)

© КузГТУ, 2019

© Кудреватых Н. В.,

Слесаренко Е. В.,

составление, 2019

ISBN 978-5-00137-090-1

ПРЕДИСЛОВИЕ

В быстроменяющихся условиях современной экономики способность обеспечить безопасность страны от воздействия внутренних и внешних угроз определяет уровень ее конкурентоспособности и динамику социально-экономического развития.

Глобальные кризисные явления в производственной, продовольственной, энергетической, финансовой и иных сферах заставляют уделять особое внимание такому понятию, как экономическая безопасность.

Учебно-методическое пособие подготовлено в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность», утвержденным Министерством образования и науки Российской Федерации от 16.01.2017 № 20, и учебным планом специальности «Экономическая безопасность».

Данное учебно-методическое пособие включает материал, необходимый для успешного изучения дисциплины «Экономическая безопасность» студентами всех форм обучения специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Цель данного издания заключается в помощи студентам в получении знаний в области экономической безопасности.

В ходе освоения курса «Экономическая безопасность» обучающийся должен:

Знать: понятие и сущность экономической безопасности государства, региона и хозяйствующего субъекта; экономическую природу и сущность угроз экономической безопасности; организационно-правовые основы, принципы, факторы, механизмы, методы и средства обеспечения экономической безопасности; основные принципы, закономерности и тенденции развития национальной экономики и их влияние на состояние хозяйствующих субъектов; основы построения, расчета и анализа современной системы экономических и финансовых показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов на микро- и макроуровне; источники и порядок получения информации о субъектах хозяйствования.

Уметь: анализировать во взаимосвязи экономические явления, процессы и институты на микро- и макроуровне; анализировать динамику макро- и микроэкономических показателей, использовать полученные данные для решения профессиональных задач; осуществ-

лать выбор инструментальных средств для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, анализировать результаты расчетов и обосновывать полученные выводы; выявлять и анализировать риски и угрозы в сфере экономической безопасности с целью их дальнейшего прогнозирования; рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы экономические и социально-экономические показатели деятельности хозяйствующих субъектов.

Владеть: современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных; навыками самостоятельного осмысления принимаемых решений; современными методиками расчета и анализа социально-экономических показателей, характеризующих экономические процессы и явления на микро- и макроуровне; навыками основ анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности; навыками прогнозирования развития хозяйственных процессов.

1 КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Вопросы темы:

1.1 Сущность категории безопасность.

1.2 Место и роль экономической безопасности в системе национальной безопасности страны.

1.3 Система угроз экономической безопасности страны.

1.4 Правовые аспекты обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации.

1.1 Сущность категории безопасность

Если рассматривать эволюцию понятия «безопасность», то данный термин не имел исторического развития и практически не использовался вплоть до XVII века. В дальнейшем, с активным развитием государственности и международных отношений, понятие «безопасность» стало характеризоваться созданием материальных, экономических, политических условий, соответствующими органами власти и организациями для обеспечения спокойствия.

Как научная категория, понятие «безопасность» окончательно сформировалось в XX века. В первую очередь, это было связано с необходимостью обеспечения безопасности как в политической, социальной, так и в экономической сферах в связи с чередой кризисных ситуаций в национальных и мировой экономиках.

Решения проблемы безопасности в обществе при практическом претворении ее в жизнь – представляет собой многообразие явлений природной, материальной и в первую очередь социальной среды, свойства которых и отношения между которыми характеризуют или существующую угрозу (возможно, перспективную), или позитивные тенденции развития социума в стране.

При этом уровень безопасности – это результат определенных процессов, лишь малая доля которых связана с природными явлениями, протекающими вне сферы организованной деятельности людей, то есть институциональной сферы (стихийные природные процессы). Основное же значение имеют управляемые процессы, в которых

субъектом (то есть источником активных воздействий) выступают органы государственного управления.

Объект этих управленческих воздействий – это комплекс условий и факторов, в той или иной степени влияющий на равновесное состояние системы общественных отношений, то есть безопасность общества.

Следует отметить, что стремление к безопасности в различной степени характерно для всех биологических систем, однако только *люди* способны, на основе анализа возможности изменения характера и содержания опасности, выбрать соответствующие способы, приемы, методы трудовой деятельности, защищающие от угрозы или направленные на ее ликвидацию (то есть обеспечить безопасность), а если нужно, то создать принципиально новый механизм ее предотвращения.

Потребность в безопасности – исходная социальная потребность человека, которая сформировалась в человеческом сообществе на грани инстинктивного и сознательного.

Любой контакт с природными или социальными явлениями люди интуитивно или сознательно оценивали с точки зрения возможной угрозы и обеспечения безопасности (наличие дестабилизирующих факторов: коррупция, наличие запрещенных видов экономической деятельности и др.).

Поэтому, категория «безопасность» является общеисторической и общесоциальной, охватывающей всю историю и все будущее человечества, имеет определяющее значение для существования, как отдельной личности, так и социальных общностей любого уровня.

Что же такое безопасность? Суть проблемы заключается в том, что понятие «безопасность» всегда достаточно широко использовалось или как характеристика *защищенности* какого-либо объекта от воздействия внешних и внутренних угроз, или, напротив, как *защищенность от воздействия* какого-либо объекта.

В Толковом словаре С. И. Ожегова слово «безопасность» трактуется как «состояние, при котором не угрожает опасность, есть защита от опасности», а В. И. Даль определяет безопасность как «отсутствие опасности, сохранность, надежность».

В настоящее время под безопасностью понимаются состояние и тенденции развития защищенности жизненно важных интересов социального организма и его структур от внешних и внутренних негативных факторов (активностей).

В каждый конкретно-исторический период характер и способы связей людей отличаются от формы связей в другое историческое время и зависят от степени развития производительных (в том числе научно-информационных) и природных сил, которые используются в обществе. Применительно к конкретной ситуации можно ставить вопрос о существовании различных типов безопасности. Ясно, что, например, Россия сейчас должна иметь форму безопасности и механизм ее обеспечения совершенно иные, чем 20 лет назад.

Также большие различия в содержании понятия «безопасность», методах ее осуществления могут проявляться в зависимости от степени и форм народовластия и государственной организации страны, природных и климатических особенностей, исторической, этнографической, геополитической ситуации.

Сенчагов В. К. дает три взаимосвязанных определения, раскрывающих содержание термина «безопасность общества» на разных уровнях научного абстрагирования, то есть теоретической конкретизации этого понятия:

1) безопасность – непротиворечивость системы объективных законов функционирования общества;

2) безопасность – стабильность и сбалансированность системы общественных отношений, обеспечивающих единство и взаимообусловленность системы интересов в обществе;

3) безопасность – устойчивость воспроизводства мотивов позитивного поведения и продуктивного взаимодействия различных социальных общностей в рассматриваемой системе.

Сказанное позволяет дать резюме существующего в литературе общего подхода: *безопасность общества* – это состояние (включая факторы, условия и механизм обеспечения этого состояния) сбалансированности всех (внутренних и внешних) сторон его бытия, формирующее возможности реализации интересов его текущего и будущего развития. Безопасность – это не только механизм, состояние, но и самостоятельное, достаточно автономное явление, во многом определяющее условия, жизненные возможности, будущее любого связанного с ним объекта.

1.2 Место и роль экономической безопасности в системе национальной безопасности страны

В конце XX в. среди общесистемных понятий особое место занимают «безопасность» и «национальная безопасность». Это связано с усложнением развития человечества, увеличением числа предметов материального мира, распространением ядерного и другого оружия массового уничтожения, появлением новых опасных заболеваний, международным терроризмом.

Применение компьютеров, высоких технологий, глобализация финансовых рынков привели к ускорению товарно-денежного обращения, увеличению масштабов перелива капитала.

Эти процессы, способствуя экономическому росту, в то же время повышают значимость фактора риска и расширяют зону опасности не только в бизнесе, но и в функционировании государства. В случае кризиса в одном регионе планеты он быстро перемещается в другие, как это было, например, в 2008 г., когда в кризис, внезапно разразившейся в США, быстро были втянуты все развитые страны мира, в том числе и Россия.

Поэтому не случайно многие страны разрабатывают стратегии национальной безопасности. Например, в США главной задачей и конституционной обязанностью президента ставится обеспечение национальной безопасности. При этом среди основных объектов защиты названы территория и образ жизни, а в качестве высшей ценности, требующей защиты, – американский народ.

Эти объекты национальной безопасности не имеют чисто экономического характера, не закреплены в нормах права и, скорее всего, относятся к сфере государственного управления или политологии. Но среди главных целей национальной безопасности экономика занимает ключевое место. В стратегии национальной безопасности США прямо сказано, что для поддержания высокого уровня боеготовности вооруженных сил необходимо оживлять экономику, повышать ее конкурентоспособность, открывать новые иностранные рынки и создавать новые рабочие места для американцев. Администрация США впервые в начале 1990-х годов разработала экспортную стратегию, включающую 65 конкретных рекомендаций содействия частному сектору в расширении экспорта американских товаров.

Следует подчеркнуть, что впервые термин «экономическая безопасность» был введен именно в данной стране – президентом США

Т. Рузвельтом в 1934 г. Позже по его решению был создан федеральный Комитет по экономической безопасности США, что было обусловлено необходимостью государственного регулирования экономики и отказом от классической в то время практики невмешательства государства в экономическую жизнь.

В дальнейшем президент Р. Никсон в связи с обострением экономической ситуации в США из-за войны во Вьетнаме и «холодной войны» создал совет по экономической политике. Дальнейшее нарастание угроз в сфере экономики и финансов привело к созданию при президенте Б. Клинтоне Национального экономического совета с теми же правами в области экономики, что и у Совета национальной безопасности в политической области.

В России вопрос об экономической безопасности особо остро встал в связи с переходом от административно-командной системы хозяйствования к рыночной. На рубеже XX–XXI веков. в условиях глобализации и трансформации политических и экономических систем национальная, и в частности экономическая, безопасность приобрели особое значение.

По мнению многих зарубежных ученых, экономическая безопасность государства, прежде всего, связана с необходимостью обеспечения экономической самостоятельности в решении разного рода вопросов, повышения достигнутого уровня жизни населения.

Так, например, Х. Маул под экономической безопасностью понимает «отсутствие острой угрозы минимально приемлемому уровню основных ценностей, которые нация считает первостепенно необходимым». По его мнению, эта угроза возникает в случае, когда «внешние экономические параметры изменяются настолько, что появляются условия, способные разрушить существующую социально-экономическую политическую систему».

С точки зрения С. Мурдоч, экономическая безопасность государства характеризуется «уровнем инфляции, занятости населения, объемом распределения доходов между населением, то есть возможностью контролировать широкий круг инструментов политики и ресурсов».

Что касается современных представлений о понятии «экономическая безопасность», то значительная их часть рассматривает экономическую безопасность в системе национальной безопасности. Одновременно с этим в системе экономической безопасности выделяются так называемые подсистемы: социальная безопасность, продоволь-

ственная безопасность, экологическая безопасность, политическая безопасность, финансовая безопасность и ряд других (рис. 1.1).



Рисунок 1.1 – Система безопасности Российской Федерации

1.3 Система угроз экономической безопасности страны

Прежде чем рассматривать многообразие классификаций угроз экономической безопасности, следует развести понятия «опасность» и «угроза».

Опасность выражается в понесении определенных экономических потерь, то есть опасность следует рассматривать как сигнал возможного появления угроз безопасности и ущерба экономике, таким образом, *опасность* означает лишь потенциальную угрозу экономике страны, которая в случае непринятия соответствующих адекватных мер, превращается в *реальную угрозу* и потери для экономики.

Угрозой экономической безопасности следует считать наступление такого состояния экономики, которое препятствует нормальному развитию общества и государства, приводит к их дестабилизации и наносит им существенный ущерб.

Многие современные экономисты схожи во мнении, что угрозы проявляются в нарушении предельных значений индикаторов экономической безопасности.

Многообразие видов угроз экономической безопасности в современных условиях в свою очередь обуславливает целесообразность их группировки (классификации по различным признакам).

1. По вероятности возникновения угрозы подразделяют на:

- потенциальные;
- реальные.

2. По причинам возникновения угрозы подразделяют на:

- объективные;
- субъективные.

3. По реальности возникновения угрозы подразделяют на:

- скрытые;
- явные.

4. По объектам (сферам) угрозы подразделяют на:

- угрозы в финансовой сфере;
- угрозы в социальной сфере;
- внешнеэкономические угрозы;
- энергетические угрозы;
- экологические угрозы;
- продовольственные угрозы.

5. По масштабам возникновения угрозы подразделяют на:

- глобальные;
- общефедеральные;
- региональные;
- локальные.

6. По величине ущерба:

- сильные;
- слабые.

7. По характеру угрозы подразделяют на:

- прямые и косвенные;
- первичные и вторичные.

8. По природе возникновения:

- внутренние;
- внешние.

Внутренние угрозы – это угрозы, обусловленные возникновением дестабилизирующих факторов внутри страны таких, как:

- неспособность к самосохранению и саморазвитию;
- слабость инновационного начала в развитии;
- неэффективность системы государственного регулирования экономики;

– неумение находить разумный баланс интересов при преодолении противоречий и социальных конфликтов для нахождения наиболее безболезненных путей развития общества и др.

Внешние угрозы – обусловленные общемировыми тенденциями такими, как:

- изменение конъюнктуры мировых цен и внешней торговли;
- резкие колебания курса национальной валюты;
- превышение оттока капитала над его притоком (иностранные инвестиции);
- большой внешний государственный долг и увеличение корпоративного долга;
- чрезмерная импортная зависимость, перегрузка экспорта сырьевыми товарами.

Проведенные исследования внутренних и внешних угроз показали, что наибольшую опасность для нового российского государства представляют ее внутренние угрозы.

Позднее выяснилось, что *длительное сохранение внутренних угроз без проведения эффективной экономической политики делает страну более уязвимой для внешних угроз*. Во-первых, это связано с тем, что внутренние угрозы, ослабляя экономическую и особенно финансовую силу государства, мешают поддерживать и модернизировать армию с учетом структуры новых угроз. Очевидным это стало при агрессии НАТО против Югославии и вооруженном противостоянии Чечни федеральному центру РФ. Во-вторых, экономическая слабость государства превращает нацию в заложницу международных финансовых организаций, поскольку бюджетные ресурсы страны не позволяют государству эффективно функционировать, выполнять даже минимальные социальные обязательства, например, выплачивать заработную плату работникам бюджетной сферы, пенсии, пособия. Залезание в долги не только не решает проблемы бюджета, его дефицита, но и, напротив, ведет к увеличению его расходов на обслуживание внешнего долга. В-третьих, неспособность отечественного товарного производства удовлетворять внутренний спрос, что ведет к большей зависимости экономики от импорта, конъюнктуры внешнего рынка на его товарном и финансовом сегментах, прежде всего в части продовольствия, машин и оборудования, международных кредитов. В-четвертых, не справляясь с внутренними угрозами, государство лишено возможности проводить активную внешнюю политику, защищать интересы отечественных товаропроизводителей,

способствовать экспорту конкурентоспособной продукции, завоевывать новые товарные рынки.

Таким образом, государство при ослабленной экономике и несовершенной финансовой системе лишено возможности влиять на политику международных финансовых организаций.

1.4 Правовые аспекты обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации

Правовую основу обеспечения экономической безопасности составляют Конституция Российской Федерации, федеральные конституционные законы, федеральный закон от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности», Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года», нормативные правовые акты Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации.

Более подробно остановимся на основных положениях Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года.

В стратегии определены основные вызовы и угрозы экономической безопасности. Это, в частности, стремление развитых государств использовать свои преимущества в уровне развития экономики, высоких технологий в качестве инструмента глобальной конкуренции; усиление структурных дисбалансов в мировой экономике и финансовой системе, рост частной и суверенной задолженности, увеличение разрыва между стоимостной оценкой реальных активов и производных ценных бумаг; использование дискриминационных мер в отношении ключевых секторов экономики России и т. д.

Установлены цели государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности. В их числе укрепление экономического суверенитета России; повышение устойчивости экономики к воздействию внешних и внутренних вызовов и угроз; обеспечение экономического роста; поддержание научно-технического потенциала развития экономики и повышение ее конкурентоспособности; поддержание потенциала отечественного ОПК на необходимом уровне и т. д.

Приведена оценка состояния экономической безопасности. Определены этапы и основные механизмы реализации Стратегии.

Стратегия призвана консолидировать усилия органов госвласти, органов местного самоуправления, ЦБ РФ и институтов гражданского общества по обеспечению экономической безопасности в целях защиты национальных интересов и реализации стратегических национальных приоритетов России.

В Стратегии используются следующие основные понятия:

1) «экономическая безопасность» – состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации;

2) «экономический суверенитет Российской Федерации» – объективно существующая независимость государства в проведении внутренней и внешней экономической политики с учетом международных обязательств;

3) «национальные интересы» Российской Федерации в экономической сфере – объективно значимые экономические потребности страны, удовлетворение которых обеспечивает реализацию стратегических национальных приоритетов Российской Федерации;

4) «угроза экономической безопасности» – совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам Российской Федерации в экономической сфере;

5) «вызовы экономической безопасности» – совокупность факторов, способных при определенных условиях привести к возникновению угрозы экономической безопасности;

6) «риск в области экономической безопасности» – возможность нанесения ущерба национальным интересам Российской Федерации в экономической сфере в связи с реализацией угрозы экономической безопасности;

7) «обеспечение экономической безопасности» – реализация органами государственной власти, органами местного самоуправления и Центрального банка Российской Федерации во взаимодействии с институтами гражданского общества комплекса политических, организационных, социально-экономических, информационных, правовых и иных мер, направленных на противодействие вызовам и угрозам экономической безопасности и защиту национальных интересов Российской Федерации в экономической сфере.

К основным вызовам и угрозам экономической безопасности относятся:

1) стремление развитых государств использовать свои преимущества в уровне развития экономики, высоких технологий (в том числе информационных) в качестве инструмента глобальной конкуренции;

2) усиление структурных дисбалансов в мировой экономике и финансовой системе, рост частной и суверенной задолженности, увеличение разрыва между стоимостной оценкой реальных активов и производных ценных бумаг;

3) использование дискриминационных мер в отношении ключевых секторов экономики Российской Федерации, ограничение доступа к иностранным финансовым ресурсам и современным технологиям;

4) повышение конфликтного потенциала в зонах экономических интересов Российской Федерации, а также вблизи ее границ;

5) усиление колебаний конъюнктуры мировых товарных и финансовых рынков;

6) изменение структуры мирового спроса на энергоресурсы и структуры их потребления, развитие энергосберегающих технологий и снижение материалоемкости, развитие «зеленых технологий»;

7) деятельность создаваемых без участия Российской Федерации межгосударственных экономических объединений в сфере регулирования торгово-экономических и финансово-инвестиционных отношений, которая может нанести ущерб национальным интересам Российской Федерации;

8) подверженность финансовой системы Российской Федерации глобальным рискам (в том числе в результате влияния спекулятивного иностранного капитала), а также уязвимость информационной инфраструктуры финансово-банковской системы;

9) исчерпание экспортно-сырьевой модели экономического развития, резкое снижение роли традиционных факторов обеспечения экономического роста, связанное с научно-технологическими изменениями;

10) отсутствие российских несырьевых компаний среди глобальных лидеров мировой экономики;

11) недостаточный объем инвестиций в реальный сектор экономики, обусловленный неблагоприятным инвестиционным климатом, высокими издержками бизнеса, избыточными административными барьерами, неэффективной защитой права собственности;

12) слабая инновационная активность, отставание в области разработки и внедрения новых и перспективных технологий (в том числе технологий цифровой экономики), недостаточный уровень квалификации и ключевых компетенций отечественных специалистов;

13) истощение ресурсной базы топливно-сырьевых отраслей по мере исчерпания действующих месторождений;

14) ограниченность масштабов российского несырьевого экспорта, связанная с его низкой конкурентоспособностью, недостаточно развитой рыночной инфраструктурой и слабой вовлеченностью в мировые «цепочки» создания добавленной стоимости;

15) низкие темпы экономического роста, обусловленные внутренними причинами, в том числе ограниченностью доступа к долгосрочным финансовым ресурсам, недостаточным развитием транспортной и энергетической инфраструктуры;

16) несбалансированность национальной бюджетной системы;

17) недостаточно эффективное государственное управление;

18) высокий уровень криминализации и коррупции в экономической сфере;

19) сохранение значительной доли теневой экономики;

20) усиление дифференциации населения по уровню доходов;

21) снижение качества и доступности образования, медицинской помощи и, как следствие, снижение качества человеческого потенциала;

22) усиление международной конкуренции за кадры высшей квалификации;

23) недостаточность трудовых ресурсов;

24) неравномерность пространственного развития Российской Федерации, усиление дифференциации регионов и муниципальных образований по уровню и темпам социально-экономического развития;

25) установление избыточных требований в области экологической безопасности, рост затрат на обеспечение экологических стандартов производства и потребления.

Вызовы и угрозы экономической безопасности в обязательном порядке учитываются при разработке документов стратегического планирования в сфере социально-экономического развития Российской Федерации.

Целями государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности являются:

- 1) укрепление экономического суверенитета Российской Федерации;
- 2) повышение устойчивости экономики к воздействию внешних и внутренних вызовов и угроз;
- 3) обеспечение экономического роста;
- 4) поддержание научно-технического потенциала развития экономики на мировом уровне и повышение ее конкурентоспособности;
- 5) поддержание потенциала отечественного оборонно-промышленного комплекса на уровне, необходимом для решения задач военно-экономического обеспечения обороны страны;
- 6) повышение уровня и улучшение качества жизни населения.

15. Основными направлениями государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности являются:

- 1) развитие системы государственного управления, прогнозирования и стратегического планирования в сфере экономики;
- 2) обеспечение устойчивого роста реального сектора экономики;
- 3) создание экономических условий для разработки и внедрения современных технологий, стимулирования инновационного развития, а также совершенствование нормативно-правовой базы в этой сфере;
- 4) устойчивое развитие национальной финансовой системы;
- 5) сбалансированное пространственное и региональное развитие Российской Федерации, укрепление единства ее экономического пространства;
- 6) повышение эффективности внешнеэкономического сотрудничества и реализация конкурентных преимуществ экспортноориентированных секторов экономики;
- 7) обеспечение безопасности экономической деятельности;
- 8) развитие человеческого потенциала.

Показателями состояния экономической безопасности являются:

- 1) индекс физического объема валового внутреннего продукта;
- 2) валовой внутренний продукт на душу населения (по паритету покупательной способности);
- 3) доля российского валового внутреннего продукта в мировом валовом внутреннем продукте;
- 4) доля инвестиций в основной капитал в валовом внутреннем продукте;

- 5) степень износа основных фондов;
- 6) индекс промышленного производства;
- 7) индекс производительности труда;
- 8) индекс денежной массы (денежные агрегаты M2);
- 9) уровень инфляции;
- 10) внутренний государственный долг Российской Федерации, государственный долг субъектов Российской Федерации и муниципальный долг;
- 11) внешний долг Российской Федерации, в том числе государственный внешний долг;
- 12) чистый ввоз (вывоз) капитала;
- 13) уровень экономической интеграции субъектов Российской Федерации;
- 14) коэффициент напряженности на рынке труда;
- 15) энергоемкость валового внутреннего продукта;
- 16) доля инвестиций в машины, оборудование и транспортные средства в общем объеме инвестиций в основной капитал;
- 17) доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг;
- 18) доля высокотехнологичной и наукоемкой продукции в валовом внутреннем продукте;
- 19) доля организаций, осуществляющих технологические инновации;
- 20) дефицит федерального бюджета, в том числе нефтегазовый дефицит федерального бюджета;
- 21) отношение золотовалютных резервов Российской Федерации к объему импорта товаров и услуг;
- 22) индекс физического объема экспорта;
- 23) индекс физического объема импорта;
- 24) сальдо торгового баланса;
- 25) доля машин, оборудования и транспортных средств в общем объеме несырьевого экспорта;
- 26) доля населения трудоспособного возраста в общей численности населения;
- 27) доля граждан с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума;
- 28) индекс производства по виду экономической деятельности «Добыча полезных ископаемых»;

29) доля прироста запасов полезных ископаемых (по стратегическим видам полезных ископаемых) в общем объеме погашенных в недрах запасов;

30) баланс производства и потребления энергоресурсов (на душу населения);

31) индекс предпринимательской уверенности предприятий обрабатывающих производств;

32) дефицит консолидированного бюджета субъектов Российской Федерации;

33) доля машин, оборудования и транспортных средств в общем объеме импорта;

34) доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме экспорта товаров, работ, услуг предприятий промышленного производства;

35) доля импорта в объеме товарных ресурсов продовольственных товаров;

36) оборот розничной торговли;

37) распределение численности занятых в экономике по уровню образования;

38) децильный коэффициент (соотношение доходов 10 процентов наиболее обеспеченного населения и 10 процентов наименее обеспеченного населения);

39) доля работников с заработной платой ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения;

40) уровень преступности в сфере экономики.

