# МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «КУЗБАССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Т.Ф.ГОРБАЧЕВА» Филиал КузГТУ в г. Белово

УТВЕРЖДАЮ 18.04.2023 г. Директор филиала КузГТУ в г. Белово И.К. Костинец

#### ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Приложение к рабочей программе по дисциплине (модулю)

#### **ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ**

(наименование дисциплины)

Направления подготовки (специальности) 38.05.01 «Экономическая безопасность»

Профиль/специализация «01 Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности»

Формы обучения очно-заочная

Кафедра Экономики и информационных технологий

Составитель: доцент И.П. Колечкина

Обсуждено на заседании кафедры «Экономики и информационных технологий»

Протокол № <u>9</u> от <u>15 апреля</u> 2023 г.

Зав. кафедрой Верчагина И.Ю.

Согласовано учебно-методической комиссией специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность»

Протокол № 8 от 18 апреля 2023 г.

Председатель учебно-методической комиссии Колечкина И.П.

#### СОДЕРЖАНИЕ

1. Назначение фонда оценочных средств	4
2. Паспорт компетенций дисциплины «Ценообразование	4
3. Паспорт фонда оценочных средств	5
4. Входной контроль	6
4.1 Цель входного контроля	6
4.2 Описание оценочных средств	6
4.2.1 Шкала оценивания	6
4.2.2 Задания (вопросы) для входного контроля обучающихся	6
5 Текущий контроль по дисциплине «Ценообразование	9
5.1 Комплект тестовых заданий для текущего контроля	10
5.1.1. Критерии и шкала оценивания	10
5.1.2 Материалы тестовых заданий	10
5.2 Комплект контрольных работ для текущего контроля и контроля само	стоятельной работь
по дисциплине «Ценообразование	22
5.2.1 Критерии и шкала оценивания	22
5.2.2 Материалы для проведения опроса	22
5.3 Комплект материалов для проведения опроса для текущего контроля и	и контроля
самостоятельной работы по дисциплине «Ценообразование	25
5.3.1 Критерии и шкала оценивания	
5.3.2 Материалы для проведения опроса	25
5.4 Итоги текущего контроля по дисциплине «Ценообразование	27
6. Промежуточная аттестация по дисциплине «Ценообразование	28
6.1 Критерии и шкала оценивания	28
6.2 Материалы для проведения промежуточной аттестации	28
6.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знан	ний, умений,
навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирова	. RИН.
компетенций	29

#### 1. НАЗНАЧЕНИЕ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Фонд оценочных средств (ФОС) создается в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования ДЛЯ аттестации обучающихся соответствие их учебных на достижений поэтапным требованиям соответствующей ОПОП для проведения входного и текущего оценивания, а также промежуточной аттестации обучающихся. ФОС является составной частью нормативнометодического обеспечения системы оценки качества освоения ОПОП ВО, входит в состав ОПОП. ФОС - комплект методических материалов, нормирующих процедуры оценивания результатов обучения, т.е. установления соответствия учебных достижений запланированным результатам обучения и требованиям образовательных программ, программ учебных дисциплин (модулей).

ФОС сформирован на основе ключевых принципов оценивания:

- валидности: объекты оценки должны соответствовать поставленным целям обучения;
- надежности: использование единообразных стандартов и критериев для оценивания достижений;
- объективности: разные обучающиеся должны иметь равные возможности добиться успеха.

ФОС по дисциплине «Ценообразование включает все виды оценочных средств, позволяющих проконтролировать освоение обучающимися компетенций, предусмотренных ФГОС ВО по специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» и программой учебной дисциплины «Ценообразование.

ФОС предназначен для профессорско-преподавательского состава и обучающихся филиала КузГТУ в г.Белово. ФОС подлежит ежегодному пересмотру и обновлению.

#### 2. ПАСПОРТ КОМПЕТЕНЦИЙ ДИСЦИПЛИНЫ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ»

#### Освоение дисциплины направлено на формирование:

профессиональных компетенций:

ПК-4 - Способность осуществлять разработку эконометрических и финансовоэкономических моделей исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к сфере профессиональной деятельности, оценку и интерпретацию полученных результатов.

### Результаты обучения по дисциплине определяются индикаторами достижения компетенций

Индикатор(ы) достижения:

Способен осуществлять разработку эконометрических и финансово-экономических моделей исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к сфере профессиональной деятельности, оценку и интерпретацию полученных результатов.

Результаты обучения по дисциплине:

Знает: основные категории и законы ценообразования; базовые модели теории ценообразования;

Умеет: использовать источники экономической, социальной, управленческой информации; выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций, обобщать причины и последствия выявленных отклонений, нарушений и недостатков и готовить предложения, направленные на их устранение; осуществлять разработку эконометрических и финансово-экономических моделей исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к сфере профессиональной деятельности;

Владеет: навыками анализа и оценки эффективности деятельности организации по управлению ценами; навыками выявления, обобщения причин и последствий отклонений, нарушений и недостатков в области ценовой политики организации; навыками разработки ценовых предложений, направленных на устранение выявленных отклонений.

## 3. ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АТТЕСТАЦИИ по дисциплине <u>Ценообразование</u>

Настоящий фонд оценочных средств (ФОС) входит в состав образовательной программы и предназначен для текущего и промежуточного контроля и оценки планируемых результатов обучения — знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе прохождения подготовки по дисциплине **Ценообразование.** 

необходимых для освоения формирования дисциплины соответствующей (модуля) компетенции		Результаты обучения по Ур дисциплине(модуля)	<sup>7</sup> ровень
Опрос по контрольным вопросам, проведение контрольным вопросам, проведение контрольных работ, тестирование.	осуп разра экон и фи экон моде иссл проп явле объе отно сфер проф деят оцен инте	средни за выками анализа и правлению ценовой деятельности ; Владеет: навыками анализа и правлению ценоми деятельности организации по правлению ценоми деятельности организации по правлению ценоми; выявлению щеноми и последствия выками анализа и правлению ценоми; выявлений и последствия выками анализа и правлению ценоми; выками выками выявлению ценовой политики организации; навыками анаравлений и недостатков в бласти ценовой политики организации; навыками анаравлению ценовых предложений, агработки ценовых предложений.	

Высокий уровень достижения компетенции - компетенция сформирована, рекомендованные оценки: отлично, хорошо, зачтено.

**Средний уровень достижения компетенции** - компетенция сформирована, рекомендованные оценки: хорошо, удовлетворительно, зачтено.

**Низкий уровень достижения компетенции** - компетенция не сформирована, оценивается неудовлетворительно или не зачтено.

Форма промежуточного контроля -зачет.

#### 4. ВХОДНОЙ КОНТРОЛЬ

**4.1 Цель входного контроля** — определить начальный уровень подготовленности обучающихся и выстроить индивидуальную траекторию обучения. В условиях личностно-ориентированной образовательной среды результаты, полученные при входном оценивании обучающегося, используются как начальные значения в индивидуальном профиле академической успешности обучающегося.

#### 4.2 Описание оценочных средств

Форма проведения входного контроля – бланковое тестирование. Длительность тестирования – 45 минут.

#### 4.2.1 Шкала оценивания (методика оценки)

За каждый правильный ответ выставляется один балл.

Оценка формируется в соответствии с критериями таблицы:

Максимальный балл	Проходной балл	Оценка
30	не менее 25	отлично
24	не менее 19	хорошо
18	не менее 13	удовлетворительно
12	-	неудовлетворительно

#### 4.2.2 Задания (вопросы) для входного контроля обучающихся

Для освоения дисциплины необходимы компетенции (знания умения, навыки и (или) опыт профессиональной деятельности), сформированные в рамках изучения следующих дисциплин: «Экономика государственного сектора», «Экономическая безопасность», «Экономическая теория».

Вопросы входного контроля охватывают материалы данных дисциплин.