ТЕМА 2. КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ. ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ, ИХ ПОРОГОВЫЕ ЗНАЧЕНИЯ

Вопросы темы:

2.1 Показатели, критерии экономической безопасности.

2.2 Методы оценки экономической безопасности.

2.1 Показатели, критерии экономической безопасности

Экономика как наиболее сложная система имеет тысячи показателей, характеризующих ее состояние. Но, как известно, динамика статистических показателей не позволяет в полной мере проводить оценку экономической безопасности. Поскольку общие статистические данные – как благоприятные, так и неблагоприятные – сами по себе мало о чем говорят. В связи с этим необходимым становится проведение оценки экономической безопасности с позиции определенных критериев. Однако выбор таких критериев также не гарантирует, что они безупречны. Поэтому любые критерии и любой анализ всегда носят субъективный оценочный характер.

Для определения границ безопасного развития общества на практике часто используют помимо количественной характеристики еще и качественную.

В связи с этим под *критериями экономической безопасности* целесообразно понимать совокупность признаков, характеризующих качественную и количественную оценку степени и уровня экономической безопасности.

Таким образом, критерии экономической безопасности позволяют оценить текущее состояние экономики.

В частности, Богомолов В.А. выделяет следующие критерии, на основе которых определяется экономическое положение страны:

первый – устойчивость развития страны;

второй – степень компенсации допущенных потерь в период спада;

третий – меры соответствия национальным интересам, месту России в мировой экономике, целям, задачам, ориентирам и перспективам ее развития.

Последний критерий можно назвать критерием соответствия.

Как видно, оценка экономической безопасности не ограничивается определением одного критерия, тогда *экономическая безопасность* – это многокритериальная характеристика состояния экономики, соответствующая разработанным параметрам.

Уровень экономической безопасности, в данном случае, будет трактоваться как параметрическое значение критериев экономической безопасности или интегральный критерий экономической безопасности.

Кроме того, на практике часто используют трехуровневую систему показателей экономической безопасности.

Первый уровень служит ориентиром при проведении политики экономического роста. Эти показатели наиболее важны для экономики страны, но их достижение ориентировано на долгосрочную перспективу. Поэтому такие показатели в настоящий момент не могут являться пороговыми в РФ, их целесообразно использовать в экономиках развитых стран, где имеется стабильный рост (например, объем производства и внедрение технических, технологических инноваций; доля, организаций, занимающихся научными внедрениями и разработками и др.).

Второй уровень – критериальные значения, при которых экономическая система может существовать в условиях спада. Ухудшение реальных показателей по сравнению с показателями второго уровня может привести к дальнейшему усилению кризиса, однако, изменение качественных характеристик системы маловероятно. Примерами качественных изменений могут служить: девальвация национальной валюты, изменение режима внешней торговли, налоговая реформа, изменение условий обслуживания рынка государственных заимствования и т. п. Такие показатели целесообразно использовать для анализа экономической безопасности в переходной экономике.

Третьим уровнем экономической безопасности являются показатели, достижение которых может привести экономическую систему к серьезному структурному кризису. Использование таких показателей наряду с показателями экономической безопасности второго уровня позволило бы прогнозировать кризис обслуживания долга и разрушение финансовой системы страны.

Кроме этого, анализ современных научных источников показывает, что критерии экономической безопасности также определяются исходя из:

- классификации на сферы экономики (финансовая сфера, социальная сфера, внешнеэкономическая сфера и др.);
- возникающих угроз (угроза снижение уровня и качества жизни – критерий уровень бедности, продолжительность жизни и др.).

2.2 Методы оценки экономической безопасности

В настоящее время в качестве метода определения критериев наиболее часто применяют и выделяют *индикативный подход*, то есть использование различных индикаторов.

Индикаторы представляют собой пороговые (предельные) значения различных показателей деятельности социально-экономической системы. За пределами этих значений система теряет способность к динамичному саморазвитию, конкурентоспособности на внутренних и внешних рынках, страдает от внутреннего и внешнего грабежа национального богатства страны, коррупции.

Однако, по мнению ряда экономистов, важны не сами индикаторы, а их динамика. Поскольку лишь динамика отражает соотношение показателей и пороговых значений, обозначая перемены развития системы. В этом случае оценка экономической безопасности осуществляется методом сравнения фактических показателей (абсолютных и относительных) деятельности с индикаторами. Существенным недостатком данного подхода является сложность определения точности, достоверности индикаторов, отсутствие исчерпывающих методических рекомендаций для определения индикаторов, которые учитывали бы специфику социально-экономической системы.

В начале 2000 г. Центром финансово-банковских исследований Института экономики РАН было предложено из всей совокупности показателей, оценивающих экономическую безопасность использовать 150, которые можно назвать индикаторами, исходя из следующих трех их отличительных свойств:

- они количественно отражают угрозы экономической безопасности;
- обладают высокой чувствительностью и изменчивостью и поэтому большей способностью предупреждать общество, государство и субъекты рынка о возможных опасностях в связи с изменением макроэкономической ситуации, принимаемых правительством мерах в сфере экономической политики;
- взаимодействуют между собой в достаточно сильной степени.

Впоследствии Центром были сформированы уже 4 группы пороговых значений:

1) макроэкономических, отражающих главные, принципиальные черты национальных интересов и утверждаемых на правительственном уровне;

2) раскрывающих и дополняющих эти главные черты и утверждаемых Минэкономразвития России;

3) функционального и отраслевого уровня, утверждаемых соответствующими министерствами;

4) экономической безопасности регионов.

В таблице 2.1 представлен примерный перечень индикаторов и их пороговых значений, разработанных экспертами Совета безопасности РФ и рассмотренных в работе В. К. Сенчагова.

Таблица 2.1 – Перечень индикаторов состояния экономики, по которым устанавливаются пороговые значения

Показатель	Пороговое значение
<i>Способность экономики к устойчивому развитию</i>	
1. Объем ВВП в целом, млрд. руб.	6000
2. Валовой сбор зерна, млн. т	70
3. Доля в промышленном производстве обрабатывающей промышленности, %	20
4. Доля инновационной продукции в общем объеме промышленной продукции, %	15
5. Доля в промышленном производстве машиностроения, %	20
6. Доля в ВВП инвестиций в основной капитал, %	25
7. Затраты на оборону, % к ВВП	5
8. Затраты на научные исследования, % к ВВП	2
9. Доля новых видов продукции в объеме выпускаемой продукции (машиностроение), %	6
10. Отношение прироста разведанных запасов полезных ископаемых к объему их добычи, %	150
<i>Социальная сфера</i>	
1. Доля в населении людей, имеющих доходы ниже прожиточного минимума, %	7
2. Продолжительность жизни населения, лет	70
3. Отношение доходов 10% самых высокодоходных групп населения к доходам 10% самых низкодоходных групп населения, %	8
4. Уровень преступности (число преступлений на 100 тыс. человек), тыс.	5
5. Уровень безработицы, % к ЭАН по методологии МОТ	7
6. Отношение среднедушевого денежного дохода к прожиточному минимуму, %	250
7. Отношение среднемесячного размера пенсии к прожиточному	150

Показатель	Пороговое значение
минимуму, %	
8. Доля в ВВП расходов на культуру, %	0,5
9. Доля в ВВП расходов на здравоохранение, %	1,0
10. Доля в ВВП расходов на образование, %	1,5
11. Соотношение банковского процента по вкладам населения и темпа инфляции, %	140
12. Дифференциация субъектов РФ по величине прожиточного минимума, %	1,5
<i>Устойчивость финансовой системы</i>	
1. Уровень инфляции за год, %	20
2. Объем внутреннего долга, % к ВВП за сопоставимый период времени	30
3. Текущая потребность в обслуживании и погашении внутреннего долга, % к налоговым поступлениям бюджета	25
4. Доля расходов на обслуживание государственного долга, % от общего объема расходов федерального бюджета	20
5. Объем внешнего долга, % к ВВП	25
6. Доля внешних заимствований в покрытии дефицита бюджета, %	25
7. Дефицит бюджета, % к ВВП	5
8. Объем иностранной валюты по отношению к рублевой массе в национальной валюте, %	10
9. Объем иностранной валюты в наличной форме к объему наличных рублей, %	25
10. Объем золотовалютных резервов, млрд. долл.	15
11. Уровень монетизации, % к ВВП	50
<i>Внешняя торговля</i>	
1. Доля товарных ресурсов поступивших по импорту в общем объеме товарных ресурсов, %, в том числе:	30
– продовольственных товаров	25
– продукции химической и нефтехимической промышленности	30
– продукции легкой промышленности	30
– машин и оборудования,	20
из них:	15
металлорежущих станков	
кузнечно-прессовых машин	15
сельскохозяйственной техники	30
2. Доля экспорта в общем объеме добычи и производства продукции, %, в том числе:	30
– топливно-энергетических ресурсов,	25
из них:	25
нефти	
– продукции цветной и черной металлургии	30
– рыбной продукции	30
3. Сальдо внешней торговли, млрд. долл.	15
4. Доля импорта во внутреннем потреблении, %	30
– в том числе продовольствие, %	25

Кроме того, разработаны и представлены предельно критические значения, являющиеся границами безопасности развития российского общества. Сопоставляя приведенные в таблице 2.2 данные с фактическим положением дел, можно прогнозировать вероятные последствия.

Таблица 2.2 – Предельно критические значения – границы безопасности развития российского общества

Показатель	Предельно критические значения в мировой практике	Вероятные социально-политические и экономические последствия
Сфера экономики		
1. Уровень падения ВВП, %	30–40	Деиндустриализация экономики
2. Доля импортных продуктов питания, %	30	Стратегическая зависимость жизнедеятельности страны от экспорта
3. Доля в экспорте продукции обрабатывающей промышленности, %	40	Колониально-сырьевая структура экономики
4. Доля в экспорте высокотехнологичной продукции, %	10–15	Технологическое отставание экономики
5. Доля от ВВП государственных ассигнований на науку, %	2	Разрушение интеллектуального потенциала
Социальная сфера		
6. Соотношение доходов 10% самых богатых и 10% самых бедных групп населения	10:1	Антагонизация социальной структуры
7. Доля населения, живущего на пороге бедности, %	10	Люмпенизация населения
8. Соотношение минимальной и средней заработной платы	1:3	Деквалификация и пауперизация рабочей силы
9. Уровень безработицы, %	8–10	Рост социально обездоленных категорий населения
Демографическая ситуация		
10. Условный коэффициент депопуляции (отношение числа умерших к числу родившихся)	1	Интенсивная депопуляция, вымирание населения страны
11. Суммарный коэффициент рождаемости (среднее число детей, рожденных женщиной в фертильном возрасте)	2,14–2,15	Отсутствие простого замещения поколений
12. Средняя продолжительность жизни населения, лет	75–79	Ухудшение здоровья населения

Показатель	Предельно критические значения в мировой практике	Вероятные социально-политические и экономические последствия
13. Коэффициент старения населения (доля лиц старше 65 лет в общей численности населения), %	7	Старение населения
Экологическая ситуация		
14. Суммарное поступление от экологических платежей, % от ВВП	5	Низкий уровень экологического контроля
Девиантное поведение		
15. Уровень преступности, число преступлений на 100 тыс. человек	5–6 тыс.	Криминализация общества
16. Уровень потребления алкоголя, л	8 л абсолютно-го алкоголя на человека в год	Физическая деградация населения
17. Число суицидов на 1000 жителей	3	Психическая деградация населения
18. Уровень распространения психологической патологии на 1000 жителей	284	Психологическая деградация населения
19. Доля граждан, выступающих за кардинальное изменение политической системы, %	40	Делигитимация власти
20. Уровень доверия населения к центральным органам власти, %	20–25	Отчуждение власти от народа

Кроме индикативного подхода используют следующие методы оценки и измерения уровня экономической безопасности:

1. Метод анализа и обработки сценария предполагает на основе анализа динамики развития социально-экономической системы разработку научно обоснованных прогнозов дальнейшего развития и принятия определенных решений в конкретных областях управленческой деятельности.

Сценарий является некоторой относительной, условной оценкой возможного развития системы, так как всегда строится в рамках предположений о будущих условиях развития, которые чаще всего принципиально непредсказуемы. Другими словами, сценарий отвечает на вопрос: «Что может быть, если условия развития системы сложатся так...?». Как известно, ничего другого о будущем любой системы узнать нельзя, и в этом смысле сценарий отражает прогностические возможности науки.

2. Метод экспертных оценок предполагает при оценке экономической безопасности использование мнения специалиста или кол-

лектива специалистов, основанное на профессиональном, научном и практическом опыте.

3. Метод оптимизации. Оптимизация – процесс или последовательность операций, позволяющих получить уточненное решение. Хотя конечной целью оптимизации является отыскание наилучшего или «оптимального» решения, обычно приходится довольствоваться улучшением известных решений, а не доведением их до совершенства. Поэтому под оптимизацией понимается скорее стремление к совершенству, которое, возможно, и не будет достигнуто.

Методы оптимизации используются, как правило, при аналитическом описании исследуемых процессов для синтеза какого-либо одного выбранного критерия безопасности. Этот вариант значительно ограничивает область применения критериев, поскольку реальные процессы развития государств характеризуются многими показателями, часть которых к тому же не поддается количественному описанию в простой аналитической форме. Практика порождает все новые и новые задачи оптимизации причем их сложность растет. Требуются новые математические модели и методы, которые учитывают наличие многих критериев, проводят глобальный поиск оптимума.

4. Теоретико-игровые методы. Предшественником теоретико-игрового метода были традиционные совещания на различных уровнях управления. Обычно на таких совещаниях принимаются важные технологические, экономические и социальные решения. Совещание проходит за несколько сеансов игры (обычно 10–12). На первом сеансе все участники вводят в компьютер свои максимальные требования. После обработки этих данных компьютер выдает вариант решения каждому участнику совещания. Если данный вариант по отношению к заложенной модели является некорректным или невыполнимым, то каждому участнику даются рекомендации о желательных изменениях первоначальных требований. После обсуждения участники вводят коррективы и процесс продолжается либо до достижения консенсуса, либо до принятия общего решения о неэффективности нового изделия и нецелесообразности его производства (отрицательное решение).

5. Математические методы (метод теории нечетких систем и др.)

6. Метод, основанный на расчете средневзвешенных значений по каждой группе индикаторов. Суть данного метода заключается в том, что определяются значения параметров для конкретной страны и

выделяются показатели: «лидирующие», «совпадающие», «отстающие» по отношению к среднемировым величинам. Полученные результаты объединяются в группы с различным уровнем отклонений от стандартов:

I группа объединяет показатели, имеющие отклонения от среднемировых значений от 0 до 10% (приемлемый уровень безопасности);

II группа объединяет показатели, имеющие отклонения от среднемировых значений от 10 до 25% (критическая ситуация в экономике);

III группа объединяет показатели с отклонениями от 25% до 50% (экономический кризис);

IV группа – показатели с отклонением величин свыше 50% (экономическая катастрофа).

7. *Использование интегрального показателя уровня экономической безопасности (индекса экономической безопасности)*. Индекс является композитным, отражает гармоничное развитие социально-экономической системы, охватывает во взаимосвязи все сферы экономики (социальную, финансовую, внешнеэкономическую и др.) Рассмотренные критерии и методики позволяют, с одной стороны, оценить степень изученности данной проблемы, с другой – сделать вывод об отсутствии наиболее полного, достоверного метода оценки экономической безопасности в современных условиях.

ТЕМА 3. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА И УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Вопросы темы:

3.1 Социальная политика как фактор обеспечения экономической безопасности.

3.2 Уровень и качество жизни населения: понятие и основные показатели.

3.1 Социальная политика как фактор обеспечения экономической безопасности

Социальная сфера играет ключевую роль в обеспечении не только экономической, но и национальной безопасности страны. В ней находят реальное воплощение интересы личности, общества, семьи, а также классов, социальных групп, государства.

Субъектами социальной политики являются государство, органы местного самоуправления, а также крупные хозяйственные образования.

Формы государственного регулирования социальной сферы многообразны: это государственное перераспределение доходов, программы государственной поддержки, программы социального страхования, программы скрытого финансирования и т. д.

Под *социальной безопасностью* понимают способность государства обеспечить создание условий по устранению опасности негативного воздействия и системы отношений, при которой реализуются социальная стабильность и обеспечиваются жизненно важные интересы личности, общества и государства.

В свою очередь, *социальная стабильность* – это одна из основных критериальных оценок экономической безопасности страны, показатель способности государства предотвращать возникновение и своевременно разрешать появившиеся конфликты между субъектами социальных отношений, создавать надежный механизм реализации и защиты интересов.

Социальные индикаторы характеризуют сложившиеся тенденции развития социальных процессов с позиции реализации принципа справедливости распределения благ.

Финансирование социальной сферы проводится по двум основным направлениям: прямые социальные расходы, то есть выплаты пособий, пенсий и т. д.; расходы на социально-культурные мероприятия, заложенные в бюджетах всех уровней (социальная политика, здравоохранение, культура и т. д.).

Наиболее острые угрозы экономической безопасности страны проявились за годы реформирования именно в социальной сфере. Причем, несмотря на позитивные тенденции, они остаются достаточно болезненными. В. К. Сенчагов выделяет *три крупных блока угроз национальным интересам страны в области социально-экономической безопасности*:

1) низкий уровень денежных доходов населения, усиление финансовой и имущественной дифференциации населения, снижение качества питания, снижение обеспеченности населения непродовольственными предметами потребления, ухудшение для массового потребителя медицинского обслуживания, образования, жилищно-коммунальные условия жизни. В блоке угроз экономической безопасности в социальной сфере, определяемых уровнем денежных доходов населения, весьма острой является угроза глубокого расслоения общества на узкий круг богатых и преобладающую массу малообеспеченных граждан.

2) блок угроз, определяемых финансовым состоянием предприятий и организаций, а также платежной системы страны, угроза роста безработицы. Наибольшая задолженность по заработной плате возникает из-за отсутствия собственных средств предприятий и организаций. Это весьма негативное явление, однако, в рыночных условиях в принципе возможны случаи финансовых затруднений, но не в тех размерах, в которых эта задолженность образуется у хозяйствующих субъектов. Сохраняющаяся задолженность по заработной плате представляет собой постоянный и весьма сильный социальный раздражитель.

3) угрозы, вызываемые процессами, происходящими в ЖКХ, здравоохранении, образовании.

В отношении ЖКХ усиление этих угроз происходит по следующим причинам.

1. Значительное сокращение объемов предоставления гражданам жилья на бесплатной основе при отсутствии у основной массы населения денег на его покупку на свободном рынке. Конечно, рыночная экономика требует перехода от бесплатного выделения госу-

дарством жилья к покупке его населением за счет своих доходов. Однако нынешние денежные доходы населения не обеспечивают возможность для большинства населения покупки жилья. Есть угроза возникновения у большей части населения острого жилищного «голода» на фоне строительства шикарных особняков и приобретения многокомнатных квартир немногими. Наглядная резкая имущественная дифференциация населения в жилищной сфере может стать серьезным фактором социальной нестабильности.

2. Резкое старение объектов ЖКХ и значительное ухудшение качества услуг этой сферы. Износ основных фондов в коммунальном хозяйстве достигает в ряде случаев 70–80%. Резко увеличилось за последние годы число аварий. Доля инвестиций в ЖКХ ко всем инвестициям по стране снизилась. Восполнить эту недостачу инвестиций за счет повышения платности явно не удастся. Возникает угроза усиливающихся аварийных рисков и дальнейшего ухудшения качества услуг ЖКХ.

3. Неподъемное для большинства населения увеличение оплаты услуг ЖКХ. В принципе увеличение доли населения в покрытии расходов ЖКХ необходимо и неизбежно. Однако чтобы его проводить, необходимо существенное повышение уровня денежных доходов населения, причем прежде всего у малоимущих граждан. Между тем цены и тарифы на газ, электроэнергию, тепло, услуги ЖКХ постоянно растут без соответствующего роста денежных доходов населения.

Подобные процессы характерны и для здравоохранения и образования. В этих отраслях также уменьшается объем услуг, предоставляемых бесплатно, растут затраты населения на платные услуги.

Увеличение платности услуг этих отраслей также правомерно с развитием рыночных отношений в экономике. Вместе с тем и здесь необходимо соблюдение соответствия роста платности услуг здравоохранения и образования повышению денежных доходов, прежде всего, у малоимущих социальных слоев населения.

В то же время при внешней бесплатности большинства услуг здравоохранения и образования широкое распространение получила скрытая оплата этих услуг в разной форме. Курс на коммерциализацию этих отраслей переведет эту платность из скрытой формы в открытую, что можно считать оправданным, но сохранит ее недоступность для массового слоя населения. В здравоохранении главное – всемерное развитие страховой медицины. Однако есть опасность, что

страховая медицина будет предоставлять только самое элементарное лечение, а более сложное и качественное останется для большинства недоступным.

Таким образом, остается угроза формирования двойной системы здравоохранения: медицина для бедных с крайне ограниченным набором медицинских услуг, многоместными, плохо оборудованными больничными палатами, перегруженными пациентами поликлиниками с устаревшим оборудованием и низкоквалифицированным персоналом и медицина для богатых.

В образовании имеется также скрытая форма оплаты многих услуг (репетиторство, подборы в элитных школах и т. д.), хотя есть и вполне законное платное образование в вузах. Введение единого государственного экзамена, призванного дать возможность выпускнику школы в зависимости от набранных очков поступать в вуз на бесплатной основе или с частичной оплатой, должно было провести четкую грань между платным и бесплатным образованием. Однако опасность неравенства между бедными и богатыми при этом сохраняется. Это обусловлено тем, что богатые имеют возможность за плату обеспечить лучшую подготовку своих детей уже в школьные годы и активно это делают. Кроме этого, ребенок из малообеспеченной семьи, при непоступлении на бюджетное место не имеет финансовой возможности обучаться на коммерческой основе.

Таким образом, следует ожидать, что основным контингентом обучающихся в вузах на популярных направлениях будут дети богатых и близких к ним по уровню доходов слоев населения.

Основные направления проведения социальной политики должны быть ориентированы на:

- повышение уровня и качества жизни населения;
- принятие эффективных мер в области оплаты труда, охраны труда, социального страхования, занятости населения;
- поддержку и защиту нетрудоспособных и малообеспеченных слоев населения;
- достижение справедливости как меры равенства при распределении материальных благ и услуг;
- проведение разумной миграционной политики;
- решение проблем жилищно-коммунального хозяйства, разработка транспортной политики, улучшение системы информационного обеспечения.

Достаточно острой угрозой социально-экономической безопасности является бедность. Причем данная проблема характерна и для работающего населения.

Одним из социальных последствий рыночных преобразований в России стало падение реальных доходов большей части российских граждан и рост их дифференциации, приведших к увеличению численности бедного населения. Согласно официальным данным Госкомстата России, в 2000 г. реальные доходы граждан составляли 35,8% доходов десятилетней давности, а коэффициент дифференциации увеличился с 4,5 до 14. Следствие таких изменений – увеличение доли бедного населения.

Несмотря на значительное число исследований, посвященных различным аспектам бедности, эта проблема остается предметом острых политических и научных дискуссий, как в России, так и в мире. Ее основными объектами по-прежнему остаются само понятие «бедность», а также достоверность способов ее измерения. Оценка уровня бедности никогда не бывает полностью объективна и в значительной мере обусловлена планкой бедности, установленной государством (что, скорее, вопрос политики), а также целью измерения – научной, статистической или политической. По этой причине неудивителен широкий разброс официальных оценок уровня бедности, оценок независимых экспертов и общественно-политических институтов. Даже при использовании единой концепции бедности данные о ее масштабах могут расходиться, поскольку они опираются на различные подходы к оценке доходов, определению черты бедности, а также на разные периоды наблюдения за домашним хозяйством.

В мировой практике используются три основных подхода (концепции) к определению бедности: абсолютный, относительный и субъективный.

Абсолютная концепция бедности базируется на установлении минимального перечня основных потребностей (прожиточного минимума) и размера ресурсов, требуемых для их удовлетворения. Абсолютная концепция бедности возникла хронологически первой и проведенные в конце XIX в. – начале XX в. эмпирические исследования бедности в Великобритании опирались именно на нее.

Для определения абсолютно бедного человека необходимо установление границы абсолютной бедности, выраженной в конкретно установленной цифре. Уровень абсолютной бедности определяется с

точки зрения наличия у члена общества минимальных средств, необходимых для физического существования.

Относительная концепция бедности базируется на соотношении показателей благосостояния с уровнем материальной обеспеченности, преобладающим в конкретной стране. Основоположником относительной концепции бедности является П. Таунсенд, который рассматривал бедность как состояние, при котором из-за нехватки экономических ресурсов ведение привычного для большинства членов данного общества образа жизни становится невозможным. Свой анализ бедности он основывал на понятии набора испытываемых лишений, многомерной депривации, которую он понимал как состояние наблюдаемого и доказуемого невыгодного положения индивида, семьи или группы на фоне сообщества, общества или нации в целом.

Субъективная концепция бедности базируется на оценках материального положения и уровня жизни, сделанных самими опрашиваемыми. С психологической точки зрения, эта оценка крайне важна. Субъективная концепция предполагает установление черты бедности на основе анализа представлений населения о том, какой объем ресурсов необходим для удовлетворения минимальных потребностей. Оценка субъективной бедности принципиальна для социальной политики, поскольку те, кто субъективно относят себя к бедным, как правило, претендуют на участие в социальных программах для бедных даже в том случае, если объективно таковыми не являются. При расчете показателя субъективной бедности обычно ориентируются на субъективную оценку денежных средств семьи и субъективную оценку принадлежности семьи к определенной социальной группе (крайне бедные, бедные, средний класс и пр.). Ее критики, как правило, ссылаются на невозможность сопоставления уровней благосостояния и сравнения субъективных данных.

Кроме того, каждая из вышеназванных концепций в чистом виде обладает недостатками, серьезно затрудняющими ее использование в качестве исходного пункта измерения бедности.

Проблема очевидной бедности значительной части населения страны и ее отдельных регионов требует разработки политики, направленной на сокращение бедности не по принципу латания дыр, а посредством выстраивания системы по ее постепенному смягчению, предполагает комплексное рассмотрение проблем бедности. Приоритеты проводимой политики, направленной на сокращение бедности, во многом определяются тем, какие группы населения отличаются

повышенным риском бедности и кто составляет большинство бедного населения. В общей системе мер, направленных на смягчение бедности, к приоритетным относятся те, которые будут, с одной стороны, способствовать выведению из бедности многочисленных категорий бедных семей, а с другой – направлены на поддержку наиболее бедных групп населения.

Для выявления таких групп используются показатель вероятности попадания различных типов домохозяйств в категорию бедных домохозяйств и показатель дефицита доходов, которые наряду с идентификацией семей с наивысшей глубиной бедности позволят выявить типы домохозяйств с наибольшим вкладом в общую бедность. Для оценки статистически значимых факторов, способствующих увеличению (сокращению) риска бедности, необходимо использовать данные бюджетной статистики Госкомстата России, а также результаты альтернативных измерений бедности.

Данные Госкомстата России свидетельствуют о том, что, несмотря на расширение масштабов распространения бедности, такие характеристики, как состав семьи, пол и возраст ее членов, продолжают оставаться одними из основных при оценке риска бедности. Состав домохозяйства по полу и возрасту определяет потенциальное число занятых и величину иждивенческой нагрузки на одного работника. Рост иждивенческой нагрузки значительно повышает риск бедности. Согласно данным ИСЭПН РАН, при использовании альтернативных подходов к измерению бедности семьи без иждивенцев имеют риск бедности на уровне 20%, а семьи с нагрузкой более двух иждивенцев на одного работающего – 15%. Однако в наиболее тяжелом положении оказываются домохозяйства без работающих членов (пенсионеры, безработные, иногда с иждивенцами), почти 40% из них попадают в группу бедных одновременно по абсолютному, относительному и субъективному измерениям бедности.

В. К. Сечагов выделяет следующие *группы населения с повышенным риском бедности*:

1. Дети, что обусловлено тем, что низкой заработной платы родителей не достаточно для того, чтобы даже просто прокормить ребенка. Семьи с высокой иждивенческой нагрузкой, как и в предреформенный период, продолжают оставаться в числе тех, кто имеет повышенный риск бедности. Вместе с тем социально-демографический состав бедного населения обусловлен не только степенью риска попадания отдельных категорий семей в число бед-

ных, но и их представительством в общей численности населения. Поэтому, несмотря на то, что полные семьи с 1–2 детьми имеют риск бедности ниже среднероссийского уровня, из-за своей многочисленности они составляют самую представительную группу среди бедных семей (34,7%), на которую приходится почти половина общего объема дефицита располагаемых ресурсов. Проблема снижения уровня бедности в России не может обходить стороной эти по демографическому составу благополучные семьи, хотя по глубине бедности их значительно «превосходят» другие группы домохозяйств.

2. Неполные семьи. В данных семьях происходит слияние нескольких факторов бедности, что приводит к частым попаданиям семей этого типа в группу крайне бедных. По сравнению с полными семьями число детей в материнских семьях относительно ниже (1,37 в среднем на одну семью по сравнению с 1,6 в полных семьях), они в подавляющем большинстве однодетные. Но с учетом того факта, что в половине полных семей на двух родителей приходится всего один ребенок, среди неполных семей иждивенческая нагрузка с большей вероятностью продуцирует бедность. Другая проблема – отсутствие работы. Среди неполных семей (в основном это одинокие матери с детьми) около 15% единственных кормильцев не имеют работы, т. е. эти семьи в основном существуют за счет помощи родственников и социальных трансфертов, причем первый источник по своей значимости намного превосходит государственную помощь.

3. Многодетные семьи. Это объясняется тем, что, как правило, в многодетных семьях работает один родитель, в то время как второй занимается домашним хозяйством, а размер социальной поддержки не позволяет в полной мере покрыть расходы данной семьи.

4. Одинокие пенсионеры старших возрастов. У пенсионеров, проживающих отдельно и находящихся на полном самообеспечении, повышается вероятность возникновения бедности в сравнении с теми, кто живет в семьях вместе с работающими родственниками.

5. Молодые семьи (в случае появления ребенка). Проблемы повышенного риска бедности молодых семей после рождения ребенка, прежде всего, связаны с двойной иждивенческой нагрузкой: появление ребенка и уход матери от активной профессиональной деятельности по крайней мере на 1,5 года официального оплачиваемого отпуска. Размер выплат по уходу за ребенком, не может компенсировать отсутствие заработка женщины в бюджете семьи. Это свидетельствует о том, что молодые семьи при планировании рождения ребенка все

в большей степени рассчитывают на собственные материальные возможности. В период официального отпуска женщины стараются найти работу, которая была бы совместима с необходимостью ухода за маленьким ребенком: работа на дому, работа на несколько часов в день. Кроме того, по сравнению с концом 1980-х годов молодые мужчины используют появившиеся возможности для дополнительного заработка и поиска более высокооплачиваемой работы.

3.2 Уровень и качество жизни населения: понятие и основные показатели

Как российские, так и западные ученые всегда придавали огромное значение развитию теоретических, методических, методологических и практических подходов к изучению уровня и качества жизни населения.

В международных документах зафиксировано, что уровень жизни определяется как уровень удовлетворения потребности населения, обеспеченной массой товаров и услуг, используемых в единицу времени.

В рекомендациях Международной организации труда (МОТ) «Об основных целях и нормах социальной политики» сказано, что государству необходимо принимать все меры для обеспечения жизненного уровня, включая обеспечение продуктами питания, одеждой, жильем, медицинского обслуживания и социального обеспечения, а также обеспечение образования, которые необходимы для поддержания здоровья и благосостояния независимых производителей и наемных работников и их семей.

Выделяют следующие основные показатели, характеризующие уровень и качество жизни населения:

1) совокупный денежный доход семьи.

Доходы населения – совокупность денежных и натуральных средств для поддержания физического, морального, экономического и интеллектуального состояния человека на определенном уровне удовлетворения его потребностей и формируются за счет труда работников и других источников.

Определение доходов основано на следующих показателях:

– совокупные доходы – это общая сумма денежных и натуральных доходов, полученных из всех источников с учетом стоимости бесплатных и льготных услуг, оказываемых населению в здраво-

охранении, образовании, культуре, социальном обслуживании, а также поступлении от личного подсобного хозяйства на собственное потребление;

- номинальные доходы – это сумма начисленных доходов: заработной платы, пенсии, предпринимательского дохода, наследства и др. (доходы, полученные в денежной форме);

- располагаемые денежные доходы – это номинальные доходы за вычетом взносов и обязательных платежей, т. е. доходы, фактически остающиеся в распоряжении населения. Они называются также конечными доходами.

- реальные денежные доходы характеризуются количеством потребительских товаров и платных услуг, которые могут быть приобретены на конечные доходы населения для удовлетворения личных потребностей и для накопления.

По формам получения доходы различают: натуральные и денежные.

В зависимости от источников получения денежные доходы бывают:

- заработная плата и другие виды оплаты труда;
- социальные трансферты (пенсия, пособия, стипендии, материальная помощь и др.);
- поступления от продажи результатов собственного труда;
- доходы от собственности;
- предпринимательские доходы;
- заемные доходы и прочее.

2) минимальный потребительский бюджет (прожиточный минимум).

Прожиточный минимум представляет собой минимум средств, необходимых для нормального воспроизводства рабочей силы и развития личности; стоимостная оценка потребительской корзины, а также обязательные платежи и сборы.

Величина прожиточного минимума – это стоимостная оценка потребительской корзины (устанавливается Федеральным законом), включающая минимальные наборы продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг, необходимых для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности, а также обязательные платежи и сборы.

Прожиточный минимум в целом по Российской Федерации предназначается для:

– оценки уровня жизни населения Российской Федерации при разработке и реализации социальной политики и федеральных социальных программ;

– обоснования устанавливаемых на федеральном уровне минимального размера оплаты труда и минимального размера пенсии по старости, а также для определения стипендий, пособий и других социальных выплат;

– формирования бюджетов субъектов Российской Федерации.

Потребительская корзина для основных социально-демографических групп населения в целом по Российской Федерации и в субъектах РФ определяется не реже одного раза в 5 лет на основе методических рекомендаций, разрабатываемых с участием общероссийских объединений профсоюзов в порядке, устанавливаемом Правительством РФ. Потребительская корзина в целом по Российской Федерации устанавливается Федеральным законом.

Величина прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по РФ и в субъектах РФ определяется ежеквартально на основании потребительской корзины и данных Государственного комитета РФ по статистике об уровне потребительских цен на товары и услуги.

Выделяют два основных метода построения минимального потребительского бюджета:

– нормативный, основан на концепции физиологического потребления;

– статистический метод базируется на анализе реально складывающихся закономерностей потребления, отражающих особенности текущего потребления.

В России до сих пор ведется работа по совершенствованию структуры и статей прожиточного минимума. Институтом питания РАМН разрабатываются нормативы потребления продовольственных товаров, соответствующие физиологическим потребностям человека с учетом половозрастного состава населения. Институтом ВНИИКС разрабатываются нормативы минимального потребления непродовольственных товаров и услуг.

3) *численность населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума.*

4) *отношение пенсий к величине прожиточного минимума.*

5) отношение средней заработной платы к величине прожиточного минимума.

б) занятость населения, в том числе по крупным экономическим районам, половозрастным и социальным группам населения; уровень безработицы.

Занятость – деятельность трудоспособного населения, связанная с производством материальных и духовных благ с целью удовлетворения личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая, как правило, им заработок (трудовой доход). Количественно занятость характеризуется показателем уровня занятости, который может рассчитываться двумя способами:

1) Доля занятых в общей численности населения:

$$y_H = \frac{Ч_З}{Ч_{нас}}$$

где $Ч_З$ – численность занятых; $Ч_{нас}$ – общая численность населения.

2) Доля занятых в экономически активном населении:

$$y_З = \frac{Ч_З}{(Ч_З + Ч_Б)}$$

где $Ч_Б$ – численность безработных.

Один из ключевых индикаторов рынка труда – безработица. В зависимости от ее уровня, структуры и динамики можно судить не только об экономической ситуации в стране и о состоянии социального здоровья того или иного общества, но и о стабильности национальной экономики в мировом пространстве. Неудивительно поэтому, что такие характеристики безработицы, как ее уровень и структура, рассматриваются в качестве социальных индикаторов измерения экономической безопасности государства.

В результате рыночных преобразований феномен безработицы стал неотъемлемым атрибутом российской экономики.

Безработица – это достаточно новое явление, с которым столкнулось российское общество с начала 1990-х годов. Получив официальное признание в принятом еще в период перестройки Законе о занятости населения РФ (1991 г.), к концу тысячелетия безработица превратилась в неизбежного спутника рыночных преобразований российской экономики и стала одной из болезненных проблем для населения. В первые годы реформ значительная часть российских граждан считала, что безработица в небольших количествах полезна

и необходима, и мало кто представлял, что через несколько лет с угрозой потерять работу и отсутствием возможности найти новую работу столкнется каждый десятый экономически активный гражданин России. Во второй половине 1990-х годов безработица уже стояла в ряду основных жизненных трудностей населения наряду с невыплатами заработной платы.

Политика защиты от безработицы – неотъемлемый элемент государственной политики в рыночной экономике, она направлена на решение важных социально-экономических задач. С одной стороны, это сохранение и возможно более полное использование трудового потенциала населения, с другой – снижение социальной напряженности, обусловленной наличием в обществе групп, утративших доход и социальный статус. Эта политика предполагает содействие занятости, материальную поддержку соответствующих групп населения, т. е. компенсацию определенной доли потерянного дохода, а также вывод с рынка труда отдельных категорий безработных.

Специфика безработных, в отличие от традиционно уязвимых категорий населения, состоит в том, что они (а также некоторая часть экономически неактивного населения) являются потенциально производительным населением, которое в значительной своей части может быть задействовано в экономике даже при неизменных ограничениях спроса. В то же время наличное производительное население, по крайней мере, частично, может служить потенциалом безработицы. Специфику безработных как потенциально производительного населения обуславливает тот факт, что безработица сопряжена с широким кругом издержек, выходящих за рамки прямых расходов на поддержку безработных, и предполагает экономические, финансовые, социальные, а в ряде случаев также и психологические издержки.

Многомерность издержек безработицы связана с тем, что это явление затрагивает экономически активное население.

Безработные – единственная социально уязвимая категория, с которой сопряжены экономические и вмененные финансовые издержки. Специфика безработных как потенциально производительного населения обуславливает расширение масштабов социальных издержек безработицы. Индивидуальные экономические издержки безработицы, связанные с потерей дохода от занятости и ухудшением материального положения не только самих безработных, но и членов их семей, трансформируются на уровне общества в социальные издержки. Это также ведет к фактическому перераспределению допол-

нительной иждивенческой нагрузки на занятое население, что особенно актуально для России, пережившей затяжной экономический спад на фоне негативных социально-демографических тенденций.

Безработные – уязвимая категория населения не только по причине отсутствия постоянной работы, но и по характеристикам благосостояния. По данным независимых обследований, уровень бедности среди семей безработных значительно превосходит средний показатель бедности. В малых городах доля бедных семей среди семей безработных достигает 77%, а в отдельных регионах приближается к 100%.

В случае длительной безработицы палитра сопряженных с ней индивидуальных и общественных издержек существенно расширяется. Прежде всего, появляются дополнительные экономические издержки, связанные с утратой квалификационного потенциала и навыков регулярной трудовой деятельности, а следовательно, обесценением рабочей силы, как индивидуальной, так и совокупной. В подавляющем большинстве случаев длительная безработица сопряжена также с серьезными психологическими издержками, которые обычно не возникают, если период безработицы невелик. О серьезном ухудшении психологического состояния длительно безработных свидетельствуют и данные статистики, фиксирующие рост заболеваемости среди безработных, высокую долю самоубийств, рост числа преступлений, совершаемых безработными гражданами.

Исследования, проведенные в США, показали, что увеличение безработицы на 1% в случае, если она не снижается на протяжении последующих 5 лет, ведет к увеличению числа самоубийств на 4,5%, первичных обращений в клинику для душевнобольных – на 3,3%, численности осужденных к тюремному заключению – на 4%, числа убийств – на 5,7%, смертности от алкоголизма и общего уровня смертности – на 1,9%. Аналогичные оценки для Великобритании показывают, что устойчивый однопроцентный прирост безработицы приводит к росту смертности на 50 тыс. чел., психических заболеваний – на 60 тыс. чел., осужденных за правонарушения – на 140 тыс. человек. Особо подчеркивается, что психологические издержки несут не только сами безработные, но и их родственники, в том числе дети. Таким образом, безработица не только отрицательно сказывается на состоянии человеческого потенциала, но и ведет к разрыву общественных связей, нарастанию социальной изоляции и социальной напряженности.

Осознание полного спектра сопряженных с безработицей издержек неизбежно подводит к выводу о том, что грамотно построенная система социально-экономической защиты от безработицы, направленная на сохранение и развитие трудового потенциала и содействие занятости безработных, способна принести не только сугубо социальный, но и прямой экономический эффект. Создание системы, опирающейся на рациональную экономическую политику, направленную на повышение эффективной занятости населения, способно значительно сократить издержки безработицы, повысить уровень использования трудового потенциала не только безработных и занятых, но и части экономически неактивного населения и тем самым расширить социальную базу экономического роста. Без развития и поддержания на достойном уровне человеческих ресурсов невозможно обеспечивать дальнейший экономический рост и повышение конкурентоспособности экономики. При таком подходе вложения в политику защиты от безработицы рассматриваются как инвестиции, способные приносить экономическую отдачу.

Безработица – отсутствие занятости у определенной, большей или меньшей части экономически активного населения, способной и желающей трудиться.

Наиболее важными показателями безработицы являются:

Уровень безработицы ($У_B$) – это удельный вес численности безработных ($Б$) в численности экономически активного населения ($ЭАН$), выраженный в процентах.

$$У_B = \frac{Б}{ЭАН} \times 100\%$$

Уровень безработицы может быть рассчитан как по методологии МОТ, так и в соответствии со специальными законодательными нормами государства.

Подсчет безработных по методу МОТ предполагает периодическое выборочное обследование, опрос населения каким-либо государственным органом, исключая службы занятости. В нашей стране эту работу проводит государственный орган статистики. Выборочное обследование проводится 2 методами:

– периодически проводимые опросы семей (США, Япония и др.);

– подсчет числа поданных заявок в государственную службу занятости на получения пособия по безработице (Великобритания и др.).

В соответствии с методикой Федеральной службы занятости России, показатель уровня безработицы определяется по следующей формуле:

$$Y_B = \frac{\text{ЭАН} - Z}{\text{ЭАН}} \times 100\%$$

где Z – количество занятых.

Уровень зарегистрированной (регистраруемой) безработицы ($Y_{БР}$) определяется по формуле

$$Y_{БР} = \frac{B_p}{\text{ЭАН}} \times 100\%$$

где B_p – число безработных, зарегистрированных органами занятости.

Экономически активное население – это часть населения, обеспечивающая предложение рабочей силы для производства товаров и услуг. Численность экономически активного населения включает занятых и безработных (по отношению к обследуемому периоду). Уровень экономической активности населения рассчитывается по формуле

$$Y_{\text{ЭАН}} = \frac{\text{ЭАН}}{Ч_{\text{нас}}} \times 100\%$$

где ЭАН – экономически активное население; $Ч_{\text{нас}}$ – общая численность населения.

Экономически неактивное население – население, которое не входит в состав экономически активного населения, включая лиц младшего возраста, установленного для измерения численности.

Численность экономически неактивного населения определяется по отношению к обследуемому периоду и включает следующие категории:

- учащиеся и студенты, слушатели и курсанты, обучающиеся на очной форме обучения (включая очную аспирантуру и докторантуру);
- лица, получающие пенсии по старости и на льготных условиях, а также получающие пенсию по случаю потери кормильца при достижении ими пенсионного возраста;
- лица, получающие пенсии по инвалидности (1, 2, 3-й групп);

- лица, занятые ведением домашнего хозяйства, уходом за детьми, обслуживанием больных родственников и т. д.;
- лица, отчаявшиеся найти работы, то есть прекратившие поиск работы, исчерпавшие все возможности ее получения, но которые могут и готовы работать;
- другие лица, у которых нет необходимости работать независимо от источника дохода.

7) *индекс развития человеческого потенциала.*

Специалисты ООН с 1990 г. проводят работы по исчислению индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП), единого показателя, отражающего изменения уровня благосостояния населения и позволяющего проводить его межстрановые сопоставления. ИРЧП включает три показателя, отражающих наиболее важные аспекты уровня жизни:

- ожидаемая на момент рождения продолжительность жизни;
- достигнутый уровень образования;
- реальный объем ВВП на душу населения.

ИРЧП представляет собой простую среднюю арифметическую индексов трех указанных показателей. ИРЧП – важный индикатор экономической безопасности в области уровня жизни населения. Сравнивая его по разным странам, можно ответить, на каком месте находится исследуемая страна по данному индикатору. ИРЧП также необходимо использовать при разработке социально-экономической политики, а также в прогнозах, индикативном планировании и бюджетировании.

8) *динамика потребительских цен и индексов потребительских цен.*

9) *демографические данные:* рождаемость и смертность, продолжительность жизни, заболеваемость и др.

Наибольшее влияние на демографическую ситуацию оказывает воспроизводство населения. Под воспроизводством населения понимается процесс постоянного возобновления поколений людей вследствие взаимодействия рождаемости и смертности.

Различают три типа воспроизводства населения:

- расширенное, когда число рождений превышает число смертей;
- простое, когда нет прироста населения;
- ссуженное, когда смертность превышает рождаемость, то есть происходит абсолютное сокращение населения.

Воспроизводству населения определяет формирование трудовых ресурсов, освоение территорий, состояние производительных сил, развитие социальной инфраструктуры и т. п.

Для характеристики воспроизводства населения применяются показатели рождаемости, смертности и естественного прироста. Рождаемость и смертность рассчитываются на 1000 человек населения (в промилле) и измеряются с помощью коэффициентов рождаемости (K_p) и смертности (K_c):

$$K_p = \frac{Ч_{\text{род}}}{Ч_{\text{нас}}} \times 1000$$

$$K_c = \frac{Ч_{\text{ум}}}{Ч_{\text{нас}}} \times 1000$$

где $Ч_{\text{род}}$ – число родившихся за год; $Ч_{\text{ум}}$ – число умерших за год; $Ч_{\text{нас}}$ – среднегодовая численность населения.

Среднегодовая численность определяется как средняя арифметическая численности населения на начало и конец года или путем прибавления к начальной численности населения половины ее прироста. Положительная разница между числом родившихся и числом умерших называется *естественным приростом населения*.

10) социально-трудовые процессы на предприятиях, в организациях, учреждениях.

В сфере труда при формировании и развитии социально-трудовых отношений между коллективами, группами и работниками протекают социальные процессы. Не существует социально-трудовых отношений вне социальных процессов, и наоборот. Под социальными процессами в сфере труда понимается функционирование и изменение состояний социальных групп, коллективов, отдельных работников. На макроуровне принято выделять следующие социальные процессы: процесс преодоления различий между умственным и физическим трудом, между городом и деревней, рабочим классом и колхозным крестьянством, процесс превращения труда в первую жизненную потребность. В зависимости от масштабности протекания социальных процессов целесообразно рассматривать их на четырех уровнях: уровень народного хозяйства, уровень региона (отрасли), уровень объединения и предприятия, индивидуальный уровень. В последнем случае социальные процессы предстают в виде трудового поведения

как отдельных работников, так и различных социальных групп, их отношения к труду. Выделенные уровни несводимы друг к другу, хотя изучаются на них, в сущности, одни и те же процессы в разных проявлениях. Так, процесс движения рабочей силы на индивидуальном уровне предстает как поведение работников в ситуации выбора места работы или профессии. На уровне предприятия этот процесс выглядит как подбор и расстановка кадров, текучесть, профессионально-квалификационное продвижение. На уровне региона, отрасли это также текучесть кадров, миграция и различные формы организованных перемещений.

Управление социальными процессами в сфере труда предполагает их планирование и регулирование. Планирование социальных процессов – это определение целей, задач и уровня их развития. Кроме того, оно включает в себя установление средств для достижения этого. Регулирование означает оперативно-тактическое управление факторами, непосредственно влияющими на тот или иной процесс. Оно обеспечивает согласование поведения личности, коллектива с общественными интересами, целями и задачами и реализуется на основе знаний о сущности и механизме того или иного социального процесса, его тенденций, направленности.