#### Перечень вопросов входного контроля

(правильный ответ выделен жирным шрифтом)

- 1. В качестве производительных сил общества рассматривается совокупность...
- а) технологии и организации производства;
- б) средств производства и научно-технического прогресса;
- в) рабочей силы и средств производства;
- г) средств труда и предметов труда.
- 2. Вся совокупность произведенных продуктов труда распадается на...
- а) средства производства и предметы потребления;
- б) рабочую силу и средства труда;
- в) предметы труда и средства труда;
- г) предметы труда и продукты труда.
- 3. Средства производства включают...
  - а) рабочую силу и предметы труда;
  - б) рабочую силу и средства труда;
  - в) предметы труда и средства труда;
  - г) предметы труда и продукты труда.
- 4. Процесс определения доли, соответственно которой каждый хозяйствующий субъект принимает участие в произведённом продукте, называется...
  - а) распределением;
  - б) обменом;
  - в) производством;
  - г) потреблением.
- 5. Заключительной фазой (стадией) общественного производства является...

- а) производство;
- б) потребление;
- в) распределение;
- г) обмен.
- 6 Если мы приобретаем товар в кредит, то деньги выступают как средство...
  - а) потребления;
  - б) накопления;
  - в) платежа.
- 7 К основному капиталу относят...
  - а) машины и механизмы;
  - б) сырьё и материалы;
  - в) деньги;
  - г) амортизацию.
- 8 Величина денежной массы зависит от ...
  - а) скорости обращения денег
  - б) экономических темпов роста
  - в) качества обращающихся денег
- 9. Примером чистой олигополии, выпускающей стандартизированный продукт, является рынок...
  - а) зерна;
  - б) бытовой техники;
  - в) сырой нефти;
  - г) кондитерских изделий.
- 10 Срочные вклады учитываются в составе денежного агрегата
  - a) M0
  - б) M4
  - в) M2
  - г) M2x
  - д) Денежная база
- 11 Элементы денежной системы...
  - а) денежная масса
  - б) платежная система страны
  - в) национальная денежная единица
  - г) порядок эмиссии и обращения денежных знаков
  - д) порядок обмена национальной денежной единицы на иностранную
- 12. Для общественных благ характерны два основных свойства
- а) несоперничество в потреблении
- б) неисключаемость из потребления
- в) нематериальный характер потребления и производства
- г) неотделимость процесса производства и потребления

#### 13 Установите соответствие

1 Чистые	2 Смешанные	3 Локальные	4 Социально-
общественные блага	общественные блага	общественные блага	значимые блага
А в высокой мере	Б одно из двух		
обладают двумя	свойств	В. доступны	Г в их потреблении
основными	общественных благ	жителям отдельного	заинтересовано все
свойствами	выражено в малой	города, района	общество
общественных благ	степени		

#### 14 Установите соответствие

1. Клубные общественные	2 Локальные общественные	3 Социально-значимые
блага	блага	блага

А. блага потребляются
сравнительно небольшой
группой, неисключаемость
не распространяется на тех,
кто не входит в группу

Б. доступны жителям отдельного города, района

В в их потреблении заинтересовано все общество

15 Какое свойство общественных благ порождает следующую ситуацию: индивид, желающий воспользоваться благом. но не желающий за него платить, получает его даром

- а) несоперничество
- б) неисключаемость
- в) неотделимость производства от потребления
- г) несохраняемость
- 16 Какое свойство общественных благ порождает следующую ситуацию: производитель не имеет выбора, предоставлять блага только тем, кто платит за него, или всем желающим
- а) несоперничество
- б) неисключаемость
- в) неотделимость производства от потребления
- г) несохраняемость
- 17 Общественные блага становятся объектом обычных рыночных сделок верно **неверно**
- 18 Проблема потребления общественных благ без соответствующей платы называется
- а) проблема «безбилетника»
- б) проблема по Парето
- в) проблема производства общественных благ
- г) нет правильного ответа
- д) все ответы верны
- 19 Внешние выгоды и стремление получить что-либо даром, которое они стимулируют, создают серьезные социальные проблемы. Одним из путей разрешения этих проблем является принуждение, осуществляемое государственными органами

верно неверно

- 20 Система, принципы и практика государственного управления, построенного по парадигме воспитания и контроля отца над детьми в патриархальной семье.
- а) патернализм
- б) адхократизм
- в) государственное управление
- г) клановая система управления
- 21 Блага совместного потребления с ограниченным доступом
- а) клубные блага
- б) общественные блага
- в) квазиобщественные блага
- г) социально-экономические блага
- 22 Блага, создаваемые в отраслях естественной монополии, представляющие собой исключаемые блага совместного потребления
- а) клубные блага
- б) общественные блага
- в) квазиобщественные блага

- г) социально-экономические блага
- 23 Исключение возможности посторонним лицам извлекать пользу и выгоду от внешнего эффекта общественного блага
- а) интернализация
- б) государственное регулирование
- в) социализация
- г) интернационализация
- 24 Издержки или выгоды от рыночных сделок, не отраженные в ценах
- а) внешние эффекты
- б) внутренние эффекты
- в) частные блага
- г) общественные расходы
- 25 Определите вид эффекта: Цементный завод производит выбросы в атмосферу,
- а) отрицательный внешний эффект для местных жителей
- а) положительный внешний эффект для местных жителей
- а) отрицательный внутренний эффект для местных жителей
- а) положительный внутренний эффект для местных жителей
- 26 Что из нижеперечисленного относится к источникам доходов государственного сектора:
- а) налоги и взносы во внебюджетные социальные фонды;
- б) прибыль государственных предприятий и организаций;
- в) доходы от использования государственного имущества;
- г) доходы от оказания платных услуг, лицензирования, административные платежи, штрафы:
- д) совокупный финансовый результат деятельности частных коммерческих организаций
- 27 Доход от эмиссии денег это:
- а) сеньораж
- б) патронаж
- в) патернализм
- г) приватизация
- 28 Процесс изменения государственной формы собственности на другие формы:
- а) разгосударствление
- б) принуждение
- в) деноминация
- 29 Приватизация может проводиться в безвозмездной форме верно неверно
- 30 Принцип приватизации приоритет интересов представителей государственного (муниципального) сектора при покупке государственного имущества верно **неверно**

#### 5 ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

Рабочей программой курса предусмотрено использование в качестве средств текущего контроля следующие: тестирование, опрос по контрольным вопросам.

# 5.1 КОМПЛЕКТ ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ Оцениваемые компетенции ПК-4

С целью контроля подготовки обучающихся или контроля усвоения материала применяется тестирование. Тестирование проводится в ЭОС Moodle. Для тестирования может быть выбрано различное количество вопросов, в зависимости от вида и цели контроля. Тест может быть проведен как по отдельным темам, так и по всему курсу.

#### 5.1.1. Критерии и шкала оценивания

#### Критерии оценивания:

- 100 баллов при ответе на все вопросы;
- 75...99 баллов при правильном ответе на 75-99% вопросов;
- 65...74 баллов при правильном ответе на 50-74% вопросов;
- 0-64 при правильном ответе до 50% вопросов.

Количество баллов	0–64	65–74	75–99	100
Шкала оценивания	Не зачтено	Зачтено		

#### 5.1.2 Материалы тестовых заданий

- 1: Административные методы регулирования цен в  $P\Phi$  это ...
- +: установление фиксированных цен
- +: установление предельных цен
- -: установление предельного коэффициента изменения цен
- -: установление предельного уровня рентабельности
- -: декларирование цен
- -: установление разрешительных цен
- -: установление уведомительных цен
- 2: В группу цен, классифицируемых в зависимости от сферы товарного обращения, включены
- +: цены торгов
- -: региональные
- +: трансфертные
- -: регулируемые
- +: закупочные
- -: монопольные
- 3: В зависимости от сферы товарного обращения цены внутреннего рынка бывают?
- +: биржевые
- -: постоянные
- +: закупочные
- +: отпускные (оптовые)
- -: сезонные
- -: скользящие
- 4: В качестве наиболее объективной отправной точки для определения норматива рентабельности к затратам для целей ценообразования выступает показатель:
- +: рентабельности основных (фиксированных) активов
- -: оборачиваемости совокупных активов
- -: прибыльности продаж
- -: стоимости капитала
- 5: В качестве товара «убыточного лидера» выбираются
- +: товары, цены которых известны большинству покупателей
- +: товары, приобретаемые покупателями наиболее чувствительными к уровню цен
- -: товары, цены которых не известны большинству покупателей
- -: товары дорогостоящие
- 6: В качестве убыточного «ценового лидера» выбираются товары

#### +: цены которых известны большинству покупателей

- -: дорогостоящие
- +: легко запоминающиеся покупателями
- +: приобретаемые покупателями, наиболее чувствительными к уровню цен
- 7: В коммерческие расходы у производителя продукции включены
- -: амортизация производственного оборудования
- +: расходы на проведение выставок
- +: расходы по изучению спроса
- +: расходы на рекламу
- -: цеховые расходы
- +: транспортные расходы по реализации готовой продукции
- 8: В полную себестоимость включены
- -: стоимость сырья и материалов
- +: цеховая себестоимость
- -: заработная плата производственных рабочих
- +: коммерческие расходы
- -: транспортные расходы
- +: общехозяйственные расходы
- 9: В расчетную цену импортного товара, закупаемого организацией оптовой торговли у экспортера, включены
- -: контрактная цена
- +: сборы за таможенное оформление
- +: таможенная стоимость
- -: НДС, уплаченный при таможенном оформлении
- 10: В свободную розничную цену импортного товара включены
- -: контрактная цена
- -: НДС, уплаченный при таможенном оформлении товара
- +: сборы за таможенное оформление
- +: таможенная пошлина
- +: таможенная стоимость
- +: НДС, взимаемый при выпуске товара в свободное обращение
- 11: В свободную розничную цену подакцизного товара включены
- -: себестоимость
- -: прибыль
- +: свободная отпускная цена (без НДС)
- +: НДС
- +: торговая надбавка
- 12: В силу какого эффекта неожиданное для покупателей снижение цены на некоторые товары, способные храниться долго способно привести к скачкообразному росту их продаж:
- -: эффекта значимости конечного результата
- -: эффекта внезапности
- +: эффекта создания запасов
- -: эффекта дороговизны товара
- 13: В структуру свободной розничной цены при прямых связях «производитель торговля» при условии контрагенты плательщики НДС, включены
- -: оптовая надбавка
- -: издержки обращения
- +: торговая надбавка
- -: комиссионное вознаграждение
- +: НДС
- +: свободная отпускная цена (без НДС)
- 14: В цену импортного товара, закупаемого и реализуемого оптовой организацией, включены
- -: контрактная цена

- -: НДС, взимаемый при таможенном оформлении
- +: таможенная стоимость
- +: таможенная пошлина
- -: НДС, уплаченный покупателем оптовой организации
- 15: В цену оптовой организации на закупленный товар у производителя, если контрагенты плательщики НДС, включены
- -: себестоимость
- -: свободная отпускная цена (с НДС)
- -: оптовая надбавка
- +: свободная отпускная цена (без НДС)
- +: НДС
- 16: В цену подакцизного товара, реализуемого оптовой организацией в розничную торговлю, если все контрагенты плательщики НДС, включены
- -: акциз
- +: свободная отпускная цена (без НДС)
- +: НДС
- +: оптовая надбавка
- -: свободная отпускная цена (с НДС)
- 17: В цену подакцизного товара, реализованного оптовой организацией, включены
- -: прибыль
- +: НДС
- +: свободная отпускная цена (без НДС)
- +: оптовая надбавка (ССН)
- -: акциз
- 18: Виды цен внутреннего рынка РФ в зависимости от территории действия бывают?
- -: регулируемые
- +: местные
- -: торгов
- -: сезонные
- -: скользящие
- -: твердые
- 19: Выбор товара в качестве «убыточного лидера продаж» эффективен, когда
- -: прибыльность продаж высока
- +: цена товара хорошо известна покупателям
- -: покупатель не реагирует на уровень цен
- -: товар не пользуется спросом у населения
- +: покупатель реагирует на уровень цен
- 20: Государство устанавливает нижний лимит цен для ...
- +: решения социальных вопросов
- -: обеспечения необходимой прибыли предприятия
- -: стимулирования научно-технического прогресса
- -: фискальных целей

# 21: Группа товаров одинакового функционального назначения, различающихся только уровнями основных потребительских параметров — это:

- -: ассортимент товаров
- -: товары взаимодополняющие
- -: линейка товаров
- +: параметрический ряд товаров
- 22: Группа товаров, которые тесно связаны между собой либо в процессе потребления, либо по уровням цен, либо за счет привлечения одних и тех же групп покупателей это:
- -: товары взаимодополняющие
- -: параметрический ряд товаров
- +: линейка товаров

- -: эксклюзивные товары
- 23: Двухэлементный норматив рентабельности применяется для расчет цен в силу стремления обеспечить?
- -: упрощение расчета удельной прибыли в цене
- -: высокий объем продаж
- -: более точный учет фондоемкости производства данной продукции

#### +: окупаемость инвестиций

- 24 Для определения таможенной стоимости цена товара фактически уплаченная может корректироваться на
- -: транспортные расходы от таможенной границы до организации-импортера
- -: комиссионные расходы по закупке товара покупателем

#### +: транспортные расходы до таможенной границы

#### +: стоимость комплектующих изделий, предоставляемых импортером экспортеру

25: Если рост продаж одного товара ведет к падению продаж другого, то это товары ...

#### +: взаимозаменяемые

- -: эксклюзивные
- -: нейтральные
- -: взаимодополняющие

26: Если фирма обладает уникальными ресурсами или технологиями, защищенными патентами, то она:

#### +: может не думать о фокусировке на определенном сегменте

- -: может не думать о конкурентной борьбе
- -: должна сосредоточиться на определенном сегменте рынка
- -: может не думать о ценовой войне
- 27: Затратный подход к ценообразованию учитывает?
- -: спрос, его ценовую эластичность
- -: расходы только на производство

#### +: расходы на производство и реализацию

- -: расходы переменные и постоянные
- 28: Затраты на упаковку, произведенные на складе готовой продукции, включены в:
- -: цеховые расходы
- -: общехозяйственные расходы

#### +: коммерческие расходы

- -: прямые расходы
- 29: Затраты, включенные в коммерческие расходы при формировании себестоимости
- -: транспортные расходы по доставке сырья и материалов
- -: амортизация здания цеха

#### +: расходы на рекламу

#### +: транспортные расходы по реализации готовой продукции

- -: заработная плата цехового персонала
- 30: Затраты, зависимые от объема выпускаемой продукции
- -: косвенные

#### +: переменные

#### +: постоянные

- -: прямые
- -: накладные
- 31: Затраты, непосредственно относимые к конкретной единице выпускаемой продукции:
- -: косвенные