11) условия и охрана труда.

Условия и охрана труда являются основными элементами *качества трудовой жизни* – уровня удовлетворения личных потребностей работников через их деятельность в организации.

Качество трудовой жизни – это интегральное понятие, всесторонне характеризующее уровень и степень благосостояния, социального и духовного развития человека. Участие человека в экономической деятельности характеризуется его потребностями и возможностями их удовлетворения, которые обусловлены прежде всего рассмотренными выше характеристиками человеческого потенциала: здоровьем, нравственностью, творческими способностями, образованием и профессионализмом. Таким образом, человек в рыночной экономике выступает, с одной стороны, как потребитель экономических благ, производимых организациями, а с другой – как обладатель способностей, знаний и навыков, необходимых организациям, государственным и общественным органам.

Концепция качества трудовой жизни основывается на создании условий, обеспечивающих оптимальное использование трудового потенциала человека. Качество трудовой жизни можно повысить, изменив в лучшую сторону любые параметры, влияющие на жизнь людей.

Это включает, например, участие работников в управлении, их обучение, подготовку руководящих кадров, реализацию программ продвижения по службе, обучение работников методам более эффективного общения и поведения в коллективе, совершенствование организации труда и др. В результате трудовой потенциал получает максимальное развитие, а организация – высокий уровень производительности труда и максимальную прибыль. Данная концепция является одной из наиболее значимых разработок в области управления персоналом в последние годы.

Улучшение качества трудовой жизни предусматривает улучшение социально-экономического содержания труда, развития тех характеристик трудового потенциала, которые позволяют предпринимателям более полно использовать интеллектуальные, творческие, организаторские, нравственные способности человека.

Соответствующее качество трудовой жизни должно создать условия для того, чтобы дать выход творческим способностям самого работника, когда главным мотивом становится не зарплата, не должность, не условия труда, а удовлетворение от трудовых достижений в результате самореализации и самовыражения.

Качество трудовой жизни характеризуется рядом элементов:

- работа должна быть интересной, то есть характеризоваться высшим уровнем организации и содержательности труда;
- работники должны получать справедливое вознаграждение за труд и признание своего труда;
- работа должна осуществляться в безопасных и здоровых условиях труда;
- надзор со стороны руководства должен быть минимальным, но осуществляться всегда, когда в нем возникает необходимость;
- обеспечение возможности использования работниками социально-бытовой инфраструктуры предприятия, включая бытовое и медицинское обслуживание;
- участие рабочих в принятии решений, затрагивающих их работу и интересы;
- обеспечение работнику гарантий работы (правовая защищенность), возможности профессионального роста и развития дружеских взаимоотношений с коллегами.

ТЕМА 4. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОМ СЕКТОРЕ

Вопросы темы:

4.1 Внешнеэкономическая безопасность: сущность, значение, необходимость обеспечения.

4.2 Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.

4.1 Внешнеэкономическая безопасность: сущность, значение, необходимость обеспечения

Сущность *внешнеэкономической безопасности* заключается в соответствии результатов внешнеэкономической деятельности национально-государственным интересам России. Политика, направленная на достижение внешнеэкономической безопасности, должна обеспечить устойчивое, независимое развитие страны как целостной хозяйственной структуры, ее естественный экономический рост на основе рациональных и эффективных внешнеэкономических взаимосвязей, новаторский переворот в различных сферах человеческой деятельности.

Внешнеэкономическая безопасность достигается повышением конкурентоспособности, приспособляемостью национальной экономики к условиям мирового рынка, обеспечением управляемости и адаптационной восприимчивости ее как к мерам протекционной защиты, так и к политике либерализации в целях обеспечения устойчивого экономического роста.

Наиболее важными задачами в области внешнеэкономической деятельности, направленные на обеспечение экономической безопасности, являются:

- регулирование развития внешней торговли при соблюдении экономических интересов России;
- дальнейшее развитие экспортного потенциала за счет расширения производства машин, оборудования и других высокотехнологичных товаров, проведение политики импортозамещения;
- поддержка интересов российских экспортеров на внешних рынках в целях восстановления и сохранения их позиций на товарных мировых рынках;

- проведение политики разумного протекционизма в отношении российских производителей, не являющихся монополистами на внутреннем рынке;
- реструктуризация внешнего долга для сокращения бремени его обслуживания;
- стабилизация курса рубля по отношению к свободно конвертируемым валютам.

Внешнеэкономическая политика может не только напрямую противостоять экономическим угрозам, но и играть самостоятельную роль в изменении баланса экономических потенциалов участников международного интеграционного процесса.

Учитывая важность обеспечения экономической безопасности во внешнеэкономическом секторе, рассмотрим *основные тенденции*, складывающиеся в современном внешнеэкономическом секторе России.

Внешнеэкономические связи современной России вносят весомый вклад во внутренний экономический рост и во многом определяют состояние и перспективы отечественной экономики. На зарубежных рынках ныне реализуется основная часть продукции базовых отраслей промышленности (60–70% жидкого топлива, металла, химических удобрений, свыше трети природного газа и лесоматериалов), за счет импорта обеспечивается около 40% потребительского и более 20% инвестиционного внутреннего рынка. Реальные поступления от внешнеэкономической деятельности формируют значительную часть финансовых ресурсов предприятий, а также около 60% доходной части федерального бюджета.

Сложившаяся за годы реформ модель участия России в международной торговле характеризуется *обменом главным образом топлива и сырья на изделия обрабатывающей промышленности потребительского и производственного назначения*. Для такой модели характерна, как правило, тенденция к замедлению экономического роста и стагнации экспорта, которые находятся в прямой и тесной взаимосвязи. Главная причина закрепления этой негативной тенденции – прогрессирующее отставание России в научно-технической сфере и обновлении производственной базы, отсутствие позитивных сдвигов в структуре национальной экономики и экспорта. По-прежнему *основу российского экспорта (80–85%) составляют энергоносители* (в первую очередь нефть и природный газ) и различные виды сырья и полуфабрикатов, доля готовых изделий не превышает 15–18%, в том

числе машинотехнической продукции – 10%. По удельному весу машин и оборудования российский экспорт уступает промышленно развитым странам в 3,5 раза.

Таким образом, включение России и индустриально передовых держав в мировую экономику происходит на разных уровнях глобального рынка. Россия абсолютно не вписывается в качественные сдвиги, которые происходят в международной торговле.

Наметившиеся тенденции оборачиваются крайне негативными последствиями, как для внешней торговли, так и для всей экономики страны:

- усиление перекоса в отечественной промышленности в пользу отраслей по добыче и первичной обработке сырья в ущерб обрабатывающим отраслям;

- ухудшения условий торговли для России ввиду более быстрого роста мировых цен на готовые изделия, чем на сырье, при этом импортируемые товары оплачиваются растущим количеством (невозобновляемого в большинстве своем) топлива и сырья;

- усиление отставания темпов внешнеторгового обмена России от мировых показателей (удельный вес России в международной торговле снизился за 1990-е годы с 2,5 до 1,2%);

- рост реальной угрозы российской экономике в результате ее высокой уязвимости в связи с постоянными изменениями внешнеэкономической конъюнктуры и колебаниями цен на мировом рынке нефти (фактически судьба российского экспорта, федерального бюджета и темпы экономического роста страны существенно зависят от единственного экспортного ресурса).

Структура *российского импорта* также существенно отличается от структуры импорта развитых и многих развивающихся стран. По ввозу продовольствия и сельскохозяйственного сырья Россия превышает удельный вес в импорте развитых держав почти в 2 раза. За счет импорта продовольствия Россия формирует практически половину ресурсов розничного товарооборота продовольственных товаров.

Импорт России, если его оценивать по доле продукции машиностроения, на первый взгляд вполне сопоставим с усредненными показателями промышленно развитых и развивающихся стран. Однако значительная часть ввоза такой продукции приходилась *не на инвестиционные товары*, то есть, например, на оборудование для переноса производства, а на потребительские товары длительного пользования (автомобили, бытовая техника и т. п.).

Анализ *структуры экспорта и импорта России* показывает, что ее торговля с внешним миром сводится главным образом к обмену сырьем и полуфабрикатами на готовую продукцию и продукты питания. Такой товарообмен характерен для тех развивающихся стран, которые еще не завершили *этап индустриализации*. По мнению большинства экспертов, данный тип международного обмена не дает стране ощутимых импульсов к экономическому росту и не позволяет надеяться на перспективу выхода из периферийной зоны.

Согласно теореме Рыбчинского, при неизменности мировых цен и при наличии в экономике страны лишь двух секторов рост одного (сырьевых ресурсов) неизбежно повлечет за собой сокращение выпуска в другом секторе (выпуск продукции обрабатывающей промышленности). Следовательно, российская экономика может превратиться в сырьевой придаток развитых стран, отдавая внутренний рынок зарубежным ТНК, которые продают не самые современные продукты и разработки НТП.

Сконцентрированность инвестиций в экспортных сырьевых отраслях приводит к деиндустриализации российской экономики и к потере конкурентоспособности, как на внешних, так и на внутренних рынках. Таким образом, рост экспорта тормозит развитие других отраслей. Однако в ближайшей перспективе издержки на добычу нефти из-за климатических условий будут возрастать (они уже сейчас выше аналогичных издержек в Саудовской Аравии), что делает будущее России в международном разделении труда сложнее за счет практически отсутствующего развития обрабатывающего производства и снижающейся рентабельности экспорта сырья.

Очевидным становится, что без вмешательства государства выход на траекторию реального экономического роста маловероятен.

В сложившихся условиях особое внимание приобретает мониторинг основных показателей, характеризующих состояние внешнеэкономической деятельности:

- внешнеторговый оборот – сумма экспорта и импорта товаров, млрд. руб.;
- сальдо торгового баланса – разница между экспортом и импортом товаров. Положительное сальдо – экспорт превышает импорт, отрицательное сальдо – импорт превышает экспорт;
- доля товарных ресурсов поступивших по импорту в общем объеме товарных ресурсов, в том числе по основным группам товаров;
- отношение суммарного объема экспорта к ВВП, %;

- соотношение между объемами экспорта и импорта продукции, %;
- отношение объема внешнего долга государства к ВВП, %;
- доля импорта во внутреннем потреблении, в том числе по продовольствию;
- доля экспорта в общем объеме добычи и производства продукции, %.

4.2 Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Государственное регулирование внешней торговли осуществляется с помощью тарифных и нетарифных методов. Тарифные методы включают в себя экспортный и импортный тарифы.

Тариф на импорт является наиболее распространённым видом ограничения торговли это государственный денежный сбор с ввозимых товаров, пропускаемых через границу страны под контролем таможенного ведомства. При введении тарифа внутренняя цена импортного товара поднимается выше мировой.

Существуют два основных вида таможенных тарифов: *специфические и адвалорные*. *Специфические* определяются в виде фиксированной суммы с единицы измерения (веса, площади, объема и др.). *Адвалорная пошлина* устанавливается в виде процента таможенной стоимости товара.

Введение тарифа на импорт приводит к увеличению цены импортируемых товаров, сокращению объема импорта, увеличению цен на подобные товары внутреннего производства и росту производства таких товаров, то есть при введении тарифа внутренние производители получают дополнительный выигрыш, а потребители несут дополнительные расходы (как правило, больше, чем выигрыш производителей).

Для того чтобы определить эффективность введения тарифа, определяют уровень таможенной защиты, которой пользуются отрасли экономики государства при введении таможенной пошлины на конкурирующий импорт. Важно отметить, что даже если отрасль защищена тарифом, фактическая степень защиты может быть отрицательной, если ставка пошлины на компоненты материальных затрат значительно превышает ставку пошлины на конечную продукцию.

Расчет фактического уровня таможенной защиты, позволяет увидеть, кого именно защищает тариф, а следовательно, позволяет принимать правильные решения в области внешнеторговой политики.

Введение тарифа на экспорт целесообразно в том случае, если цена на какой-либо продукт находится под административным контролем государства и удерживается на уровне ниже мирового путем выплаты производителям субсидий.

Существующие *количественные ограничения* объема экспорта можно разделить на следующие категории:

- ограничение круга экспортеров, которым разрешается вывозить данный товар;
- ограничение количества товара, которое разрешено вывозить из России;
- соблюдение особых условий, которые исключают возможность нанесения ущерба национальным интересам в результате экспорта так называемых стратегически важных сырьевых товаров.

От введения экспортного тарифа выигрывают потребители данного товара внутри страны и само государство. В целом же экспортный тариф зеркально отражает импортный с той лишь разницей, что убытки терпят производители, а выигрыш достается потребителям.

Наиболее распространенной формой нетарифных методов является *квота* – ограничение в количественном или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу в страну за определенный период. Как правило, квотирование внешней торговли осуществляется путем ее лицензирования: государство выдает лицензии на импорт или экспорт ограниченного объема продукции и одновременно запрещает нелицензированную торговлю.

Теоретически квотирование импорта приводит к сокращению спроса на товар, подвергшийся квотированию, в результате роста цен. С другой стороны, это стимулирует собственных производителей данного товара. А если лицензии продаются, то это еще и увеличивает доход государства.

Для защиты национальных производителей государство может не только ограничивать импорт, но и поощрять экспорт. Одной из форм стимулирования экспорта являются *экспортные субсидии*, то есть льготы финансового характера, предоставляемые экспортерам для расширения вывоза товара за границу.

Предоставление таких субсидий позволяет производителям продавать товар на внешнем рынке по более низкой цене, чем на внутреннем. Субсидии могут быть *прямыми* (выплата дотаций) и *косвенными* (льготное налогообложение, кредитование, страхование).

ТЕМА 5. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РАЗВИВАЮЩЕЙСЯ СИСТЕМЫ

Вопросы темы:

5.1 Безопасность и устойчивость.

5.2 Конкуренентоспособность как механизм обеспечения экономической безопасности.

5.3 Теневая экономика как угроза экономической безопасности.

5.1 Безопасность и устойчивость

Для понимания сущности экономической безопасности важно уяснить ее связь с понятиями «развитие» и «устойчивость».

Развитие – один из компонентов экономической безопасности. Но не всякое развитие отвечает требованиям безопасности. Не отвечает им, например, такое развитие, которое сопровождается нарушением экологических требований или оно социально не ориентировано, высокие темпы роста достигаются из-за производства ради производства, без обеспечения значимых для населения ориентиров благосостояния.

Если экономика не развивается, то у нее резко сокращаются возможность выживания, а также сопротивляемость и приспособляемость к внутренним и внешним угрозам.

Устойчивость и безопасность – важнейшие характеристики экономики как единой системы. Их не следует противопоставлять, каждая из них по-своему характеризует состояние экономики.

Устойчивость экономики отражает прочность и надежность ее элементов, вертикальных, горизонтальных и других связей внутри системы, способность выдерживать внутренние и внешние нагрузки, «восстанавливать установившееся нормальное состояние после внезапного его нарушения каким-либо внешним или внутренним фактором».

Чем более устойчива экономическая система (например, межотраслевая структура), соотношения производственного и финансово-банковского капитала и т. д., тем жизнеспособнее экономика, а значит, и оценка ее безопасности будет достаточно высокой.

Нарушение пропорций и связей между разными компонентами системы ведет к ее дестабилизации и является сигналом перехода экономики от безопасного к опасному состоянию. Чем устойчивее

развитие, тем меньше вероятность угроз. Вместе с тем устойчивость не есть стагнация или жизнь в бедности, устойчивость не может быть вне развития. Любая развивающаяся система периодически переходит от одного устойчивого состояния к другому. Важно лишь, что развитие должно включать обязательное соблюдение суверенности природы, с тем, чтобы экономика учитывала пределы хозяйственной емкости биосферы.

Кроме задач рачительного использования природных богатств, обеспечения баланса интересов современного человека и интересов сохранения окружающей среды для будущих поколений человечества существует задача обеспечения устойчивости развития общества как социума, что означает стабильное развитие экономики, сопряженность реального и финансового секторов экономики, социальное партнерство и т. д. Устойчивость экономики России – это главная гарантия демократического общества, а также основа сильного государства.

Бьорн Стигсон, президент Всемирного совета по устойчивому развитию, считает, что *устойчивое развитие* – это не только постоянное наращивание объемов производства, но и прозрачность компании и достоверность ее отчетности, экологичность бизнеса, социальная ответственность, внедрение инноваций, переход к партнерству ради прогресса (умение наладить диалог с властью).

Принципы устойчивости, на наш взгляд, следует распространять на все высокоразвитые и развивающиеся страны. Устойчивость развития высокоразвитых стран не должна достигаться за счет развивающихся стран или стран с переходной экономикой. Это относится, например, к размещению отходов, выбросу вредных веществ в атмосферу, размещению производств, отрицательно влияющих на природу, и т. д.

Это означает, что хозяйственная экономическая деятельность человека и государства должны учитывать современные экологические требования и пределы экологической безопасности.

Переход к устойчивому развитию означает решение следующих задач:

- достижение экономического роста, стабильное развитие социума, сбалансированность реального и финансового секторов экономики, отраслей старой и новой экономики, высоких технологий;
- обеспечение стабилизации экологической ситуации;

- становление социального рыночного хозяйства и широкое распространение экологически ориентированных методов управления;
- введение хозяйственной деятельности в пределы емкости экосистемы на основе массового внедрения энерго- и ресурсосберегающих технологий, целенаправленных изменений структуры личного и общественного потребления;
- создание правовой основы перехода к устойчивому развитию;
- формирование эффективной системы пропаганды устойчивого развития и создание соответствующей системы воспитания и обучения.

5.2 Конкурентоспособность как механизм обеспечения экономической безопасности

Экономическая безопасность и конкурентоспособность находятся в постоянном взаимодействии. И экономическая безопасность, и конкурентоспособность – *характеристики национального хозяйственного комплекса и его составных частей*. Однако если конкурентоспособность – одновременно и цель, и мегаиндикатор степени развития национального хозяйственного комплекса и его составных частей, то экономическая безопасность представляет собой условие его существования и развития. Иными словами, достаточный уровень экономической безопасности может достигаться с помощью экономических методов, но, будучи необходимым условием существования национального хозяйственного комплекса как системы, его достижение может быть обусловлено использованием и неэкономических методов – путем прямого вмешательства государства.

Наиболее приемлема ситуация, когда факторы микро- и макроуровня, являющиеся одновременно критериями конкурентоспособности и экономической безопасности, создают высокую конкурентоспособность национального хозяйственного комплекса и его составных элементов, формирующую достаточный уровень экономической безопасности.

Применительно к экономической сфере под *конкурентоспособностью* понимают обладание свойствами, создающими преимущества для субъекта экономического соревнования.

Все многообразие конкурентных отношений осуществляется на трех уровнях:

микро – конкретные виды продукции, производства, предприятия;

мезо – отрасли, отраслевые корпоративные объединения предприятий и фирмы горизонтального типа интеграции;

макро – народнохозяйственные комплексы межотраслевого типа интеграции.

Под *конкурентоспособностью на макроуровне* понимается способность страны поддерживать высокие темпы экономического роста в средне- и долгосрочном плане.

Для оценки конкурентоспособности страны используются 3 подхода: затратно-ценовой, рейтинговый и на основе реализованных конкурентных преимуществ.

В основе *затратно-ценового подхода* лежит показатель производительности труда. Россия по показателям удельной оплаты труда (УОТ), определяемой отношением заработной платы к производительности труда, имеет конкурентное преимущество по сравнению с промышленно развитыми странами.

Однако крайне низкий показатель УОТ не является следствием прогресса технологии и роста производительности труда: он отражает лишь низкую оплату труда и бедность населения, высокую норму эксплуатации труда и заниженный относительно паритета покупательной способности (ППС) курс рубля.

Рейтинговый подход к оценке конкурентоспособности дает комплексную характеристику конкурентных преимуществ страны на основе составления рейтингов по разным группам факторов конкурентоспособности. Россия по сводному индексу конкурентоспособности ВЭФ и практически по всем факторам, его составляющим, занимает последние места. Однако по некоторым субфакторам факторов «инфраструктура» и «технология» Россия занимает места выше среднего. Относительно конкурентоспособна в целом у нас только рабочая сила – 25-е место. Все остальные факторы требуют развития и представляют обширный резерв повышения конкурентоспособности.

Для наиболее адекватного мониторинга изменения конкурентоспособности, формирующей экономическую безопасность страны, необходимо использовать индекс конкурентоспособности:

$$ИК=0,35K_1+0,35K_2+0,35K_3$$

где K_1 – отношение ВВП на душу населения к прожиточному минимуму к аналогичному среднемировому показателю, отражающее реализованные конкурентные преимущества страны;

K_2 – отношение средней доли затрат на гражданскую науку в ВВП страны за последние 5 лет к аналогичному среднемировому показателю, отражающее научно-технологический потенциал страны;

K_3 – индекс развития человеческого потенциала, характеризующий состояние трудовых ресурсов страны.

Конкурентоспособность субъекта экономического соревнования может серьезно отличаться на внутреннем и внешнем рынках. Это объясняется разными факторами, формирующими внешнюю и внутреннюю среду на этих рынках: степенью платежеспособности спроса, разрывами между внутренними и мировыми ценами, характером проводимой внешнеторговой политики и т. д.

Конкурентоспособность на внутреннем рынке отличается от конкурентоспособности на внешнем рынке и тем, что государство может влиять на конкурентоспособность на внутреннем рынке, в то время как условия конкуренции на внешнем рынке – экзогенный фактор. Немаловажное отличие условий конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках состоит и в их объемах, измеряемых показателями ВВП. Ведь ни для кого не секрет, что большой объем внутреннего рынка США обеспечивал и обеспечивает относительную экономическую безопасность страны. Однако наличие значительного объема внутреннего рынка далеко не всегда делает конкурентоспособными национальных производителей. В целом конкурентоспособность на внутреннем рынке должна обеспечиваться мерами внутренней экономической (промышленной) политики и дополняться мерами внешнеэкономической политики. Обеспечение конкурентоспособности на внешнем рынке должно осуществляться мерами внешнеэкономической политики.

В России в связи с объективными обстоятельствами существует ряд факторов, приводящих к снижению конкурентоспособности и на внутреннем, и на внешнем рынке, главный из которых – более высокий по сравнению со среднемировым показатель издержек производства, связанный с неблагоприятными климатическими условиями и большой территорией.

Основные механизмы повышения конкурентоспособности экономики России:

1. Умелое сочетание открытости рынка с протекционистской

политикой, что требует проведения эффективной таможенной политики с отлаженной системой импортных и экспортных таможенных тарифов.

2. Важная задача для создания общей системы обеспечения конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках – проведение выверенной политики по отношению к национальной валюте. Ущербность рубля как единой меры труда и капитала, циркуляция товаров, услуг и денег привели к погоне за надежной иностранной валютой. Вследствие этого единая экономика распалась как бы на разные слабо взаимосвязанные анклавов – экспортный (долларовый) и внутренний (рублевый). Выход только один – сделать рубль основной единицей измерения затрат и результатов. Существует несколько возможных путей решения этой проблемы: продажа экспортных товаров за рубли, постепенная ревальвация доллара с учетом ППС рубля, повышение обеспеченности рубля на базе оценки прибыльных запасов полезных ископаемых, создание новой системы расчетов на основе платежной корзины из группы металлов с достаточно высокими и стабильными ценами.

3. Повышение конкурентоспособности экономики страны невозможно без структурной перестройки, которая может быть осуществлена только при масштабных инвестициях. Поскольку существенное улучшение инвестиционного климата возможно только в долгосрочной перспективе при снижении инвестиционных рисков, значительная часть инвестиций должна идти не из внешних, а из внутренних источников. Уровень накопления в России составляет 15–16%. Источником накопления являются сбережения. Уровень сбережения составляет в России около 30%. Большая часть разницы между уровнем сбережения и накопления – это утечка капитала. Наиболее эффективное средство борьбы с утечкой капитала – действенное валютное регулирование, в частности, предполагающее обязательную продажу 75% валютной выручки.

4. Поскольку структурная перестройка экономики требует времени, в краткосрочном периоде необходимо поддерживать ценовую конкурентоспособность российских товаров на мировых рынках путем:

4.1) регулирования цен на продукцию и услуги естественных монополий, составляющих существенную долю в производственных затратах народного хозяйства. При этом аргумент о том, что внутренние цены на энергоносители во много раз меньше мировых, не

вполне убедителен. Расчеты показывают, что внутренние цены на энергоносители, пересчитанные через ППС в доллары США, вполне соответствуют ценам на данный ресурс на внешнем рынке;

4.2) целенаправленного воздействия ЦБ РФ на валютный курс рубля. Мировой опыт показывает, что в развивающихся странах и странах с переходной экономикой сознательно поддерживается заниженный курс национальной валюты для поддержания положительного торгового сальдо. Однако по мере улучшения экономической ситуации необходимо постепенное сближение курса национальной валюты с ППС без резкого изменения цен.