#### +: прямые

- -: переменные
- -: постоянные
- -: накладные

- 32: Исключительно быстрый рост товарных цен и денежной массы в обращении, ведущий к резкому обесценению денежной единицы, расстройству платежного оборота и нарушению нормальных хозяйственных связей это ...
- -: дефляция
- -: инфляция
- -: демпинг
- +: гиперинфляция
- 33: К регулируемым ценам относят
- -: биржевые цены
- +: предельные цены
- -: цены торгов
- +: фиксированные цены
- -: цены аукционов
- 34: К сферам деятельности субъектов естественных монополий относят
- +: услуги по передачи электрической энергии
- -: добычу нефти
- +: железнодорожные перевозки
- +: транспортировку газа по трубопроводам
- -: добычу драгоценных камней
- 35: К сферам естественной монополии относятся
- +: перевозка пассажиров железнодорожным транспортом
- -: производство черных металлов
- +: перевозка грузов железнодорожным транспортом
- +: транспортировка нефти по магистральным трубопроводам
- -: добыча угля
- 36: К факторам, влияющим на формирование мировых цен, относятся
- +: издержки производства
- -: конкуренция на внутреннем рынке
- +: технико-экономические параметры товара
- -: конкуренция
- -: эффективность товара в потреблении
- +: коммерческие условия поставок
- 37: Какие сферы деятельности относятся к естественным монополиям
- +: производство электроэнергии
- -: добыча угля
- -: добыча драгоценных металлов
- +: транспортировка нефти по магистральным трубопроводам
- +: грузовые перевозки железнодорожным транспортом
- 38: Какой из нижеперечисленных товаров наименее пригоден в качестве убыточного лидера продаж:
- -: растительное масло
- -: белый хлеб
- +: французский коньяк
- -: мука
- 39: Клубные скидки с цены товара предоставляются:
- +: юридическим и физическим лицам, постоянным покупателям
- -: только физическим лицам, постоянным покупателям
- -: на товары сезонного спроса
- -: только юридическим лицам, постоянным покупателям
- -: на отдельные товары
- 40: Количество методов определения таможенной стоимости
- -: 2
- -: 3

- -: 5
- -: 4
- +: 6
- 41: Комиссионное вознаграждение, уплаченное производителем товара комиссионеру за нахождение покупателя, включается в:
- -: стоимость сырья и материалов
- -: цеховые расходы

#### +: коммерческие расходы

- -: общехозяйственные расходы
- -: заработную плату работников, производящих товар
- 42: Метод затратного ценообразования с использованием норматива рентабельности наиболее приемлем для:

#### +: фирм-производителей товаров

- -: организаций оптовой торговли
- -: организаций розничной торговли
- -: фирм-производителей инновационной продукции
- 43: Метод ценообразования с ориентацией на уровень конкуренции рекомендуется при условии
- -: покупатели не чувствительны к изменению уровня цен
- -: емкость рынка товара значительна
- +: покупатели чувствительны к изменению уровня цен

#### +: продавцу товара сложно экономически обосновать уровень издержек

- 44: Метод ценообразования с ориентацией на уровень конкуренции можно рекомендовать фирмам, в случаях когда
- -: покупатели чувствительны к изменению уровня цен
- -: конкуренты не реагируют на изменения сложившихся пропорций продаж
- +: покупатели не чувствительны к изменению уровня цен

#### +: конкуренты реагируют на изменения сложившихся пропорций продаж

- -: емкость рынка значительна
- 45: Мировые цены, наиболее объективно отражающие конъюнктуру рынка это ...
- -: цены прейскурантов, каталогов, проспектов

#### +: цены фактических сделок

- -: цены предложений
- -: расчетные цены
- 46: Мировые цены, объективно отражающие конъюнктуру рынка:
- -: цены предложений

#### +: цены фактических сделок

- -: цены прейскурантов
- -: цены каталогов
- -: цены проспектов
- 47: Назначенная цена цена на продукт, не контролируемая:
- -: предпринимателем
- -: группой предпринимателей

#### +: рынком

- -: государством
- -: законодательно
- 48: Рыночные факторы ценообразования:
- -: издержки производства
- -: качество товара
- -: спрос
- -: мода

#### +: все ответы верны

- 49: Налоги (сборы), являющиеся структурными элементами цены
- -: транспортный налог

#### +: НДС

-: земельный налог

#### +: акциз

- -: госпошлина
- 50: Нанесение на упаковку информации о рекомендуемых ценах как способ борьбы с завышением цен не пригоден ...
- -: по товарам первой необходимости
- -: при высокой инфляции
- -: при низкой инфляции

#### +: по дорогим товарам

51: Нижний предел цен на алкогольную продукцию:

#### +: установлен

- -: не установлен
- -: установлен при определенной крепости алкоголя
- -: установлен при определенных условиях реализации
- -: установлен только для импортных товаров
- 52: Определение цен с ориентацией на уровень конкуренции обусловлено

#### +: трудностями изучения спроса на товары фирмы

-: трудностями в изучении конкуренции

#### +: трудностями в определении затрат на единицу продукции

- -: значительной долей товара фирмы на рынке
- 53: Оптовая надбавка по подакцизному товару устанавливается, как правило, к:
- -: свободной отпускной цене (с НДС)
- -: свободной отпускной цене (без НДС и акциза)

#### +: свободной отпускной цене (без НДС)

- -: цене оптовой организации (без НДС)
- 54: Оптовая надбавка устанавливается, как правило, в процентах к:
- -: розничной цене
- -: себестоимости

#### +: свободной отпускной цене (без НДС)

- -: свободной отпускной цене (с НДС)
- -: закупочной цене (без НДС)
- 55: Основной метод определения таможенной стоимости это ...
- -: метод сложения
- -: по стоимости сделки с однородными товарами
- -: метод вычитания

#### +: метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами

- -: резервный метод
- -: по стоимости сделки с идентичными товарами
- 56: Основной метод определения таможенной стоимости:
- -: по стоимости сделки с идентичными товарами

#### +: по стоимости сделки с ввозимыми товарами

- -: по стоимости сделки с однородными товарами
- -: метод сложения
- -: метод вычитания
- 57: Передача товара между подразделениями фирмы осуществляется по ... ценам.
- -: скользяшим
- -: гибким
- -: ОПТОВЫМ

#### +: трансфертным

- -: закупочным
- 58: Политика «ценностного подхода к ценообразованию, это ...
- -: товар технология издержки ценность покупатель

#### +: покупатель – ценность – цена – издержки – технология – продукт

- -: ценность покупатель продукт технология издержки цена
- -: цена издержки технология продукт ценность
- 59: Политика ценовой дискриминации предусматривает:
- -: унифицированное ценообразование
- -: формирование ценовых рядов
- -: среднюю долю прибыли в цене

#### +: дифференцированную долю прибыли в цене

60: Полная себестоимость больше производственной на величину каких расходов?

-: цеховых

#### +: коммерческих

- -: транспортных
- -: общехозяйственных
- -: прямых
- 61: Почему максимально достижимый объем продаж не всегда может быть для фирмы выгодным?
- -: потому что это может вызвать усиление контроля над ее деятельностью со стороны антимонопольных органов

#### +: потому что это может привести к превышению маржинальных издержек над ценой

- -: потому что это может привести к прекращению снижения средних издержек
- -: потому что это может потребовать обращения за кредитами и роста в силу этого цены капитала фирмы
- 62: При завоевании лидерства по показателям доли рынка фирма ориентируется на издержки:
- -: постоянные

#### +: переменные

- -: коммерческие
- -: основные
- 63: При завоевании лидерства по показателям доли рынка фирма-производитель ориентируется на расходы

#### +: материальные по производству продукции

#### +: постоянные

- -: по оплате труда основных производственных рабочих
- -: переменные
- -: прямые
- 64: При использовании в практике ценообразования затратного метода учитываются издержки
- -: прямые

#### +: по полной номенклатуре

-: косвенные

#### +: по сокращенной номенклатуре

- -: только постоянные
- -: переменные
- 65: При определении розничной цены на импортный товар НДС рассчитывается в процентах к

#### +: цене реализации товара организацией розничной торговли

- -: таможенной стоимости
- -: контрактной цене
- -: торговой надбавке
- 66: При определении торговой надбавки организации розничной торговли учитывают
- -: себестоимость

#### +: издержки обращения

-: комиссионное вознаграждение

#### +: прибыль

- -: НДС
- -: транспортный налог

- 67: При определении цены безразличия необходимо обращать внимание на обеспечение:
- -: сопоставимости товаров с точки зрения степени известности их марок покупателям
- -: сопоставимости товаров в натуральном измерении (единица товара данной фирмы против единицы товара-аналога)
- -: функциональной соизмеримости сопоставимых товаров