5. В стимулировании экспорта наукоемкой, высокотехнологичной продукции необходимо использовать такие общепринятые инструменты, как льготное кредитование и налогообложение, предоставление государственных гарантий под внешнее финансирование и поставки продукции в кредит, страхование экспорта от рисков, государственное содействие в продвижении отечественной продукции на внешние рынки, в том числе путем организации выставок и ярмарок. Увеличение экспорта готовой продукции с высокой степенью добавленной стоимости невозможно без проведения НИОКР. Поэтому необходимо предоставление налоговых льгот отраслям или отдельным предприятиям, продукция которых может конкурировать на мировых рынках: лазерная техника и технологии, компьютерное программное обеспечение, продукция авиакосмической, атомной, энергетической отраслей. При этом необходимо точечное финансирование НИОКР. Производство наукоемкой продукции обеспечивают всего 50 макротехнологий. Семь наиболее развитых стран, обладая 46 макротехнологиями, имеют 80% этого рынка и получают от экспорта наукоемкой продукции: США – 700 млрд долл., Германия – 530 млрд долл., Япония – 400 млрд долл. Россия может претендовать на 10–15 макротехнологий, которые должны стать национальными приоритетами, что позволит ей контролировать 10–15% рынка наукоемкой продукции. Важный резерв расширения экспорта высокотехнологичной и наукоемкой продукции – конверсия военно-промышленного комплекса и выпуск продукции двойного назначения.

5.3 Теневая экономика как угроза экономической безопасности

На основе практического опыта можно утверждать, что любые экономические системы любых стран – развитых и развивающихся,

демократических и тоталитарных – в большей или меньшей степени содержат в себе теневую экономику, не укладывающуюся в рамки законодательства.

До сих пор понятие «теневая экономика» в ряде стран трактуется по-разному. Например, Большой энциклопедический словарь дает такое определение: *теневая экономика* – термин, обозначающий все виды экономической деятельности, не учитываемые официальной статистикой и не включаемые в ВВП.

По определению В. Исправникова, *теневая экономика* – это экономика, функционирующая вне правового поля. Ее ключевым признаком можно считать уклонение от официальной регистрации коммерческих доходов или искажение их содержания при регистрации.

По мнению В. Ю. Катасова, *теневая экономики* – это среда хозяйственной жизни (производственная, коммерческая, финансовая деятельность), которая находится вне контроля государства и его регулирующих мер.

Таким образом, *теневая экономика* – это не столько совокупность экономических преступлений, совершенных определенными юридическими и физическими лицами, сколько сложная синтетическая система социально-экономических явлений, осуществляющихся особым – криминальным образом.

В соответствии с «Методологическими положениями по оценке скрытой (неформальной) экономики», утвержденным постановлением Федеральной службы государственной статистики от 31.01.1998 № 7, *теневая экономика включает в себя скрытую, неформальную и нелегальную деятельность.*

К *неформальным предприятиям* относятся предприятия, работающие для собственных нужд домашних хозяйств и предприятия с неформальной занятостью, то есть те на которых отношения между работодателем и наемным работником не закреплены каким-либо договором или другими юридическими документами.

Следует также различать *по характеру производственных отношений* часть теневых предприятий, участвующих в производстве товаров и услуг и ту часть, через которую осуществляется лишь перераспределение созданного продукта.

В официальных данных теневая составляющая российской экономики достигла предельных величин. Если доля нелегального сек-

тора в ВВП западных стран официально оценивается в 5–10%, то в России официальная оценка статистических служб – 20%.

Меньшиков С. М., на основе анализа скрытых источников предпринимательских доходов, выводит общую оценку удельного веса теневой экономики – около 1/3 ВВП, причем до 40% скрытых доходов уходит на «оплату услуг» организованной преступности.

Для эффективной борьбы с налоговыми правонарушениями и организованной преступностью необходимо знать истинные масштабы и структуру теневой экономики. Особый интерес представляет распределение теневого сектора экономики России по регионам и отраслям народного хозяйства. Такая информация позволила бы налоговой инспекции более взвешенно оценивать и направлять деятельность своих территориальных органов.

1) одним из каналов утечки валюты из России являются иностранные фирмы. Денежные средства за поставленные товары или оказанные услуги направляются на счета иностранных фирм в российских банках, а затем через корреспондентские счета иностранных банков перемещаются за рубеж.

2) значительная часть неучтенного валютного оборота образуется и при незаконном импорте товаров. Кроме того, в целях уклонения от уплаты необходимых таможенных сборов и налогов фактические объемы и цены импортируемых товаров, как правило, искажаются в сторону занижения. Неучтенные товары в значительных объемах реализуются теневыми структурами.

3) российские участники внешнеэкономической деятельности (как государственные, так и частные) при проведении внешнеторговых сделок нередко прибегают к существенному занижению цен на вывозимые продукцию и сырье, главным образом, энергоносители, цветные металлы. Получаемая в результате неучтенная валютная выручка как разница между фактическими и контрактными ценами, как правило, остается на счетах зарубежных банков, иностранных партнеров, совместных или офшорных компаний.

4) широкие масштабы приобретают так называемые толлинговые операции: экспортный контракт на поставку сырья, которое фактически за границу не вывозится, а перерабатывается на месте, но уже как зарубежное давальческое сырье, в итоге чистый конечный продукт вывозится за пределы России без уплаты налогов и пошлин;

5) одним из каналов теневой экономики является практически бесконтрольное приобретение за иностранную валюту по явно зани-

женным ценам на фондовом рынке резидентами и все чаще нерезидентами ценных бумаг российских предприятий, как правило, через подставные фирмы-посредники, что чревато переходом российских отраслей, стратегически важных компаний под контроль криминальных и зарубежных компаний.

б) недружественное поглощение, корпоративный шантаж, когда приобретается пакет акций общества – объекта поглощения с целью заставить его выкупать собственные акции по завышенной цене во избежание поглощения, также рейдерские захваты и др.

Коррупция как составляющая теневой экономики

В широком смысле *коррупция* – это прямое использование должностным лицом прав, связанных с его деятельностью, в целях личного обогащения, продажность, подкуп должностных лиц, политических деятелей.

К характерным признакам коррупции относят:

- принимаются решения, нарушающие закон или неписанные общественные нормы;
- партнеры действуют по обоюдному согласию;
- обе стороны получают незаконные выгоды и преимущества;
- все участники сделки стараются скрыть свои действия.

Специалисты различают два принципиально разных вида российской коррупции: верхушечную и низовую.

Верхушечная (или государственная) включает политиков, высшее и среднее чиновничество и сопряжена с принятием решений, имеющих высокую цену (на уровне законов, государственных заказов, изменения форм собственности и т. д.).

Низовая распространена на среднем и низшем уровнях и связана с постоянными, рутинными взаимодействиями чиновников и граждан (штрафы, регистрации и т. д.).

Основные последствия воздействия коррупции на разные стороны хозяйственной жизни:

1. Экономические последствия:

- растут масштабы теневой экономики, что приводит к уменьшению налоговых поступлений и ослаблению бюджета, в следствие чего государство теряет финансовые рычаги управления экономикой, обостряются социальные проблемы из-за невыполнения бюджетных обязательств;

– нарушаются конкурентные механизмы рынка, поскольку часто в выигрыше оказывается не тот, кто конкурентоспособен, а тот, кто смог получить преимущества за взятки; это приводит к снижению эффективности рынка дискредитации идей рыночной конкуренции.

2. Социальные последствия:

– отвлекаются колоссальные средства, предназначенные на общественное развитие, обостряется бюджетный кризис, снижается способность власти решать социальные проблемы;

– растет имущественное неравенство – богатство меньшинства на фоне бедности подавляющего большинства населения; коррупция подстегивает несправедливое и неправомерное перераспределение средств в пользу узких олигархических групп за счет наиболее уязвимых слоев населения.

3. Политические последствия:

– происходит смещение целей политики от общенационального развития к обеспечению властвования групп олигархов;

– снижается доверие к власти, растет ее отчуждение от общества, что ставит под угрозу любые благие начинания власти;

– падает престиж страны на международной арене, как угроза ее экономической и политической изоляции.

Подходы к решению проблемы теневой экономики

В большинстве развитых странах мира еще в 1990-х годах было принято специальное законодательство, направленное на борьбу с легализацией преступных доходов и их проникновением в легальную экономику. Сегодня в России борьба с легализацией преступных доходов, включающая их выявление, изъятие и конфискацию, является одним из важнейших стратегических направлений обеспечения экономической безопасности страны.

В государственных властных структурах и научных учреждениях существуют различные подходы к решению проблем теневой экономики.

1. В основе радикально-либерального подхода лежит идея легализации всей теневой экономики.

2. Репрессивный подход основан на расширении функций силовых подразделений, например, контроля за расходами граждан.

3. Комплексно-правовой подход связан с совершенствованием законодательства по обеспечению необходимых условий развития предпринимательства.

ТЕМА 6. ФИНАНСОВЫЙ АСПЕКТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Вопросы темы:

6.1 Сущность и содержание понятия «финансовая безопасность».

6.2 Основные показатели, характеризующие безопасность в финансовой сфере.

6.1 Сущность и содержание понятия «финансовая безопасность»

Рассмотрение *финансовой безопасности* в качестве предмета исследования должно, в первую очередь, базироваться на понимании природы *финансовой системы*, поскольку от ее эффективного функционирования в значительной степени зависит стабильность, устойчивость, экономическая безопасность, как страны, так и формирующих ее субъектов, а также перспективы их дальнейшего развития.

Большинство отечественных ученых-экономистов определяют *финансовую систему* как совокупность различных сфер и звеньев финансовых отношений, непосредственно связанных с формированием и использованием денежных фондов.

В качестве основных *звеньев финансовой системы* выделяют централизованные (образующие три звена – федеральный бюджет, территориальные финансы и специальные внебюджетные фонды) и децентрализованные финансы (включающие два звена – финансы предприятий, организаций, или финансы коммерческих организаций и финансы некоммерческих организаций, и финансы домашних хозяйств).

Финансы как важнейший виртуальный ресурс субъектов существуют в нескольких формах.

Во-первых, финансы, обслуживающие реальную экономику, являются ее отражением. Существует довольно четкая взаимосвязь между ними, хорошо изученная и представленная экономическими науками, теориями и законами.

Во-вторых, финансы существуют в виде самостоятельной и независимой формы деятельности, функционирующей на собственной базе в соответствии со своими законами, инструментами, технологиями, присущими только ей.

Такая деятельность направлена на увеличение финансовых ресурсов (капитала) собственными методами, часто без непосредственной увязки с реальной экономикой. Этот вид финансовой деятельности принято называть *спекулятивной деятельностью*, порождающей фиктивные финансовые ресурсы.

На этом виде деятельности, вполне законной, паразитируют как граждане, так и разнообразные организации, от мелких фирм до крупных международных корпораций, а также государства, что порождает угрозы разного масштаба.

В-третьих, финансы существуют как отрасль знаний, как наука. Она порождает передовые финансовые технологии, многообразные и изощренные финансовые инструменты, позволяющие более эффективно использовать существующие финансовые ресурсы и способы ускоренного продуцирования новых.

По мнению Сенчагова В. К., финансовая безопасность – это обеспечение такого развития финансовой системы и финансовых отношений и процессов в экономике, при котором создаются необходимые финансовые условия для социально-экономической и финансовой стабильности развития страны, сохранения целостности и единства финансовой системы (включая денежную, бюджетную, кредитную, налоговую и валютные системы), успешного преодоления внутренних и внешних угроз России в финансовой сфере.

Таким образом, одна из важнейших сторон проблемы экономической безопасности государства – состояние его финансовой системы (государственного бюджета и других институтов), способность этой системы обеспечивать государство финансовыми средствами, достаточными для выполнения его внутренних и внешних функций.

Понимание финансовой безопасности, во-первых, должно корреспондировать с общим понятием национальной безопасности страны; во-вторых, выступать составной частью понятия экономической безопасности страны; в-третьих, обладать собственным содержанием, отличающим проблематику финансовой безопасности от такого же рода проблем общеэкономического порядка.

Таким образом, современные тенденции развития финансовых отношений неизбежно диктуют необходимость расширения и уточнения составных частей финансовой системы, что обусловлено возникновением и развитием новых форм финансов (в первую очередь речь идет о спекулятивной форме финансовых отношений, порождающей фиктивные финансовые ресурсы).

Стержневое звено финансовой безопасности, от которого зависит устойчивость финансовой системы страны, – прежде всего бюджетно-налоговая сфера, являющаяся основой функционирования любого государства.

Именно поэтому показатели функционирования бюджета стоят в одном ряду с основными макроэкономическими показателями, характеризующими уровень социально-экономического развития страны.

В новейших публикациях отечественными авторами предпринимаются попытки выйти за грани привычного понимания составных частей финансовой системы, учитывая современные тенденции развития финансовых отношений. В частности, Сенчагов В. К. в рамках финансовой системы выделяет следующие ключевые сферы:

- бюджетно-налоговую (или классические централизованные финансы);
- сферу корпоративных финансов (как часть децентрализованных финансов);
- кредитно-банковскую;
- сферу фондовых рынков (как часть централизованных финансов и форму существования спекулятивного капитала).

Выделенные сферы позволяют рассмотреть финансовую систему региона более детализировано с учетом функциональных составляющих, поскольку каждая сфера выполняет определенные специфические функции в системе финансовых отношений.

В целях обеспечения финансовой безопасности региона выделение ключевых сфер в финансовой системе позволит выработать перечень критериев (показателей-индикаторов), характеризующих уровень безопасности в каждой из представленных сфер, определить их пороговые значения, что впоследствии даст возможность разработать интегральный показатель уровня региональной финансовой безопасности и выявить наиболее проблемные сферы в регионе.

6.2 Основные показатели, характеризующие безопасность в финансовой сфере

Налогово-бюджетная сфера любого государства является одним из главных звеньев в обеспечении финансовой безопасности, от которого в целом зависит устойчивость финансовой системы.

Основной целью функционирования налогово-бюджетной сферы является обеспечение финансовыми средствами (ресурсами), до-

статочными для выполнения внутренних, внешних функций и задач государства.

В качестве основных угроз безопасности в бюджетно-налоговой сфере Российской Федерации следует выделить следующие:

- недостаточное развитие малого и среднего предпринимательства;
- слабо диверсифицированная экономика;
- зависимость федерального и регионального бюджета от налоговых поступлений крупных промышленно-производственных предприятий;
- излишняя централизация бюджетных средств, ведущая к снижению самостоятельности бюджетов.

Оценка безопасности в налогово-бюджетной сфере осуществляется на основе следующих показателей, представленных в таблице 6.1.

Таблица 6.1 – Показатели, характеризующие безопасность в бюджетно-налоговой сфере

Показатель-индикатор	Формула расчета	Характеристика
1. Отношение дефицита бюджета к доходам бюджета	Дефицит бюджета / Доходы от бизнеса	Характеризуется долей дефицита бюджета приходящегося на доходы
2. Соотношение налоговых и неналоговых поступлений в бюджете	Налоговые доходы / Неналоговые доходы	Показывает сколько на один рубль налоговых поступлений в бюджет, приходится неналоговых доходов
3. Доля поступлений в бюджет от среднего и малого бизнеса	Доходы от бизнеса / Сумма доходов бюджета	Характеризует долю среднего и малого предпринимательства в структуре экономики страны, отдельного региона
4. Уровень долговой нагрузки на бюджет	Совокупный долг РФ / Сумма доходов бюджета	Характеризует долю денежных средств, приходящихся на выплату и обслуживание государственного долга
5. Степень зависимости бюджета от финансовой помощи	Бюджетные трансферты / Сумма доходов бюджета	Характеризует зависимость бюджета от дотационной помощи вышестоящих уровней бюджетной системы

В современных условиях сложно переоценить роль *кредитно-банковской сферы*, которая заключается в обеспечении системы пла-

тежей, расчетов среди организаций, населения; кредитовании реального сектора экономики; стимулировании роста организационных сбережений. Поэтому во многом кредитно-банковская безопасность рассматривается как составляющая финансовой безопасности. Кроме того, устойчивость и безопасность в кредитно-банковской сфере непосредственно влияет на эффективность экономики страны и отдельного региона.

Цель оценки безопасности в данной сфере состоит в выявлении резервов экономического роста, улучшении платежного баланса, роста инвестиционной активности страны. Оценку безопасности в кредитно-банковской сфере осуществляют на основе следующих показателей:

- динамика зарегистрированных кредитных организаций;
- сумма выданных кредитов, в том числе сумма выданных кредитов физическим лицам на душу населения;
- сумма привлеченных депозитов, в том числе сумма привлеченных депозитов у физических лиц на душу населения;
- зарегистрированный уставный капитал действующих кредитных организаций;
- объем и динамика просроченной задолженности по выданным кредитам физическим и юридическим лицам др.

Оценка финансовой безопасности не может быть полной без оценки *финансового состояния финансов физических и юридических лиц (сферы корпоративных финансов)*, которая осуществляется на основе следующих показателей:

- сальдированный финансовый результат организаций;
- доля убыточных организаций в общей сумме зарегистрированных организаций, в том числе по отраслям экономики;
- сумма убытков организаций, в том числе по отраслям;
- суммарная задолженность по обязательствам, в том числе просроченная задолженность;
- оборот организаций, в том числе на душу населения и др.

ТЕМА 7. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

Вопросы темы:

7.1 Основные вопросы, понятия и определения экономической безопасности организации.

7.2 Угрозы предпринимательству.

7.3 Характеристика составляющих экономической безопасности организации.

7.1 Основные вопросы, понятия и определения экономической безопасности организации

В условиях открытой экономики важным аспектом экономической безопасности любого хозяйствующего субъекта является минимизация рисков и прогнозирование возможных угроз.

Изначально понятие «экономическая безопасность» рассматривалось как сохранение коммерческой тайны (защита информации) за счет сил службы безопасности и повышения «бдительности и ответственности» персонала организации. Однако, очевидно, что столь узкое понимание экономической безопасности не учитывает всего спектра влияния внешней среды как основного источника опасностей для деятельности предприятия.

Так, позднее, начал набирать вес другой подход, согласно которому экономическая безопасность предприятия обусловлена влиянием внешней среды, которая в рыночной экономике все время изменяется, никогда не остается стабильной, постоянной или неизменной.

При определении понятия «экономическая безопасность» стало преобладать мнение, что его содержание отражает такое состояние предприятия, которое обеспечивает способность противостоять неблагоприятным внешним воздействиям. Экономическая безопасность предприятия стала определяться как «защищенность его деятельности от отрицательных влияний внешней среды, а также как способность быстро устранить разно варианты угрозы или приспособиться к существующим условиям, которые не сказываются отрицательно на его деятельности». Забродский В. трактует экономическую безопасность как «количественную и качественную характеристику свойств фирмы, отражающую способность «самовыживания» и раз-

вития в условиях возникновения внешней и внутренней экономической угрозы».

В. Шлыков рассматривает экономическую безопасность предприятия как «состояние защищенности жизненно важных интересов предприятия от реальных и потенциальных источников опасности или экономических угроз».

По данной проблематике существуют и несколько иные точки зрения. В. Тамбовцев определяет экономическую безопасность как состояние предприятия, означающее, что вероятность нежелательного изменения каких-либо качеств, параметров принадлежащего ему имущества и затрагивающей его внешней среды невелика (меньше определенного предела). «Нежелательные изменения» – это те, которые отдаляют конкретное предприятие от его желаемого состояния. Такое понимание основывается на предположении о некоторой стабильности внешней среды, а, поскольку изменчивость внешней среды ее постоянное состояние, с этим нельзя согласиться. Кроме того, на практике весьма сложно определить вероятность нежелательных изменений, которые еще необходимо четко сформулировать.

Следует отметить ресурсно-функциональный подход, авторы которого экономическую безопасность предприятия рассматривают как «состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее время и в будущем».

С этой целью Е. Олейников рассматривает совокупность процессов, протекающих в организации, со всеми их характерными особенностями и взаимосвязями, которые составляют единую родственную группу с точки зрения их функциональной роли. В ресурсно-функциональном подходе в качестве основных направлений экономической безопасности предприятия различают семь функциональных составляющих: интеллектуально-кадровую, финансовую, технико-технологическую, политико-правовую, экологическую, информационную и силовую. Несомненное достоинство такого подхода – всеобъемлющий, комплексный характер. Однако, это достоинство ресурсно-функционального подхода одновременно и его же недостаток, поскольку экономическая безопасность рассматривается очень широко и, по сути, она отождествляется с самой деятельностью предприятия и ее эффективностью. Что подтверждает данное Е. Олейниковым само определение экономической безопасности предприятия – «со-

стояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов».

Иная точка зрения у В. Шлыкова. По его мнению, экономическую безопасность предприятия следует рассматривать с точки зрения минимизации потерь и сохранения контроля над собственностью. Для этого предлагается построение системы защиты его экономических интересов, в которой основное внимание уделено вопросам борьбы с недобросовестной конкуренцией, обеспечению информационной безопасности и правовой защите интеллектуальной собственности. Следует обратить внимание на точку зрения В. Шлыкова о необходимости защиты экономических интересов хозяйствующих субъектов, где возникает вопрос о балансе между вероятными потерями при нарушении экономических интересов предприятия и допустимой величиной затрат на их минимизацию.

Отдельно стоит выделить подходы к экономической безопасности предприятия с позиции отдельного аспекта его деятельности. Разработка узкофункциональных направлений обеспечения экономической безопасности предприятия необходима, так как позволяет провести всесторонние и глубокие исследования выбранного аспекта деятельности предприятия и показать конкретные пути и способы обеспечения экономической безопасности предприятия в той или иной сфере его деятельности. Однако отсутствие единого понимания экономической безопасности предприятия не позволяет в полной мере объединить узкофункциональные направления, хотя такой подход в целом ряде случаев может принести ощутимую пользу.

На основе анализа рассмотренных подходов к проблеме экономической безопасности предприятия можно сделать следующие выводы. Экономическая безопасность конкретного предприятия складывается из нескольких функциональных составляющих, которые имеют различные приоритеты в зависимости от характера существующих угроз. При этом стратегические цели предприятия тесно взаимосвязаны с его устойчивыми конкурентными преимуществами.

Таким образом, экономическая безопасность предприятия – состояние защищенности интересов владельцев, руководства и клиентов предприятия, материальных ценностей и информационных ресурсов от внутренних и внешних угроз.

7.2 Угрозы предпринимательству

Рынок таит в себе много опасностей для добросовестного предпринимателя, действующего в зоне повышенного риска. Это и противоправные посягательства со стороны недобросовестных конкурентов и несостоятельных партнеров, и промышленный шпионаж, и посягательства на коммерческую тайну и интеллектуальную собственность. У предпринимателей возникает множество проблем с защитой жизни и интересов своего дела от терактов и посягательств со стороны криминальных группировок.

Угрозы в сфере предпринимательства снижают эффективность и надежность функционирования организаций, а в отдельных случаях, приводят к прекращению их деятельности из-за опасности экономического, социального, правового, организационного, информационного, экологического, технического и криминального характера.

По отношению к отдельной организации на микроуровне существуют следующие основные виды *внешних угроз предпринимательству*:

1. Недобросовестные конкуренты.
2. Криминальные группы и формирования.
3. Противозаконные действия отдельных лиц и организаций административного аппарата, в том числе и налоговых служб.
4. Нарушение установленного регламента сбора, обработки и передачи информации.

Основные виды внутренних угроз предпринимательству:

1. Преднамеренные преступные действия собственного персонала организации.
2. Непреднамеренные действия и ошибки сотрудников.
3. Отказ оборудования и технических средств.
4. Сбои программного обеспечения средств обработки информации.

Внутренние и внешние угрозы предпринимательства тесно взаимодействуют. Например, общая тенденция криминализации хозяйственной деятельности ведет к снижению морально-этических норм сотрудников всех рангов, часто толкает их на действия, наносящие урон компании, в которой они работают.

Объекты различных угроз предпринимательству:

1. Человеческие ресурсы (персонал, сотрудники, компаньоны и др.), включая трудовые и кадровые ресурсы.

2. Материальные ресурсы.

3. Финансовые ресурсы.

4. Временные ресурсы.

5. Информационные ресурсы, включая интеллектуальные ресурсы (патенты, незавершенные проектно-конструкторские разработки, ноу-хау, программные продукты, массивы бухгалтерской и статистической информации и пр.).

6. Другие виды ресурсов.

Наиболее опасным источником угроз предприятиям выступают собственные сотрудники, значительная часть которых является совместителями (вторая занятость). Не все из них оформляются на работу по договорам (контрактам), что позволяет избежать налогообложения. Мотивами внутренних угроз в этом случае являются безответственность, некомпетентность (низкая квалификация), личные побуждения (самоутверждение, корыстные интересы).

В условиях сохраняющейся высокой степени монополизации российской экономики огромную опасность предпринимательству представляет *недобросовестная конкуренция*.

Важнейший показатель экономической безопасности организации – *уровень экономической безопасности организации* – оценка состояния использования корпоративных ресурсов по критериям уровня экономической безопасности организации. Для обеспечения экономической безопасности организация использует совокупность своих корпоративных ресурсов.

Под целями создания любой организации понимают:

1. Получение прибыли.

2. Сохранение и приумножение капитала акционеров организации из расчета превышения процентной депозитной ставки банков.

3. Самореализация через данный бизнес его инициаторов и высшего менеджмента организации.

4. Удовлетворение различных потребностей людей и общества в целом. Данный мотив особенно часто является доминирующим в деятельности государственных или муниципальных предприятий.

Основная цель экономической безопасности организации – обеспечение ее устойчивого и эффективного функционирования и обеспечение высокого потенциала развития и роста организации в будущем.

Наиболее эффективное использование корпоративных ресурсов организации, необходимое для выполнения целей данного бизнеса,

достигается предотвращением угроз негативных воздействий на экономическую безопасность организации и достижением следующих *основных функциональных целей экономической безопасности организации*:

- обеспечение финансовой устойчивости и независимости;
- обеспечение технологической независимости и достижение конкурентоспособности его технологического потенциала;
- высокая эффективность менеджмента;
- высокий уровень квалификации персонала организации и его интеллектуального потенциала;
- экологичность работы организации, минимизация разрушительного влияния результатов производственной деятельности на состояние окружающей среды;
- надежная правовая защищенность всех аспектов деятельности организации;
- защита информационной среды организации, коммерческой тайны и достижение высокого уровня информационного обеспечения работы;
- обеспечение безопасности персонала организации, его капитала, имущества и коммерческих интересов.

Задачи, решаемые системой обеспечения экономической безопасности:

- прогнозирование возможных угроз экономической безопасности;
- организация деятельности по предупреждению возможных угроз (превентивные меры);
- выявление, анализ и оценка возникших реальных угроз экономической безопасности;
- принятие решений и организация деятельности по реагированию на возникшие угрозы;
- постоянное совершенствование системы обеспечения экономической безопасности предприятия.

Организация и функционирование комплексной системы обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности в целях максимальной эффективности должны основываться на ряде следующих принципов:

1) принцип законности. Вся деятельность предприятия должна носить законный характер, иначе система обеспечения безопасности

может быть разрушена по вине самого субъекта предпринимательства. Негативными последствиями могут быть различного рода санкции правоохранительных органов;

2) принцип экономической целесообразности. Следует организовывать защиту только тех объектов, затраты на защиту которых меньше, чем потери от реализации угроз этим объектам. Здесь также должны учитываться финансовые возможности предприятия по организации системы экономической безопасности;

3) сочетание превентивных и реактивных мер. Превентивные меры носят предупредительный характер и позволяют не допустить возникновения или реализации угроз экономической безопасности. Реактивные меры предпринимаются в случае реального возникновения угроз или необходимости минимизации их негативных последствий;

4) принцип непрерывности. Функционирование комплексной системы обеспечения экономической безопасности предпринимательства должно осуществляться постоянно;

5) принцип дифференцированности. Выбор мер по преодолению возникших угроз происходит в зависимости от характера угрозы и степени тяжести последствий ее реализации;

6) координация. Для достижения поставленных задач необходимо постоянное согласование деятельности различных подразделений службы безопасности, самого предприятия и сочетание организационных, экономико-правовых и прочих способов защиты;

7) полная подконтрольность системы обеспечения экономической безопасности руководству субъекта предпринимательской деятельности. Это необходимо, во-первых, для того, чтобы система безопасности не превратилась в замкнутое образование, ориентированное на решение узких задач, без учета интересов предприятия в целом, а во-вторых, для оценки эффективности деятельности системы и ее возможного совершенствования.

7.3 Характеристика составляющих экономической безопасности организации

Кадровая составляющая экономической безопасности организации

Обеспечение кадровой безопасности предприятия включает в себя два тесно связанных между собой направления деятельности:

1) ориентировано на работу с персоналом фирмы, на повышение эффективности работы сотрудников.

Оно включает в себя работу по планированию и управлению персоналом предприятия, предотвращению угроз негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия за счет недостаточной квалификации сотрудников предприятия, слабой организации системы управления персоналом и т. п.

2) нацелено на сохранение и развитие интеллектуального потенциала предприятия.

Среди основных объектов интеллектуальной собственности следует выделить изобретения, технические новации, ноу-хау, дизайн, компьютерные программы и т. п.

Негативными воздействиями для экономической безопасности фирмы является недостаточная квалификация персонала, нежелание или неспособность приносить максимальную пользу своему предприятию.

Поэтому необходимо планирование и организация системы подбора, найма, обучения, мотивации труда, включая денежную мотивацию, моральные мотивы, чувство социальной защищенности работников фирмы и их обеспеченность социальными благами. Важное значение имеет планирование необходимого уровня квалификационного соответствия персонала требованиям выполняемых ими работ, сочетанием найма персонала на рынке труда и обучение собственных специалистов.

Все эти факторы являются основными опасностями возникновения негативных воздействий по кадровому направлению обеспечения экономической безопасности предприятия.

Финансовая составляющая экономической безопасности организации

Процесс обеспечения финансовой составляющей экономической безопасности организации может быть определен как совокупность работ по обеспечению максимально высокого уровня платежеспособности предприятия и ликвидности его оборотных средств, наиболее эффективной структуры капитала предприятия, повышению качества планирования и осуществления финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Негативные воздействия, угрожающие ущербом финансовой составляющей экономической безопасности предприятия, можно условно подразделять на 2 типа воздействий.

К первому типу относятся группы внешних и внутренних негативных воздействий, движущей силой которых являются осознанные вредоносные действия людей или организаций либо некачественная работа сотрудников предприятия или его партнеров.

Второй тип негативных воздействий включает в себя воздействия, причиной которых стали обстоятельства непреодолимой силы, не связанные напрямую с деятельностью предприятия.

Значительной угрозой финансовой безопасности организации может также служить недостаточный контроль за структурой вложений предприятия, соотношением частей финансового портфеля по рискованности и доходности его составляющих.

Важным направлением обеспечения финансовой составляющей экономической безопасности предприятия является контроль за всеми сторонами его хозяйственной деятельности с точки зрения повышения текущей рентабельности бизнеса, а также развития его роста.

Технико-технологическая составляющая экономической безопасности организации

Сущность технико-технологической составляющей экономической безопасности организации заключается в том, насколько уровень используемых на данном предприятии технологий соответствует лучшим мировым аналогам. Важным моментом здесь является и проблема наличия у этих технологий потенциала развития и их будущей конкурентоспособности с технологиями заместителями, чье влияние на технологическое развитие современной экономики возрастает с каждым днем.

Для предприятий материальной сферы обеспечение технико-технологической безопасности включает в себя следующие основные этапы:

- 1) анализ рынка технологий по производству продукции, аналогичной профилю данного предприятия;
- 2) анализ собственных технологических процессов предприятия, нахождение внутренних ресурсов улучшения используемых технологий;

3) разработка технологической стратегии развития данного предприятия, включающей в себя:

- определение перспективных товаров;
- планирование комплекса технологий для производства этих товарных позиций;
- планирование бюджета на технологическое развитие предприятия;
- разработка общего плана технологического развития предприятия.

4) оперативная реализация планов технического развития предприятия в процессе осуществления его хозяйственной деятельности;

5) анализ результатов от применения мер по обеспечению технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия.

Процесс обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности организации нематериальной сферы тесно связан с обеспечением кадровой и информационной составляющих, так как меры по обеспечению технико-технологической составляющей касаются работы по повышению квалификации сотрудников, сбора и анализа информации по данной проблеме.

Информационная составляющая экономической безопасности организации

Рассматривая содержание процесса обеспечения *информационной составляющей экономической безопасности организации*, необходимо выделить основные функции информационно-аналитического подразделения предприятия, надлежащее выполнение которых необходимо для достижения приемлемого уровня обеспечения информационной составляющей экономической безопасности организации:

- сбор всех видов информации, относящейся к деятельности данного предприятия;
- анализ получаемой информации;
- прогнозирование тенденций развития научно-технологического процесса;
- другие виды деятельности по обеспечению информационной составляющей экономической безопасности организации.

С учетом приведенных выше основных направлений подавления угроз алгоритм создания системы обеспечения экономической без-

опасности может быть представлен следующей последовательностью действий:

1) всестороннее изучение рыночного сектора, в котором работает фирма и в которых она планирует начать работу в обозримом будущем, политических, экономических, криминогенных факторов в стране, регионе, городе, а при необходимости и в мире, которые могут оказывать влияние на деятельность экономической безопасности организации. Целью данного действия является уяснение текущего экономического положения организации, прогнозирования ее положения в будущем в соответствии с планами развития бизнеса и формирование перечня угроз, которые могут мешать достижению поставленных целей;

2) разработка комплекса мер, направленных на предупреждение, выявленных угроз или снижения ущерба, который может иметь место при их реализации, в том числе и мер по локализации угроз и ликвидации их последствий;

3) разработка организационной структуры системы безопасности, включающей определение целей и задач по обеспечению экономической безопасности, разработку положения по экономической безопасности и различных инструкций, распределение обязанностей по обеспечению экономической безопасности между должностными лицами и подразделениями организации, назначение ответственных лиц, введение должностей, специальных структурных подразделений и формирование службы безопасности.

4) организация контроля за соблюдением установленного режима экономической безопасности, проводимого по методикам, разрабатываемым в организации.

2. СОДЕРЖАНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 1. (4 ЧАСА) ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Цель занятия: изучить основные категории экономической безопасности национальной экономики.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность категории «безопасность».
2. Место и роль экономической безопасности в системе национальной безопасности страны.
3. Система экономической безопасности.
4. Система угроз экономической безопасности страны.
5. Правовые аспекты обеспечения экономической безопасности РФ.

Вопросы для самоконтроля:

1. Дайте определение понятию «безопасность».
2. Дайте определение понятия «экономическая безопасность национальной экономики».
3. Охарактеризуйте место и роль экономической безопасности в системе национальной безопасности страны.
4. Схематично изобразите структуру экономической безопасности национальной экономики.
5. Назовите современные угрозы экономической безопасности в РФ.
6. Насколько актуальны угрозы экономической безопасности РФ, представленные в Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года?
7. Назовите нормативно-правовые документы, регламентирующие обеспечения экономической безопасности на территории РФ.

Задание: классифицируйте современные угрозы экономической безопасности РФ на внутренние и внешние.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 2. (4 ЧАСА)

КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ. ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ, ИХ ПОРОГОВЫЕ ЗНАЧЕНИЯ

Цель занятия: изучить основные критериальные показатели экономической безопасности и рассмотреть имеющиеся пороговые значения.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие «критерии экономической безопасности».
2. Критерии экономической безопасности у различных ученых экономистов.
3. Перечень критериев экономической безопасности РФ, предусмотренных в Государственной стратегии обеспечения экономической безопасности.
4. Методы оценки экономической безопасности национальной экономики.
5. Пороговые значения индикаторов экономической безопасности.
6. Основные индикаторы экономической безопасности по ключевым сферам экономики.

Вопросы для самоконтроля:

1. Дайте определение понятия «критерии экономической безопасности».
2. Перечислите критерии экономической безопасности РФ, предусмотренные Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года.
3. Назовите современные авторские подходы к оценке экономической безопасности национальной экономики.

Задание: На основе разработанных экспертами Совета безопасности индикаторов (табл. 2.2) оценить экономическую безопасность РФ по представленным критериям за последние 3 года.

Данные для анализа представить в таблице.

Индикаторы экономической безопасности РФ за 2016–2018 гг. и их пороговые значения

Индикатор	Предельно критическое значение в мировой практике	Значение индикатора в РФ в 2016 г.	Значение индикатора в РФ в 2017 г.	Значение индикатора в РФ в 2018 г.	Вероятные социально-политические и экономические последствия
1	2	3	4	5	6

**ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 3. (4 ЧАСА)
СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА
И УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ
В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Цель занятия: получить представление о сущности, содержании социальной политики, рассмотреть показатели, характеризующие уровень и качество жизни населения.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие и сущность социальной политики.
2. Осуществление эффективной социальной политики как механизм обеспечения экономической безопасности.
3. Угрозы социальной безопасности РФ.
4. Согласны ли вы с утверждением, что: социальная политика – основной вектор в обеспечении экономической безопасности национальной экономики?
5. Уровень и качество жизни населения: понятие и основные измерители.

Вопросы для самоконтроля:

1. Дайте определение социальной политики, назовите ее основные функции.
2. Дайте определение понятия «уровень и качество жизни населения».
3. Назовите основные угрозы социальной безопасности в РФ.
4. Назовите основные показатели-индикаторы, характеризующие уровень и качество жизни населения.

Задание:

1) на основе известных показателей (денежные доходы населения; показатели безработицы, занятости; распределение денежных расходов; условный коэффициент депопуляции; коэффициент рождаемости, смертности, продолжительность жизни; коэффициент старения и др.) оценить уровень и качество жизни населения РФ за последние 3 года.

Данные представить в таблице.

Динамика показателей уровня и качества жизни населения РФ за 2016–2018 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение, %		
	2016	2017	2018	2017/2016	2018/2017	2018/2016
1	2	3	4	5	6	7

2) на основе известных показателей (условный коэффициент депопуляции; коэффициент смертности; коэффициент рождаемости; продолжительность жизни; коэффициент старения населения; доля экономически активного населения и др.) оценить демографическую ситуацию в РФ за последние 3 года.

Данные представить в виде таблицы.

Динамика показателей, характеризующих демографическую обстановку в РФ за 2016–2018 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение, %		
	2016	2017	2018	2017/2016	2018/2017	2018/2016
1	2	3	4	5	6	7

3) на основе известных показателей (уровень безработицы по методологии МОТ; уровень безработицы в соответствии с Федеральной службой занятости; уровень зарегистрированной безработицы; доля занятых в экономически активном населении; доля занятых в общей численности населения, в том числе по отраслям экономики и др.) оценить занятость и безработицу в РФ за последние 3 года.

Данные представить в виде таблицы.

Динамика показателей, характеризующих занятость и безработицу в РФ за 2016–2018 гг.

Показатель	Годы		
	2016	2017	2018
1	2	3	4

На данном занятии проводится контрольная работа № 1.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 4. (4 ЧАСА) ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОМ СЕКТОРЕ

Цель занятия: рассмотреть сущность, содержание экономической безопасности во внешнеэкономическом секторе, а также необходимость ее обеспечения.

Вопросы для обсуждения:

1. Внешнеэкономическая безопасность: сущность, содержание, необходимость обеспечения.
2. Основные тенденции, складывающиеся во внешнеэкономическом секторе РФ.
3. Основные угрозы экономической безопасности во внешнеэкономическом секторе РФ.
4. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.
5. Основные показатели, характеризующие состояние внешнеэкономического сектора.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте сущность, содержание, необходимость обеспечения безопасности во внешнеэкономическом секторе.
2. Опишите основные тенденции, складывающиеся во внешнеэкономическом секторе РФ.
3. Опишите основные угрозы РФ во внешнеэкономическом секторе.
4. Назовите основные показатели, характеризующие состояние во внешнеэкономическом секторе.

Задание:

На основе известных показателей (отношение суммарного объема экспорта к ВВП; соотношение между объемами экспорта и импорта продукции; доля импорта во внутреннем потреблении и др.) провести анализ состояния внешнеэкономического сектора РФ за последние 3 года. Данные представить в виде таблицы.

Динамика показателей, характеризующих состояние внешнеэкономического сектора РФ за 2016–2018 гг.

Показатель	Годы			Темп роста, %		
	2016	2017	2018	2017/2016	2018/2017	2018/2016
1	2	3	4	5	6	7

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 5. (6 ЧАСОВ) ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РАЗВИВАЮЩЕЙСЯ СИСТЕМЫ

Цель занятия: сформировать знания о развивающейся системе и обеспечении ее безопасности.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность, содержание понятий «развитие экономики» и «устойчивость экономики» и их взаимосвязь с экономической безопасностью.
2. Устойчивое развитие экономики как фактор экономической безопасности.
3. Конкурентоспособность экономики как механизм обеспечения экономической безопасности.
4. Теневая экономика: сущность, виды, формы.
5. Теневая экономика как угроза экономической безопасности.
6. Масштабы и структура теневой экономики в РФ.
7. Коррупция как форма теневой экономики.
8. Направления решения проблемы теневой экономики.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте взаимосвязь понятий: устойчивость, развитие экономики и экономическая безопасность.

2. Значение устойчивого развития экономики для обеспечения экономической безопасности.

3. Охарактеризуйте конкурентоспособность экономики, назовите основные конкурентные преимущества российской экономики.

4. Дайте определение теневой экономики. Назовите основные виды и формы теневой экономики.

5. В чем состоит угроза теневой экономики?

6. Охарактеризуйте масштабы и структуру теневой экономики в РФ.

7. Дайте определение коррупции.

8. Назовите основные виды коррупции.

Задание:

На основе статистических данных, предоставляемых Федеральной службой государственной статистики оценить наличие и масштабы структурной деформации экономики РФ.

На данном занятии проводится контрольная работа № 2.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 6. (4 ЧАСА) ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Цель занятия: получить представление сущности финансовой безопасности национальной экономики, рассмотреть основные ее составляющие и показатели оценки.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность, содержание понятия «финансовая безопасность» национальной экономики.

2. Система финансовой безопасности.

3. Институты и звенья финансовой системы.

4. Угрозы финансовой безопасности в РФ.

5. Основные показатели, характеризующие безопасность в финансовой сфере.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте сущность, содержание понятия «финансовая безопасность» страны.

2. Схематично изобразите систему финансовой безопасности страны.

3. Назовите сферы, звенья и институты финансовой системы.

4. Охарактеризуйте угрозы финансовой безопасности российской экономики на современном этапе.

5. Перечислите основные показатели, характеризующие безопасность в финансовой сфере.

Задание:

На основе известных показателей (динамика доходов и расходов федерального бюджета; наличие профицита (дефицита) федерального бюджета; бюджетная достаточность, бюджетная обеспеченность и др.) оценить безопасность бюджетно-налоговой сферы РФ за последние 3 года. Данные представить в виде таблицы.

Динамика показателей, характеризующих состояние налогово-бюджетной сферы РФ за 2016–2018 гг.

Показатель	Годы			Темп роста, %		
	2016	2017	2018	2017/2016	2018/2017	2018/2016
1	2	3	4	5	6	7

На данном занятии проводится контрольная работа № 3.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 7. (4 ЧАСА) ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

Цель занятия: получить представление о сущности, содержании и методах оценки экономической безопасности хозяйствующих субъектов.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность, содержание экономической безопасности корпораций.

2. Место и роль субъектов хозяйствования в системе экономической безопасности национальной экономики.

3. Цели и значение обеспечения экономической безопасности в корпорациях.

4. Виды и использование корпоративных ресурсов.
5. Институциональная, правовая, информационная и интеллектуальная экономическая безопасность корпораций.
6. Угрозы экономической безопасности корпораций.
7. Критерии и методы оценки экономической безопасности корпораций.
8. Пути трансформации механизма воспроизводства реального сектора экономики РФ.

Вопросы для самоконтроля:

1. Дайте определение экономической безопасности корпораций, раскройте ее сущность.
2. Назовите цели и значение обеспечения экономической безопасности в корпорациях.
3. Назовите виды и использование корпоративных ресурсов.
4. Назовите угрозы экономической безопасности корпораций.
5. Охарактеризуйте институциональную, правовую, информационную и интеллектуальную экономическую безопасность корпораций.
6. Назовите критерии и методы оценки экономической безопасности корпораций.

Задание:

На основе имеющихся критериев и показателей оценить экономическую безопасность корпорации (выбирается студентом самостоятельно) за последние 2 года. Информационная база для проведения исследования – статистическая, бухгалтерская (финансовая) отчетность и другие внутренние документы организации.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 8. (4 ЧАСА) ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Цель занятия: ознакомится с опытом обеспечения экономической безопасности наиболее развитых и развивающихся стран мира.

Вопросы для обсуждения:

Теоретические основы формирования альтернативных моделей экономической безопасности.

2. Особенности формирования моделей экономической безопасности в США.

3. Особенности формирования моделей экономической безопасности в Японии.

4. Особенности формирования моделей экономической безопасности в странах ЕС.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте особенности формирования моделей экономической безопасности в США.

2. Охарактеризуйте особенности формирования моделей экономической безопасности в Японии.

3. Охарактеризуйте особенности формирования моделей экономической безопасности в странах ЕС.

На занятии проводится текущий контроль в форме тестирования (контрольная работа № 4).

3. СОДЕРЖАНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Цель самостоятельной работы студентов – получить новые знания в области экономической безопасности государства, региона, конкретного хозяйствующего субъекта для дальнейшего изучения специальных дисциплин, выполнения курсовых работ, а также в практической деятельности по избранной специальности.

Задачи самостоятельной работы:

1) систематизировать знания в области экономической безопасности в различных экономических условиях;

2) детально изучить вопросы, связанные с оценкой экономической безопасности государства, региона, конкретного хозяйствующего субъекта;

3) получить представление о специфических аспектах экономической безопасности;

4) углубить знания по дисциплине, полученные в процессе изучения лекционного материала.

Содержание самостоятельной работы студентов:

1. Домашнее задание № 1. Провести анализ современных подходов к сущности, содержанию, методикам оценки экономической безопасности государства. По результатам проведенного анализа сделать выводы.

2. Домашнее задание № 2. На основе современных методик оценить безопасность социальной сферы или внешнеэкономического сектора (на выбор студента) за последние 3 года.

3. Домашнее задание № 3. На основе имеющихся подходов оценить финансовую безопасность РФ.

4. Домашнее задание № 4. Провести сравнительный анализ моделей обеспечения экономической безопасности двух стран (на выбор студента).

5. Сбор, обработка материала и написание теоретической главы курсовой работы по одной из тем, представленных в учебно-методическом пособии.

6. Сбор статистического материала для написания практической главы курсовой работы по одной из тем, представленных в учебно-методическом пособии.

7. Выполнение и оформление курсовой работы.

Формами контроля самостоятельной работы студентов являются:

– текущий контроль – оценка уровня подготовки студента в процессе проведения преподавателем практических занятий путем опроса по лекционному материалу и дополнительной литературе, а также на основе проведения контрольных работ и коллоквиумов; для выставления контрольных точек в рейтинговой системе студентов – выполнение самостоятельной работы в форме домашних заданий;

– защита курсовой работы;

– промежуточная аттестация – экзамен по дисциплине.

4. ВАРИАНТЫ КУРСОВЫХ РАБОТ И МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ИХ ВЫПОЛНЕНИЮ

4.1 Методические указания

В ходе выполнения курсовой работы необходимо наиболее полно раскрыть содержание изучаемых экономических категорий, провести соответствующие расчеты, сделать правильные выводы.

Курсовая работа оформляется в виде пояснительной записки, которая содержит 25–30 листов машинописного текста на стандартных листах формата А4 и включает в себя: титульный лист, содержание, введение (1–2 л.), теоретический раздел (15–20 л.), расчетный раздел (5–10 л.), заключение (1–2 л.), список используемых источников (1 л.).

Во введении излагается цель, задачи, актуальность темы курсовой работы.

Теоретический раздел является первым разделом курсовой работы и состоит не менее чем из трех подразделов. В пункте 1.1 рассматриваются теоретические подходы к сущности, содержанию исследуемой категории, приводятся точки зрения различных авторов, выявляются общие закономерности, тенденции развития, определяется роль и место предмета исследования в системе экономической безопасности государства. В пункте 1.2 рассматриваются современные угрозы безопасности по предложенной теме. В пункте 1.3 приводятся методы государственного регулирования исследуемой категории в зарубежной и отечественной практике.

Аналитический раздел является вторым разделом курсовой работы и включает в себя:

1) исходные данные для расчета.