#### +: сопоставимости товаров с точки зрения их качественной характеристики

68: При расчете экономической ценности необходимо учитывать:

- -: только дополнительную пользу, получаемую покупателем
- -: только экономию затрат покупателя
- -: и экономию затрат, и дополнительную пользу покупателя

#### +: либо экономию затрат, либо дополнительную пользу от товара

69: При реализации отечественного подакцизного товара НДС устанавливается к:

#### +: свободной отпускной цене (без НДС)

- -: свободной отпускной цене (без НДС и акциза)
- -: свободной отпускной цене (с НДС)
- -: себестоимости

70: При установлении справочных цен мирового товарного рынка учитываются

#### +: издержки продавца

-: спрос

#### +: предложение

- -: конкуренция
- +: прибыль продавца

71: При установлении цен себестоимость определяют:

-: организации розничной торговли

#### +: промышленные предприятия

- -: оптовые организации
- -: посредники, заключающие договор комиссии

72: При установлении цен в рамках «ценовых линий» учитываются

#### +: различия в затратах на производство

- +: цены конкурентов
- +: качество товаров

#### +: ценовая эластичность спроса

- -: возрастной состав покупателей
- -: взаимозаменяемость товаров

73: При формировании цен на «имиджные» и эксклюзивные товары можно использовать эффект?

#### +: оценки качества товара через цену

- -: дороговизны товара
- -: уникальности
- -: затрудненности сравнений
- -: цены на товары субституты

74: Признаки мировой войны цены – это ...

#### +: представительность

-: наличие информации в печати

#### +: платежи в свободно конвертируемой валюте

#### +: совершение крупных экспортных и импортных сделок

- -: высокие экспортно-импортные тарифы
- -: регулируемость уровня цен государствами

75: Применение «ценовых линий» эффективно, когда градация цен:

-: четкая и близкая

#### +: четкая и не слишком близкая

- -: учитывает изменения в затратах одной из ценовых групп
- -: не учитывает изменения в затратах одной из ценовых групп

- +: учитывает скидки с цен по всем товарам ценовых линий
- 76: Производственная себестоимость количественно отличается от цеховой на расходы:
- -: по содержанию и эксплуатации оборудования
- +: общехозяйственные
- -: коммерческие
- -: переменные
- -: прямые
- 77: Процесс разработки ценовой стратегии включает ...
- +: сбор исходной информации о рынке
- +: стратегический анализ
- -: изучение нормативов ценообразования
- -: поиск методов оптимизации налогов
- 78: Психологические аспекты ценообразования:
- -: снижение цен на товары, не пользующиеся спросом
- +: установление неокругленных цен
- -: установление высоких цен на престижные товары
- -: ценовая дискриминация
- 79: Расходы, включаемые в цеховую себестоимость
- +: основная зарплата производственных рабочих
- -: коммерческие расходы
- +: транспортные расходы по доставке сырья и материалов для производства продукции
- +: расходы по содержанию и эксплуатации оборудования
- 80: Расходы, включенные в цеховую себестоимость
- +: расходы по содержанию и эксплуатации оборудования
- +: цеховые расходы
- +: сырье и материалы
- -: общехозяйственные расходы
- +: заработная плата производственных рабочих
- 81: Расходы, отнесенные к косвенным при выпуске фирмой различного ассортимента продукции, это
- -: сырье и материалы
- +: цеховые расходы
- +: коммерческие расходы
- +: расходы по содержанию и эксплуатации оборудования
- -: топливо и энергия на технологические цели
- 82: Реальным рыночным ценам мирового товарного рынка соответствуют?
- -: справочные цены
- +: цены фактических сделок
- -: расчетные цены
- -: цены каталогов
- -: цены проспектов
- 83: Регулирование цен в России осуществляют
- -: Федеральная налоговая служба РФ
- -: Министерство экономического развития и торговли РФ
- +: Правительство РФ
- -: Министерство финансов РФ
- +: субъекты РФ
- 84: Регулирование цен в России осуществляют
- -: Министерство экономического развития и торговли РФ
- +: Правительство РФ
- -: Министерство финансов РФ
- +: субъекты РФ
- +: Федеральная служба по тарифам РФ

- -: Федеральная налоговая служба РФ
- 85: Регулирование цен в России осуществляется на федеральном уровне
- -: черные металлы
- +: электроэнергию
- -: нефть
- -: продукты детского питания
- +: грузовые перевозки железнодорожным транспортом
- 86: Регулирование цен на важнейшие лекарственные средства осуществляется путем установления
- -: фиксированных цен
- +: государственной регистрации предельных отпускных цен производителей
- -: предельного уровня рентабельности
- +: предельной оптовой и торговой надбавки
- -: предельной торговой надбавки
- 87: Розничная цена импортного товара, закупаемого торговой фирмой у экспортера, включает в себя
- -: НДС, взимаемый при таможенном оформлении товара
- -: контрактную цену
- +: таможенную пошлину
- +: торговую надбавку
- +: сборы за таможенное оформление
- +: НДС, уплачиваемый при выпуске товара в свободное обращение
- 88: Розничная цена импортного товара включает в себя
- -: прибыль производителя
- -: таможенную стоимость
- +: торговую надбавку
- +: НДС
- +: расчетную цену
- 89: Розничная цена импортного товара включает в себя
- -: контрактную цену
- -: НДС, уплаченный при таможенном оформлении товара
- +: таможенную стоимость
- +: сборы за таможенное оформление
- -: издержки обращения
- +: торговую надбавку
- 90: Свободная отпускная цена отечественного товара включает в себя
- +: прибыль
- -: оптовую надбавку
- -: транспортный налог
- +: себестоимость
- +: НДС
- -: издержки обращения
- 91: Свободная розничная цена больше свободной отпускной цены
- -: себестоимости
- +: торговой надбавки
- -: издержек обращения
- -: НДС, уплаченного розничной торговлей производителю товара
- -: прибыли производителя
- +: НДС, полученного при реализации товара розничной торговлей
- 92: Свободная розничная цена импортного товара больше расчетной цены на
- +: НДС, взимаемый при выпуске товара в свободное обращение
- +: торговую надбавку
- -: НДС, взимаемый при таможенном оформлении товара

- -: таможенную пошлину
- 93: Свободная розничная цена отечественного товара включает в себя
- -: себестоимость
- -: таможенную пошлину
- -: издержки обращения
- +: торговую надбавку
- +: свободную отпускную цену (без НДС)
- +: НДС
- 94: Скидка с цены «сконто» ...
- -: платежная

#### +: за объем продаж

- -: бонусная
- -: сезонная
- -: дилерская
- 95: Скидка с цены «сконто» это скидка (скидка за досрочный платеж по контакту)?
- -: послесезонная
- -: предсезонная
- -: оптовая

#### +: платежная

- -: дисконтная
- -: дилерская

96: Стратегия «ценового прорыва» успешна, когда:

#### +: фирма предлагает уникальный товар

- -: фирма имеет прекрасную репутацию
- -: фирмы-конкуренты не могут снизить цены
- -: фирмы-конкуренты снизят цены
- 97: Стратегия «ценового прорыва» рациональна для:
- -: престижных товаров

#### +: недорогих товаров

- -: дорогих товаров
- -: товаров разовых закупок
- 98: Стратегия высоких цен успешна, когда
- -: высокая цена привлекает новых конкурентов
- +: относительное большинство покупателей не реагирует на ценовую чувствительность
- +: высокая цена не привлекает новых конкурентов
- -: производство товара поставлено на массовый поток
- 99: Стратегия высоких цен успешна, когда:
- +: высокая цена не привлекает новых конкурентов
- +: относительное большинство покупателей не реагирует на ценовую чувствительность
- -: высокая цена привлекает некоторых конкурентов
- -: большинство покупателей воспринимает цену как слишком высокую по отношению к экономической ценности
- 100: Стратегия низких цен эффективна, если
- -: фирма не имеет значительных производственных мощностей
- +: товар имеет значительный жизненный цикл
- -: потенциальные конкуренты имеют возможность для снижения цен
- +: емкость рынка значительна
- -: финансовое положение фирмы устойчивое

# 5.2 КОМПЛЕКТ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ОПРОСА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И КОНТРОЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ»

#### Оцениваемые компетенции ПК-4

С целью контроля освоения обучающимися тем курса, предусмотрено выполнение и практических работ и защита отчетов. Защита может проводиться в письменной или устной форме.

#### 5.2.1 Критерии и шкала оценивания

Критерии оценки:

правильность ответа по содержанию задания (учитывается количество и характер ошибок при ответе);

полнота и глубина ответа (учитывается количество усвоенных фактов, понятий и т.п.); сознательность ответа (учитывается понимание излагаемого материала);

логика изложения материала (учитывается умение строить целостный, последовательный рассказ, грамотно пользоваться специальной терминологией);

рациональность использованных приемов и способов решения поставленной учебной задачи (учитывается умение использовать наиболее прогрессивные и эффективные способы достижения цели);

своевременность и эффективность использования наглядных пособий и технических средств (учитывается грамотно и с пользой применять наглядность и демонстрационный опыт при устном ответе, уместность иллюстрационного материала при письменном ответе);

использование дополнительного материала (обязательное условие);

рациональность использования времени, отведенного на задание (не одобряется затянутость выполнения задания, устного ответа во времени, с учетом индивидуальных особенностей обучающихся).

100 баллов - обучающийся: 1) полно и аргументированно отвечает по содержанию вопроса; 2) обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только по учебнику, но и самостоятельно составленные; 3) излагает материал последовательно и правильно.

75-99 баллов - обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «Отлично», но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет.

- 50-74 балла обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данного задания, но: 1) излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил;
- 2) не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; 3) излагает материал непоследовательно и допускает ошибки.
- 0-49 баллов обучающийся обнаруживает незнание ответа на соответствующее задание, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

Количество баллов	0–24	25–59	60–74	75–99	100
Шкала оценивания	Не за	ичтено	Зачтено		

#### 5.2.2 Материалы для проведения опроса

#### Тема 1. Сущность цены как экономической категории, характеристики рынка

- 1. В чем заключаются отличия формирования и действия цен в рыночной и плановоадминистративной экономике и чем это объясняется?
  - 2. Какие факторы влияют на уровень рыночной цены?
- 3. В чем состоит сущность марксистской и маржинальной теории цены, их различие, недостатки?

- 4. От чего зависит общественная стоимость товара?
- 5. Под влиянием каких факторов формируется рыночная стоимость и что она показывает?
  - 6. Какое определение можно дать понятию «цена» и почему?
- 7. Что позволяет оценить и выявить учетно-измерительная функция цены, какова ее роль?
- 8. В чем заключается сущность перераспределительной функции, каков механизм ее действия, роль в планово-административной и рыночной экономике?
  - 9. Раскройте механизм и направления действия стимулирующей функции.
- 10. Какую роль в рыночном хозяйстве играет функция цены как средства размещения производства и почему?

#### Тема 2. Факторы рыночного ценообразования

- 1.Сформулируйте закон спроса.
- 2. Какие факторы влияют на изменение спроса?
- 3. Объясните понятия «изменение в спросе» и «изменение объема спроса».
- 4. Сформулируйте закон предложения.
- 5. Назовите неценовые факторы, воздействующие на изменение предложения.
- 6. Что показывает равновесная (рыночная) цена?
- 7. Дайте определение понятию эластичность.
- 8. Что дает предпринимателю знание эластичности спроса?
- 9. Как ценовая эластичность влияет на общую выручку фирмы?
- 10. Назовите факторы, воздействующие на цены.
- 11. Охарактеризуйте влияние финансово-кредитной сферы на уровень и динамику цен.
- 12. Какое влияние оказывают потребители товаров на принятие фирмой ценовых решений?
  - 13.В чем сущность горизонтального и вертикального фиксирования цен?
  - 14. Рассмотрите влияние конкуренции на уровень цен.
- 15.Охарактеризуйте среду, цены в которой контролируются рынком, фирмой, правительством.

#### Тема 3. Система цен в экономике

- 1. Чем обусловлена взаимосвязь и взаимозависимость системы цен, действующих в экономике?
  - 2. Что означают прямые и обратные связи системы цен?
  - 3. Какие показатели характеризуют систему цен?
  - 4. Каким образом государство воздействует на цены:
  - а) фиксируемые; б) свободные; в) регулируемые?
  - 5. В чем сходство и различие цен отпускных, оптовых, предприятий, трансфертных?
- 6. От каких факторов зависит состав розничной цены? В чем особенности ценообразования на продукцию общественного (массового) питания и на бытовые услуги?
- 7. Чем отличаются друг от друга цена подвижная, цена с последующей фиксацией, скользящая цена?
  - 8. Что означает термин «франко» и где он используется?
  - 9. Чем отличаются 4 категории цен системы Инкотермс?
  - 10. В чем заключается сходство и различие цен товарных аукционов и цен торгов?
- 11. Что представляет собой биржевая котировка цен, с какой целью и какими методами она осуществляется?
  - 12. Какое место занимает цена в статистических исследованиях и почему?
- 13. Какие цены считаются мировыми, от каких факторов они зависят и кем определяется их уровень?

#### Тема 4. Формирование цен в рыночных условиях

- 1. Дайте определение понятию структуры рынка. В чем состоят ее характерные черты?
- 2. В чем заключаются основы конкуренции?
- 3. Назовите основные типы рынков.
- 4. Дайте характеристику совершенной конкуренции.
- 5. Сформулируйте основные характерные черты монополистической конкуренции.
- 6. В чем проявляется олигополия?
- 7. Охарактеризуйте рынок чистой монополии.
- 8. Какие этапы включает процесс ценообразования?

#### Тема 5. Государственное регулирование цен в рыночных условиях

- 1. В чем состоит необходимость регулирования экономики и цен в условиях рынка?
- 2. Какова сущность кейнсианской концепции государственного регулирования экономики и цен?
- 3. В чем выражается монетаристская концепция государственного регулирования экономики и цен?
  - 4. Каковы цели и содержание государственного регулирования цен?
  - 5. Назовите и дайте характеристику прямых методов регулирования цен.
  - 6. Охарактеризуйте косвенные методы регулирования цен.
- 7. Какие виды контроля за ценами и какие виды экономических санкций за нарушение государственной дисциплины цен действуют в экономике России?

#### Тема 6. Методы ценообразования, применяемые в коммерческой практике

- 1. Что такое маркетинг и какую роль в нем играет ценообразование?
- 2. Какие виды жизненных циклов товаров вы знаете?
- 3. Основные этапы жизненного цикла товара и ценообразование.
- 4. Какие методы установления цены товара вы знаете?
- 5. Каковы особенности метода ценообразования, основанного на издержках производства?
  - 6. Каковы особенности метода ценообразования, основанного на спросе?
  - 7. Каковы особенности метода ценообразования, основанного на конкуренции?
- 8. Какую стратегию ценообразования целесообразно выбрать, если выпускается продукт питания: а) в условиях ненасыщенного рынка; б) в условиях насыщенного рынка?
  - 9. Зачем нужна сегментация рынка?
  - 10. Какими методами можно добиться увеличения доли фирмы на рынке?