Сбор студентом исходных данных для аналитического раздела осуществляется за последние 3 года в специализированных статистических сборниках Федеральной службы государственной статистики таких, как «Россия в цифрах», «Россия. Статистический ежегодник», «Российский статистический ежегодник», «Демографический ежегодник России», «Охрана окружающей среды в России», «Социальное положение и уровень жизни населения России», «Труд и занятость в России», «Национальные счета России» и др. Статистические сборники можно найти в библиотеке КузГТУ или на официальном

сайте Федеральной службы государственной статистики:
<http://www.gks.ru>.

2) анализ исследуемой категории на основе собранных данных.

В пункте 2.1 курсовой работы осуществляется оценка исследуемой категории на основе собранной статистической информации по Российской Федерации.

3) выводы, предложения.

В пункте 2.2 студент формирует выводы и дальнейшие рекомендации по устранению выявленных негативных тенденций в ходе проведенной оценки по теме исследования.

Информационной базой для написания курсовой работы является учебная, периодическая литература по теме исследования и соответствующая статистическая информация.

В заключении излагаются общие выводы, полученные в процессе выполнения работы.

В конце пояснительной записки студентом приводится список использованной литературы, который должен содержать не менее 10 источников.

Курсовая работа сдается на проверку преподавателю и защищается на кафедре «Финансы и кредит» в установленные сроки.

4.2 Выбор варианта курсовой работы

Выбор студентом варианта курсовой работы осуществляется по первой буквы фамилии.

Варианты заданий курсовой работы представлены в таблице.

Варианты заданий курсовой работы

Буква алфавита	Номер варианта	Буква алфавита	Номер варианта
А, Ю	1	Ч, Ф	2
В, Я	3	Щ, Ц	4
Г, Ж	5	Р, У	6
Е, Н	7	М	8
П	9	О, Л	10
Х, Д	11	Т	12
Б	13	З, Э	14
С, Ш	15	И, К	16

Вариант 1. Оценка финансовой безопасности государства

Примерный план:

1 Теоретические подходы к сущности, содержанию, методам оценки финансовой безопасности государства

1.1 Понятие и место финансовой безопасности в системе экономической безопасности государства

1.2 Современные угрозы финансовой безопасности государства

1.3 Методы оценки финансовой безопасности государства

1.4 Методы государственного регулирования уровня финансовой безопасности

2 Оценка финансовой безопасности РФ

2.1 Оценка финансовой безопасности РФ за последние 3 года

2.2 Направления повышения финансовой безопасности в РФ.

Вариант 2. Оценка социально-экономической безопасности государства

Примерный план:

1 Теоретические подходы к сущности, содержанию, оценке безопасности в социально-экономической сфере

1.1 Социальная политика и уровень жизни населения в системе экономической безопасности государства

1.2 Угрозы социально-экономической безопасности государства

1.3 Социальная политика как фактор обеспечения экономической безопасности государства

2 Оценка безопасности в социально-экономической сфере РФ

2.1 Оценка безопасности в социально-экономической сфере РФ за последние 3 года

2.2 Направления повышения социально-экономической безопасности в РФ.

Вариант 3. Оценка экологической безопасности государства

Примерный план:

1 Теоретические подходы к сущности, содержанию экологической безопасности государства

1.1 Понятие и место экологической безопасности в системе экономической безопасности государства

1.2 Угрозы экологической безопасности в современном мире

1.3 Методы государственного воздействия на улучшение экологической обстановке в различных странах мира

2 Оценка экологической безопасности РФ

2.1 Оценка экологической безопасности РФ за последние 3 года

2.2 Направления повышения экологической безопасности в РФ.

Вариант 4. Оценка продовольственной безопасности государства

Примерный план:

1 Теоретические подходы к сущности, содержанию, оценке продовольственной безопасности государства

1.1 Понятие и место продовольственной безопасности в системе экономической безопасности государства

1.2 Современные угрозы продовольственной безопасности государства

1.3 Методики оценки продовольственной безопасности государства

1.4 Обеспечение продовольственной безопасности в зарубежных странах мира

2 Оценка продовольственной безопасности РФ

2.1 Оценка продовольственной безопасности РФ за последние 3 года

2.2 Направления повышения продовольственной безопасности в РФ.

Вариант 5. Оценка внешнеэкономической безопасности государства

Примерный план:

1 Теоретические подходы к сущности, содержанию, оценке безопасности во внешнеэкономической сфере

1.1 Внешнеэкономическая безопасность государства: сущность, значение, необходимость обеспечения

1.2 Угрозы внешнеэкономической безопасности государства

1.3 Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

2 Оценка внешнеэкономической безопасности РФ

2.1 Оценка безопасности во внешнеэкономической сфере РФ за последние 3 года

2.2 Направления повышения внешнеэкономической безопасности в РФ.

Вариант 6. Теневая экономика как угроза экономической безопасности государства

Примерный план:

1 Теоретические подходы к сущности, содержанию теневой экономики

1.1 Теневая экономика: понятие и составляющие

1.2 Коррупция как составляющая теневой экономики

1.3 Последствия воздействия теневой экономики на различные стороны хозяйственной жизни

1.4 Методы государственного воздействия на теневые процессы в экономике

2 Теневая экономика как угроза экономической безопасности РФ

2.1 Масштабы и структура теневой экономики в РФ

2.2 Подходы к решению проблемы теневой экономики в РФ.

Вариант 7. Структурные диспропорции в национальной экономике как угроза экономической безопасности

Примерный план:

1 Теоретические основы исследования структурных диспропорций в национальной экономике

1.1 Структурные диспропорции в национальной экономике: понятие, причины возникновения, последствия

1.2 Анализ структурных диспропорций в зарубежной практике

1.3 Методы государственного воздействия на выправление структурных диспропорций в экономике

2 Оценка структурных диспропорций в российской экономике

2.1 Оценка структурных диспропорций в российской экономике и их влияние на экономическую безопасность

2.2 Направления улучшения структуры российской экономики.

Вариант 8. Угрозы в демографической сфере РФ

Примерный план:

1 Теоретические аспекты оценки угроз в демографической сфере

1.1 Систематизация и оценка угроз в социальной сфере

1.2 Характеристика угроз в демографической сфере

1.3 Методы государственного воздействия на преодоление угроз в демографической сфере

1.4 Зарубежный опыт преодоления угроз в демографической сфере

2 Оценка угроз в демографической сфере РФ за 3 года

2.1 Оценка динамики численности населения

2.2 Оценка половозрастного состава населения

2.3 Направления улучшения демографической ситуации в РФ

Вариант 9. Проблема безработицы, как важная угроза социально-экономической безопасности страны

Примерный план:

1 Теоретические аспекты исследования проблем безработицы

1.1 Безработица: понятие и классификация

1.2 Влияние безработицы на социально-экономическую ситуацию в стране

1.3 Отечественный и зарубежный опыт решения проблем безработицы

2 Анализ безработицы в РФ за 3 года

2.1 Анализ экономически активного населения

2.2 Анализ состава безработных

2.3 Оценка уровня безработицы

2.4 Оценка влияния безработицы на уровень преступности в стране

2.5 Направления снижения уровня безработицы в стране.

Вариант 10. Оценка бедности в РФ

Примерный план:

1 Теоретические аспекты исследования проблемы бедности в стране

1.1 Концепции определения бедности

1.2 Влияние бедности на социально-экономическое положение страны

1.3 Характеристика прожиточного минимума

1.4 Отечественный и зарубежный опыт решения проблем бедности.

2 Оценка бедности в стране за 3 года

2.1 Анализ динамики и структуры доходов

2.2 Анализ соотношения доходов населения с прожиточным минимумом

2.3 Анализ структуры использования денежных доходов населения

2.4 Анализ доходов и расходов населения, входящих в группу населения с повышенным риском бедности

2.5 Направления снижения бедности в РФ.

Вариант 11. Оценка финансовой безопасности Кемеровской области

Примерный план:

1 Теоретические аспекты оценки финансовой безопасности региона

1.1 Содержание понятия «финансовая безопасность региона»

1.2 Основные задачи и принципы обеспечения финансовой безопасности региона

1.3 Методики оценки финансовой безопасности региона.

2. Оценка финансовой безопасности Кемеровской области за 3 года

2.1 Анализ показателей, характеризующих финансовую безопасность региона

2.2 Классификация угроз и характер их воздействия на финансовую безопасность Кемеровской области

2.3 Направления повышения финансовой безопасности региона.

Вариант 12. Оценка продовольственной безопасности Кемеровской области

Примерный план:

1 Теоретические аспекты оценки продовольственной безопасности региона

1.1 Понятие и место региональной продовольственной безопасности в системе продовольственной безопасности страны

1.2 Методики оценки продовольственной безопасности региона

1.3 Состояние и угрозы продовольственной безопасности Кемеровской области.

2 Оценка продовольственной безопасности региона за 3 года

2.1 Анализ динамики основных показателей сельского хозяйства области

2.2 Характеристика угроз продовольственной безопасности области

2.3 Направления повышения продовольственной безопасности региона

Вариант 13. Оценка экологической безопасности Кемеровской области

Примерный план:

1 Теоретические аспекты оценки экологической безопасности региона

1.1 Цели и направления формирования системы экологической безопасности в регионе

1.2 Оценка региональных кризисных ситуаций в области окружающей природной среды

1.3 Методики оценки экологической безопасности региона

2 Оценка экологической безопасности региона за 3 года

2.1 Оценка показателей, характеризующих экологическую безопасность региона

2.2 Направления снижения экологической безопасности в Кемеровской области

Вариант 14. Оценка бедности в Кемеровской области

Примерный план:

1 Теоретические аспекты исследования проблемы бедности в регионе

1.1 Концепции определения бедности

1.2 Влияние бедности на социально-экономическое положение региона

1.3 Характеристика прожиточного минимума.

2 Оценка бедности в регионе за 3 года

2.1 Анализ динамики и структуры доходов населения

2.2 Анализ соотношения доходов населения с прожиточным минимумом

2.3 Анализ структуры использования денежных доходов населения

2.4 Анализ доходов и расходов населения, входящих в группу населения с повышенным риском бедности

2.5 Сравнительный анализ бедности в Кемеровской области в сравнении с субъектами Сибирского федерального округа и в среднем по стране

2.6 Направления снижения бедности в Кемеровской области.

Вариант 15. Проблема безработицы, как важная угроза социально-экономической безопасности региона

Примерный план:

1 Теоретические аспекты исследования проблем безработицы

1.1 Безработица: понятие и классификация

1.2 Влияние безработицы на социально-экономическую ситуацию в регионе

2 Анализ безработицы в Кемеровской области за 3 года

2.1 Анализ экономически активного населения региона

2.2 Анализ состава безработных региона

2.3 Оценка уровня безработицы в регионе

2.4 Оценка влияния безработицы на уровень преступности в регионе

2.5 Сравнительный анализ безработицы в Кемеровской области в сравнении с субъектами Сибирского федерального округа и в среднем по стране

2.6 Направления снижения уровня безработицы в регионе

Вариант 16. Угрозы в демографической сфере Кемеровской области

Примерный план:

1 Теоретические аспекты оценки угроз в демографической сфере

1.1 Систематизация и оценка угроз в социальной сфере

1.2 Характеристика угроз в демографической сфере

1.3 Методы государственного воздействия на преодоление угроз в демографической сфере региона

2 Оценка угроз в демографической сфере Кемеровской области за 3 года

2.1 Оценка динамики численности населения региона

2.2 Оценка половозрастного состава населения региона

2.3 Сравнительный анализ демографической ситуации Кемеровской области в сравнении с субъектами Сибирского федерального округа и в среднем по стране

2.4 Направления улучшения демографической ситуации в РФ

4.3 Оформление курсовой работы

Оформление курсовой работы осуществляется в соответствии с требованиями *ГОСТ 7.32-2001 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Отчет о научно-исследовательской работе. Структура и правила оформления»*, введенного в действие 01.07.2002.

Курсовая работа представляет собой письменный документ, который содержит систематизированные данные о выполненных студентом исследованиях в соответствии с установленными требованиями.

В тексте курсовой работы рекомендуется использовать:

- строгий порядок построения предложения: *подлежащее → сказуемое → определение → дополнение → обстоятельство*;
- единицы измерения и их условные обозначения в соответствии с «Общероссийским классификатором единиц измерения ОК 015-94 (МК 002-97)», принятым и введенным в действие Постановлением Госстандарта России от 26.12.1994 № 366 (в ред. от 31.10.2000).

Курсовая работа студента может быть оформлена:

- 1) рукописным способом шариковой ручкой разборчивым почерком с использованием пасты черного или синего цвета;
- 2) на компьютере с использованием шрифта *Times New Roman* черного цвета, *размер шрифта* – 14, *через полтора межстрочных интервала*.

Текст курсовой работы оформляется на одной стороне листа белой бумаги без специальных рамок.

Ориентация – *книжная*. Альбомная ориентация допускается для таблиц, рисунков, которые по своим размерам не могут поместиться на отдельном листе в книжном виде. Перенос слов – *автоматический*. Красная строка – 1,25 см.

Каждый лист текста, включая иллюстрации и приложения, нумеруется в порядке возрастания арабскими цифрами. Номера листов проставляются, начиная с листа «Содержание» (*второй лист*) справа внизу листа.

Непосредственно вокруг текста необходимо оставлять поля: *левое поле текста* – 25 мм, правое, верхнее и нижнее поля текста – по 10 мм от края листа.

Наименования «Содержание», «Введение», «Заключение», «Список использованной литературы», «Приложение» указываются в верхней части – по центру первой строки соответствующего листа. Наименование каждого раздела курсовой работы располагается с красной строки слева направо в первой верхней строке листа. При этом слово «раздел» не пишется.

Наименование подраздела, пункта, подпункта располагается с красной строки слева направо в соответствующей строке листа после наименования раздела или подраздела, или пункта. Название структурного элемента пояснительной записки (подраздела, пункта, подпункта) не располагают отдельно от текста раздела на специальном листе.

После наименования теоретического, расчетного разделов располагается наименование подраздела, пункта. Пункты, при необходимости, могут подразделяться на подпункты.

Наименование разделов, подразделов, пунктов, подпунктов должно быть кратким и не превышать 15 слов.

Расстояние между строками названия раздела, подраздела, пункта, подпункта должно быть *равно одному межстрочному интервалу*. Расстояние между названием раздела или подраздела, или пункта, или подпункта и расположенным ниже текстом должно быть *равно полутора интервалам*.

Разделы, подразделы, пункты, подпункты обозначаются арабскими цифрами. Наименования структурного элемента «Содержание», «Введение», «Заключение», «Список использованной литературы», «Приложения» курсовой работы не имеют цифрового обозначения и не содержат подразделов, пунктов, подпунктов. В пределах раздела *не должно быть пронумерованных заголовков*.

Подразделы нумеруются арабскими цифрами в пределах каждого раздела. Номер подраздела состоит из номера раздела и номера подраздела, разделенных точкой, например, нумерация «1.2» означает второй подраздел первого раздела курсовой работы.

Пункты нумеруются арабскими цифрами в пределах каждого подраздела. Номер пункта состоит из номера раздела, подраздела и номера пункта, разделенных точками. Например, нумерация «1.2.1» означает первый пункт второго подраздела первого раздела курсовой работы.

Подпункты нумеруются арабскими цифрами в пределах каждого пункта. Номер подпункта состоит из номера раздела,

подраздела, пункта и номера подпункта, разделенных точками. Например, нумерация «1.2.1.4» означает четвертый подпункт первого пункта второго подраздела первого раздела курсовой работы.

После номера раздела, подраздела, пункта, подпункта точка не ставится перед их словесным наименованием.

Например, обозначение, наименование раздела, подраздела должно осуществляться следующим образом:

1 Теоретические аспекты оценки угроз в демографической сфере
(наименование первого раздела курсовой работы)

1.1 Систематизация и оценка угроз в социальной сфере
(наименование первого подраздела первого раздела курсовой работы)

1.2 Характеристика угроз в демографической сфере
(наименование второго подраздела первого раздела курсовой работы)

1.3 Методы государственного воздействия на преодоление угроз в демографической сфере региона
(наименование третьего подраздела первого раздела курсовой работы)

В тексте выделяют разделы, подразделы, пункты, подпункты, приложения, когда их количество не меньше двух. С нового листа начинаются: «Содержание», «Введение», теоретический и расчетный разделы, «Заключение», «Список использованной литературы», «Приложения». Подразделы, пункты, подпункты не начинают с нового листа в пределах раздела.

Не допускается наличие в разделах непронумерованных, непоименованных частей текста между названием раздела и подраздела, между названием подраздела и пункта, между названием пункта и подпункта.

Приложения курсовой работы нумеруются арабскими цифрами в порядке их возрастания, например: Приложение 1, Приложение 2 и так далее.

Текст курсовой работы необходимо разбить на абзацы, которые начинаются с красной строки. Абзацами выделяют примерно равные по размеру, связанные между собой, объединенные общей мыслью части текста. Абзацы не нумеруются.

Нумерация рисунков, таблиц, формул осуществляется в пределах раздела и состоит из номера раздела и порядкового номера рисунка, таблицы, формулы. Например, наименование «Рисунок 2.5» означает пятый рисунок второго раздела, наименование «Таблица

1.1» – первая таблица первого раздела, наименование (2.3) – третья формула второго раздела.

Каждый рисунок сопровождается наименованием, которое начинается с заглавной буквы после номера рисунка и тире. Порядковый номер, наименование рисунка располагаются ниже под рисунком. Например:

Рисунок 2.1 – Возрастная структура населения, %

Если рисунок один, то его обозначают «Рисунок 1». Слово «рисунок», его наименование располагают посередине строки.

Рисунки (графики, схемы, диаграммы, гистограммы, номограммы) следует располагать в курсовой работе непосредственно после текста, в котором они упоминаются впервые, или на следующем листе.

Рисунки должны быть выполнены черным цветом или цветными в компьютерном исполнении. Рекомендуется компьютерная печать рисунков. На все рисунки должны быть сделаны ссылки в курсовой работе. При ссылках на рисунки в тексте следует, например, писать «... в соответствии с рисунком 1.4».

Графики, диаграммы, схемы, помещаемые в курсовой работе, должны быть оформлены с указанием условных обозначений, единиц измерения.

Студенты используют таблицы для группировки, сравнения бюджетных показателей в курсовой работе. На рисунке 4.1 показан порядок оформления таблиц в соответствии с *ГОСТ 7.32-2001*.

Для удобства графы таблицы могут быть пронумерованы.

Таблица _____ – _____
(номер) (тире) (название таблицы)

Головка						} Заголовки граф } Подзаголовки граф } Номера граф } Строки
	1	2	3	4	5	

Боковик (графа для заголовков) Графы (колонки)

Рисунок 4.1 – Порядок оформления таблиц в курсовой работе

Таблица располагается сразу после текста, в котором она упоминается впервые, или на следующей странице. На все таблицы в курсовой работе должны быть ссылки. В ссылке указывается слово

«таблица» и ее номер. Например, может быть следующая ссылка: «... в соответствии с таблицей 2.3».

Название таблицы должно быть точным, немногословным, отражать ее главное содержание. Название таблицы помещается над таблицей, пишется без абзацного отступа с прописной буквы и располагается в одной строке слева через тире после слова «Таблица» и ее номера без подчеркивания.

После заголовка таблицы через запятую указывается единица измерения, если все показатели измеряются в одних единицах. В противном случае единицы измерения проставляются через запятую после наименования каждого показателя в первой графе или в заголовках (подзаголовках) граф таблицы. Точка после номера таблицы и ее наименования не ставится.

Пример наименования таблицы пояснительной записки:
Таблица 2.1 – Исходные данные для расчета, млн. руб.

Если повторяющийся текст в графе состоит из одного слова, то его можно заменить в следующей строке графы кавычками. Если повторяющихся слов более одного, то первое слово в следующей строке заменяют словами «то же», а далее кавычками. Нельзя заменять кавычками повторяющиеся цифры, знаки, математические символы.

Графы таблиц нумеруются арабскими цифрами в порядке возрастания. Название таблицы с большим количеством строк размещают только над первой частью таблицы при переносе другой ее части на следующий лист. В этом случае нижнюю ограничивающую горизонтальную черту в предыдущей части не проводят. Над другими частями таблицы пишут слово «Продолжение», указывают номер таблицы, например: «Продолжение таблицы 1.2».

Таблицу с небольшим количеством строк и большим количеством граф, которые не помещаются на одном листе, разделяют на части и располагают одну часть под другой в пределах одного листа. В этом случае в каждой следующей части повторяется боковик.

Если строки и графы таблицы одновременно выходят за пределы листа, то:

1) для продолжающихся строк в каждой части таблицы повторяется головка;

2) для продолжающихся граф в каждой части таблицы повторяется боковик.

Заголовки граф и строк таблицы пишутся с прописных букв в единственном числе, а подзаголовки граф – строчными буквами. В таблицах точки не ставят в конце заголовков, подзаголовков. Не разрешается разделять заголовки, подзаголовки боковика, граф диагональными линиями.

Таблицы ограничивают линиями сверху слева, справа, снизу. В таблице разрешается применять меньший размер шрифта, чем в тексте.

Заголовки граф, как правило, записывают параллельно строкам таблицы. При необходимости допускается перпендикулярное расположение заголовков граф.

Головка таблицы должна быть отделена линией от остальной части таблицы.

Рисунки, таблицы размещают так, чтобы их можно было читать без поворота пояснительной записки или располагают так, чтобы для их чтения поворот осуществлялся по часовой стрелке.

Формулы выделяются в тексте по центру в отдельную строку с оставлением одной свободной строки выше, ниже формулы. Если формула не помещается в одну строку, то она должна быть перенесена после знака равенства (=) или после знаков плюс (+), минус (–), умножения (×), деления (:), или других математических знаков. При переносе знак повторяют в начале следующей строки.

Расшифровку условных обозначений, значений символов, числовых коэффициентов приводят под формулой в последовательности, в которой они показаны в формуле. Формулы нумеруются в порядке возрастания в пределах раздела курсовой работы арабскими цифрами в круглых скобках справа по строке. Если в пояснительной записке одна формула, то ее не обозначают.

Условные обозначения символов формулы приводятся ниже после слова «где» слева направо с указанием через запятую сокращенного наименования единиц измерения. Ссылки в тексте на порядковые номера формул указывают в скобках, например: «... в формуле (1)».

В списке использованной литературы сначала указывают законы Российской Федерации, далее указы Президента, Правительства Российской Федерации, нормативные акты министерств, ведомств, затем учебники, учебные, справочные пособия, периодические издания, другие источники, которые располагаются в алфавитном порядке по перечисленным выше группам.

В списке использованной литературы указываются:

- для книг: фамилия и инициалы автора, название книги, место издания, издательство, год издания, число страниц в книге;
- для периодических изданий: фамилия и инициалы автора, название статьи, наименование журнала, год издания, номер, первая и последняя страница статьи.

Пример оформления нормативно-правовых документов:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ).

2. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 № 390-ФЗ.

3. Указ Президента РФ «О государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации (Основных положениях)» от 29.04.1996 № 608.

Пример оформления книг:

1. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» (080101) / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. – Москва: Юнити, 2013. – 271 с.

Пример оформления периодических изданий:

1. Фирстов, Ю. П. Инвестиционные агрегаты как инструменты преобразования экономики // Экология и экономика: региональные проблемы перехода к устойчивому развитию. Взгляд в XXI век. Всероссийская научно-практическая конференция. – Кемерово: Кузбассвуиздат, 1997. – Т. 1. – С. 171–177.

2. Askoff, R. L. Reflection on System and Their Models // Systems Research. – 2000. – Vol. 12. – № 1. – P. 127–136.

Пример оформления интернет-документов:

1. Социологическое исследование «Малый и средний бизнес в городе Кемерово» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kemerovo.ru/?page=497> (дата обращения 08.10.2014).

В случае использования литературного источника, в тексте на него должна быть сделана ссылка в квадратных скобках. При цитировании из списка использованных источников в тексте делается ссылка, например: [2], где 2 – номер источника из списка использованных источников.

Не допускается:

- дословное переписывание литературных источников;
- произвольное сокращение слов;
- использование заимствований (формул, цитат, справочного материала) без ссылок на источники;
- ставить кавычки в таблицах вместо повторяющихся цифр, знаков, символов;
- подчеркивать заголовки;
- ставить точку в конце заголовка;
- переносы слов в заголовках.

Курсовая работа без ссылок на источники к рассмотрению не принимается.

Законченная курсовая работа подписывается студентом и сдается преподавателю для проверки на кафедру в установленный срок.

Все листы курсовой работы должны быть подшиты, сброшюрованы в специальную папку.

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

СПЕЦИФИКАЦИЯ

Контрольной работы № 1 по дисциплине «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ» для обучающихся специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность»

Время проведения: курс – 2, семестр – 3

1. Цель контролирующего мероприятия. Мониторинг эффективности усвоения пройденного материала. Результаты контрольной работы определяют **уровень знаний, умений и владения** по пройденному студентом материалу по темам «Основы экономической безопасности», «Критерии, показатели экономической безопасности. Индикаторы экономической безопасности, их пороговые значения».

2. Подходы к отбору содержания, разработке структуры контрольной работы.

Контрольная работа состоит из 3 теоретических вопросов. В процессе выполнения контрольной работы проверяются знания, умения и владения в области теоретических основ экономической безопасности (понятие, актуальные угрозы, нормативно-правовая база) и методов оценки экономической безопасности национальной экономики.

3. Система оценивания отдельных заданий и работы в целом.

Максимальное количество баллов (верное выполнение всех заданий) – **100 баллов**. Минимальный пороговый балл контрольной работы соответствует **70 баллам**. Верное выполнение всех заданий оценивается 100 баллами. Частично правильные решения заданий 1–3 оцениваются в 70–95 баллов в зависимости от полноты решения и наличия ошибок. За неверное выполнение 1 задания и частично правильное выполнение 2 и 3 заданий проставляется 50–65 баллов в зависимости от допущенных ошибок. За неверное решение 1–2 заданий и частично правильное выполнение 3 задания выставляется 0–45 баллов в зависимости от допущенных ошибок.

Таблица соответствия количества баллов выставяемой оценке (с шагом оценивания 5 баллов):

Количество баллов	0–65	70–75	80–85	90–100
Шкала оценивания	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

4. Процедура выполнения и проверки контрольной работы.

Контрольная работа выполняется в учебной аудитории на первой контрольной неделе.

Время ответа на контрольные задания 20 минут, затем устная защита изложенного материала.

5. Дополнительные материалы.

В процессе выполнения контрольной работы использование дополнительной методической литературы, мобильных устройств связи и других источников информации не допускается.

Проверка правильности выполнения заданий производится преподавателем вне аудитории. Общий балл сообщается студенту на следующем занятии.

Структурированная база заданий для контрольной работы № 1

1. Классификация угроз экономической безопасности.
2. Угрозы экономической безопасности, признанные в «Стратегии экономической безопасности РФ до 2030 г.» наиболее опасными для российской экономики.
3. Нормативно-правовая база обеспечения экономической безопасности в РФ.
4. Подходы к трактовке понятия «экономическая безопасность».
5. Классификация методов оценки экономической безопасности.

СПЕЦИФИКАЦИЯ
Контрольной работы № 2 по дисциплине
«ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»
для обучающихся специальности
38.05.01 «Экономическая безопасность»

Время проведения: курс – 2, семестр – 3

1. Цель контролирующего мероприятия. Мониторинг эффективности усвоения пройденного материала. Результаты контрольной работы определяют **уровень знаний, умения и владения** по пройденному студентом материалу по теме «Социальная политика и уровень жизни населения в системе обеспечения экономической безопасности», «Экономическая безопасность во внешнеэкономическом секторе».

2. Подходы к отбору содержания, разработке структуры контрольной работы.

Контрольная работа состоит из 2 теоретических и одного практического задания. В процессе выполнения контрольной работы проверяются знания, умения и владения в области обеспечения экономической безопасности в социальной и внешнеэкономической сферах.

3. Система оценивания отдельных заданий и работы в целом.

Максимальное количество баллов (верное выполнение всех заданий) – **100 баллов**. Минимальный пороговый балл контрольной работы соответствует **70 баллам**. Верное выполнение всех заданий оценивается 100 баллами. Частично правильные решения заданий 1–3 оцениваются в 70–95 баллов в зависимости от полноты решения и наличия ошибок. За неверное выполнение 1 задания и частично правильное выполнение 2 и 3 заданий проставляется 50–65 баллов в зависимости от допущенных ошибок. За неверное решение 1–2 заданий и частично правильное выполнение 3 задания выставляется 0–45 баллов в зависимости от допущенных ошибок.

Таблица соответствия количества баллов выставяемой оценке (с шагом оценивания 5 баллов):

Количество баллов	0–65	70–75	80–85	90–100
Шкала оценивания	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

4. Процедура выполнения и проверки контрольной работы.

Контрольная работы выполняется в учебной аудитории на второй контрольной неделе.

Время выполнения контрольной работы 1 академический час. Инструктаж, предшествующий выполнению работы, не входит в указанное время.

Проверка правильности выполнения заданий производится преподавателем вне аудитории. Общий балл сообщается студенту на следующем занятии.

5. Дополнительные материалы.

В процессе выполнения контрольной работы использование дополнительной методической литературы, мобильных устройств связи и других источников информации не допускается.

Структурированная база заданий для контрольной работы № 2

1. Проанализировать динамику основных индикаторов, характеризующих состояние социальной сферы российской экономики. Выявить основные закономерности и угрозы.

2. Проанализировать динамику основных индикаторов, характеризующих состояние внешнеэкономического сектора российской экономики. Выявить основные закономерности и угрозы.

3. Государственное регулирование внешнеэкономического сектора.

4. Реализация социальной политики: основные цели и направления.

СПЕЦИФИКАЦИЯ
Контрольной работы № 3 по дисциплине
«ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»
для обучающихся специальности
38.05.01 «Экономическая безопасность»

Время проведения: курс – 2, семестр – 3

1. Цель контролирующего мероприятия.

1. Мониторинг эффективности усвоения пройденного материала, оценка теоретических знаний. Результаты контрольной работы определяют **уровень знаний, умения и владения** пройденным студентом материалом по темам «Экономическая безопасность развивающейся системы», «Финансовая безопасность как составляющая экономической безопасности».

2. Подходы к отбору содержания, разработке структуры контрольной работы.

Контрольная работа представляет собой подготовку доклада по подгруппам с использованием мультимедийной техники по выбранной теме, по итогам которого проверяются знания, умения и владение изученным материалом.

3. Система оценивания отдельных заданий и работы в целом.

Оценивается умение работать в группе, использовать мультимедийную технику и грамотно подготовить презентационные материалы по избранной теме, соблюдение регламента выступления, ответы на вопросы аудитории, логика выступления, доступность изложения, использование в докладе аналитического и статистического материала, практическое применение предложенных рекомендаций. Максимальное количество баллов за выступление – **100 баллов**. Минимальный пороговый балл соответствует **70 баллам**, при этом оценивается личный вклад каждого участника в совместную работу, в соответствии с которым балл в рамках одной подгруппы может быть дифференцирован.

Критерии оценивания:

– 90–100 баллов (в зависимости от полноты решения и наличия ошибок) выставляется студенту, если в работе достигнуты все ре-

зультаты, указанные в задании, а при защите студент проявил отличное владение материалом работы и способность аргументировано отвечать на поставленные вопросы по теме работы;

– 80–85 баллов (в зависимости от допущенных ошибок) выставляется студенту, если в работе достигнуты все результаты, указанные в задании и при защите студент проявил хорошее владение материалом работы и способность аргументировано отвечать на поставленные вопросы по теме работы;

– 70–75 баллов (в зависимости от допущенных ошибок) выставляется студенту, если в работе содержатся неточности и упущения, не позволившие, в полной мере, достигнуть необходимых результатов, а при защите работы студент проявил недостаточное владение материалом и не смог аргументировано отвечать на поставленные вопросы;

– 0–65 баллов выставляется студенту, если в работе не достигнуты результаты, указанные в задании, а при защите студент проявил неудовлетворительное владение материалом работы и не смог ответить на большинство поставленных вопросов по теме работы.

Таблица соответствия количества баллов выставяемой оценке (с шагом оценивания 5 баллов):

Количество баллов	0–65	70–75	80–85	90–100
Шкала оценивания	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

4. Процедура выполнения и проверки контрольной работы.

Материалы для выступления готовятся заранее, доклад заслушивается непосредственно в учебной аудитории до наступления третьей контрольной недели согласно графику учебного процесса. Время выступления 2 академических часа.

Оценка выступления и подготовленных докладов производится преподавателям в аудитории сразу же после окончания.

5. Дополнительные материалы.

В процессе выступления допускается использование любой дополнительной методической литературы, лекционного, статистического и прочего материала.

База заданий для контрольной работы № 3

1. Коррупция как угроза экономической безопасности.
2. Теневая экономика в РФ: причины, масштабы, последствия.
3. Коррупция в государственных органах власти.
4. Коррупция в социально значимых отраслях экономики.

СПЕЦИФИКАЦИЯ

Теста № 1 по дисциплине

«ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

для обучающихся специальности

38.05.01 «Экономическая безопасность»

Время проведения: курс – 2, семестр – 3.

1. Цель контролирующего мероприятия.

Мониторинг эффективности усвоения пройденного материала, оценка теоретических знаний. Результаты теста определяют **уровень знаний, умения и владения** пройденным студентом материалом по всем темам курса.

2. Подходы к отбору содержания, разработке структуры теста.

Тест состоит из 10 заданий, где проверяются знания, умения и навыки применения знаний лекционного материала.

3. Система оценивания отдельных заданий и работы в целом.

Максимальное количество баллов (верное выполнение всех заданий) теста – **100 баллов**. Минимальный пороговый балл теста соответствует **70 баллам**.

Критерии оценивания:

- «отлично», если студент справился более чем с 90% заданий;
- «хорошо», если студент справился с 80% заданий;
- «удовлетворительно», если студент справился более чем с 70% заданий;
- «неудовлетворительно», если студент справился менее чем с 65% заданий.

Таблица соответствия количества баллов выставяемой оценке:

Количество баллов	0–65	70–75	80–85	90–100
Шкала оценивания	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

4. Процедура выполнения и проверки теста.

Тест выполняется в учебной аудитории на четвертой контрольной неделе.

Время выполнения теста 40 минут. Инструктаж, предшествующий выполнению теста, не входит в указанное время.

Проверка правильности выполнения заданий производится после выполнения теста.

5. Дополнительные материалы.

В процессе выполнения теста не допускается использование дополнительной методической литературы и лекционного материала.

Структурированная база контрольных учебных заданий для теста № 1

1. Индикаторы экономической безопасности – это:

А) показатели, характеризующие состояние экономики в динамике;

Б) показатели, характеризующие состояние экономики с использованием пороговых (предельных) значений;

В) показатели, характеризующие качественное состояние экономики.

2. В соответствии с «Методологическими положениями по оценке скрытой (неформальной) экономики», утвержденным постановлением Федеральной службы государственной статистики от 31.01.1998 № 7 выделяют:

А) теневую, неформальную, нелегальную деятельности;

Б) теневую, неформальную и незаконную деятельности;

В) скрытую, неформальную и нелегальную деятельности

3. В соответствии с принимаемыми значениями условного коэффициента депопуляции выделяют следующие типы воспроизводства населения:

- А) простой, расширенный, суженный
- Б) простой и расширенный;
- В) простой и суженный;
- Г) расширенный, суженный, отрицательный.

4. В рамках Государственной стратегии экономической безопасности РФ оценку экономической безопасности предлагается осуществлять в соответствии с:

- А) методом экспертных оценок;
- Б) методикой рейтинговой оценки;
- В) индикативным методом;
- Г) методом функциональных критериев

5. Под угрозой экономической безопасности понимается:

- А) наступление такого состояния экономики, которое препятствует нормальному развитию общества и государства, приводит к их дестабилизации и наносит им существенный ущерб;
- Б) понесение определенных экономических потерь;
- В) неспособность экономики к расширенному воспроизводству.

6. Коррупция – это:

- А) действие, приводящее к нарушению прав и свобод конкретного гражданина;
- Б) прямое использование должностным лицом прав, связанных с его деятельностью, в целях личного обогащения, продажность, подкуп должностных лиц, политических деятелей;
- В) дача, получение взятки в целях личного обогащения

7. В соответствии с Государственной стратегией экономической безопасности РФ под экономической безопасностью понимается:

- А) такое состояние экономики, при котором создавались бы приемлемые условия для жизни и развития личности, социально-экономической и военно-политической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз;

Б) отсутствие острой угрозы минимально приемлемому уровню основных ценностей, которые нация считает первостепенно необходимым;

В) состояние защищенности социально-экономических интересов населения в финансовой сфере.

8. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в России осуществляется с помощью:

А) использования только тарифов на импорт;

Б) тарифных и нетарифных методов;

В) при переходе к рыночным условиям в российской экономике было объявлено о полной либерализации внешней торговли и отменено всякое государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

9. Под критериями экономической безопасности понимается:

А) совокупность признаков, характеризующих количественную оценку степени и уровня экономической безопасности;

Б) совокупность признаков, характеризующих качественную оценку степени и уровня экономической безопасности;

В) совокупность признаков, характеризующих качественную и количественную оценку степени и уровня экономической безопасности.

10. К основным угрозам экономической безопасности, обозначенных в Государственной стратегии экономической безопасности РФ, следует отнести:

А) низкую конкурентоспособность отечественной продукции; увеличение объема внешнего долга; высокий уровень бедности населения;

Б) увеличение имущественной дифференциации населения; деформированность структуры российской экономики; возрастание неравномерности социально-экономического развития регионов; криминализация общества и хозяйственной деятельности;

В) потеря производственного потенциала из-за высокого износа основных фондов; нестабильная инвестиционная активность; утечка капитала за рубеж.

СПЕЦИФИКАЦИЯ
выполнение и защита курсовой работы
«ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»
для обучающихся специальности
38.05.01 «Экономическая безопасность»

Время проведения: курс – 2, семестр – 3

1. Цель контролирующего мероприятия. Оценка способности студента к самостоятельной работе с источниками данных по заданной теме курсовой работы.

2. Подходы к отбору содержания, разработке структуры курсовой работы.

Курсовая работа состоит из введения, основной части, которая предусматривает рассмотрение теоретического и статистического материала по исследуемой проблематике, заключения и списка использованных источников.

3. Система оценивания курсовой работы.

Оценка за защиту курсовой работы	Требования к знаниям
«удовлетворительно»	Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если в курсовой работе тема исследования раскрыта не полностью, отсутствуют аналитические материалы по теме или их содержания недостаточно для раскрытия темы; студент плохо ориентируется во взаимосвязях и закономерностях по теме исследования
«хорошо»	Оценка «хорошо» выставляется студенту в том случае, если материал курсовой работы изложен последовательно, логически правильно, статистического и аналитического материала достаточно для формулирования выводов и рекомендаций. При этом студент не в полной мере освоил и понимает представленные закономерности явлений и процессов, выводы недостаточно обоснованы
«отлично»	Оценка «отлично» выставляется студенту, если он последовательно, четко и логически стройно излагает материал по теме курсовой работы,

Оценка за защиту курсовой работы	Требования к знаниям
	свободно ориентируется во взаимосвязях и закономерностях проведенного исследования; статистического и аналитического материала достаточно для формулирования выводов и рекомендаций

4. Процедура выполнения и проверки курсовой работы.

Курсовая работа выполняется студентом индивидуально. Проверка правильности выполнения производится в течение семестра на практических занятиях и консультациях.

Темы курсовых работ

1. Оценка финансовой безопасности государства
2. Оценка социально-экономической безопасности государства
3. Оценка экологической безопасности государства
4. Оценка продовольственной безопасности государства
5. Оценка внешнеэкономической безопасности государства
6. Теневая экономика как угроза экономической безопасности государства
7. Структурные диспропорции в национальной экономике как угроза экономической безопасности
8. Угрозы в демографической сфере РФ
9. Проблема безработицы, как важная угроза социально-экономической безопасности страны
10. Оценка бедности в РФ
11. Оценка финансовой безопасности Кемеровской области
12. Оценка продовольственной безопасности Кемеровской области
13. Оценка экологической безопасности Кемеровской области
14. Оценка бедности в Кемеровской области
15. Проблема безработицы, как важная угроза социально-экономической безопасности региона
16. Угрозы в демографической сфере Кемеровской области

5. Дополнительные материалы.

В процессе написания курсовой работы студент может использовать источники информации, рекомендуемые преподавателем, а также использовать самостоятельно подобранные источники.

СПЕЦИФИКАЦИЯ
промежуточная аттестация по дисциплине
«ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»
для обучающихся специальности
38.05.01 «Экономическая безопасность»

Время проведения: курс – 2, семестр – 3

Промежуточная аттестация студентов по дисциплине «Экономическая безопасность» проводится в соответствии с ООП и является обязательной.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Экономическая безопасность» проводится в соответствии с учебным планом в виде экзамена.

Студент допускается к экзамену по дисциплине в случае выполнения им учебного плана по дисциплине: выполнения тестов, контрольных работ. В случае наличия учебной задолженности студент отрабатывает пропущенные занятия в форме, предложенной преподавателем.

Экзамен принимает лектор. Экзамен проводится в устной форме по вопросам, на подготовку которых выделяется 1 академический час. В процессе ответа студента использование дополнительной методической литературы, мобильных устройств связи и других источников информации не допускается.

Основой для определения оценки служит уровень усвоения студентами материала, предусмотренного рабочей программой дисциплины.

Вопросы к экзамену

1. Экономическая безопасность РФ: предмет, объекты, субъекты
2. Место и роль экономической безопасности в системе национальной безопасности
3. Система экономической безопасности страны
4. Институты, механизмы и методы обеспечения экономической безопасности
5. Классификация угроз экономической безопасности РФ
6. Классификация показателей экономической безопасности
7. Факторы, влияющие на оценку экономической безопасности

8. Классификация подходов к оценке экономической безопасности
9. Сущность, содержание индикативного подхода при оценке экономической безопасности
10. Приоритеты современной государственной политики в стратегии экономической безопасности
11. Источники доходов населения РФ. Номинальные и реальные доходы населения
12. Критерии оценки экономической безопасности во внешнеэкономическом секторе
13. Инструменты контроля и государственное регулирование на внутреннем и внешнем российском рынке
14. Конкурентоспособность экономической системы, ее встроенность в мировое хозяйство
15. Сущность устойчивого развития экономики
16. Проблемы теневой экономики в РФ
17. Государственное регулирование экономики по обеспечению экономической безопасности
18. Место и роль финансовой безопасности в системе экономической безопасности
19. Система финансовой безопасности страны
20. Методы и критерии оценки финансовой безопасности
21. Сущность, понятие региональной экономической безопасности
22. Место и роль субъектов хозяйствования в системе экономической безопасности
23. Сущность, содержание экономической безопасности организаций, предприятий
24. Цели и значение обеспечения экономической безопасности на уровне организаций, предприятий
25. Функциональные составляющие экономической безопасности организаций
26. Критерии, методы оценки экономической безопасности организаций, предприятий
27. Классификация угроз экономической безопасности в хозяйствующих субъектах
28. Особенности формирования моделей экономической безопасности в США

29. Особенности формирования моделей экономической безопасности в Японии

30. Особенности формирования моделей экономической безопасности в странах ЕС

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если представленного в работе материала недостаточно для раскрытия экзаменационного вопроса. Студент плохо ориентируется во взаимосвязях и закономерностях по тематике вопроса.

Оценка «хорошо» выставляется студенту в том случае, если материал изложен последовательно, логически правильно, представленного материала достаточно для формулирования выводов и рекомендаций. При этом студент не в полной мере освоил и понимает представленные закономерности явлений и процессов, выводы недостаточно обоснованы.

Оценка «отлично» выставляется студенту, если он последовательно, четко и логически стройно излагает материал, свободно ориентируется во взаимосвязях и закономерностях по тематике вопроса; аналитического материала достаточно для формулирования выводов и рекомендаций.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1 Список основной литературы

1. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность [Текст] : учебник и практикум для вузов: [для студентов вузов, обучающихся по юридическим, экономическим и инженерно-техническим направлениям] / Е. И. Кузнецова. – Москва: Юрайт, 2017. – 294 с.

2. Криворотов, В. В. Экономическая безопасность государства и регионов [Электронный ресурс]. – Москва: Юнити-Дана, 2015. – 350 с. – Режим доступа:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=118280.

3. Экономическая безопасность [Электронный ресурс]. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. – 568 с. – Режим доступа: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=496884.

6.2 Список дополнительной литературы

4. Кудреватых, Н. В. Региональная экономическая безопасность [Текст]: учебное пособие для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» / Н. В. Кудреватых, М. К. Куманеева. – Москва: Грифон, 2017. – 208 с.

5. Кудреватых, Н. В. Региональная экономическая безопасность [Текст] : учебное пособие для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» / Н. В. Кудреватых ; ФГБОУ ВПО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. финансов и кредита. – Кемерово, 2015. – 173 с. – Доступна электронная версия: <http://library.kuzstu.ru/meto.php?n=91279&type=utchposob:common>

6. Березнев, С. В. Региональная экономическая безопасность [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов очной и заочной формы обучения специальности 080101.65 «Экономическая безопасность» / С. В. Березнев, Н. В. Кудреватых; ФГБОУ ВПО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. финансов и кредита. – Кемерово, 2013. – 204 с. 1 электрон. опт. диск (CD-ROM) – Доступна электронная версия:

<http://library.kuzstu.ru/meto.php?n=91017&type=utchposob:common>

7. Финансовая безопасность: теоретические и практические аспекты [Текст]: монография : [для бакалавров, магистров и аспирантов

всех форм обучения по направлению подготовки «Экономика», студентов специальности «Экономическая безопасность»] / Н. В. Кудреватых [и др.]; ФГБОУ ВО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Ин-т экономики и управления. – Москва: Экономика, 2018. – 199 с. – Доступна электронная версия:

<http://library.kuzstu.ru/meto.php?n=20134&type=monograph:common>

8. Лелюхин, С. Е. Экономическая безопасность в предпринимательской деятельности [Электронный ресурс]. – Москва: Проспект, 2016. – 336 с. – Режим доступа:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=443809.

9. Тимофеев, П. М. Экономическая безопасность ВЭД предприятия [Электронный ресурс]. – Москва: Лаборатория книги, 2012. – 113 с. – Режим доступа:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=143004.

10. Селетков, С. Н. Экономическая безопасность государства [Электронный ресурс]. – Москва: Евразийский открытый институт, 2010. – 70 с. – Режим доступа:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=90938.

11. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность и конкурентоспособность [Электронный ресурс]. – Москва: Юнити-Дана, 2015. – 239 с. – Режим доступа:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=446562.

12. Экономическая безопасность Кемеровской области: практические аспекты [Текст]: монография / Э. М. Лубкова [и др.]. – Москва: ЭКЦ «Профессор», 2015. – 236 с. – Доступна электронная версия:

<http://library.kuzstu.ru/meto.php?n=20118&type=monograph:common>

13. Экономическая безопасность [Электронный ресурс]. – Москва: Юнити-Дана, 2012. – 296 с. – Режим доступа:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=118282.

6.3 Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок).

2. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 № 390-ФЗ.

3. Указ Президента РФ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 № 208.

4. Указ Президента РФ «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» от 31.12.2015 № 683.

6.4 Периодическая литература

1. Вопросы экономики
2. Экономист
3. Российский экономический журнал
4. Мировая экономика и международные отношения
5. Справочник экономиста
6. Статистические сборники Федеральной службы государственной статистики

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	3
1 Конспект лекций	5
Тема 1. Теоретические основы экономической безопасности	5
Тема 2. Критерии, показатели экономической безопасности страны. Индикаторы экономической безопасности, их пороговые значения	20
Тема 3. Социальная политика и уровень жизни населения в системе обеспечения экономической безопасности	29
Тема 4. Экономическая безопасность во внешнеэкономическом секторе	49
Тема 5. Экономическая безопасность развивающейся системы	55
Тема 6. Финансовый аспект обеспечения экономической безопасности	66
Тема 7. Экономическая безопасность хозяйствующих субъектов	71
2 Содержание практических занятий	82
3 Содержание самостоятельной работы студентов	91
4 Варианты курсовых работ и методические указания по их выполнению	93
4.1 Методические указания	93
4.2 Выбор варианта курсовой работы	94
4.3 Оформление курсовой работы	102
5 Фонд оценочных средств по дисциплине	110
6 Учебно-методические материалы по дисциплине	125
6.1 Список основной литературы	125
6.2 Список дополнительной литературы	125
6.3 Нормативно-правовые акты	126
6.4 Периодическая литература	127

Составители
Наталья Владимировна Кудреватых
Екатерина Владимировна Слесаренко

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Учебно-методическое пособие

Печатается в авторской редакции

Подписано в печать 26.08.2019 Формат 60×84/16.

Бумага офсетная. Отпечатано на ризографе.

Уч.-изд. л. 8,0. Тираж 100 экз. Заказ

КузГТУ. 650000, Кемерово, ул. Весенняя, 28.

Издательский центр УИП КузГТУ. 650000, Кемерово, ул. Д. Бедного, 4а.