#### Тема 7. Ценовая политика, стратегия, тактика организации

- 1. Какие цели ценовой политики может ставить перед собой фирма? Кратко охарактеризуйте их.
  - 2. Какие методы установления цен используют фирмы в своей деятельности?
  - 3. Какую роль играет ценовая информация в принятии решений по ценам?
  - 5. В чем различие понятий «данные» и «информация»?
  - 6. Что должна знать фирма, собирая информацию по ценам?
  - 7. Что фирма должна знать о рынке и товаре?
  - 8. Что включает в себя информация о конкурентах?
- 9. Какая информация о производстве, затратах, выручке и прибыли необходима для установления цен?

#### Тема 8. Особенности ценообразования в финансово-кредитной сфере

- 1. Чем определяется место финансов и кредита в системе стоимостных категорий?
- 2. Охарактеризуйте взаимосвязь финансово-кредитных отношений с ценообразованием?
- 3. Какие факторы вызывают рост цен на товары и услуги?
- 4. Каково значение системы цен в экономике?

- 5. Покажите взаимозависимость ценообразования и кредитной системы в рыночной экономике. Как эти процессы проявляются в условиях кризиса?
- 6. Охарактеризуйте воздействие цен на продукцию отдельных отраслей промышленности?
- 7. Дайте определение инфляции, сформулируйте ее основные черты и охарактеризуйте роль цен в развитии инфляции.
  - 8. Дайте характеристику кейнсианской и монетаристской теории инфляции.
  - 9. Сформулируйте основные причины, вызывающие инфляцию.

#### Тема 9. Особенности ценообразования на социальные услуги

- 1. В чем заключается специфика формирования тарифов на услуги?
- 2. Тарифы на какие виды услуг регулируются государством?
- 3. Каковы принципы государственной политики в установлении тарифов на жилищно-коммунальные услуги?
- 4. Каковы причины дифференциации тарифов на жилищно-коммунальные услуги по регионам?
  - 5. Каковы принципы построения и дифференциации тарифов на услуги связи?
  - 6. Кому предоставлено право регулирования тарифов на услуги связи? 7
- . Какие факторы определяют дифференциацию тарифов на услуги связи по регионам России?

# 5.3 КОМПЛЕКТ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ»

#### Оцениваемые компетенции ПК-4

С целью контроля освоения обучающимися тем курса, предусмотрено выполнение контрольных работ, включающих материалы по наиболее значимым темам.

Цель выполнения контрольной работы — проверка и закрепление знаний, полученных студентами в процессе самостоятельной проработки учебного материала, умения применять на практике приобретенные знания по вопросам дисциплины.

Контрольная работа должна быть размещена на рецензирование в ЭОС MOODLE за две недели до начала промежуточной аттестации. Если работа не зачтена, она подлежит доработке с учетом указанных преподавателем замечаний. В случае направления индивидуальной работы на доработку, к доработанному варианту работы прилагается ее первоначальный вариант.

#### 5.3.1 Критерии и шкала оценивания

#### 5.3.1 Критерии оценивания

- 1) самостоятельность выполнения задания и работы с конспектом лекций, нормативноправовой базой (учитывается индивидуальная работа в течение занятия, быстрота и способность нахождения необходимой информации);
- 2) правильность выполнения задания (учитывается логическая последовательность выполняемых действий, правильность математических вычислений, аккуратность оформления задания, использование нормативно-правовой базы).

Оценка формируется в соответствии с критериями:

- 100 баллов полное верное выполнение задания, нет ошибок, материал представлен в полном объеме, задание выполнено рациональным способом. Ясно описан способ выполнения, сделаны выводы.
- 75-80 баллов задание выполнено в целом верно, в решении нет существенных ошибок, но задание выполнено неоптимальным способом или допущено не более двух незначительных ошибок, упущены некоторые данные, недостаточно подробно сделаны выводы.
- 60-74 балла задание оформлено неаккуратно, допущена существенная ошибка в математических расчетах или в логической последовательности выполняемых действий, которая повлияла на окончательный результат.

0-59 баллов - задание содержит существенные ошибки, решение неверное или отсутствует.

Количество баллов	0–24	25–59	60–74	75–80	100
Шкала оценивания	Не за	ачтено	Зачтено		

#### 5.3.2 Материалы для выполнения заданий

#### Контрольная работа №1.

- 1. Определить структуру свободной отпускной и розничной цены платья женского, реализуемого частным магазином. Если известно, что полная себестоимость платья составляет 2680 руб., свободная отпускная цена с НДС 3860 руб., свободная розничная (рыночная) цена 5095 руб. Ставка НДС 18 %, оптовая надбавка 11 %.
- 2. Определить состав и структуру свободной розничной цены хрустальной вазы исходя из следующих данных:
  - себестоимость хрустальной вазы 140 руб.;
  - рентабельность производство вазы 25 % к себестоимости;
  - ставка акциза 10 % к оптовой цене производителя;
  - ставка HДC 18 %;
  - оптовая надбавка оптовых организаций -10 %; торговая надбавка -25 %.
- 3. Определить состав и структуру свободной розничной цены автомобиля, исходя из следующих данных:
  - себестоимость автомобиля 22 000 pyб.;
  - − рентабельность производства автомобиля 25 % к его себестоимости;
  - ставка акциза на автомобиль 30 % к отпускной цене производителя;
  - ставка НДС 18 %;- оптовая надбавка 10 %;- торговая надбавка 20 %.
- 4. Составьте плановую калькуляцию и определите структуру свободной отпускной цены костюма мужского.

Расчет стоимости сырья и материалов производится на основе данных таблицы:

Сырье и материалы	Норма, м.	Цена, руб./м.	Сумма, руб.
Ткань верха	4,05	134,2	
Подкладка шелковая	1,83	22,1	
Подкладка х/бумажная	1,77	11,3	
Фурнитура	-	-	4,5
Плечики	-	-	3,0
Корсажная тесьма	-	-	1,0
Заготовительные расходы	-	-	1,0
Возвратные отходы	-	-	1,1
Итого:	-	-	

#### Исходные данные для расчета:

- основная заработная плата производственных рабочих 13,5 руб.;
- дополнительная заработная плата − 20 % от основной з/платы;
- страховые взносы 30 % от основной и дополнительной з/платы;
- накладные расходы -60 % от основной заработной платы производственных рабочих; коммерческие расходы -0.2 % от производственной себестоимости; свободная отпускная цена костюма с НДС -824.3 руб.
- HДС − 18 % от свободной отпускной цены (без НДС).

#### Контрольная работа №2.

1. Определить цену изделия А, В и прибыль предприятия-производителя, если известно:

Показатели	Изделие А	Изделие В
Плановый выпуск, шт.	100	200
Фактический выпуск, шт.	250	190
Плановая сумма прямых затрат на изделие, руб.	11	9
Плановая рентабельность, %	7	9

Общая сумма косвенных затрат: по плану -9000 руб., фактически на 12% больше. Удельные прямые затраты в отчетном периоде увеличились на 10% по изделию A и на 11% по изделию B.

Косвенные затраты распределяются пропорционально объему выпуска в натуральном выражении.

Данные для расчета приведены в таблице:

Показатели	Изделие	Изделие
	A	В
Прямые затраты на изделие, руб.		
- по плану - по факту	34	18
	35	17
Плановый выпуск, шт.	120	90
Фактический выпуск, шт.	110	91
Рентабельность плановая, %	6	9
Общая сумма косвенных затрат по плану на период, руб.	12000	12000
Коэффициент увеличения общей суммы косвенных затрат по	1,2	1,2
сравнению с планом		

На основе данных таблицы рассчитать:

- 1) полную плановую себестоимость изделия А и изделия В при условии распределения косвенных затрат пропорционально прямым затратам на единицу продукции.
- 2) на основе рассчитанной плановой себестоимости каждого изделия определить плановые цены изделия A и B (без косвенных налогов) по затратному принципу, когда прибыль включается в цену по показателю плановой рентабельности продукции.
- 3) среднюю фактическую рентабельность продукции и общий финансовый результат от продажи продукции, если продажа осуществлялась по плановым ценам.
- 3. Организация реализует линолеум по цене 150 руб. за 1 м<sup>2</sup>. Удельные переменные затраты составили 100 руб./мес., постоянные 300 000 руб./мес. Менеджера интересует, сколько линолеума нужно продать по сложившейся рыночной цене, чтобы покрыть все затраты.
- 4. Организация реализует яблоки двух сортов. Цена 1 кг яблок одного сорта 50 руб., переменные затраты 36 руб., доля яблок данного сорта в товарообороте 40 %. Цена 1 кг яблок другого сорта 35 руб., переменные затраты 18 руб., доля яблок данного сорта в товарообороте 60 %. Постоянные затраты 500 000 руб. Определить точку безубыточности и необходимый объем продаж для получения целевой прибыли в размере 300 000 руб.

#### 5.4 ИТОГИ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

Суммарная оценка за текущий контроль складывается из оценок за отдельные виды работ (с учетом их процентного веса):

посещение лекций/практических занятий - 10%; выполнение практических заданий - 25%;

ответы на контрольные вопросы - 45%;

тестирования по заданной теме - 20% (всего 100%).

Для допуска к зачету требуется набрать 150 и более баллов.

Итоговая оценка за зачет выставляется с учетом: оценки за работу в семестре — оценки за текущий контроль (участие в обсуждении вопросов практических занятий, выполнение тестовых заданий) — 60%; оценки итоговых знаний в ходе зачета — 40%.

#### 6. ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

Формой промежуточной аттестации является зачет, в процессе которого оцениваются результаты обучения по дисциплине и соотносятся с установленными в рабочей программе индикаторами достижения компетенций.

#### 6.1 Критерии и шкала оценивания

Критерии оценивания на экзамене:

- два теоретических вопроса раскрыты в полном объеме без замечаний или с незначительными замечаниями, на дополнительные вопросы даны правильные ответы, при этом обучающийся владеет материалом, представленном в сводном отчете, и может обосновать все принятые решения 85…100 баллов;
- один из теоретических вопросов раскрыт в полном объеме, второй в неполном объеме, на дополнительные вопросы даны в основном правильные ответы, при этом обучающийся владеет материалом и может обосновать все принятые решения –75...84 балла;
- один из теоретических вопросов раскрыт в полном объеме без замечаний или с незначительными замечаниями, ответа на второй вопрос не последовало или на два вопроса даны ответы не в полном объеме, на дополнительные вопросы даны в основном правильные ответы, при этом обучающийся владеет материалом и может обосновать все принятые решения 65...74 балла;
  - в прочих случаях -0...64 балла.

Количество баллов	0–64	65–74	75–99	100
Шкала оценивания	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

#### 6.2 Материалы для проведения промежуточной аттестации

#### Вопросы для подготовки к зачету

- 1. Цена как экономическая категория, ее основные функции.
- 2. Основные ценообразующие факторы.
- 3. Закон стоимости. Взаимосвязь закона стоимости и законов спроса и предложения.
- 4. Ценовая политика государства. Цели, формы и методы государственного регулирования цен.
  - 5. Механизм формирования цен в рыночных условиях
  - 6. Определение системы цен. Взаимосвязь различных видов цен.
- 7. Виды цен в зависимости от сферы товарного обращения, вида рынка. Трансфертные цены.
  - 8. Виды цен в зависимости от степени новизны товара.
  - 9. Виды цен по способу фиксации в контракте.
  - 10. Виды цен в зависимости от учета в них транспортных расходов.
  - 11. Виды цен в зависимости от характера и степени государственного регулирования.
  - 12. Публикуемые и расчетные цены.
  - 13. Цены действующие, сопоставимые, средние.
  - 14. Цены во внешнеторговом обороте.
  - 15. Состав и структура различных видов цен.
  - 16. Себестоимость как базовый элемент цены.
  - 17. Виды затрат, входящих в себестоимость.

- 18. Полная и сокращенная себестоимость в ценообразовании.
- 19. Сущность ценовой политики, стратегии и тактики организации.
- 20. Этапы разработки ценовой политики, стратегии организации.
- 21. Ценовая тактика организации.
- 22. Стратегии затратного ценообразования, условия и масштабы их применения.
- 23. Надбавки и скидки к цене (оптовые, платежные, дилерские).
- 24. Надбавки и скидки к цене (экспортные, сезонные, сервисные, клубные)
- 25. Надбавки и скидки к цене (за возврат ранее купленного товара, с учетом межкультурных коммуникаций, специальные).

# 6.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций

Текущий контроль успеваемости обучающихся, осуществляется в следующем порядке: в конце завершения освоения соответствующей темы обучающиеся, по распоряжению педагогического работника, убирают все личные вещи, электронные средства связи и печатные источники информации. Для подготовки ответов на вопросы обучающиеся используют чистый лист бумаги любого размера и ручку. На листе бумаги обучающиеся указывают свои фамилию, имя, отчество (при наличии), номер учебной группы и дату проведения текущего контроля Научно-педагогический работник устно задает два вопроса, которые успеваемости. обучающийся может записать на подготовленный для ответа лист бумаги. В течение установленного научно-педагогическим работником времени обучающиеся письменно формулируют ответы на заданные вопросы. По истечении указанного времени листы бумаги с подготовленными ответами обучающиеся передают научно-педагогическому работнику для последующего оценивания результатов текущего контроля успеваемости. При подготовке ответов на вопросы обучающимся запрещается использование любых электронных и печатных источников информации. В случае обнаружения научно-педагогическим работником факта использования обучающимся при подготовке ответов на вопросы указанные источники информации – оценка результатов текущего контроля соответствует 0 баллов и назначается дата повторного прохождения текущего контроля успеваемости. Результаты текущего контроля доводятся до сведения обучающихся в течение трех учебных дней, следующих за днем проведения текущего контроля успеваемости. Обучающиеся, которые не прошли текущий контроль успеваемости в установленные сроки, обязаны пройти его в срок до начала процедуры промежуточной аттестации по дисциплине в соответствии с расписанием промежуточной аттестации. Результаты прохождения процедур текущего контроля успеваемости обучающихся учитываются при оценивании результатов промежуточной аттестации обучающихся.

Промежуточная аттестация обучающихся проводится после завершения обучения по дисциплине в семестре в соответствии с календарным учебным графиком и расписанием промежуточной аттестации. Для успешного прохождения процедуры промежуточной аттестации по дисциплине обучающиеся должны:

- 1. получить положительные результаты по всем предусмотренным рабочей программой формам текущего контроля успеваемости;
- 2. получить положительные результаты аттестационного испытания. Для успешного прохождения аттестационного испытания обучающийся в течение времени, установленного научно-педагогическим работником, осуществляет подготовку ответов на два вопроса, выбранных в случайном порядке.

Для подготовки ответов используется чистый лист бумаги и ручка. На листе бумаги обучающиеся указывают свои фамилию, имя, отчество (при наличии), номер учебной группы и дату проведения аттестационного испытания. При подготовке ответов на вопросы обучающимся запрещается использование любых электронных и печатных источников информации. По истечении указанного времени, листы с подготовленными ответам на вопросы, обучающиеся передают научно-педагогическому работнику для последующего оценивания

результатов промежуточной аттестации.

В случае обнаружения научно-педагогическим работником факта использования обучающимся при подготовке ответов на вопросы указанные источники информации – оценка результатов промежуточной аттестации соответствует 0 баллов и назначается дата повторного прохождения аттестационного испытания. Результаты промежуточной ЭИОС КузГТУ. Текущий обучающихся размещаются в контроль успеваемости промежуточная аттестация обучающихся могут быть организованы с использованием ЭИОС филиала КузГТУ, порядок и формы проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся при этом не меняется

Составитель Колечкина Ирина Павловна

#### **ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ**

Фонд оценочных средств для студентов очно-заочной формы обучения специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность», Профиль/специализация «01 Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности»

Публикуется в авторской редакции